МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

**«Кубанский государственный университет»**

**(ФГБОУ ВО «КубГУ»)**

Экономический факультет. Специальность Экономическая безопасность.

**доклад по дисциплине Мировая экономика на тему транснациональные корпорации (тнк)**

Выполнил студент 120 группы

Сафронов Кирилл

**Транснациональные корпорации**

В век глобализации границы между странами стали гораздо более размытыми. И этим воспользовались бизнесмены, прекрасно осознающие, что они могут разбросать своё предприятие по множествам регионов, экономя таким образом часть средств, которые бы они потратили на оплату некоторых факторов производства на одной территории. Именно так и появились транснациональные корпорации, список которых с каждым днём только растёт. Что же они из себя представляют и чем отличаются от обычных компаний?

**Классификация**

ТНК часто делятся на три большие группы:

* Горизонтально интегрированные ТНК — управляют подразделениями, расположенными в различных странах, производящих одинаковые или подобные товары.
* Вертикально интегрированные ТНК — управляют подразделениями в определённой стране, которые производят товары, поставляемые в их подразделения в других странах.
* Раздельные ТНК — управляют подразделениями, расположенными в различных странах, которые вертикально или горизонтально не объединены.

**Основа ТНК**

Стоит отметить, что ТНК – это последний этап международного сотрудничества юридических лиц. До этого предприятие может побыть товариществом открытого типа или обществом с ограниченной ответственностью.

Другим вариантом является **создание картелей** – участники совместно регулируют объёмы производства и процесс найма рабочих.

Третий способ международной кооперации – **синдикаты**, подразумевающий под собой согласованные действия в закупке сырья и реализации товара (из общей закупки нефти одна компания может изготавливать бензин, а другая резину).

 Четвёртый вариант кооперации – это **концерн**, где общее только управление финансовой деятельностью, тогда как сами физические лица постоянно занимаются разными видами деятельности (одна ветвь компании занимается пошивом спортивной одежды, а другая – военной формы).

Ближе всего по своим характеристикам к ТНК трест – компании сливают одну из сфер производства, имея в ней общий сбыт и финансы (например, совместное производство авиадвигателей и постоянное изготовление приборов для самолётов одной стороной и пассажирских кресел другой). После того как предприятие переживёт хотя бы несколько подобных коопераций, оно может разворачиваться до масштабов ТНК.

**Экономика**

В целом ТНК обеспечивают около 50 % мирового промышленного производства. На ТНК приходится более 70 % мировой торговли, причём 40 % этой торговли происходит внутри ТНК, то есть они происходят не по рыночным ценам, а по так называемым [трансфертным ценам](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%A2%D1%80%D0%B0%D0%BD%D1%81%D1%84%D0%B5%D1%80%D1%82%D0%BD%D0%BE%D0%B5_%D1%86%D0%B5%D0%BD%D0%BE%D0%BE%D0%B1%D1%80%D0%B0%D0%B7%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D0%B5), которые формируются не под давлением рынка, а под долгосрочной политикой материнской корпорации. ТНК имеют очень большие бюджеты, превышающие бюджеты некоторых стран. Из 100 наибольших экономик в мире, 52 — транснациональные корпорации, остальные — государства. Они оказывают большое влияние в регионах, так как имеют обширные финансовые средства, связи с общественностью, политическое лобби.

Транснациональные корпорации играют важную роль в [глобализации](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%93%D0%BB%D0%BE%D0%B1%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D0%B7%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F).

ТНК имеют очень весомую роль в мировых [научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработках](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%9D%D0%98%D0%9E%D0%9A%D0%A0)(НИОКР). На долю ТНК приходится более 80 % зарегистрированных [патентов](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%9F%D0%B0%D1%82%D0%B5%D0%BD%D1%82), при этом на долю ТНК приходится и около 80 % финансирования НИОКР.

ТНК — это не только производственные компании, как, например, [Siemens](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/Siemens%22%20%5Co%20%22Siemens) или [Microsoft](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/Microsoft%22%20%5Co%20%22Microsoft), но и [транснациональные банки](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%A2%D1%80%D0%B0%D0%BD%D1%81%D0%BD%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%BE%D0%BD%D0%B0%D0%BB%D1%8C%D0%BD%D1%8B%D0%B9_%D0%B1%D0%B0%D0%BD%D0%BA), телекоммуникационные компании, [страховые компании](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%A1%D1%82%D1%80%D0%B0%D1%85%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%8F_%D0%BA%D0%BE%D0%BC%D0%BF%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D1%8F), [аудиторские компании](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%90%D1%83%D0%B4%D0%B8%D1%82%D0%BE%D1%80%D1%81%D0%BA%D0%B0%D1%8F_%D0%BA%D0%BE%D0%BC%D0%BF%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D1%8F), [инвестиционные](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%98%D0%BD%D0%B2%D0%B5%D1%81%D1%82%D0%B8%D1%86%D0%B8%D0%BE%D0%BD%D0%BD%D1%8B%D0%B9_%D1%84%D0%BE%D0%BD%D0%B4) и [пенсионные](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%9F%D0%B5%D0%BD%D1%81%D0%B8%D0%BE%D0%BD%D0%BD%D1%8B%D0%B9_%D1%84%D0%BE%D0%BD%D0%B4%22%20%5Co%20%22%D0%9F%D0%B5%D0%BD%D1%81%D0%B8%D0%BE%D0%BD%D0%BD%D1%8B%D0%B9%20%D1%84%D0%BE%D0%BD%D0%B4)[фонды](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%A4%D0%BE%D0%BD%D0%B4).

Для определения транснациональных компаний существует специальный индекс транснационализации. Расчёт индекса транснационализации ведётся по следующей формуле:

I T = 1/3 (A I /A + R I /R + S I /S) x 100 % , где

I T — индекс транснационализации, %;

A I — зарубежные активы;

A — общие активы;

R I — объём продаж товаров и услуг зарубежными филиалами;

R — общий объём продаж товаров и услуг;

S I — зарубежный штат;

S — общий штат работников компании.

Если сравнить ТНК родом из [США](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%A1%D0%A8%D0%90) с европейскими ТНК, то можно заметить закономерность: в связи с объёмами рынка США, степень транснационализации их ТНК будет значительно ниже, чем у европейских ТНК, рынок родной страны которых сильно ограничен. Кроме того, важное значение имеет [налоговая система](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%9D%D0%B0%D0%BB%D0%BE%D0%B3%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%8F_%D1%81%D0%B8%D1%81%D1%82%D0%B5%D0%BC%D0%B0) США и Европы. Для европейских ТНК, например, немецких, намного рентабельнее выносить производство на восток.

Для того чтобы побудить ТНК начать деятельность в стране, правительства предлагают им некоторые льготы, например, [налоговые](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%9D%D0%B0%D0%BB%D0%BE%D0%B3%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%8F_%D0%BB%D1%8C%D0%B3%D0%BE%D1%82%D0%B0), правительственные субсидии, слабое [трудовое](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%A2%D1%80%D1%83%D0%B4%D0%BE%D0%B2%D0%BE%D0%B5_%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%B2%D0%BE) или [экологическое](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%AD%D0%BA%D0%BE%D0%BB%D0%BE%D0%B3%D0%B8%D1%87%D0%B5%D1%81%D0%BA%D0%BE%D0%B5_%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%B2%D0%BE) законодательство. Также ТНК часто сами занимаются [лоббированием](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%9B%D0%BE%D0%B1%D0%B1%D0%B8%D0%B7%D0%BC) своих интересов в правительстве.

Некоторые транснациональные корпорации имеют бюджет, превышающий некоторые национальные [ВВП](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%92%D0%92%D0%9F). Транснациональные корпорации могут иметь сильное влияние на местные экономики и даже [мировую экономику](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%9C%D0%B8%D1%80%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%8F_%D1%8D%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D0%B8%D0%BA%D0%B0) и играют важную роль в [международных отношениях](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%9C%D0%B5%D0%B6%D0%B4%D1%83%D0%BD%D0%B0%D1%80%D0%BE%D0%B4%D0%BD%D1%8B%D0%B5_%D0%BE%D1%82%D0%BD%D0%BE%D1%88%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D1%8F) и [глобализации](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%93%D0%BB%D0%BE%D0%B1%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D0%B7%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F).

**Изменчивые рейтинги**

Учитывая изменчивость рынка, очень сложно говорить о каком-то стабильном рейтинге, в который попадают транснациональные корпорации.

Конечно, существуют определённые компании, которые уже в силу своей известности и статусности, большой доли на рынке, многочисленных торговых и экономических связей могут похвастаться стабильным положением в списке крупнейших, но таких очень немного.

**Стабильности в переменах**

Но всё же несмотря на нестабильность рынка, можно выделить определённые черты, которые объединяют крупнейшие транснациональные корпорации мира. Список 2016 и более ранних годов обязательно включал в себя:

* американские компании: причём их в первой сотне - треть;
* японские предприятия: количество таких международных компаний в этой стране постоянно растёт, например, за пять лет в девяностых годах в Стране восходящего солнца возникло 8 новых ТНК;
* европейские компании: Старый Свет ориентируется на наукоёмкие отрасли промышленности, активно работая с фармацевтикой и химией.

Отдельно стоит заметить, что наибольшее количество ТНК сосредоточено именно в химической и фармацевтической промышленности.

**Общая информация**

В общемировом рейтинге наиболее активных и влиятельных компаний лидируют транснациональные корпорации США. Список содержит на последующих позициях такие страны, как Китай, Япония, Индия, Германия, Россия, Великобритания, Бразилия, Франция и Италия. Для того чтобы осознавать масштабы власти ТНК, следует сказать, что их общая стоимость в 2013 году оказалась в четыре раза больше общемирового ВВП.

Бюджет некоторых компаний превышает бюджет целых стран: так, объём продаж всемирно известного «Дженерал моторс» в девяностых годах превысил ВВП скандинавских стран, Саудовской Аравии и Индонезии; японская «Тойота» заработала денег в два раза больше, чем ВВП Марокко, Сингапура и Египта. Конечно, сегодня ситуация немного изменилась: некоторые из регионов существенно нарастили свою экономическую мощь, но вместе с тем и сейчас ТНК продолжают своими капиталами превышать ВВП развивающихся стран.

**Критика транснациональных компаний (корпораций)**

**Антиглобалисты**

Основными противниками как ТНК, так и [глобализации](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%93%D0%BB%D0%BE%D0%B1%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D0%B7%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F) в целом, являются [антиглобалисты](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%90%D0%BD%D1%82%D0%B8%D0%B3%D0%BB%D0%BE%D0%B1%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D1%81%D1%82). Основной повод для протестов — это то, что по их мнению, ТНК монополизируют национальный [рынок](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%A0%D1%8B%D0%BD%D0%BE%D0%BA) и уничтожают государственный [суверенитет](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%A1%D1%83%D0%B2%D0%B5%D1%80%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D1%82%D0%B5%D1%82). Действия ТНК по захвату рынка называют [экономической войной](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%AD%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D0%B8%D1%87%D0%B5%D1%81%D0%BA%D0%B0%D1%8F_%D0%B2%D0%BE%D0%B9%D0%BD%D0%B0) против граждан. Во многих странах действуют законы, ограничивающие действия как крупных национальных производителей, так и ТНК ([антимонопольное регулирование](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%90%D0%BD%D1%82%D0%B8%D0%BC%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BF%D0%BE%D0%BB%D1%8C%D0%BD%D0%BE%D0%B5_%D1%80%D0%B5%D0%B3%D1%83%D0%BB%D0%B8%D1%80%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D0%B5)). Примерами служат [Канада](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%9A%D0%B0%D0%BD%D0%B0%D0%B4%D0%B0), [Россия](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D1%8F), [Китай](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%9A%D0%B8%D1%82%D0%B0%D0%B9) и др.

**Альтерглобалисты**

[Альтерглобалисты](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%90%D0%BB%D1%8C%D1%82%D0%B5%D1%80%D0%B3%D0%BB%D0%BE%D0%B1%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D0%B7%D0%BC) согласны, что процесс объединения мира объективен. Но они отвергают глобальную власть капитала, когда транснациональные корпорации превращаются в силу, сравнимую с силой государства. При этом альтерглобалисты активно поддерживают деятельность человечества в глобальном масштабе и не выступают против экономической глобализации как таковой.

[**Экология**](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%AD%D0%BA%D0%BE%D0%BB%D0%BE%D0%B3%D0%B8%D1%8F)

Критиками ТНК являются экологические организации ([Greenpeace](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/Greenpeace%22%20%5Co%20%22Greenpeace)). Возможности по созданию огромных [производственных мощностей](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%9F%D1%80%D0%BE%D0%B8%D0%B7%D0%B2%D0%BE%D0%B4%D1%81%D1%82%D0%B2%D0%B5%D0%BD%D0%BD%D0%B0%D1%8F_%D0%BC%D0%BE%D1%89%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82%D1%8C) у ТНК настолько велики, что эти производства могут угрожать местной экологической обстановке. В конечном счёте, затраты на поддержание экологической обстановки могут оказаться слишком велики, что может оказаться неблагоприятным для данного региона. Именно поэтому многие производства стали переносить в [страны третьего мира](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%A1%D1%82%D1%80%D0%B0%D0%BD%D1%8B_%D1%82%D1%80%D0%B5%D1%82%D1%8C%D0%B5%D0%B3%D0%BE_%D0%BC%D0%B8%D1%80%D0%B0).

**Экономисты**

Исследования показывают наличие связей между крупнейшими транснациональными компаниями через ряд финансовых институтов, которые выступают акционерами этих компаний. Такая ситуация вредит конкуренции на мировом рынке и финансовой стабильности.

**Прочие**

О роли транснациональных компаний в международной политике также высказываются и [европейские парламентарии](https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%D0%95%D0%B2%D1%80%D0%BE%D0%BF%D0%B0%D1%80%D0%BB%D0%B0%D0%BC%D0%B5%D0%BD%D1%82). Так, [Пино Арлаччи](https://ru.m.wikipedia.org/w/index.php?title=%D0%90%D1%80%D0%BB%D0%B0%D1%87%D1%87%D0%B8,_%D0%9F%D0%B8%D0%BD%D0%BE&action=edit&redlink=1" \o "Арлаччи, Пино (страница отсутствует)) указывает, что транснациональные компании забирают себе более 70 % американских фондов, предназначенных на цели развития, адресованных Афганистану

**Рейтинг ТНК по рыночной стоимости**

Пришло время оценить реальные масштабы власти, которой обладают транснациональные компании. Список крупнейших по рыночной стоимости компаний включал в себя (соответственно местам):

* Apple (США).
* Exxon Mobile (нефтяной бизнес, США).
* Microsoft (США). IMB (США).
* Wall-Mart Store (крупнейшая в мире сеть розничной торговли, США).
* Chevron (энергетика, США).
* General Electric (производство локомотивов, энергетических установок, газовых турбин, авиадвигателей, медицинского оборудования, осветительной техники, США).
* Google (США).
* Berkshire Hathaway (инвестирование и страхование, США).
* AT&T Inc (телекоммуникации, AT&Inc).

Интересен тот факт, что Apple уже несколько лет подряд остаётся в лидерах, тогда как следующие позиции постоянно меняются. Например, с 2014 года General Electric смогли подняться с девятого на седьмое место, Samsung был в принципе вытеснен из этого рейтинга. Как уже говорилось, на сегодняшний момент ведущими ТНК в мире являются американские - это явственно видно из рейтинга.

**Рейтинг по уровню зарубежных активов**

Но можно и с другой стороны рассматривать транснациональные корпорации. Список крупнейших в мире компаний по уровню зарубежных активов (то есть доли иностранных государств в капитале компании) следующий:

* General Electric (энергетика, США).
* Vodafone Group Plc (телекоммуникации, Великобритания).
* Royal Dutch/Shell Group (нефтегазовый сектор, Нидерланды/Великобритания).
* British Petroleum Company Plc (нефтегазовый сектор, Великобритания).
* ExxonMobil (нефтегазовый сектор, США).
* Toyota Motor Corporation (автомобилестроение, Япония).
* Total (нефтегазовый сектор, Франция).
* Electricite De France (ЖКХ, Франция).
* Ford Motor Company (автомобилестроение, США).
* E.ON AG (ЖКХ, Германия).

Здесь ситуация уже немного отличается от рейтинга богатейших компаний: и география гораздо обширнее, и сферы интересов иные.

**Российские ТНК**

Но существуют ли транснациональные корпорации в России? Список отечественных компаний такого масштаба не очень велик, потому что в восточной Европе ТНК только начинают развиваться, но и здесь уже есть свои первопроходцы.

Стоит отметить, что советские предприятия, ответвления которых были разбросаны по всему Советскому Союзу, представляли собой нечто вроде современных ТНК, так что некоторые из них, поддерживая прежний уровень, без труда вышли в разряд транснациональных компаний. Среди наиболее известных подобных компаний сегодня:

* "Ингосстрах" (финансы).
* "Аэрофлот" (авиаперелёты).
* "Газпром" (нефтегазовая сфера).
* "Лукойл" (топливная сфера).
* "Алроса" (горнорудная сфера, алмазодобыча).

По мнению специалистов, наибольший потенциал имеют российские нефтегазовые компании, которые из-за обеспеченности ресурсами могут без труда конкурировать с мировыми лидерами в этой отрасли, продавая им сырьё и позволяя добывать ресурсы из собственных скважин. Стоит заметить, что свои ответвления на территории Российской Федерации имеют многие мировые ТНК.

**Топливные ТНК**

По прогнозам российских экспертов, наиболее перспективными являются топливные транснациональные корпорации. Список лидеров в этой области:

* Exxon Mobil (США).
* PetroChina (Китай).
* Petrobras (Бразилия).
* Royal Dutch Shell (Великобритания).
* Chevron (США).
* Gazprom (Россия).
* Total (Франция). BP (Великобритания).
* ConocoPhillips (США).
* CN00C (Гонконг).

Присутствие среди крупнейших ТНК мира российской компании определённо повышает вероятность перехода на этот уровень и других корпораций, таких как "Транснефть", например, которая уже на сегодняшний момент является одной из богатейших компаний мира, пока, правда, не вышедших на международный уровень.

**Трудности ТНК**

Но всё ли так гладко с ТНК? Да, расширение целевых рынков позволяет им получать максимальную прибыль от продаж своих продуктов, но, вместе с тем, не является ли такая распылённость их слабостью? С какими трудностями сталкиваются транснациональные компании?

Список этих преград огромен, начиная от постоянной конкуренции с местными производителями, которые гораздо лучше знают свой рынок, и заканчивая политическими играми, из-за которых продукт, казалось бы, уже адаптированный для определённой страны, не может попасть на прилавки магазинов.

Сталкиваются ТНК на новых рынках с недостатком местных специалистов (отсутствии у потенциальных кадров подходящей квалификации), а также с их высокими требованиями к заработной плате при производительности, равной другим регионам.

Никто не отменял и политику государства, которое может обязать транснациональную компанию платить огромные налоги с прибыли или же запретить какое-то производство на территории конкретного региона: представители ТНК, приходящих в Россию, например, отмечают, что из-за бюрократии открытие филиалов затягивается на многие месяца.

Таким образом, даже сильные мира сего, в виде ТНК, в данном случае, имеют определённые проблемы, не стоит думать, что их могущество открывает им все двери.

**Перспективы развития**

Ну а какие перспективы развития имеют транснациональные корпорации мира? Список сфер их влияния, как уже неоднократно упоминалось, действительно огромен. От них зависит около половины промышленного производства, практически 70% торговли, без малого 85% изобретений и 90% зарубежных инвестиций.

Торговля сырьём принадлежит ТНК: под их властью купля-продажа пшеницы (90%), кофе (90%), кукурузы (90%), табака (90%), железной руды (90%), меди (85%), бокситов (85%) и бананов (80%).

Кроме того, в Америке более половины операций, связанных с экспортом, контролируются ТНК, в Великобритании количество подобных операций составляет 80%, в Сингапуре, в принципе построенном на деньги иностранных инвесторов, - 90%. 30% всемирной торговли прямо или косвенно связаны с деятельностью ТНК.

И в будущем, с развитием глобализации, могущество транснациональных корпораций будет только возрастать.

Несмотря на всевозможные трудности, отказываться от экспансии новых территорий они не собираются, а рынков, где ещё не всё возможное пространство принадлежит продукции ТНК, осталось очень много.

Поэтому единственное, что сейчас остаётся большинству государств, на которые нацеливаются ТНК, либо содействовать им, получая определённую прибыль от прибытия в страну нового предпринимателя, либо защищаться, вводя политику протекционизма, вызывая тем самым, возможно, недовольство граждан, которые вынуждены будут приобретать продукцию транснациональных корпораций на других рынках.

**Заключение**

Невозможно отрицать огромнейшую роль на мировом рынке транснациональных корпораций. Список сфер их влияния, проектов, в которых они принимают участие, доступных им рынков воистину огромен.

Но всё же однозначно говорить, что будущее за ними, нельзя – слишком сильна конкуренция со стороны национального производителя. Да, современная экономика без ТНК не будет существовать в том виде, в котором она существует сегодня, но вместе с тем полностью им она не поддастся.