

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

«КУБАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
(ФГБОУ ВО «КубГУ»)

Среднее профессиональное образование

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

ГОСУДАРСТВО И ЭКОНОМИКА

Работу выполнил 18.12.2018 *Е.Ю. Дорошенко* Е.Ю. Дорошенко
(подпись, дата) (ФИО)

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке
Специальность 38.02.01 Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)

Научный руководитель канд. экон. наук,

преподаватель СПО *О.В. Вандрикова* 18.12.2018 О.В. Вандрикова
(подпись, дата) (ФИО)

Тихорецк 2018

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
1 Виды налогообложения физических и юридических лиц.....	4
2 Дефицит и профицит государственного бюджета.....	9
3 Экстенсивный и интенсивный экономический рост, факторы роста.....	15
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	21
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ.....	22
Тестовое задание.....	23

ВВЕДЕНИЕ

Экономические функции современного государства сложились в процессе длительной эволюции, в ходе которой условия, формы и методы его воздействия на экономику постоянно менялись.

Активизация экономических функций государства способствовала изменению ранее сложившихся представлений о причинах его возникновения. На смену идее о том, что в основе государства лежит общественный договор (Ж. — Ж. Руссо), пришло представление о нем как о «большом акционерном обществе».

Общественные потребности и общественные интересы индивидов, с одной стороны, и масштабы ограничения индивидуальных свобод и индивидуальных интересов, с другой, — анализ именно этого фундаментального противоречия лежит в основе многих теорий о государстве, о его экономических и социальных функциях, о формах и особенно пределах государственной вовлеченности в экономическую жизнь и, следовательно, о соотношении рынка и государственного регулирования экономики.

Цель индивидуального проекта — рассмотреть виды налогов, дефицит и профицит государственного бюджета, экстенсивный и интенсивный экономический рост, и его факторы.

В соответствии с поставленной целью выделены следующие задачи:

- изучить виды налогов;
- рассмотреть дефицит и профицит государственного бюджета;
- раскрыть виды экономического роста, и их факторы.

Государство и бизнес - величины взаимосвязанные и взаимозависимые. Бизнес должен быть регулируемым, и связано это с противоречивыми свойствами, которые ему присущи.

Индивидуальный проект состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников, в количестве 10 наименований.

1 Виды налогообложения физических и юридических лиц

Налоги – это собираемые государством с граждан (так называемых физических лиц) и организаций (так называемых юридических лиц) денежные средства. Налоги – это основа наполнения доходной части бюджетов страны.

В зависимости от размера части государства, на которой установлен сбор отдельного налога, и от типа бюджета, в который налогоплательщики передают собираемые средства, все налоги разделены на несколько видов.

Федеральные налоги – перечисляются напрямую в федеральный бюджет. Представители этого вида – НДС (налог на добавленную стоимость) для организаций и налог на доходы физических лиц (НДФЛ). Ставки этой группы устанавливает правительство РФ.

Региональные налоги определяются для региона (области, края, автономного округа или другого субъекта РФ; например, Москва и Санкт-Петербург – это отдельные субъекты РФ наряду с областями). Имущество организаций обложено налогом, который относится к этой группе. Субъекты РФ вправе устанавливать свои налоговые ставки данного налога, но ставка должна быть не выше предельной, установленной для всей страны (например, для налога на имущество предельная ставка равна 2,2% от стоимости обложенного налогом имущества).

Местные налоги – устанавливаются законами муниципальных образований (городов, посёлков). В качестве примеров этой группы можно привести налог на имущество, принадлежащее физическим лицам, и земельный налог.

Прямые – налоги, которые собираются с поступлений физического или юридического лица, к прямым налогам могут быть отнесены следующие: налог на прибыль (НПО) организаций, налог на доход физических лиц. Оплачивает прямой налог тот «агент» экономики, который получил доход. Самый наглядный пример – налог на прибыль организаций. Когда компания

занимается коммерцией, у неё возникают доходы (сумма выручки от продаж товаров, работ и услуг своим клиентам) и расходы (затраты, которые организация несёт для получения доходов). Разницу между этими суммами составляет прибыль организации. Чем прибыльнее организация, тем большую величину составляет сумма уплачиваемого налога.

Косвенные налоги находятся «внутри» цены товаров и услуг. Организация-продавец при продаже подсчитывает нужную сумму налога и перечисляет.

Платит налог продавец, но за счёт покупателя, который будет пользоваться этим товаром или услугой (поскольку покупатель оплатил товар или услугу, включая соответствующие налоги). Это ключевое отличие косвенного налога от прямого. В качестве примера – приобретая в продовольственном магазине молоко, покупатель оплачивает: стоимость и НДС

В зависимости от того, с кого государство взимает налог, можно выделить следующие группы:

– налоги с юридических лиц государство получает с организаций, зарегистрированных в РФ, в том числе российские компании и представители иностранного капитала, представленные в экономике РФ (имеющие представительства и филиалы). Вышеупомянутый налог на прибыль, достаточно редкий налог на игорный бизнес и многие другие налоги включаются в эту группу;

– налоги с физических лиц взимаются с отдельных граждан-налогоплательщиков, налог этой группы может взиматься как с граждан РФ, так и с граждан других государств, получивших доходы на территории РФ. С физических лиц собираются налоги на доходы и на имущество;

– смешанные налоги могут быть собраны со всех категорий налогоплательщиков, например, НДС должен быть уплачен всеми потребителями товаров и услуг.

Стоит отметить особую категорию физических лиц – ИП или

индивидуальные предприниматели. Человек, будучи физическим лицом, платит все налоги, предусмотренные для физических лиц. Но если он при этом занимается коммерческой деятельностью и зарегистрирован в установленном порядке, он также платит и другие налоги.

По назначению налоги делятся на:

- общие;
- целевые.

Общие налоги собираются в бюджетах «в общий котёл» и используются по усмотрению органа, который распоряжается бюджетом.

Целевые налоги используются на конкретную цель. Например, транспортный и земельный налоги могут собираться в соответствующие местные фонды и расходоваться целевым образом на ремонт дорог или развитие территорий.

По источнику уплаты налоги делятся на:

- включаемые в себестоимость (товаров, работ или услуг) – налоги, которые относятся к издержкам на производство продукции или услуг. Примерами могут быть транспортный налог автобусного парка, платежи нефтяной компании за пользование недрами, а также взносы, относящиеся к заработной плате работников организации. Сумма уплачиваемых налогов такого типа никак не зависит от величины доходов, но часто зависит от суммы отдельных видов затрат.

- включаемые в выручку – такие налоги, как налог на прибыль коммерческих организаций и налог на «упрощёнке» в варианте «доходы – расходы». Здесь есть зависимость как от полученных доходов, так и от фактических расходов организации.

- налог от величины дохода – налог, который определяется только доходом налогоплательщика и на который никак не влияет величина расходов. В качестве примера – налог на доходы индивидуального предпринимателя на «упрощёнке» при объекте налогообложения «доходы».

- -имущественные – собираемые с владельцев определённых видов

имущества (в т. ч. как юридических, так и физических лиц). Такими налогами облагается недвижимость и транспорт.

- рентные – налоги, собираемые с организаций и физических лиц (которые являются индивидуальными предпринимателями) в процессе использования ими принадлежащих государству природных ресурсов.

- налогами с доходов соответственно облагаются доходы физических и юридических лиц. Подобный налог может рассчитываться как из фактического дохода налогоплательщика, так и заранее определённый (вменённый), не зависящий от реально получаемых доходов. К первой категории можно отнести налог на прибыль юр. лиц, НДФЛ; ко второй – патенты и единый налог на вменённый доход.

- налоги на потребление – налогом облагается собственно то, что потребляется, налог оплачивается самим потребителем (хотя он может не быть плательщиком налога) в момент приобретения. Это косвенные налоги, рассмотренные ранее – разнообразные акцизы.

- налоги с отдельных видов деятельности, например, налог на игорный бизнес – пример достаточно редкого налога с отдельных видов деятельности.

Прогрессивные (если ставка налога растёт в процентах, когда растёт в рублях объект налогообложения).

Регрессивные (ставка налога падает). Регрессивный налог является стимулирующим. На сегодня пока нет в налоговой системе РФ примеров налогов первого типа, хотя регулярно обсуждается возможность введения прогрессивного метода и сложной шкалы для НДФЛ.

Практически все налоги в РФ являются пропорциональными (это означает, что ставка остаётся неизменной при изменении величины налогооблагаемого объекта), например:

- для большинства товаров и услуг ставка НДС – 18%;
- от суммы проданных товаров или оказанных услуг;
- от налога на прибыль.

Величина твёрдых налогов вообще не зависит от стоимости

налогооблагаемого объекта или фактического дохода. Например, ставка такого налога, как транспортный, определяется мощностью (в лошадиных силах или киловаттах) транспортного средства и никак не зависит от его стоимости. К твёрдым налогам относятся также водный налог и многие виды акцизов.

Ступенчатые налоги: ставка изменяется в зависимости от величины дохода. Примером ступенчатого налога может быть взнос в ФСС (Фонд социального страхования), уплачиваемый организацией и рассчитываемый от дохода работника организации (хотя это не совсем налог).

Ставка взноса равна 2,9%, если общая сумма дохода работника не превысит определённой базы (на сегодняшний день – 718 тысяч рублей), при превышении базы налог не взимается. Таким образом, взнос в ФСС является регрессивным (при повышении дохода свыше указанной базы общий процент взимаемого взноса уменьшается). Введением максимальной базы налога государство стимулирует «обеление» зарплат – выплачивать большую заработную плату для организации становится выгоднее.

Важным условием жизнеспособности государственной экономики является обязательная и своевременная оплата всеми налогоплательщиками начисленных налогов. При просрочке оплаты и тем более при уклонении от оплаты налоговая служба может предъявлять недобросовестным налогоплательщикам штрафы и пени.

Таким образом, важным условием жизнеспособности государственной экономики является обязательная и своевременная оплата всеми налогоплательщиками начисленных налогов.

2 Дефицит и профицит государственного бюджета

Государственный бюджет – один из инструментов государственного регулирования экономики, основной финансовый план образования и использования централизованного фонда денежных средств государства.

Основными элементами государственного бюджета являются доходы и расходы. К доходам относятся налоги и сборы; к расходам – финансирование экономики, социально-культурных программ, обороны и управления.

Баланс доходов бюджета означает равенство его доходов и расходов. Если расходы превышают доходы, то имеет место дефицит, а в случае превышения доходов над расходами – профицит, или излишек.

Существуют несколько понятий бюджетного дефицита:

– структурный дефицит – это разность между текущими государственными расходами и доходами, которые поступили бы в бюджет в условиях существующей налоговой системы при полной занятости населения;

– фактический дефицит – это разница между доходами и расходами фактически исполненного бюджета;

– циклический дефицит – это разница между фактическим и структурным дефицитом;

– первичный дефицит – это общий дефицит государственного бюджета, уменьшенный на сумму выплат по государственному долгу.

Форма проявления бюджетного дефицита – государственный долг.

Государственный долг – общая сумма непогашенных дефицитов государственного бюджета, накопленная за время существования страны.

Основные формы государственного долга:

– внутренний долг – задолженность государства своим собственным гражданам;

– внешний долг – задолженность государства гражданам и организациям других стран.

Пути преодоления бюджетного дефицита:

- сокращение бюджетных расходов;
- изыскание дополнительных источников доходов;
- заем денег;
- денежная эмиссия.

Управление государственным долгом – совокупность действий государства по погашению и регулированию суммы государственного долга, а также по привлечению новых заемных средств.

Основные средства:

- бюджетные средства;
- выпуск новых займов;
- изменение условий займа.

Государственный долг уменьшается, если образовывается первичный бюджетный избыток и если темп прироста реального национального дохода превышает реальную ставку процента.

Профицит государственного бюджета – это индикатор, показывающий превышение бюджетных доходов над расходами. Другими словами – достижение в стране положительного сальдо по результатам экономической деятельности субъектов хозяйствования.

Бездефицитный бюджет – самый благоприятный вариант государственного бюджета. Однако фактической сбалансированности данного показателя удается достигать не часто. И как результат – государство имеет бюджетный дефицит, который впоследствии приводит к возникновению налогового долга.

Как известно из теории, бюджетная структура представлена совокупностью государственного, регионального, муниципального и консолидированного бюджетов. И это деление необходимо учитывать при проведении детального анализа результатов их выполнения.

Так, бездефицитность бюджета на государственном уровне не покрывает отрицательное сальдо большинства региональных и местных бюджетов.

Профицит государственного бюджета должен постоянно исследоваться с позиции положительных и отрицательных предпосылок. Так, если возникает данный показатель в результате эффективного и экономного потребления бюджетных средств и при этом прослеживается полное стопроцентное финансирование, то это явление, конечно же, положительное.

В случае, если достаточно высокие доходы сформировались в результате сложившейся в выгодном положении экономической конъюнктуры, или же получились благодаря жесткой экономии, недопоступления финансирования на государственные расходы – это не может считаться положительным моментом.

На основании полученного профицита создается на уровне государства стабилизирующий фонд, у которого доходы составляют приблизительно половину доходной части государственного бюджета.

Данные средства государство может использовать для привлечения инвестиций в страну, модернизации (обновления) основных фондов, усиления инновационной активности, финансирования здравоохранения и социальной сферы.

Профицит государственного бюджета формирует именно те дополнительные сбережения, которые государство может использовать для приобретения дополнительных финансовых и нефинансовых активов, погашения долговых обязательств и оплаты капитальных трансфертов.

Профицит государственного бюджета находится в постоянном противоборстве с дефицитом. Эти два показателя являются противоположными и не могут существовать одновременно.

Дефицит бюджета – индикатор превышения государственных расходов над доходами. При этом доходы и расходы формируются по специальной классификации, оговоренной в соответствующем законе о государственном бюджете.

Основной причиной возникновения дефицита служат спады производства, политическая нестабильность в стране и, конечно же, войны. Все эти факторы показывают значительное уменьшение доходной части бюджета в

виде снижения налоговых поступлений. И одновременно расходы либо остаются на прежнем уровне, либо даже увеличиваются. Можно отметить постепенный рост дефицита.

Источники покрытия дефицита бюджета можно представить в виде дополнительного финансирования, а также привлечения различных видов инвестиций. Первый способ может быть представлен денежной эмиссией, которая может усилить инфляционные процессы, характеризоваться ростом цен на услуги и товары, снизить жизненный уровень большей части населения и обострить социальную напряженность в стране.

Именно, исходя из указанных причин, наиболее приемлемым вариантом для государства является использование внутренних и внешних займов.

Подводя итог всему сказанному, можно сделать вывод, что профицит государственного бюджета может иметь как положительные, так и отрицательные моменты в своем формировании. Возникающие эти факторы должны подвергаться детальному анализу со стороны финансистов государства и предупреждать возникновение негативных сторон в формировании государственного бюджета в будущем.

Дефицит бюджета – это такое состояние государственной казны, когда доходов (даже с учетом заемных денег) не хватает на финансирование всех необходимых расходов.

Дефицит федерального бюджета возникает по разным причинам:

- в результате резкого или внезапного роста военных расходов;
- снижения поступлений налогов в доходную часть при экономическом спаде;
- при расширении расходных статей и увеличении финансирования по ним;
- вследствие инвестиций в крупные проекты (строительство космодрома, Керченского моста);
- из-за ошибок планирования, неэффективности налоговой политики, коррупции.

К нему приводит не только «стечение обстоятельств», но и государственная политика. Правительство любой страны всегда стоит перед выбором.

Что на текущий момент должно быть в приоритете: накопление или потребление; рост экономики или социальная справедливость. С помощью бюджета распределяется национальный доход, меняется структура потребления, стимулируются или сдерживаются темпы экономического роста.

К внутренним источникам финансирования бюджетного дефицита можно отнести доход, поступающий от размещения ценных бумаг страны, номинированных в национальной валюте; бюджетные кредиты; кредиты, предоставленные кредитными организациями, международными финансовыми организациями; сюда же можно отнести поступления от продаваемых акций и другого участия в капитале, который находится в собственности государства или региона; другие источники внутреннего финансирования дефицита бюджета.

К внешним источникам относятся: средства, которые поступили от размещения государственных займов, проводимые путем выпуска государственных ценных бумаг от имени государства или необходимого региона, номинальная стоимость которых указывается в иностранной валюте; кредиты иностранных государств, международных финансовых организаций, других субъектов международного права и иностранных юридических лиц в иностранной валюте, включительно целевые иностранные кредиты (заимствования); кредиты кредитных организаций в иностранной валюте.

Появление бюджетного дефицита как правило воспринимается как негативное явление. Но не стоит спешить с выводами. К примеру, если рассмотреть бюджеты отдельных стран, то они оказываются дефицитными.

Если политика государство стремится ежегодно принимать бездефицитный бюджет, то усугубляется по логике, циклическое колебание экономики за счет сокращения необходимых расходов и ине нужного повышения налогов. В силу этого, регулируя дефицит, необходимо учесть не

только и не столько текущие задачи бюджетной политики, но учитывать долгосрочные приоритеты.

Случайный дефицит – это как правило возникает на уровне местного бюджета, потому что они в максимальной степени зависят от одного источника финансирования. Действительный дефицит можно объяснить тем, что невосполняется отставание роста доходов бюджета от роста расходов.

Действительный дефицит – закладывается в законе о бюджете на финансовый год в качестве предельной величины, но иногда оказывается выше или ниже в процессе исполнения бюджета. По продолжительности бюджетный дефицит определяется как хронический или временный.

Временный дефицит может длиться в течение не столь долгого срока. Он является не на столько опасным для экономики и может возникнуть в силу случайных колебаний доходов и расходов. Проблема может усугубиться тем, что временный дефицит при неумелом руководстве, соответственно может перерасти в хронический.

Таким образом, дефицит бюджета – индикатор превышения государственных расходов над доходами, при этом доходы и расходы формируются по специальной классификации, оговоренной в соответствующем законе о государственном бюджете.

3 Экстенсивный и интенсивный экономический рост, факторы роста

Экстенсивный экономический рост – экономический рост за счет вовлечения в производство дополнительных ресурсов. Экстенсивный рост за счет вовлечения дополнительных трудовых ресурсов, может не обеспечивать увеличения среднего дохода на душу населения.

Экстенсивный экономический рост происходит благодаря простому наращиванию применяемых факторов средств производства и рабочей силы. Как уже было сказано, экстенсивный экономический рост является исторически первоначальным путем расширенного воспроизводства.

Поэтому он имеет ряд отрицательных характеристик, которые являются последствием несовершенства данного типа.

Очень важно будет рассмотреть проблемы связанные с экстенсивным экономическим ростом, являясь первой моделью расширенного воспроизводства, этот тип есть еще и для дальнейшего экономического развития, благодаря привлечению в производство все больше рабочей силы, способствует сокращению уровня безработицы, обеспечению наибольшей занятости рабочих ресурсов.

Программа восстановления и поддержания в разумных масштабах полной занятости является неоспоримым средством ускорения темпов роста.

Интенсивный экономический рост – экономический рост за счет более эффективного использования того же объема ресурсов. Считается, что интенсивный экономический рост предполагает экономическое развитие.

В реальной действительности интенсивные факторы (источники роста) тесно переплетаются с экстенсивными связанными с привлечением дополнительной рабочей силы в общественное производство, а также с расширением обрабатываемых земель.

В экономико-математических моделях бывает порой целесообразно с помощью сложных искусственных приемов различать два указанных типа

экономического роста. Расчеты соотношения интенсивных и экстенсивных источников роста народного хозяйства производятся на основе аппарата производственных функций. Однако конкретные методики таких расчетов пока отработаны недостаточно. По разным же методам получаются весьма различные результаты.

Главная цель любой страны – достичь стабильного роста в экономике. Стимулирование роста экономики является первоочередной задачей правительства. Ведь высокий уровень экономики – это накопление богатства в стране, а также увеличение благосостояния граждан.

При этом существует два пути достижения этой цели – рост интенсивный и экстенсивный.

Экстенсивные факторы экономического роста – это условия, которые оказывают влияние на экономику за счет количественного увеличения ресурсов. К примеру, это может происходить за счет увеличения числа сотрудников предприятия или же работников фабрики.

Но при этом сама величина производительности труда отдельно взятого работника не меняется. Именно эта методика использовалась на большинстве отечественных предприятий в начале и середине 90-х годов. Но в настоящее время экономика все больше отказывается от таких методов роста, отдавая предпочтение более продуктивным способам.

Исследователи вывели закономерность: для экстенсивных факторов характерно снижение отдачи от ресурса при его увеличении. Если руководитель увеличил количество сотрудников на предприятии, то он может ожидать снижения качества и производительности их труда.

Именно поэтому очень важно иметь понятие о тех факторах, которые оказывают влияние на рост или спад экономики. Во всем мире экономисты занимаются разработкой различных математических моделей, при помощи которых можно было бы описать все ступени экономического развития при различных условиях:

– в организацию могут наниматься сотрудники, однако их реальной

квалификации не уделяется должного внимания. Некоторые специалисты отмечают, что этот показатель может характеризовать и интенсивные, и экстенсивные факторы. Даже у самых развитых компаний в начале развития могут возникать трудности с набором кадров, приемом на работу на самом деле квалифицированных сотрудников. Таким компаниям приходится сначала нанимать как можно больше работников, тем самым усиливая экстенсивный рост.

– когда численность штата увеличивается, мощностей производства начинает не хватать. Производство потребляет в несколько раз больше ресурсов, чем это необходимо в действительности. При этом реальная эффективность предприятия остается на прежнем уровне, в отдельных случаях иногда даже становясь ниже.

– владельцы предприятия постепенно приходят к выводу о необходимости привлечения сторонних финансовых средств. Однако эти средства не применяются для внедрения новых технологий, которые могли бы оптимизировать производство.

– точно так же происходит и с производительностью труда персонала: она может либо оставаться на прежнем уровне, либо еще больше падать.

Аспекты экстенсивного развития:

- увеличение времени, которое тратится на производство;
- увеличение продолжительности работы главных производственных фондов предприятия;
- увеличение оборота производственных фондов;
- устранение непроизводительного использования средств и предметов труда, а также рабочей силы;
- оптимизация процесса использования ресурсов производства.

Конечно, на практике очень редко встречается «в чистом виде» тот или иной тип. Гораздо чаще экстенсивные факторы комбинируются с интенсивными. Например, если последние характеризуются наладкой производства, закупкой более современных и технологичных станков, то

нередко предприятие оказывается вынужденным нанимать на работу большее число сотрудников, не все из которых являются довольно квалифицированными.

С другой стороны, для использования нового оборудования может потребоваться дополнительное обучение даже тех работников, которые обладают хорошим опытом. Во время обучения производительность труда неизбежно будет снижаться.

Интенсивный экономический рост – экономический рост за счет более эффективного использования того же объема ресурсов.

Экстенсивные и интенсивные факторы имеют одну цель – экономический рост, но пути достижения сильно отличаются. Он является противоположностью предыдущему по своему принципиальному подходу к ведению хозяйства в стране.

При интенсивном способе ведения хозяйства в государстве используются ресурсы науки: новейшие технологии производства, открытия в области химии, физики и смежных наук. То есть явление научно-технического прогресса должно происходить параллельно с экономическим подъемом.

Когда целью является рост, использование устаревших методов хозяйствования существенно тормозит развитие государства. Растущие потребности населения невозможно удовлетворять лишь за счет увеличения объемов эксплуатации природного сырья и рабочей силы. Экстенсивные и интенсивные факторы противоречат друг другу. Перечислим основные факторы «улучшенного» способа ведения хозяйства:

- внедрение новейших технологий и устройств в производство, обновление имеющегося фонда;
- обучение с целью повышения уровня квалификации работников;
- рациональное использование и оптимизация фондов (как основных, так и оборотных);
- улучшение организации трудовой деятельности, повышение ее эффективности.

Интенсивная экономика отличается улучшением качества управления (систем), а также совершенствованием технологических процессов, использованием инновационных методов. Тем самым, модернизируя производственные циклы, можно достичь повышения уровня валового продукта.

Самым главным в любой экономике, бесспорно, является уровень жизни населения. Как бы то ни было, если он низкий, то ни о каком росте экономики в стране не может быть и речи.

Необходимо отметить, что интенсивные и экстенсивные факторы экономического роста предусматривают в своей основе человеческий капитал. Но подход коренным образом отличается в обоих случаях. Увеличение количества трудящихся на предприятии может повлечь снижение уровня производства из-за переизбытка трудовых ресурсов. Таким способом уменьшается «выгодность» данного «ресурсного вложения».

Притом что средний показатель эффективности труда принципиально не меняется. Это показательно при экстенсивной форме развития экономики.

«Качество населения» всегда было одним из базовых параметров экономики государства. В него входят продолжительность жизни, ее уровень, а также показатель ВВП на душу. Но этого недостаточно, сюда включают также уровень образования, медицинского и социального обслуживания. Понятие «качества человеческого капитала» привнесено интенсивным способом хозяйствования.

Оно включает в себя всевозможные действия, направленные на обучение: подготовку узких специалистов, создание новых технологических обучающих курсов, повышение квалификации работников. Эти меры позволяют сокращать количество трудовой силы, а эффект от производства, напротив, увеличивать.

Тем самым упрощается внедрение новейших технологий и их освоение. Повышается эффективность производства и в целом, и в каждом конкретном случае. Экстенсивные и интенсивные факторы производительности труда определяются также целесообразностью деятельности управляющих систем. В

первом случае примером может являться централизованное ведение экономики (в СССР), планирование и разбиение на этапы.

Во втором случае – создание центров и институтов, обучение управляющего персонала стоят во главе угла экономического роста и прогресса в целом. Это является гарантией прогресса и долгосрочных перспектив роста промышленного производства в стране.

Важно заметить, что экономический рост может быть устойчивым и неустойчивым. Специалисты постоянно проводят анализ влияния интенсивных, экстенсивных факторов на развитие государств.

Учеными был выведен коэффициент, который рассчитывается по специальной формуле и включает в себя множество параметров. Сюда входят: рентабельность производства, оборот капитала со средней выручкой, коэффициент ликвидности, финансовой зависимости и другое.

Понятно, что необходимо стремиться к устойчивому росту экономики государства. Только в этом случае могут быть решены многие вопросы, касающиеся потребностей населения, а также социальные и экономические вопросы.

Таким образом, важно заметить, что экономический рост может быть устойчивым и неустойчивым.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Государственное регулирование экономики в рыночном хозяйстве - это система типовых мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемых правомочными государственными учреждениями в целях стабилизации и приспособлении существующей социально-экономической системы к изменяющимся условиям.

Государственное регулирование может быть как положительным фактором, так и отрицательным, замедляющим процесс социального развития, подавляющим интерес производителей к высокоэффективной деятельности. За нарушение этих запретов предусматривались соответствующие санкции: потеря репутации надежного партнера по международным соглашениям, что чревато издержками экономического, политического характера; отказ в защите дипломатического представительства (т. е. правительства) за рубежом; отказ в получении субсидий и др.

Прямая обязанность государства - осуществление экологического контроля за корпоративной деятельностью. Прямой контроль государства над корпоративной деятельностью достаточно обширен и оправдан, так как сферы, на которые он распространяется, затрагивают жизненно важные общественные интересы. И именно те страны, где государственный патернализм был выше, осуществили переход к рыночной экономике с гораздо большей легкостью, поскольку там использовались более мощные инструменты.

Таким образом, важным условием жизнеспособности государственной экономики является обязательная и своевременная оплата всеми налогоплательщиками начисленных налогов, дефицит бюджета – индикатор превышения государственных расходов над доходами. При этом доходы и расходы формируются по специальной классификации, оговоренной в соответствующем законе о государственном бюджете, экономический рост может быть устойчивым и неустойчивым.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

- 1 Борисов, Е. Ф. Основы экономики: учебник и практикум для СПО / Е. Ф. Борисов. – 7-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 383 с.
- 2 Основы экономической теории: учебник для 10-11 классов общеобразовательных организаций. Углубленный уровень образования: В 2-кн. Кн. 1 / под ред. С.И. Иванова и др. – М.: Вита-Пресс, 2015. – 287 с.
- 3 Основы экономики: учебное пособие для среднего (полного) общего образования / под ред. Н.Н. Кожевникова. – М.: Академия, 2014. – 287 с.
- 4 Основы экономической теории: учебник и практикум для СПО / С. А. Толкачев ; под ред. С. А. Толкачева. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 444 с.
- 5 Экономика. Основы экономической теории: учебник для 10-11 классов общеобразовательных организаций. Углубленный уровень образования: В 2-кн. Кн. 2 / под ред. С.И. Иванова и др. – М.: Вита-Пресс, 2015. – 304 с.
- 6 Лобачева, Е. Н. Основы экономической теории: учебник для СПО / Е. Н. Лобачева; под ред. Е. Н. Лобачевой. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 516 с.
- 7 Маховикова, Г.А. Экономическая теория: учебник и практикум / Г.А. Маховикова и др. – М.: Юрайт, 2015. – 443 с.
- 8 Микроэкономика. Макроэкономика: учебник / под общ. ред. В.Д. Камаева. – М.: КноРус, 2016. – 382 с.
- 9 Нуралиев, С.У. Экономика: учебник / С.У. Нуралиев, Д.С. Нуралиева. – М.: Дашков и К, 2015. – 431 с.
- 10 Экономическая теория: учебник и практикум для СПО / Г. Е. Алпатов; под ред. Г. Е. Алпатова. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 299 с.

Тестовое задание

1. Первым ввел в употребление термин «глобализация» ...
 - a) Ф.Энгельс
 - b) В.Жириновский
 - c) Т.Левит
 - d) К.Маркс
2. Главной предпосылкой глобализации, которая начала формироваться с 70-х годов 20 века, является... (укажите не менее двух вариантов ответа)
 - a) либерализация, как общемировой процесс
 - b) протекционизм
 - c) валютное регулирование
 - d) свободная торговля
3. До промышленного переворота в 19 веке международное разделение труда базировалось на... (укажите не менее двух вариантов ответа)
 - a) основе политического устройства общества
 - b) различиях в обеспеченности стран природными ресурсами
 - c) различиях в обеспеченности капиталом
 - d) исторических традициях производства в различных регионах
4. Формами международного разделения труда являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа)
 - a) интернационализация хозяйственной жизни
 - b) международная интеграция
 - c) международная специализация
 - d) международное кооперирование
5. Международная специализация производства (производственное направление) подразделяется на ... (укажите не менее двух вариантов ответа)
 - a) межотраслевую
 - b) профессиональную

- c) внутриотраслевую
- d) специализацию отдельных предприятий

6. Специализация предприятий проявляется в таких формах, как ...

(укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) территориальная
- b) локальная
- c) технологическая
- d) предметная

7. Природные ресурсы в целом...

- a) не ограничены
- b) ограничены сегодня, но не ограничены в будущем
- c) не ограничены сегодня, но ограничены в будущем
- d) ограничены

8. В природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства не включаются...

- a) земельные и почвенные ресурсы
- b) энергетические ресурсы
- c) водные ресурсы
- d) промышленные ресурсы

9. Главным водным ресурсом является...

- a) крупнейшие озера
- b) северные моря
- c) Мировой океан
- d) речная сеть

10. Среди регионов мира наиболее крупные запасы нефти сосредоточены:

- a) Северной Америке
- b) Австралии и Океании
- c) Азии
- d) Европе

11. Основная часть населения планеты проживает в странах...

- a) развитых
- b) с переходной экономикой
- c) Слаборазвитых
- d) развивающихся

12. Отраслевая структура мирового хозяйства состоит из ...

- a) денежного и финансового секторов
- b) сельского хозяйства, промышленности, сферы услуг
- c) сферы услуг и перерабатывающих отраслей
- d) добывающих и перерабатывающих отраслей

13. Агропромышленный комплекс представляет собой единую систему...

- a) сельскохозяйственных, промышленных и сервисных предприятий
- b) сельскохозяйственных и сервисных предприятий
- c) личных подсобных хозяйств и сервисных предприятий
- d) мелких товарных хозяйств, промышленных и сервисных предприятий

14. В отраслевой структуре промышленности происходит постепенное:

- a) уменьшение доли обрабатывающих отраслей
- b) увеличение доли трудоемких отраслей в обрабатывающей

промышленности

с) уменьшение значения добывающих отраслей и возрастание доли

обрабатывающих отраслей

- c) увеличение доли нефтедобывающих и горнодобывающих отраслей

15. Для изучения структуры мирового хозяйства и ее изменений

используются относительные показатели, такие как ...

- a) доля занятого в отрасли экономически активного населения
- b) общий объем ВВП
- c) уровень безработицы
- d) валовые частные инвестиции

16. К новым индустриальным странам (НИС) относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) Южная Корея

- b) Мексика
- c) Австралия
- d) Швейцария

17. К числу новых индустриальных стран относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) Португалия
- b) Чехия
- c) Тайвань
- d) Сингапур

18. Развивающиеся страны в основном экспортируют...

- a) товары обрабатывающей промышленности
- b) капиталоемкую продукцию
- c) «ноу-хау»
- d) трудоемкую продукцию

19. Экономическая стратегия, преследующая цель преодолеть отставание страны по уровню развития, называется ... развитием

- a) ускоренным
- b) устойчивым
- c) догоняющим
- d) нормальным

20. Глобальные проблемы человечества должны решаться...

- a) международными организациями
- b) каждой страной самостоятельно
- c) всеми странами сообща
- d) интеграционными объединениями

21. На деградацию мировой экологической системы не оказывает влияния (укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) либерализация хозяйственной жизни
- b) загрязнение природной среды отходами человеческой деятельности
- c) истощение лесных ресурсов

d) изменение состава воздуха и истощение озонового слоя атмосферы

22. Сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторах производства, называется...

- a) мировым рынком
- b) мировым хозяйством
- c) внутренним рынком
- d) национальным рынком

23. Рынок, включающий в себя совокупность экспортных отраслей экономик отдельных стран, называется ...

- a) международный
- b) мировой
- c) национальный
- d) внутренний

24. Под общехозяйственной конъюнктурой рынка понимается ...

- a) выявление перспективных технических требований к товарам для ориентации экспорта
- b) наличие внешнеэкономических связей у предприятий
- c) число потенциальных контрагентов в других странах
- d) состояние экономики на данный момент, определяемое изменениями различных экономических показателей

25. Если спрос на импортный товар $QD = 30 - P$, и предложение импортного товара $QS = -10 + P$, где P – цена товара (ден. ед.), то величина импорта составит ... введите правильный ответ: 10

26. Если функция спроса на товар в стране с малой экономикой имеет вид: $QD = 500 - 2P$, а функция предложения $QS = -100 + 4P$ (P в \$, Q в млн. ед.), то при мировой цене 85\$ объем импорта составит Введите правильный ответ: 90

26. К мировому рынку товаров относится рынок...

- a) грузоперевозок
- b) туристических услуг

- c) услуг
- d) автомобилей

27. К способам установления контактов при подготовке импортной сделки относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) объявление торгов с приглашением к участию фирм
- b) предоставление кредита
- c) получение кредита
- d) направление заказа продавцу

28. Под институциональной единицей понимается ...

- a) любой человек
- b) экономический агент
- c) нерезидент
- d) резидент

29. К субъектам МЭО можно отнести ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) транснациональные компании (ТНК)
- b) международные экономические организации
- c) международное разделение труда (МРТ)
- d) научно-техническую революцию (НТР)