

ятий нет обязательств перед акционерами, банкротство им обычно не грозит. Все это негативно сказывается на динамике затрат и цен, скорости освоения новых технологий, качестве организации производства и так далее. Конкуренция в сфере коммерческой деятельности недопустима еще и потому, что частный сектор втягивается в коррупцию: через взятку чиновнику можно добиться больших результатов, чем за счет снижения издержек. Если экономика обременена избыточным количеством государственных предприятий, в сложное положение попадают их работники. Именно они становятся первой жертвой правительственной политики, направленной на преодоление чрезвычайных ситуаций. Обычно люди, работающие в госсекторе, первыми ощущают замораживание зарплаты. Видимо поэтому волна приватизации, прокатившаяся в 80-е годы по экономикам западных стран не вызвала широких протестов со стороны основной массы занятых в государственном секторе. Люди рассчитывали, что, освободившись от государственного давления, они сумеют в полной мере использовать преимущества рыночного хозяйства, стать совладельцами частных предприятий.

Для последних десятилетий стало характерным формирование смешанных государственно-частных предприятий и корпораций, имеющих акционерную форму.

Проблема государственной собственности и ее границ все больше преобразуется в проблему пределов и форм государственного контроля, его возможности реально влиять на поведение экономических субъектов.

Для развития государственного предпринимательства, необходимо создать процесс оптимизации государственного и государственно-частного предпринимательства. Основные из них могут быть обозначены как следующие:

а) определить оптимальные рамки государственного предпринимательства. Опыт стран как развитых, так и развивающихся показывает, что частное предпринимательство должно быть дополнено государственным предпринимательством. Причем чем больше страна отстает в своем экономическом развитии, тем выше роль государства как участника хозяйственной деятельности,

призванного способствовать решению важнейших экономических проблем в общенациональном масштабе. Речь здесь идет о поддержании жизненно важных для национальной экономики в целом отраслей (производств, служб), в которые частный капитал не идет либо идет в недостаточном объеме из-за их высокой капиталоемкости, длительных сроков окупаемости, высокой степени риска, предотвращении захвата иностранным капиталом отраслей, обеспечивающих национальную безопасность страны, путем включения их в состав государственного или государственно-частного сектора.

б) провести реорганизацию управления государственной собственностью на основе разделения полномочий между Мингосимуществом России (который должен на деле стать главным органом по управлению госимуществом за исключением государственных унитарных предприятий) и отраслевыми министерствами (ведомствами и другими уполномоченными государством, в том числе по договору, органами), призванными осуществлять стратегическое управление государственными унитарными предприятиями;

в) установить общественный контроль за эффективным и по назначению расходованием государственных средств, а также использованием государственного имущества. Государственное предпринимательство в современной рыночной экономике выполняет следующие функции: обеспечение необходимых темпов роста, сглаживание циклических колебаний, поддержание занятости, стимулирование научно-технического прогресса и так далее.

Без создания экономических, политических, правовых и других условий для свободного предпринимательства России сложно будет выйти из глубокого экономического кризиса и войти в мировую экономику в качестве равноправного партнера. Предпринимательство должно выступить важнейшим фактором сначала остановки падения производства в стране, а затем его подъема, главным импульсом экономического роста. Россия ведет активную политику поддержки предпринимателей. В формировании благоприятной предпринимательской среды велика роль современного государства. Необходим механизм поддержки и развития предпринимательства. Под таким механизмом понимается

совокупность норм и действий по обеспечению стабильных, непротиворечивых взаимоотношений государства с хозяйствующими субъектами. Такие действия должны дать возможность самостоятельно и прибыльно работать, конкурировать с другими структурами, выплачивать в государственный бюджет необходимые налоги, получать своевременную помощь от государственных организаций без вмешательства во внутренние дела предприятия.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Говоря о государственном предпринимательстве в России, следует отметить, что государственное предпринимательство необходимо в условиях рыночной экономики. Государственное предпринимательство осуществляется в тех областях, где деятельность противоречит природе частных фирм или же требуются огромные вложения средств и риск. Его основное отличие от частного предпринимательства состоит в том, что первоочередная цель государственного предпринимательства состоит не в получении дохода, а в решении социально-экономических задач, таких как, обеспечение необходимых темпов роста, сглаживание циклических колебаний, поддержание занятости, стимулирование научно-технического прогресса.

Государственное предпринимательство охватывает отрасли, которые ему оставляет частный сектор. Прежде всего, это отрасли, в которых отдача либо невелика, либо наступает через длительное время. Это капиталоемкие и мало-рентабельные звенья производственной и социальной инфраструктуры: энергетика, транспорт, связь, сферы образования и здравоохранения. Кроме того, сюда относится и деятельность государства по «оздоровлению» отраслей, переживших кризис, или активизации экономики в целом (национализация либо убыточных предприятий и отраслей, либо таких отраслей, ускоренное развитие которых необходимо для повышения конкурентоспособности негосударственного сектора). Государственное предпринимательство распространяется на национальную оборону и безопасность, поддержание экологической безопасности и другое.

Государственное предпринимательство, в условиях рыночной экономики, должно осуществляться в следующих отраслях: обеспечение развития базовых отраслей, таких как энергетика, металлургия, топливная промышленность, стимулирование новых отраслей; стратегическое прогнозирование развития науки и техники, долгосрочное прогнозирование развития хозяйства в целом, оценка

социально-экономических последствий научно-технического прогресса с общенациональных позиций; координация усилий общества по охране и оздоровлению окружающей среды; создание производственной и социальной инфраструктуры: транспорт, связь, культура, образование, здравоохранение; выработка и обеспечение социальных гарантий, особенно для групп населения, которые не могут в полной мере заниматься общественно-полезным трудом; поддержание в нормальном состоянии денежной и финансовой системы.

Государственное предпринимательство – форма предпринимательства, при которой принятие решений в отношении целей предпринимательской деятельности и контроль над ней осуществляются государством. Государство разрабатывает и принимает законы, определяющие права собственности, регулирующие предпринимательскую деятельность, направленные на выпуск, доброкачественных продуктов и медикаментов и так далее.

Государственный сектор и предпринимательство опираются на государственную собственность. Вся мировая история свидетельствует, что государственная собственность при любом общественном строе и политическом режиме служит одной из ключевых опор государства и составляет важнейшую часть государственного управления. Государственная собственность страны позволяет ей выступать в качестве самостоятельного субъекта экономических правоотношений с другими странами; это гарант соответствующих договоров и соглашений.

Наличие государственной собственности помогает обеспечивать благоприятные макроэкономические условия для успешной работы частного сектора; государственная собственность гарантирует функционирование некоммерческой социальной среды. Эта собственность поддерживает национальную безопасность (от финансирования органов правопорядка до содержания армии). Наконец, реализуя право собственности на природные ресурсы (в первую очередь на землю), государство создает устойчивые связи с множеством местных структур, хозяйствующих субъектов.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ) // «Собрание законодательства РФ», 26.01.2009, № 4, ст. 445;
2. Полный сборник кодексов Российской Федерации. Издательство ЗАО «Славянский дом книги», 2011. – 768 с.;
3. Распоряжение Госкомимущества России от 18 марта 1994 года № 542-р;
4. Указ Президента от 1 июля 1992 года № 721 «Об организационных мерах по преобразованию государственных предприятий, добровольных объединений государственных предприятий в акционерные общества»;
5. Указ Президента РФ от 23 мая 1994 года № 1003 «О реформе государственных предприятий»;
6. Указ Президента РФ от 10 июня 1994 года №1200 «О некоторых мерах по обеспечению государственного управления экономикой»;
7. Указ президента РФ от 24 декабря 1993 года «Об утверждении Государственной программы приватизации государственных и муниципальных предприятий в РФ»;
8. Лившиц «Государство в рыночной экономике», // Российский экономический журнал, № 11-12, 2010;
9. Экономическая теория: Учебник. 2-е изд. перераб. и доп. / Под ред. Н. И. Базылева, С. П. Гурко. – Мн.: БГЭУ, 2013. – 550 с.;
10. Борисов Е.Ф. Экономическая теория: Учебник. – М.: Юрист, 2011. – 568 с.;
11. Бусыгин А.В. Предпринимательство: учебник. – М.: Инфра-М, 2011. – 675 с.;
12. Основы предпринимательской деятельности: Учебное пособие/ под ред. В.М. Власовой/ – М.: Финансы и статистика, 2013. – 432 с.;

13. Волгин В. В. Индивидуальный предприниматель: Практическое пособие. – 6-е изд., перераб. И доп. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2012. – 500 с.;
14. Горемыкин В. А., Богомолов А. Ю. Планирование предпринимательской деятельности предприятия. Методическое пособие. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 334 с.;
15. Дамари Р. Финансы и предпринимательство: Финансовые инструменты, используемые западными фирмами для роста и развития организаций. /Пер. с англ. Вышинской Е. В., Пипейкина В. П., Науч.ред. Рысина В. Н. – Ярославль, «Елень», 2012. – 222 с. (Школа менеджера);
16. Дикушин А.М. «О направлениях развития государственного предпринимательства в РФ» // Предпринимательство в современной России – М.: Линкс, 2012. – 329 с.;
17. И. В. Дойников Предпринимательское (хозяйственное) право Учебное пособие М.: Издательство «Брандес», 2012, 256 с.;
18. Основы предпринимательства: Учебное пособие / под ред. И.Н. Евсеева/ – М.: «КОНСЭКО», 2012. – 345 с.;
19. Ермишин П.Г. Основы экономической теории. М.: Луч, 2013. – 543 с.;
20. Ичитовкин Б. Н. Малые формы хозяйствования, 2010. – 204 с.;
21. Экономическая теория. Учебник / Под ред. В. Д. Камаева, Е. Н. Лобачевой. – М., Юрайт-Издат, 2013. – 557 с.;
22. Основы экономической теории. Учеб. Пособие / Под ред. Камаева В. Д. – М.: Изд-во МГТУ им. Н. Э. Баумана, 2013. – 284 с. ил.;
23. Пелиха А.С. Основы предпринимательства: Учебник для вузов. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2011. – 456 с.;
24. Предпринимательство и предприниматели России. От истоков до начала XX века. – М.: «Российская политическая энциклопедия» (РОССПЭН), 2011. – 344 с., илл.
25. Курс экономики: Учебник. – 2-е изд., доп. / Под ред. Б.А. Райзберга. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 716 с.;

26. Самуэльсон П.А., Нордхаус В.Д. Экономика – М., 2012. – 278 с.;
27. Смирнов А. П., Юрий С. И. Совместное предпринимательство: банковские и финансовые вопросы. – М.: Банки и биржи, 2012. – 96 с.;
28. Ступин В.Б., Хохлова Т.А. и др. Государственное регулирование экономики: опыт пяти стран (Научные труды ИЭПП № 16) Москва, институт экономики переходного периода, 2012. – 654 с.;
29. Хойзер В. Как делать бизнес в Европе. М.: 2012. 96 с.;
30. Черняк В.З. Введение в предпринимательство. – М.: Вита-Пресс, 2010. – 465 с.;