**Бизнес план салон красоты**

**Идея:** парикмахерский салон, ориентированный на молодежь со средним достатком. Яркие, нестандартные окрашивания, стрижки, дреды, дредокосы, пирсинг, маникюр.

**Направление услуг:**

* парикмахерский зал;
* маникюрный кабинет;
* пирсинг;
* продажа уходовой косметики;

**Цена:** подстраиваться под минимальные цены конкурентов.

**Продвижение:**

* акции (при окрашивании волос бесплатная полировка и др.).
* активное сотрудничество с людьми нестандартной внешности в соц. сетях, реклама в их блогах и др.

**Маркетинговые инструменты:**

* узнаваемый логотип;
* фирменный стиль;
* раздаточные материалы;
* наружная реклама;
* стиль оформления групп в соц. сетях;

**Помещение:** выкупить помещение в районе ул. Российской (Лента) – рядом остановка общественного транспорта, спальный район. Помещение на 1 этаже, 45 м2 = 890 000 рублей.

Оформление необходимых документов + услуги нотариуса = 20 000 рублей.

= 910 000 рублей

**Закупка необходимого оборудования:**

|  |  |
| --- | --- |
| Парикмахерские столы | Х2 30 000 |
| Парикмахерские кресла | Х2 30 000 |
| Парикмахерские мойки | Х2 80 000 |
| Маникюрное кресло | 3 000 |
| Маникюрный стол | 10 000 |
| Маникюрный стеллаж | 5 000 |
| Педикюрное кресло | 15 000 |
| Стойка ресепшена | 20 000 |
| Стул администратора | 5 000 |
| Шкаф для одежды | 20 000 |
| Журнальный столик | 6 000 |
| Стол под кулер | 10 000 |
| Кулер | 4 000 |
| Полки | 10 000 |
| Электрический чайник | 3 000 |
| Сервиз | 1 000 |
| Настольная лампа | 2 500 |
| Ванночка для педикюра | 2 500 |
| Зеркало | Х2 20 000 |
| Стул клиента | 5 000 |
| Диван | 20 000 |
| Сушуар | 5 000 |
| Видеонаблюдение | 15 000 |
| Плойка | Х3 8 000 |
| Утюжок | Х2 5 000 |
| Фен | Х2 5 000 |

340 000 рублей

**Дополнительные расходы:**

* регистрация ИП 6 300
* лицензия на мед. услуги (пирсинг)
* кассовый аппарат 40 000
* ремонт 100 000
* вывеска 100 000
* рекламные материалы 50 000
* разработка логотипа 100 000
* закупка рабочих материалов (краски, шампуни, лаки и др.) 150 000
* прочие расходы 20 000

566 300 рублей

**Персонал:**

|  |  |
| --- | --- |
| Администратор | 20 000 |
| Мастер-универсал (2/2)   * барбер * колорист и мастер по стрижкам х2 * мастер по заплетению | Х4 25 000 |
| Маникюрщица | 25 000 |
| Пирсер | 25 000 |
| Уборщица | 15 000 |

**Удаленная работа:**

|  |  |
| --- | --- |
| SMM-менеджер | 25 000 |
| Промоутер | 10 000 |

= 220 000 рублей

**Ежемесячные расходы:**

* амортизация 10 000
* коммунальные платежи 15 000
* реклама 20 000
* закупка товара 35 000
* непредвиденные расходы 10 000
* ФОТ 220 000

310 000 рублей

**Начальное вложение средств:**

910 000 рублей

340 000 рублей

566 300 рублей

= 1 816 300 рублей

**Средний чек салона:** 600 рублей

В первый месяц работы приблизительно 900 клиентов

900 х 600 = 540 000 рублей – примерный ежемесячный доход салона

540 000 – 310 000 = 230 000 – прибыль

1 816 300 / 230 000 = 7, 9

**Вложения в салон полностью окупятся приблизительно за 8 месяцев.**