

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение

высшего образования

«КУБАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

(ФГБОУ ВО «КубГУ»)

Среднее профессиональное образование

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

СЕМЕЙНЫЙ БЮДЖЕТ

Работу выполнила Я.В. Рубан 18.12.2018 Я.В. Рубан
(подпись, дата) (ФИО)

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке
Специальность 38.02.01 Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)

Научный руководитель канд. экон. наук,
преподаватель СПО О.В. Вандрикова 18.12.2018 О.В. Вандрикова
(подпись, дата) (ФИО)

Тихорецк 2018

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
1 Источники доходов семьи, основные виды расходов семьи	4
2 Семейный бюджет.....	9
3 Реальная и номинальная заработная плата и реальные и номинальные доходы.....	14
ЗАКЛЮЕНИЕ.....	19
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ.....	20
Тестовое задание.....	21

ВВЕДЕНИЕ

Семейная экономика начинается с момента зарождения семьи, с выработки молодоженами принципов и стратегии благопристойной, как минимум обеспеченной, а может быть, и богатой семейной жизни, с организации и повседневного ведения домашнего хозяйства.

Современная экономическая мысль рассматривает семью как важного потребителя и производителя, жизнедеятельность которых осуществляется для реализации социальных, экономических и духовных потребностей индивида, самой семьи и общества в целом.

Цель индивидуального проекта – контроль над финансовым положением семьи, достижение поставленных финансовых целей, уменьшение незапланированных расходов, осознанное планирование будущих покупок, формирование внутренней финансовой дисциплины.

В соответствии с поставленной целью выделены следующие задачи:

- рассмотреть основные виды расходов семьи;
- изучить семейный бюджет;
- раскрыть значения реальной и номинальной заработной платы и реальных и номинальных доходов.

Общепринятой формой организации семейной экономики является семейный бюджет, который представляет собой формирование доходов семьи, их использование, согласование доходов и расходов.

Также следует отметить, что без грамотного формирования доходной части и эффективного использования расходной части семейного бюджета, а также прогнозируемого инвестирования определенной доли дохода семейного бюджета невозможны планомерное и эффективное развитие семьи, реализация её планов.

Индивидуальный проект состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников, в количестве 10 наименований.

1 Источники доходов семьи, основные виды расходов семьи

Статусные расходы – это расходы на товары и услуги, которые необходимы для поддержания статуса, положения человека в обществе. Это, как правило, дорогие товары: брендовая одежда, дорогие автомобили, аксессуары, часы, украшения, затраты на дорогие услуги (прическа, массаж).

Желательные расходы, не являются жизненно важными, но удовлетворяют наши потребности. В критической ситуации отсутствия денег без них можно обойтись, но при росте дохода семьи они становятся жизненно необходимыми. Хобби, дорогая косметика, развлечения, книги, интернет, это покупки, которые нас радуют.

Лишние расходы, это те товары, которые для нас являются ненужными, или даже вредными (товары, удовлетворяющие ложные потребности: алкоголь, табак.) Случайно, неосознанно купленные товары и услуги. Анализ критериев расходов семьи подводит нас к выводу, что резервы бюджета семьи кроются в наличии необязательных статей расхода. Поэтому нам необходимо осознавать, что для нас жизненно необходимо, а что неважно. Если идти на поводу желаний, то человек навсегда останется внутри круга финансовых проблем. Для анализа семейного бюджета применимы и иные критерии:

- временные, или периодические, сезонные;
- регулярные расходы (питание, жильё, транспорт);
- переменные расходы (их желательно запланировать), покупка одежды, обуви, ремонт;
- сезонные расходы (подготовка к школе, покупка инвентаря и семян, удобрений к началу дачного сезона);
- непредвиденные расходы (лечение, штрафы и другие, внезапно возникшие затраты).

Анализ статей доходов и расходов семьи позволит понять, куда и в каком количестве уходят деньги семьи, найти резерв для экономии, оптимизировать

бюджет.

Расходы семьи:

– коммунальные платежи – сюда включаются все расходы по оплате коммунальных услуг (квартплата, вода, тепло, электроэнергия, квартирный телефон);

– обязательные платежи – в эту статью расходов предлагаю включить те платежи, которые вы обязаны оплачивать ежемесячно, но которые нельзя отнести к коммунальным (Интернет, кабельное ТВ);

– расходы на погашение кредитов и займов – если таковые имеются, то это также будет выступать обязательной статьёй расходов семейного бюджета;

– расходы на аренду жилья – эта статья расходов будет присутствовать, если семья проживает на съёмной жилплощади;

– расходы на питание, сюда следует включать все затраты на приобретение продуктов питания, кроме питания в барах, ресторанах, заведениях общепита (это следует относить к другим категориям расходов);

– расходы на хозяйственные нужды, в эту статью расходов семьи необходимо включить затраты на покупку товаров бытовой химии, мелкого инвентаря для уборки и ремонта, предметов гигиены общего пользования;

– крупные покупки для дома, в этой категории следует учитывать все дорогие покупки (мебель, бытовая техника, предметы интерьера), что относить к дорогим покупкам – определяется для каждой семьи индивидуально;

– расходы на отдых и развлечения, сюда можно отнести семейное посещение клубов, ресторанов, кинотеатров, концертов, выставок, а также путешествия, приобретение любых товаров и услуг развлекательного характера;

– расходы на медикаменты, эти расходы семьи включаются затраты на формирование домашней аптечки;

– расходы на подарки родственникам и друзьям семьи, тоже немаловажная составляющая любого семейного бюджета, чем больше в месяце

праздников и людей, которых вы должны поздравить, тем больше эта статья расходов.

Для обеспечения стабильного материального положения семьи, а тем более для повышения ее благосостояния необходимо планирование семейного бюджета.

Первой предпосылкой и обязательным условием планирования семейного бюджета является учет доходов и расходов семьи. Учет всегда был основой эффективного ведения любого хозяйства.

Всем семьям в их же интересах поиска эффективных путей ведения домашнего хозяйства и выгодного использования семейных накоплений рекомендуется систематическое и системное ведение учета всех получаемых доходов и производимых расходов. При этом следует иметь в виду, что многие категории граждан (физических лиц) должны вести такой учет в обязательном порядке.

Источников доходов в семье не так много. Прежде всего нужно определить откуда приходят деньги, сколько, где и когда вы получаете. Я приведу список возможных источников доходов, а вам нужно будет выбрать из него те статьи, которые подходят именно для вашей семьи, выписать их и посчитать все планируемые на месяц доходы для всех членов семьи. Затем нужно все эти доходы сложить и вы определите общий семейный доход на следующий месяц.

Денежные доходы семьи могут включать поступления денег в виде:

- заработной платы за работу по найму (на основной работе, по совместительству или на своем предприятии);
- доходов от индивидуальной трудовой деятельности;
- доходов от бизнеса;
- дивидендов по акциям;
- процентов по вкладам в банк;
- доходов от сдачи в аренду недвижимости (квартиры, дачи, гаража);

- доходов от продажи недвижимости;
- доходов от продажи продукции с приусадебного хозяйства;
- доходов от продажи личных вещей;
- стипендий;
- пенсий;
- пособий на детей;
- алиментов;
- помощи родных и близких;
- подарков;
- призов , выигрышей;
- возврата налогов;
- грантов;
- наследства.

Для того чтобы составить семейный бюджет необходимо эти деньги распределить по статьям будущих расходов. Это уже намного сложнее. Вам необходимо составить такую классификацию расходов, которая бы максимально охватывала все семейные затраты.

Доходы населения – это сумма денежных средств и материальных благ, полученных или произведенных домашними хозяйствами за определенный промежуток времени. Денежные доходы населения включают оплату труда, доходы от предпринимательской деятельности, пенсии, стипендии, различные пособия, доходы от собственности в виде процентов, дивидендов, ренты, средства от продажи ценных бумаг, недвижимости, продукции сельского хозяйства, различных изделий, а также доходы от различных услуг, оказанных на стороне. К непрямым доходам семьи можно отнести расходы государства на содержание школ, медицинских учреждений, жилищное строительство.

Различают первичные доходы, которые включают поступления, полученные от собственности на факторы производства, и располагаемые доходы населения – результат пере распределительных процессов. Последние

рассчитываются с помощью добавленных к первичным доходам социальных трансфертов и вычитания обязательных платежей и сборов. Полученной в результате суммой средств население, семьи и отдельные граждане располагают, могут использовать по собственному усмотрению.

Социальные трансферты – это передача ресурсов в денежной и натуральной форме государственными и некоммерческими организациями населению на безвозмездной основе. К ним относятся пенсии, стипендии, пособия, иная социальная помощь, а также бесплатные услуги, прежде всего, в области образования и здравоохранения.

На величину доходов населения оказывает существенное влияние размер заработной платы, так как наиболее важным среди всех экономических ресурсов, используемых в производстве товаров и услуг, выступает труд. Это объясняется тем, что: во-первых, практически каждый работоспособный член общества является субъектом рынка труда, во-вторых, заработная плата составляет основную часть дохода подавляющего большинства семей любой страны, в-третьих, вопросы занятости, безработицы, уровня заработной платы становятся объектом политической и экономической борьбы, государственной политики.

Заработная плата как цена труда складывается под воздействием спроса на услуги труда и их предложения (по существу, продается не сам труд, который неотделим от самого человека, не являющегося в современном мире объектом купли-продажи, а услуги труда). Различают номинальную и реальную заработную плату. Номинальная заработная плата выражается в деньгах, которые работники получают за свой труд. Реальная заработная плата – это совокупность товаров и услуг, которые можно приобрести на полученные деньги с учетом их покупательной способности.

Таким образом, различают три вида семейного бюджета: совместный, долевой и раздельный. Семейный бюджет состоит из двух основных структурных единиц: доходов и расходов.

2 Семейный бюджет

Семейный бюджет состоит из двух частей: доходы и расходы семей. Доход – это общая сумма денежных средств и материальных благ, зарабатываемых или получаемых людьми за определенный период. Существует четыре вида дохода: заработная плата, процент, рента и прибыль. Их источниками служат, соответственно, труд наемных работников, капитал, земля и предпринимательские способности. Обобщенно, доход – это цена факторов производства.

Уровень доходов членов общества является важнейшим показателем их благосостояния, так как определяет возможности материальной и духовной жизни индивидуума: отдыха, получения образования, поддержания здоровья, удовлетворения насущных потребностей. Среди факторов, оказывающих непосредственное влияние на величину доходов, кроме размеров самой заработной платы, выступает динамика розничных цен, степень насыщенности потребительского рынка товарами.

Для оценки уровня и динамики доходов населения используются показатели номинального, располагаемого и реального дохода.

Номинальный (NT) – количество денег, полученное отдельными лицами в течении определенного периода, а также характеризующий уровень денежных доходов независимо от налогообложения. Обычно в номинальный доход (исчисляемый в денежном выражении) включают и наличные трансфертные платежи (пособия, пенсии, стипендии).

Располагаемый доход (DI) – доход, который может быть использован на потребления и личные сбережения. Располагаемый доход меньше номинального на сумму налогов и обязательных платежей, это средства, используемые на потребление и сбережение. Для изменения динамики располагаемых доходов применяется показатель «реальные располагаемые доходы», рассчитываемый с учетом индекса цен.

Реальный доход (RI) – представляет собой количество товаров и услуг, который можно купить на располагаемый доход в течение определенного периода, с поправкой на изменение уровня цен.

Стремление к максимизации своего дохода диктует экономическую логику поведения любому рыночному субъекту. Доход является конечной целью действий каждого активного участника рыночной экономики, объективным и мощным стимулом для повседневной деятельности.

Но высокие личные доходы выгодны не только индивидууму, это и общественно – значимая выгода, поскольку они, в конечном счете, являются единственным источником удовлетворения общих потребностей, расширения производства, а также поддержки малообеспеченных и нетрудоспособных граждан.

Получателей рыночного дохода всегда волнуют три вопроса: надежность его источников, эффективность использования дохода и оправданность налогового бремени. На эти вопросы можно ответить, исследуя образование и движение совокупного дохода.

Доход есть денежная оценка результатов деятельности физического (или юридического) лица как субъекта рыночной экономики. В экономической теории под «доходом» имеют в виду денежную сумму, регулярно и законно поступающую в непосредственное распоряжение рыночного субъекта.

Доход представлен деньгами, а это означает, что условием его получения является эффективное участие в экономической жизни общества: мы живем на заработную плату или за счет собственной предпринимательской деятельности. В любом случае мы должны сделать что-то полезное для других людей, и лишь тогда они передадут нам часть находящихся в их распоряжении денег (точно так же и мы не расстаемся со своими деньгами, пока не приобретем что-то полезное именно для нас).

Следовательно, сам факт получения денежного дохода есть объективное свидетельство участия данного лица в экономической жизни общества, а размер дохода – показатель масштаба такого участия. Ведь деньги, пожалуй,

единственная в мире вещь, которую нельзя выдать самому себе, деньги можно получить только от других людей.

Прямая зависимость дохода от результата рыночной деятельности нарушается лишь в одном случае – при объективной невозможности участвовать в ней. Это такие категории населения, как пенсионеры, молодежь в нетрудоспособном возрасте, инвалиды, иждивенцы, безработные. Они поддерживаются всем обществом, от имени которого правительство регулярно выплачивает им денежные пособия. Конечно, эти выплаты образуют особый элемент совокупного дохода, но «рыночными» они не являются.

Рыночный доход всегда есть результат наших полезных для других людей усилий. Следовательно, он во многом определяется совпадением предлагаемых нами товаров и услуг с предъявляемым другими людьми спросом. Взаимодействие спроса и предложения – объективный механизм образования доходов в рыночной экономике, в том числе доходов населения. Безусловно, в таком механизме есть элементы случайного, и поэтому, несправедливого, но иного способа получения доходов в рыночной экономике не существует.

Слово «экономика» произошло от древнегреческого, что переводится как «искусство ведения домашнего хозяйства». Дело в том, что первоначально экономика была делом семейным, регулирующим доходы и расходы отдельной семьи. В дальнейшем данный термин стали использовать для обозначения более широкой сферы деятельности.

Бюджет – важная слагающая благополучия в семейной жизни. Именно он диктует стиль жизни семьи, определяет возможность тех или иных трат. Семейный бюджет предусматривает наличие определенных доходов и расходов. Семейная экономика предусматривает грамотное соотношение доходов и расходов.

Вступая в брак, люди уже заранее знают, из чего будет складываться доходная статья их семейного бюджета. Как правило, это две зарплаты – мужа и жены; или же одна зарплата и стипендия; или же две стипендии; или же две

стипендии или две зарплаты и приработки одного или обоих супругов; или, наконец, стипендии и дотации родителей.

Доходы определены в некоторой степени специальностью, которую получили или получают супруги. Чем перспективнее профессия, тем больший заработок будет поступать в доходную статью семейного бюджета, и тем большее количество жизненных благ сможет приобрести семья.

Важное значение для экономического благополучия семьи имеет умение хозяина и хозяйки дома вести хозяйство. Ведь самостоятельно выполняя те или иные домашние дела, супруги экономят средства, которые можно потратить на что-нибудь иное, например на регулярные походы в театр или кино. Значительные средства можно сэкономить, если научиться шить, вязать или самостоятельно делать ремонт квартиры или бытовой техники.

Только разумный подход к формированию потребностей позволит отказаться от покупки той или иной не столь необходимой в данный момент вещи. Разумное формирование потребностей предполагает наличие четкого представления о том, для чего необходима та или иная вещь. Кроме того, нужно знать реальный бюджет семьи и учитывать имеющиеся в наличии свободные средства.

Иными словами, при формировании потребностей необходимо исходить из доходов семьи, соизмерять расходную статью бюджета с доходной. Особого разговора заслуживают траты на так называемые мелкие расходы. Эти средства расходятся подчас с такой быстротой, что вспомнить, куда была потрачена небольшая денежная сумма, оказывается весьма проблематично.

Экономистам удалось подсчитать, что, если каждый член семьи, состоящей из трех человек, будет ежедневно необдуманно тратить 10 рублей, за год окажется потраченной достаточно крупная сумма, которой хватило бы не только на покупку дорогого мужского или женского костюма, но и бытовой техники, и даже на приобретение какой-нибудь туристической путевки.

Непродуманные экономические операции, предпринимаемые таким человеком, нередко провоцируют возникновение материальных кризисов в

семье.

Залогом успеха в управлении семейным бюджетом является следование четырем основным законам семейной экономики – учет, планирование, организация и контроль.

Учет – это первое, что необходимо освоить, взяв в свои руки управление семейным кораблем. Данный экономический закон предусматривает ведение приходно-расходной документации, в которую записываются все доходы и расходы семьи. Обычно это толстая тетрадь, в которой на каждой странице имеются графы для даты, описания операции, дебета и кредита. Можно завести отдельные тетради для каждого вида бюджетных расходов (дом, коммунальные услуги). Конечно, в настоящее время немногие делают такие записи, тем не менее благодаря подобному учету можно представить четкую картину доходов и расходов семьи за текущий и несколько прошедших лет.

Планирование предусматривает наличие четкого представления о том, какие вещи, предметы и услуги и в какой последовательности следует приобретать, что необходимо в первую очередь, а с покупкой чего можно и подождать.

При планировании семейного бюджета необходимо выбрать приоритетное направление покупок, для чего потребуются разделить все вещи на категории. В первую входят вещи обязательные, во вторую – желательные, в третью – дорогостоящие (необязательные).

Таким образом, семейный бюджет – это доходы и расходы семьи за определенный период времени.

3 Реальная и номинальная заработная плата и реальные и номинальные доходы

Стоимость рабочей силы проявляется:

- в номинальной заработной плате;
- в реальной заработной плате.

Номинальная заработная плата – это сумма денег, начисленная наемному работнику за определенный период в зависимости от отработанных часов или количества и качества произведенной продукции. Реальная заработная плата – это совокупность товаров и услуг, которые наемный работник приобретает на ту сумму денег, какая останется у него от номинальной заработной платы после уплаты всех налогов и взносов обязательного характера.

Заработная плата подразделяется на номинальную и реальную. Номинальная заработная плата представляет собой сумму денег, получаемую за выполнение определенной трудовой услуги. Реальная заработная плата выражается в том количестве товаров и услуг, которые могут быть куплены на номинальную заработную плату. В реальной заработной плате проявляется покупательная способность номинальной заработной платы, а сама эта покупательная способность находится в прямой зависимости от величины номинальной заработной платы и в обратной – от уровня цен на потребительские товары и услуги. Реальная заработная плата возрастет с увеличением номинальной оплаты труда, но сокращается при увеличении цен (особенно резко это сокращение происходит в условиях инфляции).

Главная задача любой системы заработной платы – заинтересовать рабочего в интенсивном и качественном труде. Предприятия взяли на вооружение легальное нормирование трудовых операций, индивидуальный подход к каждому работнику, различные формы денежного вознаграждения за качественный и высокопроизводительный труд.

Соотношение видов оплат труда позволяет следить за инфляционными

процессами. Нарушение равновесия между реальным потребительским спросом и предложением дохода показывает неурегулированность экономических процессов, при которых скачкообразные колебания в каждую из сторон является неблагоприятным фактором развития экономики. По сравнению индексов реальной и номинальной заработной платы судят о показателях:

- инфляционных процессов;
- уровне безработицы;
- потребности в квалифицированных кадрах;
- необходимости принятия корректировочных мер.

Имеется множество механизмов регулирования реального уровня имеющихся средств, одним из успешных механизмов служит привязка суммы вознаграждения к минимальной сумме оплаты труда.

Индекс потребительских цен измеряет соотношение между совокупной ценой определенного набора потребительских товаров и услуг (рыночная корзина) для данного периода и совокупной ценой, идентичной и сходной группы товаров и услуг в базовом периоде.

Помимо динамики потребительских цен реальная заработная плата определяется размерами удержания из заработка (что определяет величину реальной располагаемой заработной платы, снижающейся с ростом удержаний).

Величина реальной заработной платы определяется и наличием на рынке потребительских товаров и услуг (товарным покрытием платежеспособного спроса), поскольку товарный дефицит, как известно, является проявлением скрытой инфляции. В условиях инфляции к снижению величины реальной заработной платы может вести и существенная задержка в сроках ее выплаты.

Абсолютный уровень заработной платы и его изменения следует оценивать по ее реальной величине. Вместе с тем важно оценивать и относительные размеры заработной платы (сравнительные размеры оплаты труда различных групп и категорий работников), которые определяют социальный статус и ценность работника в обществе и его представление о справедливости трудового вознаграждения.

В соответствии с требованиями организация-работодатель обязана выплачивать персоналу вознаграждение за труд. При этом под заработной платой понимается такая оплата труда специалистам, которая напрямую связана с уровнем их квалификации, сложностью (объемом и качеством) выполняемых обязанностей, начислением дополнительных компенсаций и стимулирующих выплат.

Исходя из сказанного, номинальная заработная плата (НЗП) – это общая величина начисленного в учете предприятия вознаграждения работнику за определенный период или объем выполненных работ. Основанием для расчетов является трудовой договор, внутренние локальные нормативные акты (ЛНА) работодателя. Какие именно суммы включаются в НЗП? Как правило, это следующие выплаты с налогов на доходы физических лиц (НДФЛ):

- оклад, ставка по тарифной сетке (в зависимости от принятой в организации системы оплаты труда);
- отпускные, пособия, командировочные;
- стимулирующие выплаты – премии, надбавки, доплаты, поощрительные суммы;
- компенсационные выплаты;
- прочие суммы по законодательным нормам и внутренним документам работодателя.

Номинальный заработок не связан с обеспеченностью жизни сотрудников и не показывает, сколько фактически товаров можно приобрести на полученный за труд деньги. Для этого используется показатель реальной зарплаты, характеризующий действительный объем материальных и невещественных благ, которые можно купить при учете реальных цен и степени инфляции в стране. Естественно, чем выше уровень реальной заработной платы, а не номинальной, тем более обеспеченным будет специалист. При трудоустройстве нужно уточнять именно этот момент, а не только то, какой заработок утвержден «на бумаге».

Если рассматривать НЗП как систему оплаты труда, часто под этой аббревиатурой скрывается схема ухода от налогов. Так как с фонда оплаты труда (ФОТ) каждый работодатель, включая индивидуального предпринимателя (ИП), обязан исчислить и заплатить государству определенную сумму страховых взносов, а также подоходный налог, многие предприятия намеренно занижают размер зарплаты. Для этого в договорных условиях указывается фиксированный заработок, который не изменяется ни при росте инфляции, ни при повышении потребительских цен.

Если учесть, что при этом большая часть зарплаты выдается «в конверте», работодатель экономит на перечислении налогов в среднем от 30 % от величины фонда. Казалось бы, что для сотрудников никаких негативных последствий не возникает. Прежде всего, номинальная зарплата влияет на начисление отпускных, пособий по нетрудоспособности, социальных выплат беременным женщинам и лицам, находящимся в «детском» отпуске. Если рассматривать доходы в перспективе, низкая официальная зарплата влияет на размер пенсионных назначений.

В связи с этим, уже сейчас каждый может самостоятельно просчитать свою будущую пенсию на сайте пенсионного фонда Российской Федерации (ПФР). Для этого Пенсионный Фонд разработал различные онлайн-калькуляторы, к примеру, калькулятор расчета пенсии сотрудников министерства внутренних дел Российской Федерации (МВД). В случае, когда человек видит, сколько он потеряет на пенсии из-за низкой оплаты труда, лучше не медлить и сменить работодателя. Ищите такую организацию, которая не экономит на налогах, не обманывает персонал и честно платит вознаграждение.

Номинальный доход – это количество рублей. Которые человек получает в виде заработной платы, ренты или прибыли. Реальный доход определяется количеством товаров и услуг, которые можно купить на сумму номинального дохода. Реальный доход рассчитывается как отношения номинального дохода к индексу цен.

Следует уяснить, что сам факт инфляции, ведущий к снижению

Следует уяснить, что сам факт инфляции, ведущий к снижению покупательной способности рубля, не сопровождается обязательным снижением реального дохода конкретного человека. Снижение реального дохода произойдет только в том случае, если личный номинальный доход будет отставать от уровня инфляции.

Особенно сильное негативное влияние высокой инфляции сказывается на гражданах, получающих фиксированные номинальные доходы. Однако отдельные граждане, получающие нефиксированные доходы, могут повысить уровень своей жизни в результате инфляции. Работники развивающихся отраслей промышленности. В которых повышается спрос на труд. Могут добиться с помощью профсоюзов. Чтобы номинальная заработная плата не отставала от роста потребительских цен или даже опережала их.

С ростом потребительских цен обесцениваются и сбережения граждан. Причем снижается реальная стоимость денежных сбережений не только хранящихся дома, но и в коммерческих банках. Если инфляция превышает процентную ставку в коммерческом банке, то снизится реальная стоимость вклада вместе с начислениями банковского процента.

Таким образом, при неизменном валовом внутреннем продукте инфляция перераспределяет доходы, уменьшая их у получателей фиксированных доходов и увеличивая у других групп населения. Если же имеет место высокая инфляция и одновременно снижается валовой внутренний продукт, то реальные доходы снижаются у подавляющего большинства населения.

В условиях высокой инфляции не только снижается уровень жизни населения. Имеющего фиксированные доходы. Но и падают объемы производства товаров и услуг, что ведет к снижению реальных доходов подавляющего большинства граждан.

Таким образом, реальная и номинальная заработная плата и реальные и номинальные доходы – это каждая из форм предполагает собственные показатели, влияющие на оплату труда.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Бюджет – важная слагающая благополучия в семейной жизни. Расходы бюджета подразделяются на первичные и вторичные. К первичным, то есть неминуемым, относят расходы на обеспечение физиологических потребностей человека: продукты питания, одежда, обувь, плата за жилье, услуги, а также расходы, которые взимает государство, – налоги. Вторичные расходы – это приобретение собственных домов, автомобилей, электронной аппаратуры, предметов роскоши, пополнение сбережений в банках.

Расходы семейного бюджета как нельзя лучше отражают иерархию человеческих потребностей. По расходам семьи можно судить не только об уровне ее благосостояния, но и общества в целом.

Планирование семейного бюджета – это прогнозирование изменений доходов и расходов семьи на предстоящий период.

Номинальная заработная плата – это сумма денег, начисленная наемному работнику за определенный период в зависимости от отработанных часов или количества и качества произведенной продукции.

Таким образом, различают три вида семейного бюджета: совместный, долевой и раздельный. Семейный бюджет состоит из двух основных структурных единиц: доходов и расходов. Доходы семьи можно разделить на постоянные, временные и одноразовые. К постоянным относят заработную плату, пенсии, стипендии, субсидии и прочие виды социальных выплат, проценты на банковские вклады, ренту (плата за аренду). Временными и одноразовыми доходами являются премии, наследство, подарки, деньги, взятые в долг, выигрыши в играх и лотереях. Семейный бюджет – это доходы и расходы семьи за определенный период времени. Реальная и номинальная заработная плата и реальные и номинальные доходы – это каждая из форм предполагает собственные показатели, влияющие на оплату труда.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

- 1 Алпатова, Г.Е. Экономическая теория: учебник. – М.: Юрайт, 2016. – 299 с.
- 2 Борисов, Е.Ф. Основы экономики: учебник. – М.: Юрайт, 2017. – 383 с.
- 3 Горелов Н.А. Политика доходов и качества жизни населения. – М.: ЭКСМО, 2018. – 278 с.
- 4 Родина, Г.А. Основы экономики. Микроэкономика: учебник. – М.: Юрайт, 2017. – 263 с.
- 5 Соколинского, В.М. Экономическая теория: учебное пособие. – М.: КноРус, 2016. – 460 с.
- 6 Толкачева, С.А. Основы экономической теории: учебник. – М.: Юрайт, 2017. – 444 с.
- 7 Чунихин, В.К. Экономика для всех. – М.: ЭКСМО, 2014. – 116 с.
- 8 Чернов А.Ю. Доходы и расходы семейного бюджета: учебник. – М.: ЭКСМО, 2018. – 245 с.
- 9 Чепурин М.Н. Экономическая теория: учебное пособие. – М.: Юрайт, 2018. – 442 с.
- 10 Юрьева Т.В. Социальная экономика: учебное пособие. – М.: Юрайт, 2018. – 354 с.

Тестовое задание

1. К последствиям глобализации относятся все перечисленные, кроме...:

- a) ускорения внедрения новых технологий;
- b) углубления международного разделения труда и специализации под воздействием международной конкуренции;
- c) увеличения производства на предприятиях ТНК;
- d) сокращения наукоемкого производства.

2. К негативным последствиям глобализации для мирового хозяйства относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа) :

- a) захват сегментов мирового рынка ограниченным числом компаний;
- b) зависимость национальной политики государств от международных финансовых рынков;
- c) сокращение влияния международных организаций на формирование внутренней и внешней экономической политики стран;
- d) расширение информационного пространства и доступности информации .

3. Основными направлениями развития международного разделения труда (МРТ) являются... (укажите не менее двух вариантов ответа) :

- a) ускорение темпов вывоза капитала;
- b) экономическая интеграция;
- c) международная специализация производства;
- d) международное кооперирование производства.

4. Основными видами международной отраслевой специализации являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- a) промышленная;
- b) предметная;
- c) подетальная;
- d) информационная.

5. Основными видами территориального международного разделения труда являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа) :

- a) мировое разделение труда (между группами стран);
- b) разделение труда на основе абсолютных преимуществ;
- c) подетальное разделение труда;
- d) межрайонное, внутрирайонное.

6. Международное разделение природных ресурсов – это ...:

- a) их покупка и продажа на условиях, которые устанавливает ООН;
- b) исторически сложившееся их сосредоточение в разных странах;
- c) их покупка и продажа между странами;
- d) их покупка и продажа на условиях, которые устанавливает ВТО.

7. Природные ресурсы бывают...:

- a) восстанавливаемые и невосстанавливаемые;
- b) первичные и вторичные;
- c) прирастаемые и неприрастаемые;
- d) неограниченные и ограниченные.

8. Наибольшими размерами пашни обладает ...:

- a) Россия;
- b) Китай;
- c) Канада;
- d) США.

9. Нефть является природным ресурсом...:

- a) невосстанавливаемым;
- b) прирастаемым;
- c) восстанавливаемым;
- d) неограниченным .

10. Наибольшая продолжительность жизни отмечена в ...:

- a) Сингапуре;
- b) Японии;
- c) Испании;

d) США.

11. Тенденция к демографическому старению населения наблюдается в странах...:

- a) Северной и Южной Америки;
- b) странах Юго-Восточной Азии и Китае;
- c) Европы и многих странах с переходной экономикой;
- d) Тропической Африки, Ближнего и среднего Востока.

12. Общей закономерностью изменений в отраслевой структуре мирового хозяйства является...:

- a) последовательный переход к постиндустриальной экономике;
- b) последовательный переход от третичного сектора экономики к первичному сектору;
- c) первенство в отраслевой структуре хозяйства первичного сектора;
- d) последовательный переход от вторичного сектора экономики к первичному сектору.

13. Главным структурным преобразованием последних десятилетий в экономике является ...:

- a) уменьшение доли услуг в структуре экономики;
- b) увеличение доли отраслей добывающей промышленности в экономике;
- c) изменение соотношения между материальным производством и сферой услуг;
- d) увеличение доли сельского и лесного хозяйства в экономике.

14. С 1971 года ООН официально выделяет категорию «Наименее развитые страны», для определения которых не используется критерий ...:

- a) экономическая уязвимость;
- b) слабость людских ресурсов;
- c) средняя продолжительность жизни;
- d) низкий уровень доходов.

15. Новые индустриальные страны относятся к группе стран...:

- a) развитых;

- b) с переходной экономикой;
- c) с социалистической экономикой;
- d) развивающихся.

16. К числу стран с наибольшей степенью развития сферы «новой экономики» можно отнести ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- a) Индию;
- b) Финляндию;
- c) Россию;
- d) Ирландию.

17. В «большую восьмерку» входят ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- a) Япония;
- b) Италия;
- c) Швеция;
- d) Испания.

18. К глобальным проблемам мировой экономики относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- a) демографическая;
- b) проблема «ножницы цен»;
- c) коммуникационная;
- d) продовольственная.

19. К глобальным проблемам не относится ...:

- a) энергетическая;
- b) экологическая;
- c) финансовая;
- d) продовольственная.

20. Возможными мероприятиями по решению проблемы экологии в мире являются... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- a) увеличение расходов стран на природоохранные мероприятия;
- b) сокращение уровня безработицы;

c) создание международных организаций по решению вопросов экологической безопасности;

d) увеличение объемов промышленного производства в странах.

21. Суть глобальной демографической проблемы заключается в том, что...:

a) рост населения мира обостряет продовольственную проблему;

b) свыше 80% прироста мирового населения приходится на развивающиеся страны, где низкий уровень и качество жизни;

c) наблюдается сокращение численности населения мира по причине войн, катастроф, болезней;

d) происходит рост численности населения, проживающего в городах.

22. Одним из важных критериев открытой экономики является...:

a) высокие импортные пошлины;

b) ограниченность экспорта;

c) демпинг;

d) благоприятный инвестиционный климат.

23. Основной формой функционирования мирового рынка является ...:

a) производство;

b) предложение;

c) конкуренция;

d) реализация.

24. Изменения в товарной структуре мирового экспорта за последние 25 лет произошли в основном за счет...:

a) увеличения доли наукоемкой машиностроительной продукции;

b) сокращения производства сельскохозяйственной продукции;

c) роста цен на продовольствие;

d) спада производства в странах переходной экономики.

25. Если функция спроса на товар в стране с малой экономикой имеет вид: $QD = 500 - 2P$, а функция предложения $QS = -100 + 4P$ (P в \$, Q в млн. ед.), то при мировой цене 90\$ экспорт страны составит...:

Введите правильный ответ: 90.

26. Если функция спроса на товар в стране с малой экономикой имеет вид: $QD = 400 - 10P$, функция предложения $QS = -50 + 5P$ (P в \$, Q в млн. ед.), а мировая цена 20\$, то доходы отечественных производителей составят (в млн. \$) ...:

Введите правильный ответ: 50.

27. Основными способами подготовки экспортной сделки являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- a) изучение структуры управления фирмой;
- b) изучение условий заказа;
- c) получение запроса;
- d) изучение рекламных буклетов.

28. Особенности международной торговли по сравнению с условиями национального рынка являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- a) значительное влияние политических факторов;
- b) более слабая конкуренция;
- c) низкий уровень цен;
- d) более жесткая конкуренция.

29. Характер современных международных экономических отношений (МЭО) является ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- a) транснациональным;
- b) переходным;
- c) региональным;
- d) глобальным.

30. Мировая цена должна... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- a) использоваться при осуществлении крупных коммерческих сделок, имеющих существенную долю мирового товарооборота;
- b) быть приемлемой для покупателя для поддержания спроса на импортный товар;
- c) быть достаточно высокой для получения больших выгод экспортёром;

d) использоваться при осуществлении сделок в важнейших центрах мировой торговли.