

остающейся в распоряжении предприятия.

Повышение эффективности использования материальных ресурсов является резервом повышения уровня производственного потенциала промышленного предприятия, т.к. промышленность, в основном, материалоемка и экономия материалов может оказать существенное влияние на цену и качество конечного продукта. Именно поэтому необходимо искать пути улучшения обеспечения предприятия материальными ресурсами.

Удовлетворение потребности предприятия в материальных ресурсах может обеспечиваться двумя путями: экстенсивным и интенсивным:

1. Экстенсивный: увеличение добычи сырьевых ресурсов, увеличение
2. Интенсивный: рациональное использование материалов, утилизация

Существуют так же внутренние источники экономии сырья и материалов: сокращение отходов сырья, использование вторичного сырья, собственное изготовление материалов и полуфабрикатов, экономию материалов в результате внедрения достижений научно-технического прогресса.

Рациональное использование персонала предприятия - неперенное условие, обеспечивающее бесперебойность производственного процесса и успешное выполнение производственных планов.⁷

В зависимости от характера мероприятий основные направления реализации резервов экономии материальных ресурсов в промышленности и на производстве можно разделить на производственно-технические и организационно-экономические.

К производственно-техническим направлениям можно отнести: мероприятия, связанные с качественной подготовкой сырья к его производственному потреблению; совершенствованием конструкции машин, оборудования и изделий; применением более экономичных видов сырья, топлива; внедрением новой техники и прогрессивной технологии,

⁷ Шеремет А.Д. Теория экономического анализа: учебник. - 2 –е изд., доп. - М.: ИНФРА-М, 2010

обеспечивающих максимально возможное уменьшение технологических отходов и потерь материальных ресурсов в процессе производства изделий с максимально возможным использованием вторичных материальных ресурсов.

К основным организационно-техническим направлениям экономии материальных ресурсов можно отнести: комплексы мероприятий, связанных с повышением научного уровня нормирования и планирования материалоемкости промышленной продукции, разработкой и внедрением технически обоснованных норм и нормативов расхода материальных ресурсов; комплексы мероприятий, связанных с установлением прогрессивных пропорций, заключающихся в ускоренном развитии производства новых, наиболее эффективных видов сырья и материалов, топливно-энергетических ресурсов.

Главное направление экономии материальных ресурсов на каждом предприятии - увеличение выхода конечной продукции из одного и того же количества сырья и материалов на рабочих местах (в бригадах, участках, цехах). Оно зависит от технического оснащения производства, уровня мастерства работников, умелой организации материально-технического обеспечения, количества норм расхода и запасов материальных ресурсов, обоснованности их уровня.

Одним из резервов повышения производственного потенциала предприятия является рост производительности труда, который обеспечивается за счет следующих направлений:

1. изменение трудоемкости продукции: за счет совершенствования техники, за счет совершенствования технологии, внедрения мероприятий НТП, пересмотра норм выработки, механизации и автоматизации производства и труда, за счет внедрения новых методов организации труда;

2. улучшение использования рабочего времени: устранение потерь рабочего времени по внутрипроизводственным причинам (частые отклонения от технологии, переработка брака, неудовлетворительная организация

труда), ликвидация опозданий, прогулов и других нарушений трудовой дисциплины, устранение потерь рабочего времени из-за внешних факторов (недопоставка сырья, сбой электроэнергии, плохое качество ремонтных работ);

3. направление использования кадров: сокращение текучести кадров, совершенствование структуры управления, изменение соотношения основных и вспомогательных рабочих, целесообразное сокращение аппарата управления.⁸

Таким образом, производственный потенциал предприятия представляет собой сложную систему, включающую основные фонды, трудовые ресурсы, технологию, энергетические ресурсы и информацию, находящиеся в распоряжении организации для созидательной деятельности. Ему присущ ряд специфических характеристик. Прежде всего, целостность, означающая, что только при наличии всех элементов потенциала возможно достижение конечного результата его функционирования - выпуск продукции. А также такие особенности как: взаимозаменяемость, взаимосвязь элементов, способность к достижению новейших достижений НТП, гибкость и адаптивность к продукции, к изменяющимся экономическим и производственно-техническим условиям. Изучение этих механизмов становится инструментом управления эффективностью производства, способствует качественному рывку в обновлении производства, выявлению механизма гибкости, что позволяет снизить затратно-экономическую нагрузку общественного производства и повысить возможности общества, в удовлетворении потребностей.

⁸Корнев А.К. Производственный потенциал: необходимость ускоренного обновления и перспективы //Корнев А.К. Формирование стоимости машин и оборудования в экономике России. М.: МАКС Пресс, 2010.

2.3 Государственное регулирование научно-технического прогресса как важнейшего фактора интенсификации производства

Важнейшим условием успешного научно-технического развития является государственное регулирование НТП, обусловленное специфическими условиями российской действительности. Во-первых, это наличие кризисной ситуации, сопровождающейся экономическим спадом и деградацией отечественной промышленности. Во-вторых, уменьшение доли доходов федерального бюджета в ВВП более чем на 40%.

В создавшихся условиях сокращение производства начало приобретать негативный структурный характер. От кризиса страдают машиностроительная, химическая отрасли. Но особенно тяжелое положение сложилось в наукоемких отраслях промышленности, которые составляют основу современного экономического роста. В электронном и электротехническом машиностроении, станкостроении, производстве средств связи и гибкой автоматизации, оборудования для легкой и пищевой промышленности, агропромышленного, транспортного и топливно-энергетического комплексов спад производства достиг 70-80%. Это означает фактическое разрушение существовавшего научно-технического потенциала, переход к экономике, которая теряет способность расширенного воспроизводства на своей собственной основе.

Технологическая отсталость проявляется в высокой энергоемкости, материалоемкости, трудоемкости выпускаемой продукции. Продолжение снижения производства в условиях сохранения существующей экономической и финансовой политики несет в себе такие структурные изменения, которые способствуют завершению процесса деиндустриализации, окончательного разрушения некоторых отраслей промышленности. Сжатие внутреннего спроса на продукцию перерабатывающих отраслей означает и фактическую переориентацию на внешний рынок топливных отраслей и металлургии. Технологическая среда в российской экономике соответствует экономике с

замедленной эволюцией или деградирующей экономике. Необходимы глубокие переориентации всей системы воспроизводственных интересов.

Стратегические расчеты показывают, что государственное регулирование нельзя рассматривать как временную меру, ограничиваясь только переходным периодом. Как свидетельствует опыт западных стран, такое регулирование будет необходимо и в необозримом будущем, в условиях уже сложившейся рыночной экономики. Следует признать, что возможности рынка в решении проблемы ускоренного развития НТП запаздывает, оказывается замедленным в эпоху бурно развивающейся НТР. Он не может обеспечить быструю концентрацию капитала и науки на важнейших направлениях НТР. Запаздывает и получение прибылей от эксплуатации новшеств. Предприниматели неохотно идут на реализацию инновационных проектов.

Недостаточно эффективно действует рыночный механизм и в сфере структурных преобразований. Формирующиеся новые отрасли малорентабельны, а зачастую убыточны. Они требуют больших затрат на НИОКР. Расходы на НИОКР в полном объеме обеспечены источниками финансирования. Создание и освоение новых мощностей, проведение активной инновационной политики, основанной на концентрации имеющихся ресурсов. В России, где давно назрела необходимость структурной перестройки, решение данных задач возможно только на путях усиления государственного вмешательства в воспроизводственный процесс

Таблица 2.3 – Финансирования проектов по освоению инновационных технологий по программе инновационного развития по годам с учетом НДС (млн. руб.)

Год	Всего	Из них обеспечено источниками финансирования	Из них не обеспечено источниками финансирования
-----	-------	--	---

2012	4 204,46	4 176,46	28
2013	9 375,14	5 615,69	3 759,45
2014	6 893,22	3 419,41	3 473,81

Продолжение таблицы 2.3

2015	3 433,41	2 307,91	1 125,50
2016	2 699,16	811,90	1 887,26
2017-2020	6 339,95	1 274,40	5 065,55
Всего 2012-2020	32 945,34	17 605,77	15 339,57

Создание и освоение новых мощностей, проведение активной инновационной политики, основанной на концентрации имеющихся ресурсов. В России, где давно назрела необходимость структурной перестройки, решение данных задач возможно только на путях усиления государственного вмешательства в воспроизводственный процесс.

Совокупность способов институционального воздействия на процесс интенсивного развития предстает как «институциональная интенсификация», которая может рассматриваться в качестве нового научного направления экономического регулирования. Целями институциональных преобразований являются становление инновационно-активных субъектов рынка, обновление материально-технической базы производства, его интенсификации. Но эти цели не были достигнуты. Напротив, произошло снижение качественного уровня производства, его деиндустриализация и деинтенсификация. Интенсификация развития связана не только с прогрессом в системе производительных сил, но и с совершенствованием производственных отношений, прежде всего, связей с малым и средним бизнесом как наиболее мобильным и перспективным сектором экономики. Обеспечить благоприятные и стабильные условия экономической деятельности, защиту прав и безопасность предпринимательства - назревшая задача государства и общества. Нужно

преодолеть административные барьеры, препятствующие использованию ресурсов и возможностей, скрытых в системе экономических отношений.

Дебюрократизация экономической сферы, преодоление препятствий на пути выхода предпринимателей на рынок, сокращение правил и процедур, сдерживающих развитие бизнеса, позволит сократить затраты на открытие дела и ведение бизнеса. Нужна, таким образом, реформа технического регулирования на основе сокращения многих функций государственных органов, сокращения административного вмешательства в дела предприятий.

Раздробленность государственного регулирования ведет к снижению инвестиционных возможностей субъектов Федерации. Необходимость укрупнения регионов и повышения их роли в ускорении развития своих территорий требует разработки программ развития, ориентированных на интенсивный тип роста, институциональной регионализации.⁹

⁹ К.В.Павлов, д.э.н., профессор, директор Института региональной экономики при Удмуртском государственном университете, проректор по науке Ижевского института управления // 2013

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Итак, производственный потенциал промышленного предприятия представляет собой сложную систему, включающую основные фонды, трудовые ресурсы, технологию, энергетические ресурсы и информацию, находящиеся в распоряжении организации для созидательной деятельности. Ему присущ ряд специфических характеристик.

Прежде всего целостность, означающая что только при наличии всех элементов потенциала возможно достижение конечного результата его функционирования - выпуск продукции.

Основное значение производственного потенциала предприятия заключается в создании новых стоимостей, при этом его элементы должны целенаправленно адаптироваться к требованиям изготавливаемой продукции.

Характерные черты производственного потенциала промышленного предприятия.

Целостность. Она означает, что все элементы потенциала служат общей цели, стоящей перед системой. Целостность потенциала обеспечивается реализацией в процессе управления его формированием и использованием следующих принципов: общности и единства целевой функции для производственного потенциала и каждого его элемента, общности критериев эффективности функционирования и развития элементов и самого потенциала в целом.

Сложность. Она проявляется в наличии нескольких составляющих элементов, каждый из которых представляет собой совокупность отдельных частей. Например, производственный потенциал предприятия включает в себя

основные производственные фонды, которые среди прочих элементов содержат рабочие машины и оборудование, в свою очередь, основное технологическое оборудование. А последнее включает в себя металлорежущие станки, содержащие токарные станки и т. д. Кроме того, в системе существуют обратные материально-вещественные и информационные связи между элементами потенциала. Взаимозаменяемость, альтернативность элементов производственного потенциала. В качестве одной из форм взаимозаменяемости элементов производственного потенциала следует рассматривать сбережение производственных ресурсов в результате применения нового оборудования, технологии, энергии, информационных ресурсов и методов организации управления и производства.

Взаимосвязь и взаимодействие элементов производственного потенциала. Это представляет собой качественную и количественную взаимосвязь, выраженную мерой соответствия и соотношения вещественных, личных и невещественных факторов производства. Способность к восприятию новейших достижений научно-технического прогресса, способность к развитию путем непосредственного и систематического использования новых технологических идей. При этом, производства с более высокой научно-технической емкостью более эффективны и имеют более широкие перспективы развития.

В зависимости от масштабов хозяйственной системы различают производственный потенциал народного хозяйства, отрасли, региона, предприятия. Поэтому большое значение придается изучению использования производственного потенциала предприятий, сумма которых образует производственный потенциал области.