МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение

высшего образования

«**КУБАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

**(ФГБОУ ВО «КубГУ»)**

**Кафедра экономики предприятия,**

**регионального и кадрового менеджмента**

**КУРСОВАЯ РАБОТА**

**ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ И ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ ПРЕДПРИЯТИЯ**

Работу выполнила\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ А.В. Яценко

(подпись, дата)

Факультет \_\_\_\_\_\_\_\_\_экономический\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_курс\_\_3\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Направление 38.03.01 Экономика\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Научный руководитель

Кандидат экономических наук, доцент\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Л.Н. Захарова

(подпись, дата)

Нормоконтролер

Кандидат экономических наук, доцент \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Д.Н. Ванян

(подпись, дата)

Краснодар 2018

СОДЕРЖАНИЕ

Введение 3

1. Теоретические основы повышения эффективности использования основных производственных фондов 5

1.1 Виды основных средств, их классификация и стоимостная

оценка 5

1.2 Показатели оценки движения основных фондов

предприятия 12

2. Анализ производственно-хозяйственной деятельности

ООО «Газ-Сервис» 19

2.1 Экономическая характеристика деятельности

предприятия 19

2.2 Анализ состава и структуры основных средств 21

2.3 Анализ изучения движения и техническое состояние основных производственных фондов 23

2.4 Оценка эффективности основных производственных

фондов 24

3. Предложения, рекомендации и мероприятия по обеспечению повышения эффективности использования основных произвоственнызх фондов и производственных мощностей на предприятии

ООО «Газ-Сервис» 29

Заключение 31

Список использованной литературы 33

ВВЕДЕНИЕ

Основной капитал представляет собой часть финансовых ресурсов (собственного и заемного капитала) организации, инвестированных для приобретения или создания новых основных фондов производственного и непроизводственного назначения. Это материализовавшаяся часть собственного и заемного капитала для использования его (основного капитала) в процессе производства и реализации продукции, товаров, работ, услуг с целью получения доходов организации.

Существенным сегментом основного капитала являются основные средства – часть имущества, используемая в качестве средств труда в процессе производства продукции, выполнение работ и оказанию услуг либо для управления организацией в течение периода, превышающего 12 месяцев. Основные средства должны участвовать в производстве как минимум более одного года или иметь стоимость, превышающую стократный установленный законом минимальный размер оплаты труда за единицу приобретенных основных средств, независимо от срока их полезного использования1. Поэтому так важно во время принять необходимые меры по обеспечению контроля за их наличием и сохранностью, отражения операций поступления и выбытия, оценки и переоценки, начисление амортизации и восстановление основных средств.

Исходя из актуальности этих вопросов, целью работы является определение путей повышения эффективности использования основных производственных фондов на предприятии.

Поставленная цель определяет решаемые задачи при исполнении работы:

1) теоретическое обоснование путей повышения эффективности использования основных производственных фондов в условиях развития рыночных отношений;

2) анализ производственно-хозяйственной деятельности исследуемого предприятия, выявление его основных проблем;

3) разработка мероприятий по улучшению использования основных производственных фондов.

Объектом исследования является предприятие – Открытое акционерное общество «Газ-Сервис».

Информационной базой данной для выполнения работы явились труды таких авторов, как Стоянова Е.С., Гиляровская Л.Т., Ковалева В.В., Шеремет А. Д., Савицкая Г. В. и др. Информационной основой работы являются Устав предприятия, приказ об учетной политике предприятия, бухгалтерская отчетность, первичные документы по отражению операций по основным средствам и другие информационные материалы.

1. Теоретические основы повышения эффективности использования основных производственных фондов

1.1 Виды основных средств, их классификация и стоимостная оценка

Основные фонды – это средства труда, многократно участвующие в процессе производства, сохраняют свою форму, обладают определенной стоимостью и переносят ее частично на создаваемую продукцию, через механизм амортизации.

Основные средства— это часть имущества, используемая в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг в течение периода, превышающего 12 месяцев, или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев.

Не относятся к основным средствам и учитываются организацией в составе средств в обороте предметы, используемые в течение периода менее 12 месяцев независимо от их стоимости, предметы стоимостью на дату приобретения не более стократного установленного законом размера минимальной месячной оплаты труда за единицу независимо от срока их полезного использования, и иные предметы, устанавливаемые организацией исходя из правил положений по бухгалтерскому учету (ПБУ 6/97).

Имеются и другие определения этой категории. Так, согласно Торговому кодексу в Германии к основным средствам должны быть отнесены все активы, которые предназначены для длительного использования на предприятии (на дату составления баланса). Сюда включаются как объекты в материально-вещественной форме, так и нематериальные активы, и финансовые вложения.

Для характеристики основных средств важное значение имеет учет срока их полезного использования. Этот срок представляет собой период, в течение которого использование объекта основных средств призвано приносить доход организации (или служить для выполнения целей деятельности организации), определяемый для принятых к терскому учету основных средств в соответствии с ленным порядком. Для отдельных групп основных средств срок полезного использования определяется исходя из количества продукции или иного натурального показателей объема работ, ожидаемого к получению в результате использования этого объекта.

В состав ОПФ входят: здания (производственно-технические, служебные и т. п.); сооружения (инженерно-строительные объекты, обслуживание производственно-водопроводные, гидротехнические и др.);передаточные устройства (электросети, теплосети, трубопроводы и т. п.);машины и оборудование (средства труда, изменяющие свойства, форму или состояние материала);транспортные средства; инструмент и производственный инвентарь и принадлежности, хозяйственный инвентарь, рабочий и продуктивный скот, многолетние насаждения, капитальные затраты по улучшению земель, прочие основные фонды, капитальные вложения в арендованные объекты, относящиеся к основным средствам.

Срок полезного использования объекта основных средств, определяется организацией при принятии объекта к бухгалтерскому учету.

Определение срока полезного использования объект; основных средств при его отсутствии в технических условиях или неустановлении в централизованном порядке, а также объекта основных средств, ранее использованного у другой организации, производится исходя из:

ожидаемого срока использования этого объекта в соответствии с ожидаемой производительностью или мощностью применения;

ожидаемого физического износа, зависящего от режима эксплуатации (количества смен), естественных условий и влияния агрессивной среды, системы всех видов планово-предупредительного ремонта;

нормативно-правовых и других ограничений использования этого объекта (например, срок аренды).

Роль основных средств в процессе труда определяется тем, что в своей совокупности они образуют производственно-техническую базу (а в торговле — материально-техническую базу) и определяют производственную мощность предприятия.

На протяжении длительного периода основные средства находятся в непрерывном движении: они поступают предприятие, изнашиваются в результате подвергаются ремонту, перемещаются внутри предприятия выбывают с предприятия вследствие ветхости или нецелесообразности дальнейшего использования. К числу показателей оценки эффективности использования основных фондов относятся: увеличение времени их работы за счет сокращения простоев, повышение сменности работы (исчисляют коэффициент сменности), рост производительности на основе внедрения новой техники и технологии, повышение фондоотдачи за счет увеличения выпуска продукции, объема выполняемых работ и услуг на каждый рубль основных фондов.

На предприятиях применяется единая типовая классификация основных средств, в соответствии с которой эти средства группируют по отраслевому признаку, назначению, видам, принадлежности и использованию.

Группировка основных средств по отраслевому признаку (торговля, промышленность и т. п.) позволяет получить информацию об их стоимости в каждой отрасли, изучить особенности структуры и т. п.

В зависимости от назначения в производственно-хозяйственной деятельности основные средства подразделяются на:

производственные (машины, станки, аппараты, инструменты, здания основных и вспомогательных цехов, отделов, служб, здания для реализации продукции в виде складов, транспортные средства и т. п.);

непроизводственные (основные средства жилищно-коммунального хозяйства, поликлиник, клубов, стадионов, детских садов и т. п.).

В зависимости от специфических особенностей участия в процессе производства основные фонды подразделяются на:

активные (машины, оборудование, транспортные средства);

пассивные, т. е. создающие условия для процесса производства.

По видам основные средства подразделяются на:

здания (производственно-технические, служебные и т. п.);

сооружения (инженерно-строительные объекты, обслуживание производственно-водопроводные, гидротехнические и др.);

передаточные устройства (электросети, теплосети, трубопроводы и т. п.);

машины и оборудование (средства труда, изменяющие свойства, форму или состояние материала);

транспортные средства;

инструмент и производственный инвентарь и принадлежности, хозяйственный инвентарь, рабочий и продуктивный скот, многолетние насаждения, капитальные затраты по улучшению земель, прочие основные фонды, капитальные вложения в арендованные объекты, относящиеся к основным средствам.

По перечисленным видам ведется учет основных средств и составляется отчетность об их наличии и движении.

По степени использования основные средства подразделяются на находящиеся: в эксплуатации; в запасе (резерве); в стадии достройки, дооборудовании, реконструкции и частичной ликвидации; на консервации.

В зависимости от имеющихся прав на объекты, основные средства подразделяются на:

объекты основных средств, принадлежащие организации на праве собственности (в том числе сданные в аренду);

объекты основных средств, находящиеся у организации в оперативном управлении или хозяйственном ведении;

объекты основных средств, полученные организацией в аренду.

Такое деление позволяет правильно исчислить величину амортизации. По объектам, находящимся в эксплуатации, начисляется амортизация на полное восстановление и при необходимости создается ремонтный фонд, по резервным объектам начисляется сумма на полное восстановление, а по объектам, находящимся в консервации, амортизация вообще не начисляется.

В деле эффективного управления основными средствами большое значение имеет их обоснованная оценка.

Для оценки основных фондов могут использоваться натуральные и стоимостные единицы измерения. Натуральное измерение применяется с целью определения технического состава оборудования, производственной мощности, составления баланса оборудования. Стоимостная оценка используется для изучения структуры и динамики основных фондов в целом, для начисления их износа (амортизационной стоимости), определения себестоимости и рентабельности производства.

В процессе оценки основных фондов необходимо учитывать, что имеются не подверженные износу основные средства (например, земельные участки, вложения в строительство, участие в капитале), которые должны быть отражены в балансе по стоимости их приобретения или затратам на их производство. Другие основные средства, подверженные износу (например, здания, машины, приборы и устройства, нематериальные активы и др.), использование которых ограничено во времени. Последние находятся в распоряжении организации длительное время (исходя из срока службы). Эти основные средства в процессе использования их для производства продукции (осуществления работ и оказания услуг) постепенно теряют заключенный в них полезный потенциал.

Основные средства принимаются к бухгалтерскому учету в случае приобретения, сооружения и изготовления, внесения учредителями в счет их вклада в уставный (складочный) капитал, получения по договору дарения и в иных случаях безвозмездного получения и других поступлений. Основные средства принимаются к бухгалтерскому учету по первоначальной стоимости.

Первоначальная стоимость — это сумма фактических затрат на приобретение объекта основных средств. Она выражает фактические денежные расходы на возведение здании, сооружений и на приобретение, доставку к месту назначения, установку и монтаж машин, оборудования и других видов основных фондов в ценах, действующих в период строительства или на момент приобретения этих объектов, исключением налога на добавленную стоимость и иных возмещаемых налогов (кроме случаев, предусмотренных законодательством РФ).

Фактическими затратами на приобретение, сооружение и изготовление основных средств могут быть:

суммы, уплачиваемые в соответствии с договором поставщику (продавцу);

суммы, уплачиваемые организациям за осуществление работ по договору строительного подряда или договорам;

суммы, уплачиваемые организациям за информационные и консультационные услуги, связанные с приобретением основных средств;

регистрационные сборы, государственные пошлины и другие аналогичные платежи, произведенные в связи с приобретением (получением) прав на объект основных средств;

таможенные пошлины и иные платежи;

вознаграждения, уплачиваемые посреднической организации, через которую приобретен объект основных средств;

иные затраты, непосредственно связанные с приобретением, сооружением и изготовлением объекта основных средств.

Не включаются в фактические затраты на приобретение основных средств общехозяйственные и иные аналогичные расходы, кроме случаев, когда они непосредственно связаны с приобретением основных средств.

Первоначальная стоимость остается неизменной до переоценки основных фондов, в результате которой первоначальная стоимость объектов заменяется их восстановительной стоимостью, или до проведения расширения, модернизации и реконструкции объектов за счет капиталовложений, при которых затраты добавляются к первоначальной стоимости. Увеличение (уменьшение) первоначальной стоимости основных средств относится на добавочный капитал организации.

Величина этой стоимости в момент составления баланса уменьшается на величину накопленного, по данным бухгалтерского учета, износа объектов основных фондов и определяется остаточная первоначальная стоимость.

Первоначальная стоимость служит базой для учета и контроля основных фондов, определения степени износи сумм амортизационных отчислений.

В процессе расширенного воспроизводства основные обновляются и совершенствуются, происходит изменение цен, тарифов. Все это обусловливает необходимость переоценки основных фондов и их оценки по восстановительной стоимости.

Восстановительная стоимость основных фондов — представляет собой стоимость воспроизводства основных средств в современных условиях (при современных ценах техники и т.п.) Переоценка основных фондов проводится по решению правительства. Эта стоимость также корректируется в последующем периоде в связи с модернизацией, реконструкцией и износом.

Под модернизацией и реконструкцией принято понимать улучшение качественных характеристик объектов основных средств (увеличение их мощности, срока службы и т. п.). Затраты на модернизацию и реконструкцию основных средств в себестоимость не включается, а относятся на увеличение их первоначальной стоимости.

Организация имеет право не чаще одного раза в год (на начало отчетного года) переоценивать объекты основных средств по восстановительной стоимости путем индексации или прямого пересчета по документально подтвержденным рыночным ценам с отнесением возникающих разниц на добавочный капитал организации, если иное не установлено законодательством Российской Федерации.

Накопленный износ (амортизационная стоимость) основных средств отражается в учете и отчетности отдельно, процессе эксплуатации основные фонды изнашиваются и оцениваются по остаточной стоимости, которая представляют собой первоначальную или восстановительную стоить за вычетом износа.

Различают физический износ, характеризующий потерю потребительской стоимости основными фондами и снижение технико-экономических показателей их работы, а также моральный износ, выражающийся в обесценивании основных фондов до окончания срока их службы в достижениями научно-технического прогресса.

Учет морального износа приобретает все большее значение. Появление новых машин, более совершенного оборудования, позволяющих иметь более высокую производительность, лучшие условия обслуживания и эксплуатации, делает целесообразным замену действующих основных фондов еще до их физического износа. Задержка замены морально устаревших основных фондов ведет к тому, что производится более дорогая и худшего качества продукция, по сравнению с предприятиями, использующими современные машины и оборудование. Такое положение недопустимо в условиях рыночной конкуренции.

1.2 Показатели оценки движения основных фондов предприятия

Для оценки процессов движения основных фондов и характера их изменений рассчитывают ряд показателей.

Одним из важных исходных показателей является среднегодовая стоимость основных фондов. Расчет этого показателя осуществляется по балансовому отчету.

Расчеты среднегодовой стоимости основных фондов производят по данным балансового отчета. В свою очередь этот показатель служит основой для расчета показателей эффективности использования основных фондов и изучения динамики изменения их величины.

Важное значение в системе показателей оценки движения основных фондов имеет и характеристика интенсивности их обновления.

Процесс обновления основных фондов предполагает изучить и характер их выбытия. Оценку этого процесса проводят по коэффициенту выбытия основных фондов за определенный период .

Процессы обновления и выбытия основных фондов должны быть взаимно оценены. Для этого изучают коэффициент прироста основных фондов.

При проведении анализа коэффициенты обновления, выбытия и прироста основных фондов следует рассматривать в их взаимосвязи. Используя дополнительную информацию, целесообразно выявить, осуществляется ли обновление основных фондов за счет нового строительства или модернизации, замены старого оборудования на новое, более высокопроизводительное, и сделать вывод, насколько эффективен процесс применения основных фондов.

Обобщающими показателями технического состояния основных фондов являются коэффициенты износа и годности.

Коэффициенты износа и коэффициент годности необходимо изучать на начало и конец периода. Чем меньше величина коэффициента износа, тем лучше техническое состояние основных фондов.

Большинство названных здесь показателей оценки основных фондов определяются как по всей их совокупности, так и в разрезе отдельных групп и их видов.

В целях разработки мер по улучшению использованию основных фондов следует изучать возрастной состав разных видов оборудования и определять годное оборудование, требующее капитального ремонта, негодное и подлежащее списанию.

Важным считается изучение доли активной и пассивной частей основных фондов. Этот показатель целесообразно изучать на начало и конец года и по среднеарифметическим значениям (для анализа динамики). Для этого сопоставляют стоимость активной части основных фондов с их совокупной величиной.

В составе основных фондов важным звеном является производственная мощность, которая характеризует способность предприятия обеспечить максимально возможный выпуск продукции за определенный период (обычно за год, квартал, месяц) при полном использовании оборудования и производственных площадей на данном предприятии.

Производственную мощность можно оценивать в натуральных (для специализированных производств), условных (при выпуске изделий разной номенклатуры) показателях и в стоимостном измерении.

Производственная мощность предприятия определяется по мощности ведущих цехов, а мощность последних устанавливается по мощности ведущих участков или групп оборудования. При оценке производственной мощности нужно учитывать, что она является переменной величиной. Эти изменения обусловлены использованием новой техники, внедрением прогрессивной технологии, материалов, развитием специализации и кооперирования, совершенствованием структуры производства, повышением квалификации работающих, улучшением организации производства и труда.

При расчете производственной мощности во внимание принимают:

количество установленного оборудования по видам (кроме оборудования ремонтных и вспомогательных служб);

производственные площади основных цехов предприятия;

режим работы предприятия (реальный фонд времени его работы).

Методика расчета производственной мощности зависит от формы и методов организации производства, номенклатуры изготовляемой продукции, типа используемого оборудования, характера производственного процесса.

Производственную мощность рассчитывают при анализе и обосновании производственной программы, в связи с подготовкой и выпуском новых изделий, при реконструкции производства. В случаях дисбаланса производственных мощностей по цехам проводятся организационно-технические мероприятия по введению нового оборудования, изменению режима работы, снижению трудоемкости продукции и др.

При анализе и планировании и для учета производственных возможностей предприятия разрабатывают плановые и отчетные балансы производственных мощностей.

Показателями использования производственной мощности являются: фактический выпуск продукции в натуральном выражении или стоимостных единицах за определенный период (В ); выпуск продукции на единицу оборудования, на 1 квадратный метр производственной площади в стоимостных единицах; средний процент загрузки оборудования (отношение количества времени работы оборудования к возможному времени его работы); коэффициент сменности; коэффициент использования производственной мощности.

После обоснования производственной программы оценивают возможности ее выполнения с учетом производственной мощности при ее нормативном использовании и проводят следующий расчет:

планируемый объем выпуска (разработанный с учетом планов сбыта и заключенных договоров) сопоставляют с возможным.

Особое значение в деле обеспечения роста объема производства продукции и повышения эффективности использования основных фондов имеет увеличение времени работы оборудования. Для характеристики этой стороны использования основных фондов исчисляют коэффициент сменности оборудования (Ксм) по следующей схеме (формула 1.19):

К показателям эффективности использования основных фондов относятся: фондоотдача, фондоемкость, фондорентабельность и фондовооруженность.

Фондоотдача — это отношение выручки от реализации произведенной продукции товаров, работ и услуг к средней стоимости основных фондов в анализируемом периоде.

Фондоемкость — показатель, обратный фондоотдаче. Он определяется как отношение средней стоимости основных фондов к выручке от реализации произведенной продукции, товаров, работ и услуг.

Рентабельность — это отношение прибыли к средней стоимости основных фондов.

Фондовооруженность — это отношение средней стоимости основных фондов к средней численности работников за анализируемый период.

Особый смысл приобретает расчет и оценка фондоемкости в динамике.

Изменение фондоемкости показывает прирост или снижение стоимости основных средств на 1 рубль продукции и применяется при определении суммы относительной экономии или перерасхода средств в основных фондах.

Фондоотдача рассчитывается как отношение производительности к фондовооруженности .

Так как показатель фондоотдачи связан с производительностью труда и фондовооруженностью.

Повышение фондоотдачи возможно на основе интенсивного использования фондов, прогрессивных технологий, роста производительности труда. В настоящее время наблюдается снижение фондоотдачи, что свидетельствует о плохом состоянии материально-технической базы отраслей производства. Рост фондоемкости и фондовооруженности не всегда отражает положительные сдвиги в структуре и состоянии основных фондов. Он может быть результатом снижения производительности труда и наличия неустановленного оборудования.

Структурная перестройка экономики требует перелива капитала в отраслях, обслуживающие производство потребительских товаров, и в агропромышленный комплекс. Такая переориентация возможна только при условии получения высокой прибыли на вложенный капитал. Структурные сдвиги проявляются в высоких темпах прироста объектов основных фондов, роста показателей обновления и эффективности использования фондов. В процессе анализа внеоборотных активов, динамики их изменений определяются наиболее приоритетные направления капитальных вложений [13, с. 42].

Для обобщающей характеристики использования основных производственных фондов используют показатель фондорентабельности, который показывает эффективность использования основных фондов.

R=(P/S)\*100%,

где R - фондорентабельность; P - прибыль.

Для оценки динамики фондорентабельности часто стоит вопрос, какую прибыль по данным ф. № 2 «Отчет о прибылях и убытках» следует взять для ее расчета: валовую прибыль, прибыль от продаж, прибыль до налогообложения, прибыль от обычной деятельности или чистую прибыль? Однозначный ответ на поставленный вопрос сразу дать нельзя, поскольку решение от ряда обстоятельств: цели и задачи анализа; предмета и объекта исследования и т.п. Профессор Гиляровская Л.Т. рекомендует рассчитать фондорентабельность по прибыли от обычной деятельности или по прибыли от продаж, так как данный показатель во многом складывается в процессе производства и реализации товаров, продукции, работ, услуг [12, с. 145].

Фондорентабельность можно представить в форме двухфакторной кратной модели, изменение которой прямо пропорционально зависит от прибыли и обратно пропорционально – от стоимости основных средств.

Для расчета влияния факторов S и R, т.е. х и у, можно использовать прием абсолютных разниц или интегральный метод факторного анализа.

Отсюда получается что прибыль находится в прямо пропорциональной зависимости и от фондорентабельности (R), и от их среднегодовой стоимости основных производственных фондов (S). В этом случае мы имеем модель типа: f = xy. Предлагается в связи с этим использовать интегральный метод факторного анализа для оценки влияния факторов х и у на изменение прибыли от продаж (). Ниже приводятся рабочие формулы расчета влияния факторов среднегодовая стоимость основных производственных фондов (х) и фондорентабельности (у) на изменение прибыли от продаж [12, с. 125].

Обобщение опыта работы предприятий Санкт-Петербурга выявило причины, мешающие использовать оборудование во вторую смену3: недостаточное обеспечение второй смены услугами вспомогательного производства (ремонтное обеспечение, электроснабжение и др.); недостатки в организации питания, медицинского обслуживания и т.д.; отсутствие на местах необходимых ремонтных служб заводоуправления; низкий уровень квалификационных кадров и их неполное соответствие уровню техники; недостатки в организации производственной и социально-бытовой инфраструктуры городов и др.

Одновременно на предприятиях исследовался показатель внутрисменных простоев оборудования. В числе основных причин простоев оборудования являются: низкий уровень организации производства, необеспеченность рабочих мест инструментами, материалами, деталями; неисправность и внеплановый ремонт оборудования; недостаточное количество рабочих и др. На каждом предприятии следует разрабатывать комплексные программы по обеспечению увеличения числа смен работы оборудования и сокращения внутрисменных простоев, в которых определять конкретные меры по устранению перечисленных недостатков и выработке механизмов ответственности и заинтересованности в выполнении этих программ.

На каждом предприятии необходимо добиваться через реализацию программ повышения эффективности использования производственных мощностей и площадей, сокращать время простоев, повышать степень загрузки оборудования в единицу времени, совершенствовать орудия труда и технологию производства, добиваться оптимизации структуры основных производственных фондов, обеспечивать быстрое освоение вводимых мощностей и т. д.

В деле улучшения использования основных фондов большое значение имеет внедрение достижений научно-технического прогресса, ориентация на самую современную технологию, совершенствование структуры основных фондов, сокращение неиспользуемых основных фондов, улучшение производства и труда, развитие новых форм хозяйствования.

2. Анализ производственно-хозяйственной деятельности ООО «Газ-Сервис»

2.1 Экономическая характеристика деятельности предприятия

«Газкомплект» является обособленным подразделением, филиалом (далее по тексту - Филиал) юридического лица - Открытого Акционерного Общества «Газ-Сервис» Республики Башкортостан (далее по тексту - Общество).

Открытое акционерное общество «Газ-Сервис» Республики Башкортостан, зарегистрированное 29 мая 1996г. Постановлением администрации Советского района г.Уфы, регистрационный № 1223. Филиал создан в соответствии с Уставом Общества и действует в соответствии с законодательством Российской Федерации и положением.

Место нахождения Филиала: Республика Башкортостан, 450059, г. Уфа, ул. Новосибирская, 2.

Филиал учрежден на срок деятельности Общества.

Основным видом деятельности Филиала является обеспечение подразделений ООО «Газ-Сервис», организаций материально-техническими ресурсами через снабженческо-сбытовую деятельность и другие виды деятельности, не противоречащие законодательству Российской Федерации и Республики Башкортостан, которыми Филиал занимается с разрешения Общества.

Имущество Филиала образуется из средств, закрепленных за ним Обществом, а также денежных, материальных средств, ценных бумаг и нематериальных активов, приобретенных в ходе его хозяйственной деятельности, входящих в общий баланс общества.

Использование имущества филиалом, оборот денежных средств и ценных бумаг регламентируется Обществом.

Имущество, числящее на балансе Филиала, является собственностью Общества.

Созданная организационная структура способствует достижению поставленных краткосрочных и долгосрочных целей и получению прибыли в последствии.

Инструментами управления, применяемые для решения типичных проблем на предприятии, предоставляются руководителям подразделений в согласовании с вышестоящими отделами, либо руководителями предприятия.

Степень интеграции предприятия очень высокая.

Предприятие является самостоятельным субъектом. Поэтому прямое государственное регулирование здесь не предусматривается, оно предусмотрено косвенно. То есть со стороны фискальных органов и также оно может иметь пакет акций на праве акционера. На данный период времени государство осуществляет косвенное регулирование предприятия.

Итак, преимуществом представленной организационной структуры является приближенность генерального директора к ведущим специалистам по вопросам, обеспечивающим ведение хозяйственного процессов на предприятии, что обеспечивает согласованность в решаемых вопросах методом совместного принятия решений.

Основные технико-экономические показатели, характеризующих деятельность представлены в таблице 2.1.

Как видно из таблицы 2.1, объем товарной продукции в 2017 году снизился на 8,33%, что в абсолютном выражении составляет 2080 тыс. руб.

В отчетном периоде предприятие сработало хуже, по сравнению с 2016 годом. Это показывают финансовые результаты от хозяйственной деятельности. Балансовая прибыль за 2017 год составила - 725 тыс. руб., что на 310 тыс. руб. меньше, по сравнению с 2016 годом. Рентабельность финансово-хозяйственной деятельности в 2017 году составила – 3,17%, что на 74,69% ниже, по сравнению с предыдущим периодом.

Среднесписочная численность работников предприятия составляет 150 чел. На основном производстве трудятся 144 человека. Среднемесячная зарплата составила 4200 руб., что на 933 руб. ниже, по сравнению с 2016 годом.

В отчетном периоде снизилась производительность труда на 8,33% , что составляет 13,87 тыс. руб./чел.

В связи с этим имеет место проведение анализа финансового состояния предприятия и пути вывода его из кризиса.

2.2 Анализ состава и структуры основных средств

Для характеристики изучения динамики, планирования и определения уровня использования основных средств осуществляется их анализ. Анализ использования основных средств позволяет:

выявить и оценить происходящие изменения в составе и структуре основных средств, их техническом состоянии и содержании;

определить, как используются основные средства, и какие резервы их использования имеются на предприятии (цехе, участке):

установить соответствие происходящих изменений требованиям перспективного развития фирмы, потребностям рынка, конкурентным возможностям;

отобрать наиболее важные факторы и выявить их количественное влияние на изменение уровня использования основных средств.

Выполнению анализа использования основных средств должна предшествовать подготовительная работа:

принятие руководством фирмы решения о необходимости выполнения анализа;

установление отделов-соисполнителей;

определение периода исследования и срока выполнения работы.

Для целей анализа используются данные годового учета, статистической отчетности, оперативно-технического учета и при необходимости первичные материалы, информация разовых обследований. Анализ основных средств может осуществляться по следующим направлениям:

анализ состава основных средств (промышленно-производственных основных средств, производственных основных средств других отраслей и основных средств непроизводственного назначения);

анализ структуры основных средств (видовой, технологической, возрастной и производственной);

анализ технического состояния основных средств;

анализ содержания основных средств;

анализ технико-экономических показателей использования основных средств.

Анализ использования основных производственных фондов начинается с изучения объема основных средств, их динамики и структуры. Фонды предприятия делятся на промышленно производственные и непроизводственные, а также фонды непроизводственного назначения. Производственную мощность предприятия определяют промышленно-производственные фонды. Кроме того, принято выделять активную часть (рабочие машины и оборудование) и пассивную часть фондов, а также определенные подгруппы в соответствии с их функциональным назначением, (здания производственного назначения, склады, рабочие и силовые машины, оборудование и устройства и т.д.). Такая детализация необходима для выявления резервов для повышения эффективности их использования на основе оптимизации структуры.

Одним из важнейших факторов увеличения объема производства продукции на промышленных предприятиях является обеспеченность их основными фондами в необходимом количестве и ассортименте и более полное и эффективное их использование.

В результате выполненных расчетов видно, что в 2017 году по сравнению с 2016 годом, произошло понижение удельного веса пассивной части основных фондов на 10,69% и повышение удельного веса активной части основных фондов на 10,69 % соответственно.

Это говорит о том, что повышается техническая оснащенность предприятия, что может привести в дальнейшем (в случае продолжения понижения активной части основных фондов) к положительным последствиям для предприятия:

- увеличению выпуска продукции, и соответственно, выручки;

- увеличению фондоотдачи. Произошло небольшое увеличение удельного веса промышленно-производственных фондов (на 0,11%) и снижение удельного веса непроизводственных фондов (на 0,11%).

2.3 Анализ изучения движения и техническое состояние основных производственных фондов

Важное значение имеет анализ изучения движения и техническое состояние основных производственных фондов.

За отчетный период степень износа основных фондов увеличилась незначительно (на 14%) увеличилась и составила 49,7%. Степень годность основных фондов увеличилась на 3%. Эти показатели говорят о довольно высокой изношенности основных фондов. Коэффициент обновления основных фондов увеличился в отчетном году на 1,02%, что говорит об увеличении обновления основных фондов на предприятии. Этот вывод подтверждается и значительным снижением (на 0,01%) коэффициента выбытия основных фондов.

В отчетном году коэффициент ввода (1,02%) опережает коэффициент выбытия (0,01%),

Это свидетельствует о том, что обновление основных фондов на предприятии осуществляется в большей степени за счет ввода новых объектов основных средств, а не замены старых, изношенных фондов, что приводит к накоплению устаревших внеоборотных активов и сдерживает рост экономической эффективности основных фондов.

2.4 Оценка эффективности основных производственных фондов

Основные средства представляют собой один из видов производственных ресурсов. Оценка эффективности их использования основана на применении общей для всех видов ресурсов технологии оценки, которая предполагает расчет и анализ показателей отдачи и емкости. Итак, произведем анализ показателей отдачи и емкости. Показатели отдачи характеризуют объем услуг на 1 рубль ресурсов.

Показатели емкости характеризуют затраты или запасы ресурсов на 1 руб. выпуска продукции. Под запасами ресурсов понимается наличный объем ресурсов на отчетную дату по балансу, под затратами - текущие расходы ресурсов, в частности, по основным средствам - амортизация.

При сопоставлении запасов ресурсов с объемом выручки за отчетный период следует рассчитать среднюю величину запасов за тот же период.

Обобщающим показателем эффективности использования основных фондов является фондоотдача.

В 2017г. по отношению к 2006 г. в ОАО Газ-Сервис произошло увеличение показателей фондоемкости на 13 пунктов и снижение показателя фондоотдачи на 1,57 руб. Это говорит о том, что в 2017г. основные средства были менее эффективно использованы, чем в 2006 году.

В 2017г. произошло снижение фондоотдачи на 1,57 руб. и увеличение показателя фондоемкости на 0,13 руб. Это свидетельствует о том, что темп роста выпуска продукции ниже темпа роста затрат ресурсов, что при прочих равных условиях приводит к снижению рентабельности капитала и продаж.

Особый смысл приобретает расчет и оценка фондоемкости в динамике.

Изменение фондоемкости показывает прирост или снижение стоимости основных средств на 1 рубль продукции и применяется при определении суммы относительной экономии или перерасхода средств в основных фондах.

Снижение объема выручки продукции в 2016 году определяется снижением эффективности использования производственного потенциала в размере: (-1,01 \* 7465 = -7539,65) тыс. руб. в 2017 году (-0,56 \* 8217= -4601,52) тыс. рублей.

Сложившиеся соотношения влияния фактора на объем выпуска продукции служит предпосылкой снижения рентабельности производства. Увеличение фондоемкости продукции свидетельствует о наличии относительного перерасхода средств, вложенных в основные фонды.

Главный фактор перерасхода средств, вложенных в основные фонды, снижение фондоотдачи. Для эффективности использования различных групп основных фондов показатель фондоотдачи рассчитывается по группам основных средств, по промышленно-производственным фондам, т.е. за вычетом стоимости основных фондов социального назначения, по активной части промышленно-производственных фондов (машинам и оборудованию).

Сопоставление темпов изменения темпов фондоотдачи по разным группам основных фондов дает возможность определить направления совершенствования их структуры.

Для разработки технологической политики предприятию необходим углубленный факторный анализ показателей эффективности использования основных средств и в первую очередь фондоотдачи.

Показатель фондоотдачи связан с производительностью труда и фондовооруженностью

Исходя из данных ОАО Газ-Сервис и данных зависимости показателей от фондоотдачи, производим факторный анализ фондоотдачи основных фондов предприятия.

Следовательно, фондоотдача по ОАО Газ-Сервис снизилась в 2016 году на 1,014 руб. за счет изменения такого фактора как изменение темпов роста производительности труда на 23 тыс. руб./чел.

Таким образом, на фондоотдачу основных фондов исследуемого предприятия оказывают влияние такие факторы как производительность труда, фондовооруженность, объемы реализованной продукции, изменение среднегодовой стоимости основных фондов, а также численность работающих на предприятии.

Для обобщающей характеристики использования основных производственных фондов используют показатель фондорентабельности, который показывает эффективность использования основных фондов.

R=(n/S)\*100%, (2.16)

где R-фондорентабельность, п- Прибыль

S-среднегодовая стоимость основных производственных фондов.

R 510/ 6434\* 100% = 7,93%

R 415/ 7465\*100% = 5,56%

R- 725/ 8217\* 100% = - 8,82%

Необходимо отметить, что фондорентабельность за исследуемый промежуток времени постоянно снижается. Так снижение фондорентабельности в 2017 году по сравнению с 2016 годом составила 14,38 %.

Замедление процессов обновления и ликвидации устаревших основных средств приводит к увеличению степени их изнашивания, старению машин, оборудования и других элементов как активной части, так и всех основных средств. Возрастание коэффициента износа и снижение показателя коэффициента годности обусловлены следующими факторами:

использование метода начисления амортизации по данным бухгалтерского учета;

приобретение основных средств, бывших в употреблении, от других организаций с высоким уровнем износа;

заниженные темпы обновления основных средств;

невыполнение мероприятий по вводу в действие основных средств, их реконструкции и модернизации. Хотя коэффициент износа основных средств и определяется как отношение суммы начисленной амортизации за весь срок использования основных средств в организации к первоначальной стоимости основных средств, но на практике этот коэффициент не всегда отражает фактической изношенности основных средств.

Аналогичное происходит и в отношении коэффициента годности, не позволяющего в ряде случаев давать точную оценку текущей стоимости основных средств, что является результатом влияния следующих факторов:

метод начисления амортизации в организации;

проведение переоценки основных средств;

консервация и восстановление основных средств.

В условиях инфляции амортизационные отчисления как источник инвестиций утратили свое значение в связи с ориентацией предприятия на краткосрочное выживание и использование амортизации на покрытие недостатка оборотных средств. Таким образом, амортизация является двойственным экономическим понятием. С одной стороны, амортизация - это денежное выражение износа основных фондов, и амортизационные отчисления являются одной из составляющих себестоимости продукции, рост амортизации приводит к увеличению себестоимости и снижению прибыли предприятия (соответственно и налога на прибыль). С другой стороны, амортизационные отчисления после реализации продукции аккумулируются в амортизационном фонде, назначение которого состоит в обеспечении необходимого воспроизводства основных фондов. По этой причине увеличение амортизационного фонда, как источника инвестиций, за счет ускоренного списания стоимости основных фондов является экономически целесообразным для предприятия.

Таким образом, амортизационная политика, проводимая предприятия, должна быть направлена на постоянное обновление основного капитала и поддержание годности производственных фондов на высоком уровне.

В связи с тем, что анализируемом предприятии внеоборотные активы представлены основными средствами будем в дальнейшем разрабатывать мероприятия по улучшению их использования.

Улучшение использования основных средств отражается на финансовых результатах работы предприятия за счет: увеличения реализации продукции (работ, услуг), снижения себестоимости, снижения налога на имущество и увеличения балансовой прибыли.

Основной задачей эффективного использования оборудования является сведение к минимуму количества неустановленного, находящегося в бездействии оборудования, так как ввод в действие новых более современных машин повышает темпы наращивания производственных мощностей, а также способствует улучшению использования средств производства.

3. Разработка мероприятий по улучшению использования основных производственных фондов

Улучшение использования основных средств отражается на финансовых результатах работы предприятия за счет: увеличения выпуска продукции, снижения себестоимости, улучшения качества продукции, снижения налога на имущество и увеличения балансовой прибыли.

Улучшения использования основных средств на предприятии можно достигнуть путем:

освобождения предприятия от излишнего оборудования, машин и других основных средств или сдачи их в аренду;

своевременного и качественного проведения планово- предупредительных и капитальных ремонтов;

приобретения высококачественных основных средств;

повышения уровня квалификации обслуживающего персонала;

своевременного обновления, особенно активной части, основных средств с целью недопущения чрезмерного морального и физического износа;

повышения коэффициента сменности работы предприятия, если в этом имеется экономическая целесообразность;

улучшения качества подготовки сырья и материалов к процессу производства;

повышения уровня механизации и автоматизации производства;

обеспечения там, где это экономически целесообразно, централизации ремонтных служб;

повышения уровня концентрации, специализации и комбинирования производства;

внедрения новой техники и прогрессивной технологии – малоотходной, безотходной, энерго- и топливосберегающей;

совершенствования организации производства и труда с целью сокращения потерь рабочего времени и простоя в работе машин и оборудования.

В качестве мер по улучшению использования основных фондов предлагается:

- обновление основных производственных фондов;

- ликвидация простоев оборудования;

- реализация излишнего неиспользованного оборудования.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Производственно-хозяйственная деятельность организаций обеспечивается не только за счет использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов, но и за счет основных фондов - средств труда и материальных условий процесса труда.

В качестве объекта для исследования в дипломной работе рассматривалось ОАО Газ-Сервис.

В результате проделанной работы сделаны следующие выводы:

1. Организационная структура предприятия способствует ведению текущей, инвестиционной и финансовой деятельности на предприятии с целью извлечения прибыли.

2. Анализ технико-экономических показателей показывает, что в отчетном периоде предприятие сработало хуже, по сравнению с 2016 годом. Это показывают финансовые результаты от хозяйственной деятельности. В отчетном периоде снизилась производительность труда на 8,33% , что составляет 13,87 тыс. руб./чел.

Балансовая прибыль за 2017 год составила - 725 тыс. руб., что на 310 тыс. руб. меньше, по сравнению с 2016 годом. Рентабельность финансово-хозяйственной деятельности в 2017 году составила – 3,17%, что на 74,69% ниже, по сравнению с предыдущим периодом.

3. Предприятие имеет достаточный уровень финансовой независимости, так как большая часть имущества предприятия формируется за счет собственного капитала. Это означает, что предприятие имеет довольно высокий удельный вес таких источников финансирования, которые оно может использовать в своей деятельности длительное время.

Коэффициент восстановления платежеспособности меньше 1. Таким образом, коэффициент, рассчитанный на период, равный 6 месяцам, свидетельствует о том, что у предприятия в ближайшее время нет реальной возможности восстановить платежеспособность. Коэффициент утраты платежеспособности меньше 1, что, свидетельствует об утрате восстановления платежеспособности. То есть у предприятия довольно низкий показатель платежеспособности. При условии полного погашения дебиторской задолженности предприятие может погашать ежедневно лишь чуть больше 35% своих долгов.

Как видно из приведенного анализа с каждым годом среднегодовая стоимость основных фондов увеличивается. Обновление основных фондов на предприятии осуществляется в большей степени за счет ввода новых объектов основных средств, а не замены старых, изношенных фондов, что приводит к накоплению устаревших внеоборотных активов и сдерживает рост экономической эффективности основных фондов.

Предложены следующие мероприятия по повышению эффективности использования основных производственных фондов:

1) осуществление реконструкции и модернизации производственного здания за счет средств резервного фонда. На модернизацию предприятие должно выделить 1 млн. рублей. В результате реализации мероприятия восстановительная стоимость здания составит 4 млн. руб., а сумма амортизационных отчислений – 8133 руб. в год;

2) ликвидация простоев оборудования – повышение загрузки оборудования во времени и по мощности, роста коэффициента использования действующих мощностей и ускорения освоения вновь вводимых в действие мощностей. На ликвидацию простоев предлагается выделить 545 тыс. рублей. В результате реализации данного мероприятия общая прибыль увеличится на 214 тыс. руб. и уровень фондоотдачи на 3,11 руб.

3) реализация лишнего оборудования на сумму 3,6 млн. руб. Средства, которые выявятся при реализации оборудования можно направить на приобретение нового и нужного в производстве оборудования.

При внедрении вышеперечисленных мероприятий чистый денежный поток увеличится 1085 тыс. руб., а валюта баланса на 2125 тыс. руб.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Гражданский кодекс РФ. Часть 1,2. – М.,2010.
2. Налоговый кодекс РФ. Ч.1, 2. – М.,2010.
3. Инструкция по заполнению формы федерального государственного статистического наблюдения за наличием и движением основных фондов (средств) (форма №11) от 7 февраля 2001 г. N 13.
4. Инструкция по заполнению формы федерального государственного статистического наблюдения за наличием и движением основных фондов (средств), оборудования на складах незавершенного строительства по итогам переоценки по состоянию на 1 января 1996 года (форма №11-краткая).
5. Порядок оценки стоимости чистых активов акционерных обществ, утвержденный приказом Минфина РФ и Федеральной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку от 65.08.1996 г. № № 71, 149.
6. Адлер Ю.П., Шпер В.Л. Качество — звезда, ведущая к лучшей жизни // Стандарты и качество. — 2016. — № 3. — С. 43—46.
7. Актуальные проблемы современного управления и экономики: Межвуз. сб. научн. тр. /Под ред. С.Д. Ильенковой. – М.: ИНИОН РАМ, 2017. – 164 с.
8. Актуальные проблемы повышения эффективности управления экономикой: Межвуз. сб. научн. тр. - Пенза, 2016.-228 с.
9. Бачурин А. Повышение роли экономических методов управления //Экономист. - 2016. -№4. -с.28-31.
10. Воронов А.А., Катичев В.Ф. Показатели и методы оценки эффективности организационно-экономического механизма управления промышленным предприятием // Менеджмент в Росси и за рубежом. – 2014. - №4. – с.98-107.
11. Глазов М.М. Функциональная диагностика – основа повышения качества планирования и управления промышленным предприятием в условиях рыночной экономики: Учеб. пособие. – СПб.: бизнес-пресса, 2016.-394 с.
12. Гончаров В. Руководство для высшего управленческого персонала: В 3т.- М.: МНИИПУ, 2015 - Т.1: Опыт государственного, местного, корпоративного управления в США, Японии и странах Зап. Европы.- 815 с.
13. Долятовский В.А., Долятовская В.М. Исследования систем управления: Учеб.-практ. Пособие. - М.: ИКЦ «МарТ», Ростов н/Д: ИЦ «МарТ», 2017.-256
14. Жеребин A.M. Основы современного менеджмента качества. - М.: Фонд «Новое тысячелетие», 2010.
15. Лафта Дж. К. Менеджмент. Учебник. - М.: ПБОЮЛ Григорян А.Ф., 2016.
16. Макаренко М.В., Махалина О.М. Производственный менеджмент: Учебное пособие для вузов. - М.: Издательство ПРИОР, 2016.
17. Савицкая Г.В., "Анализ хозяйственной деятельности предприятия". - Минск, 000 "Новое знание", 2016 г.
18. Бакалавр Экономики: Хрестоматия: В 3т. – М.: Триада, 2012. Т2. С. 918.