

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
1 Источники доходов семьи	4
2 Семейный бюджет	14
3 Реальная и номинальная заработная плата	18
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	21
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ	212
Тестовое задание	23

ВВЕДЕНИЕ

Современная экономическая мысль рассматривает семью или, более обобщенно – домашнее хозяйство как важного потребителя и производителя, жизнедеятельность которых осуществляется для реализации социальных, экономических и духовных потребностей индивида, самой семьи и общества в целом.

Цель индивидуального проекта – рассмотреть основные источники доходов семьи, реальную и номинальную заработную плату в современных условиях.

В соответствии с поставленной целью выделены следующие задачи:

- изучить источники доходов семьи;
- рассмотреть семейный бюджет;
- раскрыть понятие реальной и номинальной заработной платы.

Актуальность темы подчеркивается тем, что институт семьи сегодня переживает кризис, семья испытывает на себе влияние экономических, правовых, идеологических, нравственных отношений, последствия перехода к рыночной экономике и устранения государства от комплексной поддержки семьи не замедлили сказаться.

Создание нормальных условий для производства человеческого фактора требует не только эффективного ведения домашнего хозяйства, но и формирования и использования семейного бюджета.

Индивидуальный проект состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников, в количестве 10 наименований.

1 Источники доходов семьи

Семья—это объединение людей, которое основано на браке или кровном родстве и связано общим бытом, семейными доходами и взаимной ответственностью. В связи с этим особый интерес представляет экономическая основа образования семьи—семейный доход. Семейный доход—это денежные средства, которые члены семьи получают от посторонних лиц или организаций и могут использовать для оплаты собственных расходов. Семьи получают свои доходы благодаря владению факторами и производства и предоставлению их в пользование другим людям или фирмам.

Ведь если собственность, которой владеет семья, не может быть использована другими людьми для своих нужд, на ней нельзя ничего заработать. Пока автомобиль используется для поездок только членов семьи, он дохода не приносит, не приносит дохода и само вождение этого автомобиля.

Но если кто-то попросил довести привезенные на продажу товары до местного вещевого рынка, то за услугу он заплатит. Причем полученные деньги будут платой за услуги сразу двух факторов производства: труда (в форме управления автомобилем) и капитала (в форме самого автомобиля).

Следовательно, доход приносит только та собственность, которая может быть направлена на производство нужных людям благ.

Именно такое использование оплачивается покупателями произведенных благ. Значит, любой доход представляет собой плату за услуги того или иного фактора производства.

Все семейные доходы подразделяются на 2 вида: денежные и натуральные. Основными доходами семьи обычно являются денежные, которые, в свою очередь, можно разделить на 4 группы:

Оплата труда членов семьи 80,7%, несмотря на появление новых

источников дохода. Основным доходом остается заработная плата. Так как основная часть трудоспособного населения принадлежит к категориям наемного работника, ее доля в совокупном доходе семьи составляет 60–80%.

Исключения составляют малообеспеченные слои населения. Заработная плата включает также любые дополнительные к зарплате выплаты, в том числе премиальные внеденежной форме.

Поступление из общественных фондов потребления 12%. Часть доходов семья получает в виде бесплатных услуг, денежных выплат, натуральных выдач льгот. Этим источником используются в основном многодетные семьи. Всего формированию заложен труд всего общества и вместе с тем каждого трудоспособного члена семьи.

Прочие доходы 8,8%, к ним относят различные вознаграждения за не трудовую деятельность (за донорскую помощь, возврат находки, обнаружении клада), наследство, полученные подарки, премии (за исключением премий по результатам труда, выплаты и компенсации по решению суда).

Доходы от домохозяйственной и предпринимательской деятельности членов семьи, которые в свою очередь подразделяются на 3 подгруппы:

- доходы от личного приусадебного хозяйства, огородов, дач–2,8% представляются не только в виде выручки от реализации излишков продовольственной продукции, но и в виде натуральной, которая потребляется в семье, занимавшейся выращиванием этой продукции.

- доходы от собственности и ценных бумаг 14-16%, это дивиденды от ценных бумаг 2,5%, проценты 8-10%, арендная плата 2%, вклады в финансовые учреждения. Дивиденд–доход на такой вид ценных бумаг, как акции. Процент–плата за предоставление денежной суммы во временное пользование другому лицу или хозяйствующему субъекту, процентные платежи за различные виды денежного кредита. Арендная плата или рента–плата за предоставление во временное пользование определенных натуральных ценностей, т.е. плата за жилье (кварт плата), за аренду

производственных помещений или оборудования , земельная рента и прочее .

– доходы от предпринимательской деятельности 11,1%, это индивидуальное предпринимательство, фермерское хозяйство, частные предприятия членов семьи. Все эти источники имеют трудовое происхождение.

Натуральные доходы семьи могут быть в виде различной продукции собственного домохозяйства, готовой продукции предприятий, выдаваемой им и в счет заработной платы, а также различные материально-вещественные ценности, получаемые членами семьи в порядке пособия, пожертвования , дарения. Натуральные доходы при их суммировании с денежными доходами оцениваются по средним рыночным ценам в данном регионе на дату получения этих натуральных доходов.

Все суммированные денежные и натуральные доходы подразделяются на несколько видов в зависимости от степени полноты их исчисления.

Наиболее полными являются совокупные доходы семьи, представляющие собой сумму всех денежных и натуральных доходов всех членов семьи. Все денежные и натуральные доходы семьи, которые подлежат налогообложению, называются совокупными налогооблагаемыми доходами.

А совокупные доходы за вычетом всех налогов и обязательных платежей составляют располагаемые и личные доходы, поступающие в полное распоряжение семьи.

Все денежные доходы, оцениваемые в рублях, по их покупательной способности и реальности подразделяются на номинальные и реальные доходы. Номинальные доходы семьи – это доходы, выраженные денежной суммой на момент их получения. Реальные доходы характеризуют их покупательную способность – количество товаров и услуг, приобретаемое на эти доходы. Покупательная способность денежных доходов семьи определяется количеством товаров, которые можно приобрести на эти доходы.

Семейный доход не может быть ниже, чем прожиточный минимум

полный набор товаров и услуг, рассчитанный по нормам и нормативам проживания и обеспеченности населения первоочередными жизненными средствами. Прожиточный минимум используют для установления минимальных размеров зарплаты, пенсий, стипендий.

Реальные доходы семьи можно определять количеством наборов продуктов питания, входящих в официально установленный необходимый социальный набор потребительских товаров и услуг. В этот набор входят продукты питания, состав и объемы потребления которых необходимы для обеспечения жизнедеятельности человека и сохранения его здоровья, а именно в среднем на душу населения.

Перечисленный набор продуктов питания в расчете на месяц его оценкой по рыночным ценам за частую называют «потребительской корзиной». Ее стоимость, включающей перечисленный набор продуктов питания рассчитывается и публикуется по городам и регионам страны как минимум ежемесячно, что позволяет отслеживать изменения цен на основные продукты питания и определять реальность доходов семьи.

Немало интересного для оценки состояния дел в экономике могут дать и сведения о семейных расходах. Обнаружил это в XIX веке немецкий статистик Эрнст Энгель, он исследовал и описал зависимость, которую в честь него стали называть законом Энгеля.

Описываемая этим законом логика изменения порождается тем, что различные жизненные блага имеют для людей неодинаковую полезность. И потому потребности в них существенно дифференцируются по масштабам.

Быстрее всего человечество достигает удовлетворения своих потребностей в продовольствии. Поэтому при росте доходов доля затрат на питание начинает снижаться первой. Затем наступает очередь затрат на одежду, хотя здесь процесс «насыщения» идет медленнее. Причина проста: потребности такого рода все время подстегиваются столь мощным инструментом, как мода. Труднее всего человечеству удовлетворить свои запросы в области жилья.

Все семейные накопления по своему назначению можно разделить на резервы непредвиденных расходов

Резервы непредвиденных расходов семьи включают в себя резерв непредвиденных текущих расходов и резерв компенсации потерь от несчастных случаев.

Резерв непредвиденных текущих расходов предназначается на покрытие незапланированных затрат, вызываемых неожиданным повышением цен на потребительские товары, аварийными ремонтами и заменой выбывшего домашнего имущества, приобретением необходимых вещей и другими текущими расходами, не предусмотренными в расходной части семейного бюджета.

Необходимый размер этого резерва зависит от стабильности экономического положения в стране и данном регионе, от износа домашнего имущества и способов его эксплуатации, от степени точности определения предстоящих доходов и расходов.

Резерв компенсации потерь от несчастных случаев формируется на оплату непредвиденных расходов, вызываемых длительными болезнями или смертью членов семьи, устойчивой потерей их трудоспособности, безработицей, ликвидацией последствий стихийных бедствий, пожаров и другими несчастными случаями.

Размер этого резерва зависит от состава семьи, мест работы, возраста и состояния здоровья членов семьи, от подверженности региона землетрясениям, наводнениям и другими стихийными бедствиями. При определении плановой величины данного резерва следует иметь в виду те государственные пособия и другие страховые выплаты, которые будут причитаться семье при указанных несчастных случаях.

Могут быть в течении года и одноразовые затраты – взносы в общественные фонды, сезонные закупки, подписка, оплата путевок в санаторий. Кроме того, жилье – наряду с автомобилями – является товаром «престижного спроса». Поэтому люди стремятся иметь комфортное жилье

не только ради удобства, но, и чтобы подчеркнуть свое общественное положение.

Эрнст Энгель утверждал, что различное потребление во всех странах развивается по сходным моделям, то анализ структуры семейных расходов позволяет сравнивать:

- уровни благосостояния разных групп населения одной страны;
- благосостояние граждан разных стран.

Анализ семейных бюджетов будет не полон без учета влияния на экономику семей столь мощного процесса, как инфляция.

Доходы семьи – это денежные средства, которые семья получает от других лиц или организаций.

Источники доходов семьи это то, откуда семья получает деньги:

- первая статья бюджета – накопления (или формирование семейного капитала);
- вторая статья семейного бюджета – питание

По статье личные расходы семейного бюджета трудно что-то рекомендовать. Только самому человеку известно на сколько и в каких количествах он нуждается в абонементов фитнес - центров, походах в ресторан, билетах в кино и так далее.

Когда ящики с игрушками ломятся от избытка – это еще не показатель, что ребенок доволен и счастлив. Куда важнее для него время с родителями, а избыток игрушек можно пустить на семейную благотворительность.

Расходы на коммунальные услуги, хозяйственные нужды, связь и прочее – это более-менее постоянные величины. Поэтому они нуждаются в учете, но нет необходимости в их детализации постоянном контроле .

Личный располагаемый доход

Располагаемый личный доход – это совокупный доход, доступный для непосредственного использования домашними хозяйствами (РЛД).

В основе располагаемого личного дохода лежит национальный доход:

$РЛД = НД - \text{прибыли корпораций} + \text{дивиденды по акциям частных лиц}$ –

налоги (прямые) + трансфертные платежи (социальные выплаты).

Прибыль корпораций, будучи частью национального дохода, распадается на три части:

- налоги на прибыль корпораций, которые идут в доход государства, следовательно, эта часть прибыли корпораций не может войти в РЛД;

- нераспределенная прибыль – часть прибыли корпораций, остающаяся в их распоряжении и предназначенная для расширения производства, то есть для прироста инвестиций;

- оставшаяся прибыль может быть выплачена собственникам акций в виде дивидендов. Собственниками акций могут быть частные лица (домашние хозяйства) и фирмы. В располагаемый личный доход входят дивиденды, полученные только частными лицами.

Если не принимать во внимание существование государства, а также пренебречь тем фактом, что корпорации выплачивают домашним хозяйствам в виде дивидендов только часть прибыли, то между национальным доходом и располагаемым личным доходом разницы нет.

Номинальный доход – количество денег, полученное отдельными лицами в течение определенного периода, также он характеризует уровень денежных доходов независимо от налогообложения.

Располагаемый доход – доход, который может быть использован на личное потребление и личные сбережения. Располагаемый доход меньше номинального дохода на сумму налогов и обязательных платежей, это средства, используемые на потребление и сбережение.

Реальный доход – представляет собой количество товаров и услуг, которое можно купить на располагаемый доход в течение определенного периода, с поправкой на изменение уровня цен.

Доход является конечной целью действий каждого активного участника рыночной экономики.

Доход – есть денежная оценка результатов деятельности физического (или юридического) лица как субъекта рыночной экономики. В

экономической теории под «доходом» имеют в виду денежную сумму , регулярно и законно поступающую вне посредственное распоряжение рыночного субъекта.

Сбережения – это неиспользуемая на текущее потребление часть дохода.

Сбережения населения занимают особое место среди экономических явлений , поскольку находятся на стыке интересов граждан, государства и организаций , специализирующихся на предоставлении финансовых услуг .

С одной стороны, сбережения являются важнейшим показателем уровня жизни, непосредственно связанным с потреблением, доходами и расходами населения.

С другой стороны, сбережения населения представляют собой ценный ресурс экономического развития, источник инвестирования и кредитования хозяйства. Личные накопления граждан являются предметом деятельности целого ряда финансовых и нефинансовых организаций, осуществляющих посреднические функции в движении капитала.

Население делает сбережения: образовать резерв на случай непредвиденных расходов; на покупку дорогих товаров; доход в виде процента; обеспечить чувство независимости (скупости) ;осуществлять коммерческие операции.

Основными составляющими финансовых акт и во в населения являются:

- вклады и депозиты в банках в рублях и валюте, в том числе на пластиковых картах ;
- наличные деньги на руках у населения;
- вложения населения в ценные бумаги;· запасы средств населения в наличной валюте;
- резерв страховых взносов населения.

Страхование –особый вид экономических отношений, призванный обеспечить страховую защиту людей (или организаций)и их интересов от

различного рода опасностей .

Страхование (страховое дело) в широком смысле – включает различные виды страховой деятельности (собственно страхование, или первичное страхование, перестрахование, страхование), которые в комплексе обеспечивают страховую защиту.

Страхование в узком смысле представляет собой отношения (между страхователем и страховщиком) по защите имущественных интересов физических и юридических лиц при наступлении определенных событий за счет денежных фондов (страховых фондов), формируемых и уплачиваемых страховых взносов (страховой премии).

Отношения между страховщиком и страхователем, определяющие, каким именно образом будет формироваться страховой фонд и каким образом он будет расходоваться, представляют собой метод создания страховых продуктов.

В процессе исторического развития было выработано три метода создания страховых продуктов – самострахование, взаимное страхование, коммерческое страхование .

В личном страховании объектом страхования являются имущественные интересы, связанные с жизнью, здоровьем, трудоспособностью и пенсионным обеспечением страхованного лица. К личному страхованию относятся:

- страхование жизни;
- страхование от несчастных случаев и болезней;
- медицинское страхование.

В имущественном страховании объектом страхования являются имущественные интересы, связанные с владением, пользованием и распоряжением имуществом. Имущественное страхование включает :

- страхование имущества;
- страхование ответственности;
- страхование предпринимательских рисков;

- страхование финансовых рисков.

Страхование имущества включает:

- страхование имущества предприятий и организаций;
- страхование имущества граждан;
- транспортное страхование (средств транспорта и грузов);
- страхование других видов имущества, кроме перечисленных выше.

В основе деления страхования на отрасли лежат принципиальные различия в объектах страхования. Деление страхования на отрасли не позволяет выявить те конкретные страховые интересы физических и юридических лиц, которые дают возможность проводить страхование. Для конкретизации этих интересов выделяют из отраслей страхования под отрасли и виды страхования.

Видом страхования называют страхование конкретных однородных объектов в определенном объеме страховой ответственности по соответствующим тарифным ставкам. Страховые отношения между страховщиком и страхователем осуществляются по видам страхования.

Таким образом, источники доходов семьи – это то, от чего или откуда семья получает деньги.

2 Семейный бюджет

Рост реальных доходов, повышение уровня материальной обеспеченности народа за последние десятилетия принесли основательный достаток. Люди стали красиво одеваться, в домах появилась дорогая мебель, сложная бытовая техника, радиотехника, телевизоры, легковые автомобили, мотоциклы, призванные облегчать и украшать нашу жизнь.

Потребительскому поведению каждой семьи, каждого человека присущи определенные закономерности.

Логика, отражающая рост народного благосостояния, обычно такова: растет средняя заработная плата – растут доходы в расчете на душу населения. То же и в отношении отдельного человека: растет квалификация, изменяется должность – соответственно возрастает заработная плата. Но в жизни, как мы уже убедились, материальные возможности семьи зависят от сочетания множества факторов.

Комплекс потребительских благ и услуг так же различны по составу и характеру. Одни семьи заботятся об улучшении питания и мало уделяют внимания своему внешнему виду.

Другие, наоборот, экономят на питании, стараясь приобретать дорогостоящую мебель, одежду, часто менять их. Третьи в максимальной степени перестраивают расходную часть своего семейного бюджета на приобретение книг, путешествиях.

Таким образом, потребление с ростом доходов не может расти равномерно. Изменение благосостояния семей происходит скачкообразно, как бы с этажа на этаж, но не по прямой линии, как это представлялось ранее.

Семья, сравнявшись по уровню потребления с наивысшими типами на своем «этаже», готовится перейти на более высокий «этаж». Резко изменяются представления о наборе материальных благ, которыми необходимо

располагать и пользоваться, в каких условиях жить, чтобы догнать представителей более высокого уровня потребления. В этот период потребление заметно снижается.

Семья откладывает значительные денежные суммы в виде сбережений для приобретения предметов и вещей, которые семья не могла себе позволить ранее. Точно такой же спад наблюдается в удовлетворении семьи своим положением в обществе и уровнем благосостояния.

Люди еще не поднялись на верхний потребительский «этаж». Стали сравнивать себя с представителями этого этажа и, естественно, осознали скромность своего положения.

Стоит только семье приблизиться к критической точке, как резко подскакивает неудовлетворенность существующим положением. Эта закономерность объективна и подтверждена – многочисленными исследованиями.

Момент неудовлетворенности семьи своим положением, с одной стороны, прогрессивен. Семья проявляет максимум активности в трудовых делах, на производстве, наиболее чувствительна ко всем видам экономического стимулирования.

С другой стороны, огромное напряжение, самоограничение, необходимые для перехода на другой «этаж», постоянное сравнение себя с представителями и более высокого уровня могут сказаться, на состоянии здоровья или активизировать проявление аморальных человеческих качеств.

В стремлении семей переступить на более высокий доходный «этаж» нет ничего зазорного, особенно если оно сопровождается повышением квалификации, трудовой отдачи работника.

Важно найти ответ на другие вопросы: какова структура удовлетворяемых потребностей? Не дает ли семейный корабль «крен» в сторону «потребительства», «вещизма» в ущерб удовлетворению и развитию духовных потребностей?

Почти все случаи в нашей семейной жизни связаны с управлением

риска. Риск–менеджмент имеет два основных этапа : это оценка риска и второй этап – это финансирование риска. Для большинства же наших граждан финансово-инвестиционная культура ассоциируется с жизненной финансовой стратегией .

Есть люди, которые привыкли жить в кредит, они покупают вещи длительного пользования , квартиры машины, дома в рассрочку и тем самым попадают в долговой лабиринт ,по которому можно бродить всю жизнь , еще потом и детям остается.

Этому образу или стилю жизни, можно сказать, что позиционированию активно содействует производители , посредники , дилеры , которые активно применяют стратегию продаж в кредит.

В последнее время конкуренция на рынке потребительского кредита обострилась. Это может и положительный фактор для потребителей ,но лишь для тех, кто пользуется расчетами за товары в кредит.

Если говорить о семейных финансах ,то мы можем представить их как отношения как внутри семьи так с окружающими людьми , миром , связанных распределением и перераспределением финансовых ресурсов , используемых как для удовлетворения текущих потребностей ,так и инвестиции в долго срочные финансовые инструменты.

Стратегическое позиционирование в семейных финансах, заключается в гибкости, умеренности и взвешенности. Сейчас появилось много компьютерных программ позволяющих при необходимости составлять семейный бюджет и тем самым контролировать свои доходы и расходы, а также корректировать ту или иную часть доходов и расходов.

Но, кроме того, в семейных финансах есть несколько принципов, которые для поддержания в здоровом виде можно было бы соблюдать. Это четыре принципа, если речь идет о финансово - кредитных отношениях – срочность, целевой характер ,обеспеченность и возвратность .

Говоря о семейной финансовой культуре нельзя не сказать несколько слов об отношениях с государством. Народ , наблюдая за зарплатами

чиновников и уровнем расходов ,который в тысячи раз превышает доходы , ведет себя адекватно, что выражается во всевозможном воровстве и тотальной неуплате налогов особенно это касается людей , перешагнувших в социальную группу среднего класса.

Таким образом, семейный бюджет – это совокупность всех расходов и доходов семьи, чтобы не остаться должниками в конце месяца стоит заранее планировать все свои денежные расходы так, чтобы они не превышали доход.

3 Реальная и номинальная заработная плата

Заработная плата – это форма вознаграждения за труд, она выполняет воспроизводственную и стимулирующую функции. Выделяют повременную заработную плату (оклад) и сдельную.

В современных условиях наблюдается тенденция к сближению этих двух форм оплаты труда, что может найти свое выражение в следующих системах оплаты труда:

- прямая сдельная заработная плата характеризуется тем, что расценки за единицу произведенной продукции не изменяются при динамике выполнения работником норм выработки;

- повременно-премиальная, которая, помимо оклада, начисляемого в соответствии с тарифными ставками, включает и дополнительные выплаты в виде надбавок и премий за высокий производственный результат;

- сдельно-премиальная, кроме оплаты труда по прямым сдельным расценкам, работники регулярно получают премию за выполнение и перевыполнение норм выработки;

- сдельно-прогрессивная оплата труда представляет собой оплату в пределах установленной нормы, которая производится по прямым сдельным расценкам. При этом расценки за продукт сверх нормы прогрессивно нарастают в зависимости от степени перевыполнения установленных норм выработки;

- аккордная система: оплата труда производится за весь объем выполненных работ в определенной договорной денежной сумме;

- аккордно-премиальная, кроме оплаты по аккордной системе, за количественные и качественные показатели выплачиваются надбавки;

- система бригадного подряда, бригадир самостоятельно набирает количество работников в зависимости от бюджетного фонда;

- система участия в делах компании подразумевает выплату

заработной платы акциями предприятия.

Каждый работник получает некоторый процент возможности руководства, существует 2 вида заработной платы.

Номинальная зарплата – это та сумма, которую фактически получает работник в качестве платы за свои труды. Именно эта сумма указывается в расчетной ведомости. Законодательством понятие номинальности заработной платы не регулируется, однако оно существует и довольно широко распространено

Реальная зарплата представляет собой то количество товаров, которое можно купить за полученную оплату.

Заработная плата — это установленное соглашением сторон систематическое вознаграждение сотрудника за выполняемую по трудовому договору работу.

Нередко работник может позволить себе приобрести на номинальную зарплату товаров в разы меньше, чем несколько месяцев назад. Таким образом, реальная заработная плата – показатель благосостояния стабильно развивающихся стран.

Заработная плата выполняет определенные функции:

- воспроизводственную;
- активизирующую;
- распределительную;
- возмещающую;
- социальную.

Таким образом, заработная плата (оплата труда работника) — вознаграждение или денежная компенсация за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий работы.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Семейный бюджет – это финансовый план, который суммирует доходы, и расходы семьи за определенный период времени. Для того чтобы эффективно использовать свои доходы, семья должна правильно составить свой бюджет, тщательно продумать покупки и делать сбережения для достижения своих целей.

Для составления семейного бюджета необходимо составление списка всех источников доходов членов семьи. В статье расходов нужно перечислить все, за что надо заплатить в течение месяца: квартплата и услуги, питание, проезд, уплата налогов и взносов.

В планируемые расходы так же включаются и сбережения на будущее, если доходы равны расходам, то это сбалансированный бюджет. Если предполагаемые расходы превышают доходы, то этот бюджет имеет дефицит.

Бюджет, в котором доходы превышают расходы, будет иметь избыток, если доходы превышают расход, необходимо исключить из планов лишние покупки, чтобы сбалансировать бюджет.

Заработная плата (оплата труда работника) — вознаграждение или денежная компенсация за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий работы.

Таким образом, источники доходов семьи – это то, от чего или откуда семья получает деньги, семейный бюджет, совокупность всех расходов и доходов семьи, заработная плата, установленное соглашением сторон систематическое вознаграждение сотрудника за выполняемую по трудовому договору работу.

СПИСКИ ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

- 1 Арутюнова, О.Л. Больничные, командировочные, отпускные: расчет, оформление и налогообложение. – М.: Эксмо, 2015. – 144 с.
- 2 Астахов, В. П. Бухгалтерский финансовый учет: учеб, пособие для студ. вузов, обуч. по экон. спец. - 2-е изд., перераб. и доп. – М.: МарТ, 2017. – 832 с.
- 3 Борисов, Е. Ф. Основы экономики [Электронный ресурс]: учебник и практикум для СПО / Е. Ф. Борисов. – 7-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 383 с.
- 4 Гаги, В.А. Экономика и социология труда: (социально–трудовые отношения): Учебник. - Томск: Издательство Томского госуниверситета. - 2015 – 340с.
- 5 Основы экономической теории: учебник и практикум для СПО / С. А. Толкачев; под ред. С. А. Толкачева. - М.: Издательство Юрайт, 2018. – 444с.
- 6 Основы экономической теории: учебник для 10-11 классов общеобразовательных организаций. Углубленный уровень образования: В 2-кн. кн. 1 / под ред. С.И. Иванова и др. – М.: Вита-Пресс, 2015. – 287с.
- 7 Основы экономики: учебное пособие для среднего (полного) общего образования / под ред. Н.Н. Кожевникова. – М.: Академия, 2014. – 287 с.
- 8 Основы экономической теории: учебник и практикум для СПО / С. А. Толкачев, под ред. С. А. Толкачева. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 444 с.
- 9 Экономика. Основы экономической теории: учебник для 10-11 классов общеобразовательных организаций. Углубленный уровень образования: В 2- кн. кн. 2 / под ред. С.И. Иванова и др. – М.: Вита-Пресс, 2015. – 304 с.
- 10 Экономика. Основы экономической теории: учебник для 10-11 классов общеобразовательных организаций / под ред. С.И. Иванова. – М.: Вита-Пресс, 2018. - 304 с.

Тестовое задание

1. Первым ввел в употребление термин «глобализация» ...
 - a) Ф.Энгельс
 - b) В.Жириновский
 - c) Т.Левит
 - d) К.Маркс
2. Главной предпосылкой глобализации, которая начала формироваться с 70-х годов 20 века, является... (укажите не менее двух вариантов ответа)
 - a) либерализация, как общемировой процесс
 - b) протекционизм
 - c) валютное регулирование
 - d) свободная торговля
3. До промышленного переворота в 19 веке международное разделение труда базировалось на... (укажите не менее двух вариантов ответа)
 - a) основе политического устройства общества
 - b) различиях в обеспеченности стран природными ресурсами
 - c) различиях в обеспеченности капиталом
 - d) исторических традициях производства в различных регионах
4. Формами международного разделения труда являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа)
 - a) интернационализация хозяйственной жизни
 - b) международная интеграция
 - c) международная специализация
 - d) международное кооперирование
5. Международная специализация производства (производственное направление) подразделяется на ... (укажите не менее двух вариантов ответа)
 - a) межотраслевую
 - b) профессиональную
 - c) внутриотраслевую

- d) специализацию отдельных предприятий
6. Специализация предприятий проявляется в таких формах, как ... (укажите не менее двух вариантов ответа)
- a) территориальная
 - b) локальная
 - c) технологическая
 - d) предметная
7. Природные ресурсы в целом...
- a) не ограничены
 - b) ограничены сегодня, но не ограничены в будущем
 - c) не ограничены сегодня, но ограничены в будущем
 - d) ограничены
8. В природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства не включаются...
- a) земельные и почвенные ресурсы
 - b) энергетические ресурсы
 - c) водные ресурсы
 - d) промышленные ресурсы
9. Главным водным ресурсом является...
- a) крупнейшие озера
 - b) северные моря
 - c) Мировой океан
 - d) речная сеть
10. Среди регионов мира наиболее крупные запасы нефти сосредоточены в ...
- a) Северной Америке
 - b) Австралии и Океании
 - c) Азии
 - d) Европе
11. Основная часть населения планеты проживает в странах...
- a) развитых
 - b) с переходной экономикой

- c) Слаборазвитых
 - d) развивающихся
12. Отраслевая структура мирового хозяйства состоит из ...
- a) денежного и финансового секторов
 - b) сельского хозяйства, промышленности, сферы услуг
 - c) сферы услуг и перерабатывающих отраслей
 - d) добывающих и перерабатывающих отраслей
13. Агропромышленный комплекс представляет собой единую систему...
- a) сельскохозяйственных, промышленных и сервисных предприятий
 - b) сельскохозяйственных и сервисных предприятий
 - c) личных подсобных хозяйств и сервисных предприятий
 - d) мелких товарных хозяйств, промышленных и сервисных предприятий
14. В отраслевой структуре промышленности происходит постепенное ...
- a) уменьшение доли обрабатывающих отраслей
 - b) увеличение доли трудоемких отраслей в обрабатывающей промышленности
 - c) уменьшение значения добывающих отраслей и возрастание доли обрабатывающих отраслей
 - d) увеличение доли нефтедобывающих и горнодобывающих отраслей
15. Для изучения структуры мирового хозяйства и ее изменений используются относительные показатели, такие как ...
- a) доля занятого в отрасли экономически активного населения
 - b) общий объем ВВП
 - c) уровень безработицы
 - d) валовые частные инвестиции
16. К новым индустриальным странам (НИС) относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа)
- a) Южная Корея
 - b) Мексика
 - c) Австралия

d) Швейцария

17. К числу новых индустриальных стран относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

a) Португалия

b) Чехия

c) Тайвань

d) Сингапур

18. Развивающиеся страны в основном экспортируют...

a) товары обрабатывающей промышленности

b) капиталоемкую продукцию

c) «ноу-хау»

d) трудоемкую продукцию

19. Экономическая стратегия, преследующая цель преодолеть отставание страны по уровню развития, называется ... развитием

a) ускоренным

b) устойчивым

c) догоняющим

d) нормальным

20. Глобальные проблемы человечества должны решаться...

a) международными организациями

b) каждой страной самостоятельно

c) всеми странами сообща

d) интеграционными объединениями

21. На деградацию мировой экологической системы не оказывает влияния ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

a) либерализация хозяйственной жизни

b) загрязнение природной среды отходами человеческой деятельности

c) истощение лесных ресурсов

d) изменение состава воздуха и истощение озонового слоя атмосферы

22. Сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами,

основанных на международном разделении труда и других факторах производства, называется...

- a) мировым рынком
- b) мировым хозяйством
- c) внутренним рынком
- d) национальным рынком

23. Рынок, включающий в себя совокупность экспортных отраслей экономик отдельных стран, называется ...

- a) международный
- b) мировой
- c) национальный
- d) внутренний

24. Под общехозяйственной конъюнктурой рынка понимается ...

- a) выявление перспективных технических требований к товарам для ориентации экспорта
- b) наличие внешнеэкономических связей у предприятий
- c) число потенциальных контрагентов в других странах
- d) состояние экономики на данный момент, определяемое изменениями различных экономических показателей

25. Если спрос на импортный товар $QD = 30 - P$, и предложение импортного товара $QS = -10 + P$, где P – цена товара (ден. ед.), то величина импорта составит Введите правильный ответ: 10

26. Если функция спроса на товар в стране с малой экономикой имеет вид: $QD = 500 - 2P$, а функция предложения $QS = -100 + 4P$ (P в \$, Q в млн. ед.), то при мировой цене 85\$ объем импорта составит. Введите правильный ответ: 90

27. К мировому рынку товаров относится рынок.

- a) грузоперевозок
- b) туристических услуг
- c) услуг

d) автомобилей

28. К способам установления контактов при подготовке импортной сделки относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

a) объявление торгов с приглашением к участию фирм

b) предоставление кредита

c) получение кредита

d) направление заказа продавцу

29. Под институциональной единицей понимается ...

a) любой человек

b) экономический агент

c) нерезидент

d) резидент

30. К субъектам МЭО можно отнести ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

a) транснациональные компании (ТНК)

b) международные экономические организации

c) международное разделение труда (МРТ)

d) научно-техническую революцию (НТР)