

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ  
ФЕДЕРАЦИИ


Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования

«КУБАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»  
(ФГБОУ ВО «КубГУ»)


Среднее профессиональное образование

**ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ**

**РЫНОЧНАЯ ЭКОНОМИКА**

Работу выполнил  18.12.2018 Т.В. Матренина  
(подпись, дата) (ФИО)

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке  
Специальность 38.02.01 Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)

Научный руководитель канд. экон. наук,  
преподаватель СПО  18.12.2018 О.В. Вандрикова  
(подпись, дата) (ФИО)

Тихорецк 2018

## СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
1 Своеобразие рынка производства.....	4
2 Инфраструктура товарного рынка.....	6
3 На что нацелена рыночная реформа России?.....	7
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	11
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ.....	12
Тестовое задание.....	13

## ВВЕДЕНИЕ

Отличительная особенность рынка факторов производства (рынок труда, рынок земли, рынок капитала) состоит в том, что на нем производители, которые ранее были продавцами товаров и услуг, выступают как покупатели, обеспечивая производственный процесс необходимыми ресурсами. Расходы производителей в данном случае становятся доходами для продавцов ресурсов, поэтому уровень доходов в обществе зависит от уровня развития производства, от его потребностей в ресурсах, от их рационального распределения между отдельными производителями.

## 1 Своеобразие рынка производства

Формирование спроса и предложения на рынке ресурсов носит вторичный характер. Ресурсы необходимы производителю, чтобы произвести продукт для конечного потребления. Поэтому, чем нужнее данный продукт, тем больше его нужно для удовлетворения потребностей, тем больше спрос на ресурсы, из которых он производится. Соответственно, если спрос на конечный продукт снижается, то снижается и спрос на ресурсы. Спрос и предложение на рынке рабочей силы зависят в первую очередь от цены на продаваемый товар, так как здесь также действует закон спроса и предложения.

Цена, выплачиваемая за использование рабочей силы, называется заработной платой. Рассматривая величину заработной платы, необходимо различать: номинальную заработную плату – денежное вознаграждение, которое работник получает за предоставленные им услуги труда; реальную заработную плату – то количество товаров и услуг (в натуральном выражении), которые работник может купить на свою номинальную заработную плату.

Очевидно, что реальная заработная плата находится в прямой зависимости от номинальной заработной платы и в обратной зависимости от уровня цен товаров. Реальная заработная плата может падать даже при росте номинальной заработной платы (если цены растут быстрее, чем номинальная заработная плата).

Размер заработной платы зависит от уровня образования, квалификации, способностей, здоровья. Различия в оплате труда согласно теории человеческого капитала связаны с инвестициями в человеческий капитал. Инвестиции в человеческий капитал – это любые вложения или действия, повышающие и развивающие способности человека, его

квалификацию, а в итоге повышающие производительность его труда. Инвестиции в человеческий капитал включают расходы на образование, здравоохранение, мобильность.

Инфраструктура в экономическом аспекте – это некоторая совокупность основных (базовых) отраслей, представляющих собой материальную основу экономической системы. Также рассматривая элементы инфраструктуры рынка, необходимо выделить совокупность определенных экономических отношений, возникающих и развивающихся в процессе деятельности субъектов хозяйствования по использованию объектов и присвоению результатов данной деятельности. В данном случае нельзя забывать и о регулировании указанных отраслей.

В данной статье уже были перечислены основные элементы анализируемого понятия. Остановимся подробнее на каждом из них.

Таким образом, инфраструктура финансового рынка (фондовая биржа) – основа современной организации инфраструктуры, в пределах которой развиваются и функционируют различные экономические отношения при купле-продаже ценных бумаг, облигаций, а также мобилизации финансовых ресурсов при долгосрочных инвестициях, при использовании которых и происходит непосредственное присвоение прибавочной стоимости.

## 2 Инфраструктура товарного рынка

Учредители биржи – конкретные индивиды или кредитно-финансовые учреждения. В случае необходимости основателями биржи свой круг может быть расширен путем продажи биржевых мест. При этом государственные органы или члены биржи, отвечающие за контроль над ее деятельностью, определяют условия, в которых новые участники допускаются к торговле на бирже.

Купля-продажа акций осуществляется через посредников. При покупке посредником ценных бумаг за собственные финансовые средства либо с использованием кредитных ресурсов, он реализовывает их по высокой цене. Такой посредник известен, как дилер.

Инфраструктура товарного рынка является высокоорганизованной формой торговли, где происходят экономические отношения, в том числе и отношения по присвоению в процессе приобретения (продажи) товаров при фьючерсном или фактическом товарообороте с использованием механизма определенных цен и страхования операций.

Таким образом, на бирже данного типа присутствуют товарообороты двух видов: фьючерсный и реальный. Реальный предусматривает фактический переход товара в процессе купли-продажи к покупателю от продавца. На поставки такого вида приходится порядка 10% всей торговли в мире. Фьючерсный товарооборот предполагает продажу права на товар, при нем необязательно должно происходить движение товара.

### 3 На что нацелена рыночная реформа России

Целью рыночной реформы в России являлось создание современной, социально ориентированной рыночной системы, стимулировавшей высоко производительный труд и повышение эффективности общественного производства.

Исходя из общего представления о рынке как системе отношений свободных товаропроизводителей, выстраивались задачи рыночной трансформации экономической системы:

Первая задача - формирование слоя экономически независимых производителей, самостоятельно действующих на рынке и несущих всю полноту ответственности за результаты своей деятельности. Предстояло преодолеть административную зависимость предприятий от отраслевых министерств и ведомств, освободить их от необходимости выполнять команды, поставив перед необходимостью самостоятельно бороться за свое выживание.

Вторая задача - развитие договорных отношений между экономическими субъектами как равноправными партнёрами, в том числе и с государством. Эту задачу можно было решить, устранив гипертрофию вертикальных связей и наладив горизонтальные связи, создав инфраструктуру рынка: сеть коммерческих банков, товарные, валютные и фондовые биржи, инвестиционные и страховые компании, транспортные предприятия, рекламные и информационные агентства, частные адвокатские конторы и т.д. Одновременно предстояло выработать рыночное законодательство, утвердить ответственность участников сделок за выполнение контрактных обязательств, преодолеть правовой нигилизм на всех уровнях хозяйственной системы.

Третья задача - введение свободных цен в большинстве секторов экономики. К началу 90-х гг. цены на внутреннем рынке были оторваны от

цен мирового рынка и ориентированы на повышенную ресурсоёмкость производства. Было очевидно, что цены, основанные на фактических индивидуальных и среднеотраслевых затратах предприятий и назначаемые «сверху» государством, исключают возможности перехода к рыночным отношениям. Обеспечить сбалансированность экономики в подобных условиях невозможно, поскольку отсутствует механизм экономического давления потребителя на производителя.

Четвёртая задача - создание условий для развития реальной конкуренции, а следовательно ограничение монополизма на товарных рынках. Способом решения этой задачи должна была стать демонополизация, проводить которую предполагалось разными способами:

- разукрупнение рыночных гигантов путём внедрения рыночных внутрифирменных отношений по примеру ТНК, в которых сохраняется единое управление и финансовый контроль из штаб-квартиры, но филиалам предоставляется полная экономическая самостоятельность;

- дезинтеграция крупного производственного объединения (предприятия) путём выделения мелких предприятий, способных конкурировать между собой на рынке;

- создание в каждой отрасли и сфере производства параллельных структур, функционирующих в режиме разных форм собственности;

- привлечение иностранного капитала и создание мощных противовесов государственным монополиям в лице совместных предприятий, чисто иностранных компаний и банков, их филиалов и представительств;

- диверсификация производства, т.е. адаптация отечественных предприятий к платежеспособному спросу путём освоения новых видов продукции и рынков сбыта, налаживания сотрудничества гигантов с малыми и средними предприятиями;

- ликвидация организационных монополий (отраслевых министерств,



главков, трестов и т.д.), осуществлявших прямое управление предприятиями и отвечавших перед центром за результаты их деятельности.

Пятая задача - создание устойчивой финансовой и денежной системы, обеспечивающей товарно-денежную сбалансированность, рациональное распределение ресурсов и их экономичное использование. Стабильная финансовая система отказ от практики безвозвратного льготного кредитования и партийно-государственного контроля за деятельностью ссудополучателей;

Шестая задача - создание завершеного комплекса рынков: товаров и услуг, капиталов (инвестиций), ценных бумаг, иностранных валют, рабочей силы. Нужны были не изолированы друг от друга, а сообщающиеся рынки, образующие единое экономическое и финансовое производство, без чего сложно рассчитывать на рациональное распределение ресурсов и повышение эффективности экономики.

Седьмая задача - укрепление и развитие внешнеэкономических связей страны. Задача двудейная – с одной стороны, экономика должна была стать открытой и доступной для иностранных инвесторов, а с другой - привлечение иностранного капитала и интеграция в мировой рынок не должна бала наносить ущерб национальным интересам и безопасности страны.

Таким образом, ретроспективный взгляд позволяет заключить, что далеко не все задачи переходного периода и, самое главное, способы и инструментарий их решения оказались до конца продуманными и эффективными. Тяготы перехода к рынку первоначально предполагалось распределить между государством и населением. При этом основная ноша должна была лечь на плечи государства: сокращение военных расходов, безвозмездной помощи иностранным государствам, содержания аппарата управления, свертывание неэффективных амбициозных строительных и других программ .

Государственное регулирование развития экономики – это воздействие государства на деятельность хозяйствующих субъектов и рыночную конъюнктуру в целях обеспечения нормальных условий функционирования рыночного механизма.

Все негативные стороны рыночной экономики могут служить объяснением причин усиления роли государства в экономике. Именно сглаживание, предотвращение отрицательных последствий действия рыночных регуляторов – цель экономической деятельности государства.

Исходя из вышеизложенного, можно определить следующие основные экономические функции государства (правительства): обеспечение правовой базы функционирования частного бизнеса; защита конкуренции.

Таким образом, господство монополий наносит вред всему обществу, поэтому антимонопольная деятельность и поддержание конкуренции становятся функциями государства; перераспределение доходов через систему прогрессивного налогообложения и систему трансфертных платежей (пенсии, пособия, компенсации и т. п.); финансирование фундаментальной науки и охрана окружающей среды; изменение структуры производства в целях корректировки распределения ресурсов; контроль и регулирование уровня занятости, цен, темпов экономического роста; финансирование производства или непосредственное производство общественных товаров и услуги.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Государственное регулирование экономики в рыночном хозяйстве — это система типовых мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемых правомочными государственными учреждениями в целях стабилизации и приспособлении существующей социально-экономической системы к изменяющимся условиям.

Итак, разные подходы позволяют по-разному объяснить объективно существующий процесс государственного регулирования экономики, который с развитием общества становится все более интенсивным.

Государственное регулирование может быть как положительным фактором, так и отрицательным, замедляющим процесс социального развития, подавляющим интерес производителей к высокоэффективной деятельности.

За нарушение этих запретов в предусматривались соответствующие санкции: потеря репутации надежного партнера по международным соглашениям, что чревато издержками экономического, политического характера; отказ в защите дипломатического представительства за рубежом; отказ в получении субсидий..

При осуществлении контроля за качеством продукции, а также экологического, санитарного, пожарного контроля есть опасность блокирования научно-технического развития.

Таким образом, прямой контроль государства над корпоративной деятельностью достаточно обширен и оправдан, так как сферы, на которые он распространяется, затрагивают жизненно важные общественные интересы. И именно те страны, где государственный патернализм был выше.

## СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1 Борисов, Е. Ф. Основы экономики: учебник и практикум для СПО / Е. Ф. Борисов. – 7-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 383 с.

2 Лобачева, Е. Н. Основы экономической теории: учебник для СПО / Е. Н. Лобачева; под ред. Е. Н. Лобачевой. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 516 с.

3 Маховикова, Г.А. Экономическая теория: учебник и практикум / Г.А. Маховикова и др. – М.: Юрайт, 2015. – 443 с.

4 Микроэкономика Макроэкономика: учебник / под общ. ред. В.Д. Камаева. – М.: КноРус, 2016. – 382 с.

5 Нуралиев, С.У. Экономика учебник / С.У. Нуралиев, Д.С. Нуралиева. – М.: Дашков и К, 2015. – 431 с.

6 Основы экономической теории: учебник для 10-11 классов общеобразовательных организаций. Углубленный уровень образования: В 2-кн. Кн. 1 / под ред. С.И. Иванова и др. – М.: Вита-Пресс, 2015. – 287 с.

7 Основы экономической теории: учебник и практикум для СПО / С. А. Толкачев под ред. С. А. Толкачева. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 444с.

8 Основы экономики: учебное пособие для среднего (полного) общего образования / под ред. Н.Н. Кожевникова. – М.: Академия, 2014. – 287 с.

9 Экономика. Основы экономической теории: учебник для 10-11 классов общеобразовательных организаций. Углубленный уровень образования: В 2- кн. Кн. 2 / под ред. С.И. Иванова и др. – М.: Вита-Пресс, 2015. – 304 с.

10 Экономическая теория: учебник и практикум для СПО / Г. Е. Алпатов, под ред. Г. Е. Алпатова. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 299 с.

## Тестовое задание

1. К последствиям глобализации относятся все перечисленные, кроме...
  - a) ускорения внедрения новых технологий
  - b) углубления международного разделения труда и специализации под воздействием международной конкуренции
  - c) увеличения производства на предприятиях ТНК
  - d) сокращения наукоемкого производства
2. К негативным последствиям глобализации для мирового хозяйства относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа)
  - a) захват сегментов мирового рынка ограниченным числом компаний
  - b) зависимость национальной политики государств от международных финансовых рынков
  - c) сокращение влияния международных организаций на формирование внутренней и внешней экономической политики стран
  - d) расширение информационного пространства и доступности информации
3. Основными направлениями развития международного разделения труда (МРТ) являются... (укажите не менее двух вариантов ответа)
  - a) ускорение темпов вывоза капитала
  - b) экономическая интеграция
  - c) международная специализация производства
  - d) международное кооперирование производства
4. Основными видами международной отраслевой специализации являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа)
  - a) промышленная
  - b) предметная
  - c) подетальная
  - d) информационная

5. Основными видами территориального международного разделения труда являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) мировое разделение труда (между группами стран)
- b) разделение труда на основе абсолютных преимуществ
- c) подетальное разделение труда
- d) межрайонное, внутрирайонное

6. Международное разделение природных ресурсов – это ...

- a) их покупка и продажа на условиях, которые устанавливает ООН
- b) исторически сложившееся их сосредоточение в разных странах
- c) их покупка и продажа между странами
- d) их покупка и продажа на условиях, которые устанавливает ВТО

7. Природные ресурсы бывают...

- a) восстанавливаемые и невосстанавливаемые
- b) первичные и вторичные
- c) прирастаемые и неприрастаемые
- d) неограниченные и ограниченные

8. Наибольшими размерами пашни обладает ...

- a) Россия
- b) Китай
- c) Канада
- d) США

9. Нефть является природным ресурсом...

- a) невосстанавливаемым
- b) прирастаемым
- c) восстанавливаемым
- d) Неограниченным

10. Наибольшая продолжительность жизни отмечена в ...

- a) Сингапуре
- b) Японии
- c) Испании

d) США

11. Тенденция к демографическому старению населения наблюдается в странах...

a) Северной и Южной Америки

b) странах Юго-Восточной Азии и Китае

c) Европы и многих странах с переходной экономикой

d) Тропической Африки, Ближнего и среднего Востока

12. Общей закономерностью изменений в отраслевой структуре мирового хозяйства является...

a) последовательный переход к постиндустриальной экономике

b) последовательный переход от третичного сектора экономики к первичному сектору

c) первенство в отраслевой структуре хозяйства первичного сектора

d) последовательный переход от вторичного сектора экономики к первичному сектору

13. Главным структурным преобразованием последних десятилетий в экономике является ...

a) уменьшение доли услуг в структуре экономики

b) увеличение доли отраслей добывающей промышленности в экономике

c) изменение соотношения между материальным производством и сферой услуг

d) увеличение доли сельского и лесного хозяйства в экономике

14. С 1971 года ООН официально выделяет категорию «Наименее развитые страны», для определения которых не используется критерий ...

a) экономическая уязвимость

b) слабость людских ресурсов

c) средняя продолжительность жизни

d) низкий уровень доходов

15. Новые индустриальные страны относятся к группе стран...

a) развитых

- b) с переходной экономикой
- c) с социалистической экономикой
- d) развивающихся

16. К числу стран с наибольшей степенью развития сферы «новой экономики» можно отнести ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) Индию
- b) Финляндию
- c) Россию
- d) Ирландию

17. В «большую восьмерку» входят ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) Япония
- b) Италия
- c) Швеция
- d) Испания

18. К глобальным проблемам мировой экономики относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) демографическая
- b) проблема «ножницы цен»
- c) коммуникационная
- d) продовольственная

19. К глобальным проблемам не относится ...

- a) энергетическая
- b) экологическая
- c) финансовая
- d) продовольственная

20. Возможными мероприятиями по решению проблемы экологии в мире являются... (укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) увеличение расходов стран на природоохранные мероприятия
- b) сокращение уровня безработицы



c) создание международных организаций по решению вопросов экологической безопасности

d) увеличение объемов промышленного производства в странах

21. Суть глобальной демографической проблемы заключается в том, что...

a) рост населения мира обостряет продовольственную проблему

b) свыше 80% прироста мирового населения приходится на развивающиеся страны, где низкий уровень и качество жизни

c) наблюдается сокращение численности населения мира по причине войн, катастроф, болезней

d) происходит рост численности населения, проживающего в городах

22. Одним из важных критериев открытой экономики является...

a) высокие импортные пошлины

b) ограниченность экспорта

c) демпинг

d) благоприятный инвестиционный климат

23. Основной формой функционирования мирового рынка является ...

a) производство

b) предложение

c) конкуренция

d) реализация

24. Изменения в товарной структуре мирового экспорта за последние 25 лет произошли в основном за счет...

a) увеличения доли наукоемкой машиностроительной продукции

b) сокращения производства сельскохозяйственной продукции

c) роста цен на продовольствие

d) спада производства в странах переходной экономики

25. Если функция спроса на товар в стране с малой экономикой имеет вид:  $QD = 500 - 2P$ , а функция предложения  $QS = -100 + 4P$  ( $P$  в \$,  $Q$  в млн. ед.), то при мировой цене 90\$ экспорт страны составит...

Введите правильный ответ: 90

26. Если функция спроса на товар в стране с малой экономикой имеет вид:  $QD = 400 - 10P$ , функция предложения  $QS = -50 + 5P$  ( $P$  в \$,  $Q$  в млн. ед.), а мировая цена 20\$, то доходы отечественных производителей составят (в млн. \$) ...

Введите правильный ответ: 50

27. Основными способами подготовки экспортной сделки являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) изучение структуры управления фирмой
- b) изучение условий заказа
- c) получение запроса
- d) изучение рекламных буклетов

28. Особенности международной торговли по сравнению с условиями национального рынка являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) значительное влияние политических факторов
- b) более слабая конкуренция
- c) низкий уровень цен
- d) более жесткая конкуренция

29. Характер современных международных экономических отношений (МЭО) является ... (укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) транснациональным
- b) переходным
- c) региональным
- d) глобальным

30. Мировая цена должна... (укажите не менее двух вариантов ответа)

- a) использоваться при осуществлении крупных коммерческих сделок, имеющих существенную долю мирового товарооборота
- b) быть приемлемой для покупателя для поддержания спроса на импортный товар
- c) быть достаточно высокой для получения больших выгод экспортёром

d) использоваться при осуществлении сделок в важнейших центрах мировой торговли.