

где  $X$  – темп прироста реального выпуска;

$Y_t$  – реальный выпуск текущего года;

$Y_{t-1}$  – реальный выпуск предшествующего года

Экономический рост может измеряться как в физическом выражении (физический рост), так и в стоимостном (стоимостной рост). Использование любого из названных способов предполагает очищение показателей экономического роста от инфляционной составляющей. Для этой цели измерение физического прироста дается в ценах предшествующего периода. При исчислении стоимостного прироста совокупного дохода (или ВВП) его величина делится на индекс роста цен за отмеченный период.

«Темпы экономического роста – важный, но отнюдь не единственный показатель, характеризующий динамику народного хозяйства. Другими не менее важными показателями являются структурные перестройки, которые сопровождают процесс совершенствования качественных характеристик производства. Они свидетельствуют о продвижении страны по пути интенсивного типа экономического роста.

Это следует иметь в виду при использовании побудительных механизмов экономического роста. Чрезмерное поощрение наращивания темпов роста в ущерб комплексному решению экономических проблем способствует усилению диспропорций в народном хозяйстве и тем самым, может затормозить экономическое развитие. Такая политика имела место в СССР, начиная с периода индустриализации, когда стране навязывались «большевистские» (предельно возможные) темпы роста. Темпы экономического роста рассматривались как единственный и обобщающий показатель эффективности. Позже такой односторонний подход был преодолен, когда повышение роли НТП обострило потребность структурных перестроек как способа продвижения народного хозяйства вперед. Однако платой за одностороннее понимание сути динамических процессов, которое имело место в предшествовавший период, стало усиление диспропорций».

Россия столкнулась с ограничениями экстенсивного типа экономического роста в конце 60-х годов XX в. Это проявилось в обостряющемся дефиците рабочей силы. Новое строительство оказалось не обеспечено притоком трудовых ресурсов. Затем развитие стало сдерживать удорожание приращения материальных (прежде всего природных) ресурсов. Увеличение масштабов производства потребовало включения в хозяйственный оборот полезных ископаемых, находящихся в отдаленных и труднодоступных районах.

В народном хозяйстве это вызвало увеличение издержек производства и падение доходности, торможение развития производительных сил, что привело к краху строя государственного социализма и обусловило необходимость перехода страны к рыночной экономике. Такая экономика позволяла в долгосрочном периоде более адаптивно приспосабливаться к меняющемуся спросу, что предполагало необходимость качественно совершенствовать производство, продвигаясь по пути интенсивного типа экономического роста[6].

На необходимость перехода к преимущественно интенсивному типу экономического роста официально стали указывать в начале 70-х годов. Однако в условиях государственного социализма эта задача оказалась невыполнимой.

Между тем возможности экстенсивного пути исчерпывались, ибо дополнительный спрос на ресурсы неизбежно вел к их удорожанию и падению доходности производства.

Каждый шаг увеличения производства приводил к потерям его эффективности, что в терминологии «экономике» получило название отрицательного эффекта масштаба производства.

В развитых рыночных странах кроме отрицательного эффекта масштаба производства ограничителем экстенсивного роста может стать объем рынка сбыта, когда предложение превышает емкость рынка.

В конечном счете, в России потребность перехода к интенсивному типу

экономического роста обернулась сменой модели развития народного хозяйства.

## 1.2 Факторы экономического роста

Страна, обеспечивающая экономический рост, развивается тем успешнее, чем выше его темпы и качество. Вместе с тем количественные параметры экономического роста нельзя рассматривать как самоцель. Это средство достижения разнообразных целей, которые государство ставит между собой. При этом в качестве конечной цели экономического роста всегда провозглашается повышение благосостояния населения.

К основным факторам экономического роста относятся[7]:

- а) количество и качество трудовых, или людских, ресурсов;
- б) объем основного капитала;
- в) техника и технология;
- г) система управления;
- д) количество и качество природных ресурсов.

Эти пять факторов экономического роста называются факторами предложения. Именно они обеспечивают физический рост производства. Только доступность большего количества и качества ресурсов, как людских, так и материальных, включая технологический потенциал, позволяет увеличивать производство реального продукта.

Экономический рост также зависит от факторов спроса, определяющие величину совокупных расходов, и уровня использования производственного потенциала.

Это означает не только полное вовлечение ресурсов в экономический оборот, но и наиболее эффективное их использование с целью получения максимального количества полезной продукции и прибыли. Следует учесть, что факторы спроса и предложения, влияющие на экономический рост, взаи-

мосвязаны.

Увеличение реального продукта и дохода может осуществляться двумя способами[8]:

- а) экстенсивным, или путем вовлечения большего объема ресурсов;
- б) интенсивным, или путем применения новой техники и технологии.

С этих позиций необходимо рассмотреть роль затрат труда в экономическом росте.

Экономический рост, или рост реального ВВП, отчасти зависит от увеличения трудозатрат, но главным образом от повышения производительности труда. Величина трудозатрат зависит от численности занятых и от продолжительности рабочей недели. Средняя продолжительность рабочей недели определяется правовыми и институциональными факторами, а также коллективными договорами. В свою очередь, занятость зависит от численности населения и доли трудоспособного населения, которое реально занято производством.

Производительность труда зависит от таких факторов, как профессионализм, технический прогресс, масштабы производства, организация и управление производством и качества природных ресурсов. Она измеряет удельную выработку на 1 чел/час. Повышение производительности труда является наиболее важным фактором, обеспечивающим рост реального продукта и дохода.

Из экономического анализа следует, что в развитых странах увеличение трудозатрат дает примерно 1/3 прироста реального дохода, оставшиеся 2/3 прироста обеспечиваются повышением производительности труда.

Рассмотрим выше перечисленные факторы подробнее.

Повышение уровня образования и профессиональной подготовки самый существенный фактор роста производительности труда. Образованные люди, грамотные, с большим опытом работы, создавая высококачественную продукцию, способствуют удовлетворению безграничных потребностей. Отсюда инвестиции в человеческий капитал – важное условие экономического

роста, но не только.

Технический прогресс, разумеется, также является важным фактором роста производительности труда. По существу, он является двигателем экономического прогресса. Технический прогресс означает не только совершенно новое оборудование, но также и новые формы управления и организации производства, т.е. все то, что позволяет по-новому комбинировать данные ресурсы с целью увеличения конечного выпуска продукции[9].

Объем основного капитала, приходящийся на одного работника, является решающим фактором, определяющим динамику производительности труда. Чтобы увеличить объем основного капитала, необходимо, чтобы росла доля инвестиций в ВВП. Особенное значение имеют инвестиции в инфраструктуру: магистрали, мосты, общественный транспорт, система водоочистки и муниципального водоснабжения, аэропорты и т. д. Нередко замедление роста производительности труда объясняется недостатком инвестиций в ее развитие.

Влияние фактора выгоды от экономии, обусловленной масштабами производства, означает, что расширение рынков сбыта и размеров предприятий позволяет внедрять более эффективные методы производства, а это ведет к росту производительности труда.

Улучшение распределения ресурсов означает, что рабочая сила перераспределяется из низко прибыльных отраслей в высоко прибыльные отрасли. Например, перемещение ресурсов из сельского хозяйства, где производительность труда относительно низкая, в обрабатывающую промышленность с относительно высокой производительностью труда.

В результате средние показатели производительности труда совокупного работника возрастают. Более того, долгосрочная тенденция к либерализации международной торговли способствует улучшению распределения ресурсов и стимулирует рост производительности труда.

Обилие природных ресурсов является мощным позитивным фактором экономического роста. Это вовсе не означает, что страны с недостаточными

запасами обречены на невысокие темпы экономического роста.

Так, в Японии природные ресурсы ограничены, а темпы экономического роста значительны. В тоже время некоторые страны Африки и Южной Америки, обладая существенными запасами природных ресурсов, относятся к развивающимся странам.

Нельзя не отметить, что большое положительное влияние на экономический рост оказывает социальная, культурная и политическая атмосфера в стране.

### 1.3 Модели экономического роста

В зависимости от факторов роста строятся модели экономического роста. Их две: многофакторная и двухфакторная.

«Многофакторная модель предполагает воздействие на рост всех перечисленных факторов.

Общее представление о взаимодействии всех этих факторов дает кривая производственных возможностей. Она показывает, как разное сочетание факторов воздействует на количество вариантов производимой продукции. Усиление любого из факторов предложения (увеличение количества и улучшение качества ресурсов и технический прогресс) смещает кривую производственных возможностей вправо.

Двухфакторная модель включает только труд и капитал. По данным американского экономиста Денисова  $2/3$  прироста продукта осуществляется за счет роста производительности труда (капитала),  $1/3$  – за счет увеличения трудозатрат (труд)»[10].

Возможны два варианта построения двухфакторной моделей: в первой НТП не учитывается; во второй-учитывается.

Если НТП отсутствует, то постепенно накопление капитала приведет к снижению конечной продуктивности и к замедлению экономического роста.