Ивакин Даниил 211 группа

Ситуация №1

Статус по отношению к компании: Владелец контрольного пакета акций в размере 51%

Цели: первым делом я бы приложил усилия для сплочения коллектива, был бы со всеми в хороших отношениях. Для персонала необходимо было бы нанять психолога, к которому они могли бы обращаться при расстройствах и по другим причинам, как это показано в известном американском сериале «миллиарды». Обязательно создал или (если уже имеется) усовершенствовал отдел, который занимается поиском новых технологий и процессов, благодаря которым снижались бы издержки и фирма была технологичной. Так же изучил конкурентов, узнал о сильных и слабых сторонах, их позицию и влияние на рынке.

Функции: распределение обязанности между сотрудниками, стратегические, связанные с постановкой целей, выбором методов их достижения, воспитательная функция, а также функция представительства.

Стратегическая концепция фирмы была бы в приоритете, т.к. такая концепция позволила бы раскрыть полный потенциал фирмы, являться ключевым игроком на данном рынке и умение пользоваться различной информацией для достижения своих целей. На втором месте будет контрактная концепция, т.к. заключение контрактов приносит компании хорошую прибыль, даже если технологическая концепция не доведена до идеала.

Ситуация №2

1. Контрольный пакет и обязательное место в совете директоров.

2. В первую очередь интересы были бы направлены в сторону продвижения компании и её технологического роста для достижения главной цели: завоевание рынка.

3. На первом месте, как и в ситуации №1 останется стратегическая концепция, но технологическая перейдёт на 2 место, так как не стоит забывать об интересах совета директоров.

Ситуация №3

1. В зависимости от самого проекта. Важно понимать, что компания становится успешной благодаря не только хорошей идеи и её реализации, но также благодаря руководству. Если проект инновационный и действительно имеет применение в мире, то интерес был бы не только в получении прибыли, но и претворение самого проекта в жизнь.

2. На первом месте стояла бы контрактная концепция, ведь чем серьезнее партнеры, тем больше можно доверять компании. На втором месте будет стратегическая концепция, т.к. она будет прекрасно дополнять контрактную концепцию. Т.к. мало иметь хороших партнеров, стоить не забывать и о перспективах развития.

Ситуация №4

Интерес заключается в понимании всей жизненной цепочки предприятия, её целях, планах и перспективах, необходимо больше общаться с высшим руководством, для того чтобы иметь более отчетливое представление о фирме и учится чему-то новому.