МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение

высшего образования

**«КУБАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

**(ФГБОУ ВО «КубГУ»)**

**Экономический факультет**

**Кафедра мировой экономики и менеджмента**

Допустить к защите

Заведующий кафедрой

д-р экон. наук, проф.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ И.В. Шевченко

(подпись)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_2022 г.

**ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА**

**(БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)**

**РАЗВИТИЕ ФОРМ И МЕТОДОВ ВНЕШНЕТОРГОВОГО СОТРУДНИЧЕСТВА С иРАКОМ**

Работу выполнил \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Д. К. Тамамян

(подпись)

Направление подготовки 38.03.01 Экономика

(код, наименование)

Направленность (профиль) Мировая экономика

Научный руководитель

канд. экон. наук, доц.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ М. В. Егоров

(подпись)

Нормоконтролер

преподаватель\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Н. В. Хубутия

(подпись)

Краснодар

2022

**СОДЕРЖАНИЕ**

Введение 3

1 Теоретико-методические аспекты механизма развития внешнеторгового сотрудничества России со странами Ближнего Востока 8

1.1 Экономическая сущность и специфика механизма развития внешнеторгового сотрудничества России со странами Ближнего Востока 8

1.2 Формы, методы и инструменты развития внешнеторгового сотрудничества России и Ирака 19

2 Анализ развития внешнеторгового сотрудничества России и Ирака 32

2.1 Состояние развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока 32

2.2 Анализ внешнеторгового потенциала Ирака в контексте внешнеторгового сотрудничества с Россией 45

3 Разработка предложений по оптимизации внешнеторгового сотрудничества России и Ирака 57

3.1 Перспективные направления развития внешнеторгового сотрудничества России со странами Ближнего Востока до 2030 г. 57

3.2 Разработка предложений по совершенствованию форм и методов развития внешнеторгового сотрудничества России и Ирака 63

Заключение 69

Список использованных источников 74

**ВВЕДЕНИЕ**

Актуальность исследования.

Россия, начиная с 90-х годов активно развивает международное экономическое сотрудничество с зарубежными странами всего мира. Однако, санкционное давление со стороны США заставило Россию, начиная с 2014 года, переориентироваться на Восточноазиатское направление международного взаимодействия, в рамках которого странам Ближнего Востока отводится значительная роль.

Актуальность темы дипломной работы также связана с высоким значением экономической кооперации России и стран Ближнего Востока, т.к. Ближний Восток на данный момент является зоной наших экономических интересов. На протяжении многих десятилетий это экономическое сотрудничество развивалось преимущественно в форме сооружения объектов капитального строительства, сопровождаемого целым комплексом поставок товаров и услуг, подготовкой национальных кадров, способных осуществлять внешнеэкономическую деятельность, что создавало плацдарм для дальнейшего развития экспорта оборудования, инжиниринговых услуг, высоких технологий, развития других форм сотрудничества. Однако, в современных рыночных условиях этот механизм потребовал более глубокой разработанности с учетом современной специфики нестабильности международных внешнеэкономических связей.

Степень научной разработанности проблемы.

Проблема развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока исследуется в многочисленных трудах российских ученых. К ним относятся Богачева А.С. [9], Касаев Э.О. [24], Керимова Л.Д. [25], Мамедов Р.Ш. [26], Софронова И.А. [46] и др.

Цель исследования – разработка предложений по оптимизациивнешнеторгового сотрудничества России со странами Ближнего Востока.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

– исследовать экономическую сущность и специфику развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока;

– изучить инструменты и методы формирования внешнеэкономических отношений России со странами БВ;

– оценить состояние развития внешнеэкономических торговых отношений России и стран Ближнего Востока и, в частности, России и Ирака;

– проанализировать внешнеэкономического потенциал Ирака в контексте внешнеэкономических отношений с Россией;

– выделить направления внешнеторгового сотрудничества России в Ближневосточном регионе;

– разработать предложения по оптимизации внешнеторгового сотрудничества России со странами БВ.

Объект исследования – инструменты развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока.

Предмет исследования – экономические отношения, возникающие в ходе развития внешнеэкономических отношений России со странами БВ.

Теоретико-методологическая основа исследования представлена концепциями, фундаментальными исследованиями отечественных и зарубежных ученых и специалистов в области экономической сущности и спецификой развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока и разработкой предложения по оптимизации данного взаимодействия. В качестве методов исследования были использованы: метод экономико-статистического анализа и анализа экономической информации, метод индукции, метод сравнения и классификации, а также практические методики моделирования, описания, сравнения инструментов и методов формирования внешнеэкономических отношений.

Информационно-эмпирическая база исследования.

В процессе работы автором были использованы официальные статистические материалы России и изучаемых стран, труды Института Востоковедения РАН, Института мировой экономики и международных отношений РАН, Института изучения Израиля и Ближнего Востока, ИНИОН РАН, ВНИИВС Минэкономики РФ, ВНИКИ Минторга РФ.

Гипотеза научного исследования основана на предположении, что разработанные предложения по совершенствованию инструментов развития внешнеэкономических отношений позволят оптимизировать внешнеэкономические отношения России со странами БВ.

Предложения автора, выносимые на защиту:

1. перспективные направления развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока:

* формирование долгосрочных геополитических и торговых союзов;
* переход на расчеты в национальной валюте;
* инвестирование в развитие высокотехнологичного производства на территории стран Ближнего Востока;
* развитие не сырьевого сектора внешней торговли со странами Ближнего Востока;
* наращивание объемов экспортно-импортных операций продовольственных товаров;
* поддержка политического режима местного правительства;
* оказание помощи в борьбе с терроризмом и сдерживании терроризма.
* экспорт военно-промышленных товаров.

1. предложения по совершенствованию инструментов развития внешнеэкономических отношений России и Ирака:

* увеличение импорта из Ирака в Россию пшеницы, фиников, винограда, помидора, картофеля, яиц и молока для диверсификации поставщиков продукции растениеводства и животноводства;
* содействие в организации и инвестирование новых фермерских хозяйств на территории Ирака с целью увеличения объемов производства мяса птицы, баранины, говядины и морепродуктов для расширения торговых связи в области животноводства;
* вступление Ирака в ЕАЭС с целью упрощения проведения международных торговых сделок, снижения таможенных пошлин, повышения конкурентоспособности продукции Ирака, поддержки экспортеров и стабилизации экономики Ирака.
* помощь в цифровизации экономики Ирака путем привлечения российских специалистов для работы над включением экономически Ирака в digital сферу.
* предложенные мероприятия позволят в перспективе расширить внешнеэкономическое взаимодействие России и Ирака, а также поспособствуют повышению конкурентоспособности Ирака на мировом рынке.

Практическая значимость работы заключается в том, что разработанные автором предложения по совершенствованию инструментов развития внешнеэкономических отношений, могут быть использованы при разработке конкретных стратегических направлений развития внешнеэкономического взаимодействия России со странами Ближнего Востока.

Структура ВКР определена целью, задачами и логикой исследования. Работа состоит из ведения, трех глав, заключения и списка использованной литературы, включающего 53 источников, проиллюстрирована 4 таблицами, 23 рисунками.

Во введении описана актуальность данной темы, названы основные цели и задачи работы. В первом пункте дана экономическая сущность и специфика развития внешнеэкономических отношений. Во втором пункте проведен анализ развития внешнеэкономических отношений России со странами БВ на примере Ирака. В третьем пункте разработаны предложения по оптимизации внешнеторгового сотрудничества России со странами БВ

**1 Теоретико-методические аспекты механизма развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока**

**1.1 Экономическая сущность и специфика механизма развития внешнеторгового сотрудничества России со странами Ближнего Востока**

Чтобы понять экономическую сущность и специфику развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока, для начала рассмотрим понятие и сущность внешнеэкономических отношений.

Внешнеэкономические отношения – это совокупность методов и инструментов торгово-экономического, научно-технического сотрудничества, денежно-кредитных отношений с зарубежными странами.

Внешнеэкономическая деятельность осуществляется как на государственном, так и на уровне отдельных предприятий. В первом случае внешнеэкономическая деятельность направлена на установление рамок международного сотрудничества, создание правовых, коммерческих и политических механизмов, способствующих развитию и эффективности внешнеэкономических связей. Рациональная внешняя политика может привести к более высоким темпам роста национального дохода, ускорению научно-технического прогресса, повышению концентрации производства и эффективности капитальных вложений.

Сущность внешнеэкономической деятельности заключается в форме взаимовыгодных отношений между государствами.

К числу наиболее важных форм международных экономических отношений относятся [11]:

* международная торговля товарами и услугами,
* потоки капитала и иностранных инвестиций,
* обмен в области науки и техники,
* денежно-кредитные отношения.

Основные цели и направления внешнеэкономической деятельности, представлены на рисунке 1.1:

Рисунок 1.1 – Цели и направления внешнеэкономической деятельности страны [6]

При этом внешнеэкономическая деятельность – это сфера экономической деятельности, связанная с международным производством и научно-техническим сотрудничеством, экспортом и импортом товаров, оборудования, находящихся на внешнем рынке.

Международный обмен товарами экономически целесообразен для страны, если она затрачивает на производство экспортных товаров меньше общественного труда, чем она должно быть израсходовано на производство товаров взамен импортируемых (на средства, вырученные от экспорта). Следовательно, обмен товарами может быть выгоден всем странам с правильным формированием структуры импорта и экспорта, поэтому необходимо увеличивать масштабы иностранной валюты [51].

Учет внешнеэкономической деятельности достаточно широкий, он имеет свои собственные операции с учетом импортных и экспортных сделок, заключенных в иностранной и национальной валюте, а текущие условия реформ для удовлетворения требований международных стандартов и полной самостоятельности организаций при проведении внешнеэкономической деятельности необходимо усовершенствовать процесс учета по видам деятельности. При этом методе учета на широкий спектр разновидностей внешнеэкономической деятельности имеет свои специфические особенности, без знания которых нет возможности обеспечить достоверную информацию для внешней торговли. Это определяет актуальность внешней торговли в современном мире.

В общем смысле внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) – это совокупность организационно-экономических, производственно-коммерческих, операционных и коммерческих функций, ориентированных предприятиями на мировом рынке с учетом выбранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на внешних рынках [23].

Однако существуют и другие подходы к определению данного термина. Сущность определения по мнению российских авторов приведена в таблице 1.

Таблица 1 – Теоретические подходы российских авторов к определению понятия внешнеэкономической деятельности

|  |  |
| --- | --- |
| Автор | Сущность понятия ВЭД |
| Мусин В.А. | деятельность, которая заключается в приобретении, внесении изменений или прекращении прав и обязанностей, которые основаны на «создании, использовании или отчуждении материальных благ или иных результатов человеческой деятельности, в отношениях между лицами различной государственной принадлежности» [31]. |
| Гущин В.В., Дмитриев Ю.А. | вид межгосударственного сотрудничества, представляющее собой деятельность стран, нацеленную на развитие сотрудничества в сфере торговой работы, экономической деятельности, научной сферы, культуры и туризма [17]. |
| Боровкова Е.Г. | внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию, валютные и финансово-кредитные операции, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности, в том числе исключительными правами на них [10]. |
| Белов. А.Е. | совокупность взаимоотношений между резидентами и нерезидентами в сфере межгосударственного перемещения товаров, работ, услуг (в том числе иностранного туризма), интеллектуальной собственности, а также инвестиционного сотрудничества денежно-кредитных операций и иных видов деятельности [8]. |

В соответствии с законодательством Российской Федерации под определением внешнеэкономической деятельности понимается внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, в том числе промышленная кооперация, международный обмен товарами, информацией, услугами и интеллектуальной собственностью (правами на них).

ВЭД осуществляется на уровне производственных структур (предприятий, организаций, предприятий, объединений и т. д.) с полной автономией в выборе внешнего рынка и иностранного партнера, номенклатуры и артикулов товаров для импортных и экспортных операций, в определении цены и цены контракта, объемов и сроков поставки является частью их производственно-хозяйственной деятельности как внутренних, так и зарубежных партнеров.

ВЭД относится к сфере рынка, основанной на критериях предпринимательской деятельности, структурной связи с производством и отличающейся правовой и экономической самостоятельностью и правовой независимостью от отраслевой ведомственной опеки.

Существуют следующие виды ВЭД [21]:

* торговая деятельность,
* международное разделение труда,
* промышленная кооперация,
* валютные и финансово-кредитные операции,
* отношения с международными организациями.

Внешняя торговля — это предпринимательство в сфере международного обмена товарами, услугами, информацией и результатами интеллектуальной деятельности.

Международное разделение труда.

Предпосылки и условия международного разделения труда в крупных масштабах сложились в эпоху капиталистического развития благодаря промышленной революции, возникновению машинной промышленности, специализации производства. Спрос на определенные виды товаров в разных странах, которые не могли производить и производить их в достаточном количестве, стимулировал развитие внешней торговли товарами в дефиците. Торговля и выгоды, полученные от нее, подтолкнули страну к расширению производства таких товаров, в результате чего работы в этих странах сосредоточились на производстве определенных видов экономической продукции [28].

Промышленная кооперация.

Промышленная кооперация в составе внешнеторговой деятельности предприятий и фирм также представляет собой одну из форм взаимодействия иностранных партнеров в различных, но структурно связанных процессах технологического разделения труда. Сам процесс разделения труда означает распределение участников цепочки создания и реализации продукции по ее основным фазам, от изучения потребностей внутреннего и внешнего рынков до доведения ее до конечных потребителей. Промышленная кооперация характерна для однородной сферы производства и обращения для науки, технологий, инвестиций и сферы услуг, такой как обрабатывающая промышленность.

Согласованность действий партнеров в рамках промышленной кооперации достигается путем и изображена на рисунке 1.2:

Рисунок 1.2 – Система согласования действий партнеров в рамках ВЭО [38]

При этом имущество кооперативов не изолировано, а кооперация осуществляется на возмездной основе, а основана на принципе прямых связей между производителями аналогичной продукции.

Международное инвестиционное сотрудничество.

Международное инвестиционное сотрудничество предполагает такую форму сотрудничества с иностранными партнерами на основе совместных усилий при наличии финансовых и материально-технических ограничений. Сотрудничество направлено на расширение базы разработки и производства экспортной продукции, ее систематическое обновление на основе критериев конкурентоспособности и содействие процессу ее внедрения на внешнем рынке. Такие проблемы могут быть решены за счет организации, например, совместного производства. Возможные совместные предприятия в первую очередь основаны на обмене технологиями, услугами с последующим распространением производственной программы и ее реализацией, а также в форме образования и функционирования концессий, консорциумов, акционерных обществ, международных неправительственных организаций и т. П [41].

Денежные и финансово-кредитные операции.

Денежные и финансово-кредитные операции как вид внешнеторговой деятельности предприятий и фирм следует рассматривать прежде всего, как стимулирующее сопровождение любых внешнеторговых операций в виде финансовых обязательств, связанных с обеспечением оплаты поставленной продукции посредством конкретных форм расчета, а также внешнеторговых операций [47].

Важной отраслью внешнеэкономического комплекса является участие в международных организациях, как государственных, так и неправительственных. В современных международных отношениях международные организации играют важнейшую роль как форма сотрудничества государств и многосторонней дипломатии. Для межгосударственной организации характерны следующие особенности: членство государств; наличие учредительного международного договора; постоянные органы; уважение суверенитета государств-членов. С учетом этих особенностей можно констатировать, что международная межправительственная организация - это объединение государств, созданное на основе международного договора для достижения общих целей, имеющее постоянный орган и действующее в общих интересах государств - членов при уважении их суверенитета.

Одной из ключевых функций Минэкономразвития России является разработка государственной политики и регулирования в сфере внешнеэкономической деятельности. Работа в данном направлении базируется на целях, поставленных [майским указом Президента Российской Федерации](http://kremlin.ru/acts/bank/43027), а также долгосрочных целях, задачах и приоритетах внешнеэкономической политики России, в том числе сформулированных в разработанных Министерством документах: [Стратегия развития экспорта услуг до 2025 года](https://economy.gov.ru/material/directions/vneshneekonomicheskaya_deyatelnost/realizaciya_federalnogo_proekta_eksport_uslug.html) (утверждено постановлением правительства Российской Федерации от 14 августа 2019 года № 1797-р); Стратегия участия Российской Федерации в ВТО, проект внешнеэкономической стратегии Российской Федерации на период до 2030 года.

Для достижения этих целей и задач Министерство работает по следующим основным направлениям [40]:

1. совершенствование торговых и инвестиционных режимов с иностранными партнерами. Она осуществляется путем переговоров по новым многосторонним соглашениям в рамках ВТО, соглашениям о свободной торговле, соглашениям о поощрении и защите инвестиций.
2. укрепление интеграции в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС).
3. развитие двусторонних торгово-экономических отношений с зарубежными партнерами, реализуемое через деятельность межправительственных комиссий и других диалоговых площадок; мониторинг торговой политики и контроль за соблюдением торговыми партнерами своих международных обязательств по отношению к России; создание благоприятных условий для внешнеторговой деятельности и устранение торговых «раздражителей».
4. многостороннее экономическое сотрудничество, в том числе в рамках ВТО, СНГ, БРИКС, АТЭС, ШОС.
5. внедрение лучших мировых практик регулирования внешнеэкономической деятельности.

Исходя из вышеперечисленного, можно сказать, что внешнеэкономические отношения России – экономические отношения России с внешним миром.

Россия поддерживает экономические отношения со многими странами мира, является членом Всемирной торговой организации, входит зону свободной торговли СНГ и в Евразийский экономический союз [13].

На данный момент Российская Федерация занимает 6 место по уровню ВВП на душу населения, однако в отличие первой пятерки стран участниц превосходит показатель РФ в несколько раз [39].

На мировой арене рыночных отношений Россия выступает в первую очередь в роли одного из главных экспортеров углеводородного сырья (угля, нефти и газа), помимо этого к ключевым направлениям экспорта относится: металлургическая продукция, военная техника, сельскохозяйственная продукция, на рисунке 1.3 показано основное разделение.

Рисунок 1.3 – Структура экспорта РФ 2021 г. [12]

Так по данным наконец 2021 года, внешнеторговый оборот России составил, по данным Банка России, 798,0 млрд. долларов США (139,3% к 2020 г.), в том числе экспорт – 494,0 млрд. долларов (148,2%), импорт – 303,9 млрд. долларов (126,8%). Сальдо торгового баланса оставалось положительным, 190,1 млрд. долларов США (в 2020 г. – положительное, 93,7 млрд. долларов). Главными внешнеторговым партнером за прошлый год можно считать: Китай, Германию и Беларусь.

Однако помимо главных внешнеторговых партнеров в последние годы Российская Федерация увеличивает темпы торговли и улучшает экономические отношения со странами, входящими в регион Ближнего Востока, т.к. данный регион наиболее активен в военном и политическом плане, также экономика данного региона стремительно развивается и ряд стран имеет большой паритет в данном отношении.

Единого мнения о составе Ближнего Востока, но по одному из распространенных мнений в список стран входят Бахрейн, Египет, Израиль Иордания, Ирак, Йемен, Катар, Кипр, Кувейт, Ливан, Объединённые Арабские Эмираты, Оман, Палестинские территории, Саудовская Аравия, Сирия, Судан, Турция [44].

Также необходимо подчеркнуть, развитие всесторонних отношений и происходит достаточно успешно, однако только 7% от российской внешней торговли относится к странам Ближнего Востока, что на данный момент составляет 40 млрд. долларов. Такие низкие показатели напрямую зависят от общемировых отношений, в которых одно из основных катализирующих значений оказывает Европейский Союз и США, способствующие продвижению санкицонного давления на РФ, таким образом, развитие взаимодействия со странами Ближнего Востока имеет ряд трудностей и в первую очередь к таким странам относятся, прежде всего Иран и Сирия.

На данный момент Россия главным образом сотрудничает со странами Ближнего Востока преимущественно в области [45]:

* + атомной промышленности,
  + добычи нефтепродуктов,
  + поставок зерна.

Одной из ключевых стран, с которой у РФ наиболее развитые экономические отношения, является Турция, это связано с тем, что в 2016 году был реализован проект «Турецкий поток» по которому ежегодно проходит более тридцати миллионов кубометров газа в год, поэтому наиболее важным в экономическом отношении для экспорта является: минеральные продукты – 44,7%, металлы и изделия из них – 22,98%. продовольственные товары и сельскохозяйственная техника – 19,87% [37].

В Египет главным образом поставляется российское зерно, представленное, прежде всего пшеницей, оборот по которой между двумя странами составляет более 1,3 млрд. долларов в год. Также, помимо этого Египет сотрудничает с Российской Федерацией в рамках военного вооружения, в совокупности товарооборот в данной области составляет 1,5 млрд. долларов, к оставшимся товарам, экспортируемым в Египет можно отнести: нефть, нефтепродукты и автотранспорт [7].

Кроме Египта из стран Ближнего Востока военную технику закупает также Алжир, туда входят: военная техника и гражданские товары по секретным соглашениям, экспорт в Алжир за счет вооружения составляет два млрд. долларов в год. Кроме того, помимо военной техники в данную страну поставляется лазерная и специально оптическая техника, а также турбо реактивные двигатели [47].

Сотрудничество РФ и Объединенных Арабских Эмиратов, главным образом развивается в области драгоценных металлов и камней, в том числе алмазов и бриллиантов, товарооборот по данному направлению составляет более 400 млн. долларов в год. Помимо этого, в ОАЭ Россия поставляет: удобрения, пшеницу и нефтепродукты.

Исходя из вышеперечисленного, можно отметить, что главной статьей российского экспорта в страны Ближнего Востока является экспорт сельскохозяйственной продукции и вооружения. Кроме того, в данный регион поставляется: природный газ, черный металл, каменный уголь и прочее.

На рисунке 1.4 показана основная внешнеэкономическая деятельность России в регионе Ближнего Востока.

Рисунок 1.4 – Основные показатели Внешнеэкономической деятельности РФ,2021 г. [36]

Таким образом, можно сказать, что РФ имеет тесные связи со странами Ближнего Востока, включая внешнеторговую деятельность в сырьевых и военно-промышленных отношениях. Для проведения анализа внешнеэкономических отношений России и стран Ближнего Востока в рамках исследования необходимо изучить инструменты и методы формирования ВЭО, поскольку эта информация станет основополагающим базисом в аналитической части выпускной квалификационной работы.

1.2 **Формы, методы и инструменты развития внешнеторгового сотрудничества России и Ирака**

Понятие системы международных экономических отношений – это системное (интегральное) отношение, выражающее единство - целостность системы: общую цель всей системы и ее подсистем на всех уровнях, механизм функционирования всей системы и ее подсистем, а также нормы, регулирующие функционирование всей системы поведения его субъектов – мотивация деятельности, принятие решений, критерий эффективности и др.

Иными словами, наличие специфических интегральных свойств большого числа взаимосвязанных элементов, составляющих систему.

С позиций современных реалий те сдвиги, которые произошли в развитии мирового сообщества, служат основой обеспечения единства, целостности международных экономических отношений, двух свойств (атрибутов):

* разновидность рыночных экономических отношений, получившая название «социально-ориентированная рыночная система»,
* интернационализация экономических отношений, нарастающая в процессе интеграции и глобализации, то есть формирование единого наднационального экономического (торгового, производственно-инвестиционного, денежно-кредитного и фискального) пространства.

Эти свойства определяют специфику содержания и структуры международных экономических отношений.

Внешнеэкономическая политика государства – это комплекс взаимосвязанных действий, направленных на установление урегулирования взаимовыгодных экономических отношений с другими странами.

Внешнеэкономические отношения на государственном уровне опираются на сферы: научно-технических достижений, сферу торговли и производства, кроме того главной задачей ВЭП многие эксперты называют «Создание благоприятных условий для расширения и улучшения национального воспроизводства».

Внешнеэкономическая политика такие методы регулирования экономических отношений между странами [52]:

* таможенные пошлины,
* международное перемещение капитала,
* международное перемещение трудовых ресурсов,
* внешняя торговля,
* совместные технологии и НИОКР,
* ввоз и вывоз продукции,
* экономическая помощь,
* привлечение инвестиций,
* совместные проекты.

Также важно отметить, что внешнеэкономическая политика – является связующим звеном между национальной и внешней политикой государства, данная политика в первую очередь базируется на определении позиции страны на мировой экономической арене и защите внутреннего рынка от конкуренции с иностранной продукцией.

К целям внешнеэкономической политики страны можно отнести ряд мер, направленных на улучшение и развитие международных отношений, которые будут реализовывать интересы государства в глобальной системе, данные цели представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Характеристика основных целей ВЭП России [4]

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Общие цели | Количественные цели | Социальные цели | Особые цели |
| Участие в различных международных организациях и объединениях | Повышение уровня специализации страны в мировой экономике | Программа импортозамещения | Равновесие в платежном балансе страны |
| Международная экономическая интеграция, как цель регулирующая государственную ВЭП | Повышение объема экспорта | Цели по внедрению программы реэмиграции | Национальные льготы для обеспечения защиты национального рынка и повышение конкурентоспособности экспортируемой продукции |

Продолжение таблицы 2

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Общие цели | Количественные цели | Социальные цели | Особые цели |
| Экономическая безопасность страны и ее роль в системе международных отношений | Повышение объема импорта | Развитие национальных экономических зон | Распределение государственных заказов |

Главные категории целей ВЭП государства:

1. общие цели – определяют основные направления внеэкономических отношений на международном рынке,
2. количественные цели – экономические показатели, представленные количественной характеристикой внешнеэкономических связей государства,
3. социальные цели – цели, направленные на поддержание отдельных социальных обществ страны,
4. специальные цели – государственные мероприятия, направленные на решение определенных внешнеэкономических задач страны,

Исходя из вышеперечисленного, можно понять, что основной задачей ВЭП, является обеспечение благоприятных условий для проведения торговых отношений с другими странами и улучшения условий деятельности отечественных производителей на международных рынках.

Помимо постановки цели и метода, необходимо определить основные инструменты внешнеторговых отношений, так как достижение результатов внешнеэкономических отношений напрямую зависит от способности и готовности власти страны применять те или иные инструменты на мировом рынке.

Все инструменты внешнеэкономических отношений делятся на три группы: по характеру действия, по характеру регулирования и по характеру использования, данная группировка инструментов внешнеэкономических отношений представлена на рисунке 1.5.

Рисунок 1.5 – Классификация инструментов регулирования внешнеэкономических отношений [18]

Помимо этого, инструменты, при помощи которых государство осуществляет внешнеэкономическую политику, делятся на тарифные и нетарифные, данное разделение представлено в таблице 3.

Таблица 3 – Тарифные и нетарифные инструменты [33]

|  |  |
| --- | --- |
| Тарифные методы | Нетарифные методы |
| Использование таможенных пошлин для экспорта и импорта. | Прямые: лицензирование, соглашение о добровольных ограничениях экспорта, пограничный налоговый ежим и внутренне налогообложение  Скрытые административные процедуры, неопубликованные в ведомственных инструкциях |

Тарифные методы включают применение таможенных пошлин или тарифов, которые облагаются товар при импорте, таможенная пошлина выступает ванном случае в роли налога, которые облагается при пересечении товара таможенной границы. Таможенная политика государства, как правило, помогает защищать государству национальный продукт и повышает его конкурентоспособность на собственном рынке.

Как инструмент внешнеэкономических отношений таможенная пошлина существует трех видов [33]:

1. адвалорные пошлины – взимаются в процентах от стоимости продукции;
2. специфические пошлины – взимаются в зависимости от веса и объема товара;
3. смешанные пошлины – сочетание адвалорных и специфических пошлин.

Нетарифные методы – это административные ограничения, главным образом зависящие от объемов ввоза и вывоза продукции. К ним также можно отнести [29]:

1. эмбарго – это запрет на ввоз или вывоз каких-либо товаров, услуг, валюты и других ценностей в ту или иную страну;
2. добровольное ограничение экспорта – представляет собой соглашение между экспортирующей и импортирующей страной, заключенное по инициативе или под давлением импортирующей страны. В соответствии с данным соглашением экспортирующая страна ограничивает вывоз определенных товаров;
3. квотирование – административно-правовой режим, используемый в экономических отношениях для количественного ограничения производства, добычи, экспорта, импорта товаров (по физическому объему или стоимости), вводимый межгосударственными или внутригосударственными органами (органами государственной власти) с целью регулирования международной или внутренней торговли;
4. лицензирование – это регулирование уполномоченными государственными органами ввоза и вывоза товаров из страны путем выдачи специальных разрешений.

Рассматриваемые выше инструменты являются наиболее эффективными для построения успешной внешнеэкономической политики, они не связаны с различными международными обязательствами и не являются дополнительным налогом для населения, что позволяет учесть конкретную ситуацию и выбрать подходящий инструмент для того или иного решения.

Внешнеэкономические связи являются важной частью внешнеэкономических отношений, через связи межу странами осуществляется международное разделение трудовых ресурсов.

Внешнеэкономические связи (ВЭС) – это международное отношение в области торговли, производства, обмена достижениями научно-технического прогресса, оказание экономической и другой помощи, создание совместных предприятий и иных форм интеграции [21].

Целью внешнеэкономических связей можно считать – сбережение общественного труда в процессе производства и взаимодействие полученными результатами между странами. Главным образом международный обмен происходить только тогда, когда на производство товаров тратиться меньше общественного труда.

Внешнеэкономические связи государства, в первую очередь, направлены на решение проблем: в экономике, политике и социуме. Для этого создаются и проводятся различные мероприятия для поддержания и защиты национальных торговых интересов на мировой арене.

При этом причинами, по которым государство будет вмешиваться во внешнеэкономические отношения между странами, являются:

1. организация межправительственных отношений,
2. сокращение безработицы,
3. поддержка новых сегментов экономики,
4. контроль ценообразования экспортируемых и импортируемых товаров,
5. устранение нарушений в платежном балансе страны,
6. обеспечение охраны жизни социальной структуры государства,
7. уменьшение неконтролируемого государством движения товаров и услуг.

Исходя из причин вмешательства государства во внешнеэкономические отношения, можно выделить следующие методы ВЭС [53]:

* + административный,
  + экономический.

К административным методам относятся: международные торговые договора, таможенное регулирование, лицензирование, различные антидемпинговые процедуры и торговые преференции.

Экономические методы, способствуют регулированию экспортно-импортных операций, создавая благоприятные условия для развития внешней торговли. К этой группе методов относят: прямое финансирование (дотации) экспортного производства, субсидирование расходов компаний на ведение НИОКР, косвенное финансирование (через банки в виде снижение ставок по кредитам), государственное страхование экспорта [21].

Россия является одним из ключевых партнеров на мировом рынке в сфере валютно-кредитных отношений и товарооборота, который влияет на экономическое развитие страны. На арене финансового рынка Россия выступает как кредитор для развивающихся стран, и является также заемщиком у более развитых государств. В современных реалиях развития международных экономических отношений важно рассматривать различные альтернативные финансовые рынки или возобновлять старые международные экономические отношения, как вариант для РФ – это страны Ближнего Востока. Сегодня рыночные экономические отношения России и Ближнего Востока основываются на взаимовыгодных условиях для обеих сторон. РФ рассматривает арабские страны, во-первых, как рынок сбыта своей производимой продукции, технического оборудования, а во-вторых, как перспективу кредитных отношений и развитие рынка энергетических продуктов. На данный момент, улучшение связей в валютном и кредитном направлениях усугубляется состоянием мировой экономики и внешнеэкономической деятельностью России [2].

Из выше сказанного, можем сделать вывод, что торгово-экономическое сотрудничество между Россией и странами Ближнего Востока развивается и требует особого внимания со стороны государств, как один из вариантов валютно-кредитных отношений на современном этапе экономического развития мира и стран в целом. Также данное сотрудничество будет благоприятным и для экономики развивающихся стран Ближнего Востока.

Нынешний этап торгово-экономических отношений со странами Ближнего Востока характеризуется существенными изменениями политической и экономической карты этого региона, появлением новых, ранее невозможных союзов и переделом полюсов влияния.

В современных условиях как дальнейшую перспективу развития валютно-экономических отношений, можно рассмотреть формирование торгового сотрудничества между Россией и Иорданией.

На Ближнем Востоке Иордания играет очень важную роль благодаря своему географическому положению в центре арабского мира, а также своей внутренней и внешней политике.

Несмотря на очевидную нехватку ресурсов, Иордания на самом деле имеет запасы нефти и газа, фосфатов, кремния, калия, урана, лития и золота, которые страна использует не только для собственных нужд, но и для экспорта за границу. Страна также экспортирует продукцию обрабатывающей промышленности, легкой промышленности, фармацевтики и сельского хозяйства.

Товарооборот между странами постепенно сокращается: если в 2016 году он составлял 174,57 миллиона долларов, то за 9 месяцев. 2019 год – 248,01 миллиона долларов, первая половина 2020 года – всего 68,42 миллиона долларов. Это снижение началось в 2015–2016 годах. В последнее время ситуация ухудшилась из-за негативного воздействия пандемии на мир и экономику региона. В то же время Иордания и Россия имеют значительный потенциал для роста торгово-экономических отношений, что в свою очередь будет влиять на развитие валютно-экономических отношений. Это зависит от потребностей иорданской экономики, которая требует предоставления разных видов сырья: нефтепродуктов, газа, зерна, древесины, металлов и высокотехнологичных продуктов.

Российские компании могут предоставить высокотехнологические решения в области общественной безопасности, например решения «умный город», моделирование транспортных потоков, «интернета вещей» (IoT). Также, Россия может поставлять мощные суперкомпьютеры К-100, которые используются для моделирования физических и химических процессов и могут использоваться в качестве лазерного оборудования в развивающейся ядерной энергетике Иордании.

В сложных экономических условиях, частичном «закрытии» рынков для России крупные, средние и мелкие российские компании имеют реальный шанс найти взаимовыгодных партнеров на иорданском рынке. Однако преимущества повторного открытия этого однозначного дивиденда могут принести дополнительные правила ведения бизнеса в этой стране.

Российская сторона ранее предлагала с учетом географического положения Иордании и сложившихся отношений со странами африканского континента организовать в этой стране центр реэкспорта российских товаров и услуг в африканские страны. Сегодня есть возможность возродить и реализовать и эту концепцию.

Россия также заинтересована в восстановлении и укреплении экономических связей с арабскими странами, в том числе с Сирией. Для этого есть объективные условия. К ним относятся: многолетний опыт работы с арабскими странами, высокая степень взаимодополняемости потребностей рынков этих стран и допустимого экономического потенциала России.

Необходимость развития экономических отношений между Россией и Сирией также объясняется стремлением двух государств диверсифицировать свою внешнюю политику и свои внешнеэкономические связи. Сирия также является важным торговым партнером России. На Ближнем Востоке эта страна является вторым по значимости покупателем российского оружия после Ирана. Он занимает седьмое место в списке мировых покупателей этого продукта.

Россия и Саудовская Аравия планируют увеличить товарооборот до 5 миллиардов долларов к 2024 году. Об этом сообщил представитель России после визита в Саудовскую Аравию [25].

Саудовская Аравия может стать стратегическим партнером России на Ближнем Востоке и главным ориентиром на сегодня является цель довести объем товарооборота до планируемых показателей, этому способствует позитивная динамика развития двусторонней торговли.

В конце 2019 года взаимная торговля выросла на 58% до 1,7 миллиарда долларов, а с января по октябрь 2020 года, несмотря на неблагоприятную внешнюю среду, позитивная динамика продолжилась, увеличившись еще на 6% до 1,4 миллиарда долларов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Это положительный показатель экономических отношений между странами. В октябре 2019 года подписана программа российско-саудовского стратегического сотрудничества на высоком уровне. В настоящее время прорабатывается проект расписания, который подписан в первой половине 2021 года.

В то же время следует отметить, что энергетический сектор продолжает играть ключевую роль в сотрудничестве между нашими странами и имеет значительный потенциал в сферах создания новых технологий добычи нефти и улучшения добычи нефти, использования искусственного интеллекта и научного сотрудничества.

Например, активно рассматривается вопрос о расширении участия Saudi Aramco и ее промышленных компаний в энергетических проектах в России. В том числе перспективным остается развитие взаимодействия стран в атомной отрасли.

Итак, РФ проводит активную экономическую деятельность по направлению развития отношений между Россией и странами Ближнего Востока. Развитие и усовершенствование товарооборота, совместной деятельности в сфере промышленности и энергетики, благоприятно влияет на валютно-кредитные отношения стран и экономику региона в целом [25].

Сегодня Россия воспринимает ближневосточный регион главным образом с экономической точки зрения – как рынок сбыта совей продукции и источник финансовых средств в виде займов и кредитов, это отношение преобладает в экономической политике Москвы. С такими странами как Ирак, Йемен взаимодействие происходит на коммерческой основе в условиях свободного выбора арабскими странами своих партнеров в экономической сфере.

С развитием рыночной экономики в мире, возникла необходимость формирования валютно-кредитных отношений между государствами. Успешно развитое и построенное международное сотрудничество дает возможность развитым странам увеличивать свой капитал, а менее развитым – получать дополнительные ресурсы для развития экономики.

Учитывая тот факт, что Российская Федерация владеет важными энергетическими ресурсами и занимает одну из значимых позиций на мировом финансовом рынке, валютно-кредитные отношения отыгрывают весомую роль в экономике страны. Россия может выступать кредитором для других стран и быть заемщиком на мировом кредитном рынке. Дальнейшее укрепление позиций России в мировой финансовой системе будет определяться потребностями устойчивого экономического роста и увеличения потенциала внешней торговли.

В долгосрочной перспективе есть основания предполагать дальнейшую конвергенцию российского и международного финансовых рынков, в том числе в связи со значительным увеличением емкости внутреннего финансового рынка и масштабов использования национальной валюты в международных сделках, расширением притока иностранного капитала в национальную экономику и соблюдением международных правовых норм, налоговых систем, учетной политики и финансовой отчетности. В ближайшее время эти проблемы могут быть решены, в ходе продолжающейся финансовой интеграции стран, которая уже получила конкретные очертания.

Одним из направлений в развитии валютно-кредитных отношений для России можно рассматривать международное сотрудничество со странами Ближнего Востока. На сегодняшний день, данные отношения развиваются и нуждаются в государственной поддержке. Рынок стран Ближнего Востока можно рассматривать, как рынок сбыта для товаров и технического оборудования, с другой стороны можно развивать кредитные отношения в качестве заемщика. Также, один из вариантов экономического сотрудничества, который рассматривают страны, это развитие энергетической отрасли и продвижений товарооборота стран.

В ходе изучения теоретико-методических аспектов механизма развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока нами были сделаны следующие выводы:

* 1. внешнеэкономические отношения – это совокупность методов и инструментов торгово-экономического, научно-технического сотрудничества, денежно-кредитных отношений с зарубежными странами.
  2. на международном рынке Россия выступает в роли одного из главных экспортеров углеводородного сырья (угля, нефти и газа), металлургической продукции, военной техники, сельскохозяйственной продукции.
  3. одной из ключевых стран, с которой у РФ наиболее развитые экономические отношения, является Турция, это связано с тем, что в 2016 году был реализован проект «Турецкий поток» по которому ежегодно проходит более тридцати миллионов кубометров газа в год, поэтому наиболее важным в экономическом отношении для экспорта является: минеральные продукты – 44,7%, металлы и изделия из них – 22,98%. продовольственные товары и сельскохозяйственная техника – 19,87%.
  4. развитие ВЭО со странами Ближнего Востока и происходит достаточно успешно, однако только 7% от российской внешней торговли относится к странам Ближнего Востока, что на данный момент составляет около 40 млрд. долларов.
  5. торгово-экономическое сотрудничество между Россией и странами Ближнего Востока развивается и требует особого внимания со стороны государств, как один из вариантов валютно-кредитных отношений на современном этапе экономического развития мира и стран в целом.

Основываясь на полученных теоретических данных, перейдем к аналитике развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока путем изучения статистических данных о внешнеэкономической деятельности между Российской Федерацией и ближневосточными странами. В ходе дальнейшей работы необходимо определить тенденцию развития внешнеэкономических отношений России с представителями региона, выявить основных торговых партнеров, ключевые направления экспорта и импорта, а также установить недостатки сложившейся внешнеэкономической системы связей с отдельными представителями Ближнего Востока.

**2 Анализ развития внешнеторгового сотрудничества России и Ирака**

**2.1 Состояние развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока**

Российская Федерация – это страна, обладающая одной из крупнейших экономических и политических систем в мире. Это также подкрепляется наибольшей площадью территории государства. В связи с этим Россия имеет многочисленные внешнеторговые связи с другими мировыми державами и небольшими государствами.

Однако в связи с последними политическими событиями, ввиду санкционных ограничений, принимаемых странами Запада против России с 2014 года, развитие внешнеторговых отношений с Европой и Америкой достаточно затруднено [25]. В связи с этим Российская Федерация переводит фокус на совершенствование внешней торговли с Востоком, в частности со странами Ближнего Востока. Напомним, к интересующим нас в рамках данного исследования странам относятся:

* Бахрейн;
* Египет;
* Израиль;
* Иордания;
* Ирак;
* Йемен;
* Катар;
* Кипр;
* Кувейт;
* Ливан;
* Объединённые Арабские Эмираты;
* Оман;
* Палестинские территории;
* Саудовская Аравия;
* Сирия;
* Судан;
* Турция.

Со многими из этих стран Россия наладила постоянное торговое сотрудничество, наращивая объем экспортно-импортных операций из года в год. Ближний Восток – это один из наиболее активных регионов планеты в плане военного и политического развития, а также в нем расположены многочисленные полезные ресурсы и ископаемые, необходимые для развивающихся стран [14].

Рассмотрим динамику внешнеторговых операций России с вышеуказанными странами. На рисунке 2.1 представлено графическое изображение статистических данных об экспорте товаров и услуг в страны Ближнего Востока за последние 3 отчетных периода. Стоит отметить, что по результатам 2020 года объем экспорта в страны Ближнего востока упал на 18,78%, что составляет 6567 млн. долл. в натуральном исчислении. Данная динамика во многом объясняется экономическими проблемами в мировой экономике ввиду пандемии коронавируса, которая существенно сказалась на внешней торговле всех стран мира. В 2021 году ситуация выправилась и объем экспорта в изучаемый регион не просто вернулся на прежний уровень, а вырос на 22% по отношению к объемам 2019 года. Таким образом, можно сделать вывод о том, что объем экспорта Российских продуктов в страны Ближнего Востока стабильно увеличивается.

Рисунок 2.1 – Динамика экспорта России со странами Ближнего Востока, 2019 – 2021 г. г., млн долл. [47 – 49]

Что касается импортных операций со странами Ближнего Востока, то данное направление также является важным для российской экономики. Обратимся к рисунку 2.2, на котором представлена динамика объема импорта товаров и услуг из стран Ближнего Востока в Россию в 2019 – 2021 гг. Как видно на графике, ввоз товаров не потерпел значительных изменениях в кризисном 2020 году, продемонстрировав темп прироста в размере 3,93%. А в 2021 году, объем ввоза из стран Ближнего Востока так и вовсе увеличился на 22,1% по сравнению с предыдущим отчетным периодом, достигнув отметки в 8775 млн. долл. Проводя сравнение с предыдущим графиком, можно сделать вывод о том, что превалирующим направлением во внешнеторговых отношениях России и стран Ближнего Востока является экспорт, поскольку в 2021 году его доля в платежном балансе составила 82,94%. В 2019 и 2021 году структура имела схожий вид: экспорт занимал 83,49% и 79,81% соответственно.

Рисунок 2.2 – Динамика импорта России со странами Ближнего Востока,

2019 – 2021 г. г., млрд долл. [47 – 49]

В общем виде динамика внешней торговли с выделением долей экспорта и импорта со странами Ближнего Востока представлена на рисунке 2.3. График позволяет сделать вывод о том, что 2020 год стал кризисным для торговых отношений России с исследуемым регионом, однако тенденция наращивания объемов торговли сохраняется положительной.

Рисунок 2.2 – Динамика внешнеторговых операций России со странами Ближнего Востока, 2019 – 2021 г. г., млн долл. [47 – 49]

Далее рассмотрим наиболее значимые продукты, участвующие в экспортно-импортных операциях между Россией и странами Ближнего Востока. Существует мнение, что Россия является страной, которая по большей части экспортирует нефть и нефтепродукты, причем не только в Европейские, но и развивающиеся страны. Обратившись к рисунку 2.3, на котором представлена структура экспорта России в страны Ближнего Востока по ТНВЭД в 2021 г. можно определить наиболее востребованные товары. На графике представлены 9 позиций, обладающим наибольшим удельным весом. Так структура этих 9 позиций составляет 86,37% от общего объема экспортных операций в 2021 году. Наиболее значимым товаром для исследуемого региона является минеральное топливо нефть и нефтепродукты, в том числе битуминозные вещества и воски. Удельный вес данной товарной номенклатуры составляет 39,81% в общем объеме экспорта России со странами Ближнего Востока. На втором месте по значимости располагается товарная номенклатура злаков, которых было ввезено из России на территорию стран Ближнего Востока на 5531 млн. долл. Это 12,97% от общего объема экспорта России в изучаемый регион. Также существенна для национальной экономики продажа черных металлов в страны Ближнего Востока – удельный вес данной номенклатуры составляет 11,72%. Также следует отметить экспорт природного жемчуга, жиров и масел животного или растительного происхождения, меди, алюминия, древесины и древесного угля, а также изделий из них. Все остальные товарные номенклатуры, представленные в отчете Федеральной Таможенной службы, занимают лишь 13,63% от общего объема экспортных операций России со странами Ближнего Востока, в числе которых Бахрейн, Египет, Израиль, Иордания, Ирак, Йемен, Катар, Кипр, Кувейт, Ливан, Объединённые Арабские Эмираты, Оман, Палестинские территории, Саудовская Аравия, Сирия, Судан и Турция. К наиболее значимым, не указанным на диаграмме ТНВЭД относятся пластмассы, остатки пищевой промышленности и корма для животных, органические химические соединения, ядерные реакторы, электрические машины и оборудование, звукозаписывающая техника, руды, шлак, зола и др.

Рисунок 2.3 – Структура экспорта России в страны Ближнего Востока по ТНВЭД, 2021 г., млн долл.[49]

В качестве подтверждения значимости товарных накладных с наибольшим удельным весом в структуре экспорта РФ в страны Ближнего Востока, а именно минерального топлива, нефти и нефтепродуктов; злаков и черных металлов, обратимся к рисунку 2.4. График демонстрирует динамику изменения долей данных позиций в структуре экспортных торговых операций между Россией и странами Ближнего Востока. Анализ подтверждает, что данные ТНВЭД являются наиболее существенными, поскольку их удельный вес сохраняется на значительном уровне. Так доля нефтепродуктов и топлива в 2019 году была наибольшей за рассматриваемый период, 44,36%, в 2020 году она снизилась на 11,46%, но к концу 2021 года вновь были наращены обороты вплоть до показателя 39,81%. Несмотря на то, что удельный вес нефтепродуктов в 2021 году меньше, чем в 2019 году, данная позиция все еще остается наиболее существенной в поставках в страны БВ. Аналогичная ситуация сложилась и в отношении злаков и черных металлов, которые являются вторыми по значимости в данном сегменте экспорта. Удельный вес злаковых культур колеблется от 11,51% до 19,04%, а доля черных металлов в структуре экспорта составляет от 9,04% до 11,72% в исследуемом периоде, причем с сохранением положительной динамики.

Рисунок 2.4 – Динамика удельных весов наиболее значимых товаров в экспортной структуре РФ в страны Ближнего Востока, 2019 – 2021 г. г. [49]

Рассмотрим основных потребителей минерального топлива, нефти и продуктов их перегонки; битуминозных веществ; минеральных восков, экспортируемых из России в страны Ближнего Востока. Аналитическое представление данной структуры представлено на рисунке 2.5. Как видно на диаграмме, основным потребителем российских нефтепродуктов является Турция, которая импортировала 78,65% от всего объема экспортированной на Ближний Восток продукции под указанной товарной номенклатурой, что составляет 13356 млн. долл. за год. Вторыми по объему потребления нефтепродуктов из России в данном регионе являются Объединенные Арабские Эмираты, которые приобрели продукции на 1995 млн. долл., что составило 11,75% от общего объема экспорта в ближневосточные страны. Также значительный объем нефтепродуктов приобрели Саудовская Аравия (5,32%), Ливан (2,18%) и Израиль (1,81%). Все остальные страны ближневосточного региона приобрели нефтепродуктов в 2021 году лишь на 0,29% от общей суммы экспорта минерального топлива, нефти и продуктов их перегонки; битуминозных веществ и минеральных восков.

Рисунок 2.5 – Структура ближневосточных стран-потребителей экспортируемой из России нефти, нефтепродуктов и топлива, 2021 г. [49]

Далее рассмотрим структуру и сущность импортных операций Российской Федерации из стран Ближнего Востока. На рисунке 2.6 представлена разбивка импортных операций из ближневосточного региона по товарным номенклатурам внешнеэкономической деятельности в 2021 году. Согласно диаграмме, наиболее востребованным товаром в России в прошедшем отчетном периоде стали фрукты и орехи, кожура цитрусовых плодов, корки дыни и т.п., на долю которых пришлось 17,10% от общего объема ввоза продукции из ближневосточных стран. На закупку данного вида товара было потрачено свыше 1500 млн. долл. Существенное место в структуре импорта из стран Ближнего Востока занимают ядерные реакторы, котлы, оборудование и запчасти к ним – на них в 2021 году было потрачено свыше 1083 млн. долл., что составляет 12,34% от общего объема импорта из региона. Большими объемами также ввозят в Россию пластмассы и изделия из них; средства наземного транспорта и запчасти к ним; овощи и съедобные корнеплоды; электрические машины и оборудование, звукозаписывающая техника, телевизионная техника; суда и лодки; предметы одежды, морепродукты и изделия из черных металлов. Суммарно на указанные товарные номенклатуры было потрачено более 6147 млн. долл., что составило 70,05% от общего объема импортных операций России из стран Ближнего Востока.

Рисунок 2.6 – Структура импорта России из стран Ближнего Востока по ТНВЭД, 2021 г. [49]

Чтобы подтвердить востребованность продукции, импортируемой из стран Ближнего Востока в РФ, указанных на рисунке 2.6, изучим динамику удельных весов продукции. На рисунке 2.7 представлена динамика данных показателей в последние 3 отчетных периода. Как показывает график, фрукты и орехи, кожура цитрусовых плодов является наиболее популярной номенклатурой: удельный вес с общей структуры импорта из ближневосточного региона колеблется от 16,39% до 19,81%. Стоит также отметить, что в 2021 году наблюдается спад: за последний год объем импорта снизился на 77,4 млн. долл. Второе место в объеме импорта из стран Ближнего Востока стабильно удерживают ядерные реакторы, оборудование и механические устройства: за последние три года объем закупок неуклонно растет. Так в 2019 году удельный вес в структуре импорта составлял 9,52%, а к концу 2021 года достиг отметки в 12,34%. Также стабильным спросом пользуются ближневосточные пластмассы и изделия из пластмассы; средства наземного транспорта; овощи и корнеплоды; а также электрические машины, звукозаписывающие устройства и т.п.

Рисунок 2.7 – Динамика удельных весов наиболее значимых товаров в импортной структуре РФ из стран Ближнего Востока, 2019 – 2021 г. г. [49]

Отдельно стоит упомянуть об импорте предметов одежды из ближневосточного региона. В отчете Федеральной Таможенной службы трикотажное или ручное вязание отмечается в качестве отдельной номенклатуры, поэтому их удельный вес кажется не столь значимым. Однако, если суммировать показатели импорта по товарным номенклатурам внешней экономической деятельности и объединить категорию предметов одежды, то объем импорта в 2021 году составит 637,34 млн. дол. Это 7,26% от общего объема ввозимых продуктов Российской Федерации из ближневосточного региона. Следовательно, объем ввоза предметов одежды сопоставим с объемом импорта пластмассы и средств наземного транспорта.

В завершении анализа внешнеторговых операций предлагаем рассмотреть основных торговых партнеров Российской Федерации в отношении экспорта и импорта.

На рисунке 2.8 представлена статистика по объему импорта в РФ из стран-партнеров изучаемого региона. По информации Федеральной Таможенной службы больше всего товаров ввозится из Турции – 6511 млн. долл., что составляет 74,2% от общего объема импорта стран Ближнего Востока. Также значимыми торговыми партнерами России являются Израиль (846,1 млн. долл.), Египет (591,54 млн. долл.), Саудовская Аравия (335,27 млн. долл.) и ОАЭ (275,9 млн. долл.). Прочие страны, а именно Катар, Кипр, Ливан, Бахрейн, Сирия и Оман имеют объем импорта менее 70 млн. долл. за год. Кувейт, Судан, Йемен, Палестина и Ирак импортировали в Российскую Федерацию товаров на сумму менее 1 млн. долл. Особенно выделяется Ирак, объем импорта в РФ которого составил лишь 50000 долл.

Рисунок 2.8 – Объем импорта в РФ из стран Ближнего Востока, 2021 г. [49]

Перейдем к анализу основных направлений экспорта Российской Федерации в 2021 году в отношении стран Ближнего Востока. Статистическая информация в графическом виде представлена на рисунке 2.9. Как видно на графике, основных торговым партнером России остается Турция, которая приобрела продукции у России на 26425,54 млн. долл. за предыдущий год, что составляет 61,95% от общего объема экспорта в ближневосточный регион. Также активно ввозят товары из России Объединенные Арабские Эмираты, Египет, Саудовская Аравия и Израиль, которые импортировали продукции на 5080,7 млн. долл., 4177,02 млн. долл., 1916,34 млн. долл. и 1735,49 млн. долл. соответственно. На данную пятерку приходится свыше 92% от общего объема экспорта Российской Федерации в направлении стран Ближнего Востока. Также важными партнерами России в области экспорта является Кувейт, Сирия и Ливан, объем закупок которых в 2021 году колебался от 500 до 600 млн. долл. Судан экспортировал продукции на 306,2 млн. долл., а Ирак импортировал 282,39 млн. долл. Здесь отметим тенденцию одностороннего торгового взаимодействия между Россией и Ираком. Йемен, Кипр, Оман и Катар импортировали продукции из России более чем на 100 млн. долл. за год. Наименьшим спросом продукты из России пользуются в Бахрейне и Палестинском государстве.

Рисунок 2.9 – Объем экспорта из РФ в страны Ближнего Востока, 2021 г. [49]

Таким образом, Российская Федерация обладает комплексом развитых внешнеторговых связей со странами Ближнего Востока. Ключевыми торговыми партнерами нашей страны являются Турция, ОАЭ, Саудовская Аравия, Египет и Израиль. Торговое партнерство России с ближневосточным регионом основывается на массовом экспорте таких продуктов как минеральное топливо, нефть и нефтепродукты; злаки; черные металлы. Основными статьями импорта из РФ в страны БВ являются фрукты и орехи, средства наземного транспорта, пластмассы и изделия из пластмассы, предметы одежды, овощи и корнеплоды, а также электрическое оборудование, звукозаписывающие устройства и телевизионные устройства. В платежном балансе России с Ближним Востоком превалирует экспорт, удельный вес которого в 2021 году составил 82,94%.

В связи с этим, можно сделать вывод о возможности развития направления импорта из стран Ближнего Востока. Наиболее отстающим направлениям является закупка продукции в Ираке, поскольку данная страна находится на последнем месте по объему импорта из данного региона. Исходя из этого предлагаем провести анализ внешнеэкономического потенциала Ирака в контексте внешнеэкономических отношений с Россией.

**2.2 Анализ внешнеторгового потенциала Ирака в контексте внешнеторгового сотрудничества с Россией**

Иракская Республика расположена на северо-восточной окраине Арабского Востока в долине рек Тигр и Евфрат. Государство граничит с Турцией, Ираном, Сирией, Иорданией, Кувейтом и Саудовской Аравией.

Ирак обладает развитой дорожной системой, возникшей в стране в 90-х годах прошлого века. Налажено железнодорожное и морское сообщение через Персидский залив. В Басре и Багдаде расположены крупные международные аэропорты, выполняющие функцию авиасообщения.

Ирак является второй страной мира по объему запасов нефти. Соответственно, именно нефть является основным экспортируемым продуктом Иракской Республики. Их нефть поступает на международный рынок через территорию Турции и Саудовской Аравии. Экспорт нефтепродуктов приносит государству около 90% от общего объема доходов, позволяя оплачивать большую часть импортируемых товаров (бумага, древесина, автомобили, оборудование, металлы, текстиль, продовольствие, сахар и др.) [34].

Стоит отметить высокую чувствительность к инфляции со стороны Ирака, поскольку внешняя торговля страны ориентирована на сотрудничество с развитыми странами. Нефть из Ирака поставляется во все мировые континенты: Азия, Европа и Америка. Помимо нефти Ирак также экспортирует финики, кожу и шерсть. Главным импортером продукции страны является США, занимая около 50% от общего объема поставок на международный рынок. Помимо США у Ирака налажена торговля с Италией, Испанией, Канадой, Сирией, Иорданией и Турцией. Иордания является традиционным партнером Ирака во внешнеэкономических связях, потому что большая часть иракской нефти экспортируется, и большая часть импорта проходит через её территорию.

Другими словами, Ирак обладает достаточно благоприятным экономико-географическим положением. Стоит отметить соседей, обладающих необходимыми природными ресурсами, выход в океан через Персидский залив, а также подходящие условия для культивирования сельского хозяйства. Но безусловно главным преимуществом экономической системы страны являются огромные запасы нефти, спрос на которую сохраняется долгие годы на мировом рынке.

Однако, проблемы в экономической структуре не обошли стороной Иракскую Республику ввиду политических сложностей в стране и неблагоприятной ситуации на мировом рынке. Продолжительные военные конфликты, терроризм, санкционных ограничения, недостаток иностранных инвестиций, мировой финансовый кризис и пандемия коронавируса оказали катастрофическое воздействие на хозяйственную систему страны. Особенно сложная ситуация сложилась к началу 2010-х годов, когда проблемы социально-экономической структуре достигли своего апогея: в реструктуризации нуждались практически все секторы от здравоохранения до жилищного строительства. Однако комплексные реформы требуют существенных инвестиций, выделение которых из бюджета невозможно в силу его дефицита и огромных долгов страны. Пострадала и промышленность ввиду разрухи в инфраструктуре, что также поспособствовало торможению экономического развития Ирака в 21 веке [20].

В 2011 году ситуация начала налаживаться благодаря притоку прямых иностранных инвестиций, которые по данным исследовательской фирмы из США DFC выросли на 40% по сравнению с 2010 годом. Однако обострение политической ситуации и разгул терроризма помешали восстановлению экономики. После оккупации значительной части территории Ирака террористической организацией «ИГ» перед страной встали новые задачи. Проблемы подкрепились нефтяным кризисом 2014 года: падение цен на нефть оказало существенно влияние на доходы страны. Экономические проблемы Ирака обострились настолько, что правительство не сумело погасить долги нефтяным компаниям.

Лишь после завершения трехлетнего противостояния с террористической организацией и стабилизации цен на нефть на мировом рынке в 2017 году ВВП Ирака вновь показал положительную динамику. Кроме того, государству удалось развить не нефтяной сектор, который увеличился более чем на 4% за год [30].

Однако уже в 2020 году пандемия коронавируса вновь подкосила экономику Иракской Республики. Очередное падение нефтяных цен и проблемы, возникшие ввиду распространения заболевания и мер, принятых для предотвращения распространения эпидемии, пагубно сказались на экономике.

Кроме того, вышеуказанные проблемы повлияли и на социальный сектор: в стране царит безработица, а уровень жизни населения крайне низок, поскольку многие находятся за чертой бедности. И это все несмотря на то, что населения Ирака богато молодыми людьми. Низкая занятость, отсутствие качественного человеческого капитала и ослабленные системы образования и здравоохранения существенно тормозят развитие экономики Иракской Республики.

Таким образом, обеспеченность Ирака нефтью стала корнем большинства проблем в экономике в 21 веке. Недиверсифицированность внешнеэкономических операций на мировом рынке поставила Ирак в зависимость от устанавливаемых на глобальном рынке цен. При это влияние самой страны на ценообразование ограничено.

Одним из наиболее перспективных направлений диверсификации экономики Ирака может стать стимулирование развития аграрной промышленности. Напомним, что географическое положение Ирака благоволит развитию сельского хозяйства, а обеспеченность природными ресурсами позволяет свободно развивать легкую и тяжелую промышленность. Однако текущие цепочки сельскохозяйственных операций требуют анализа с точки зрения повышения конкурентоспособности, устойчивости и создания добавленной стоимости. Безусловно они нуждаются в государственной поддержке и инвестициях из-за рубежа. Тенденция развития сельскохозяйственного сектора прослеживается на рисунке 2.10. Как видно на графике, индекс добавленной стоимости в сельском хозяйстве Ирака в период с 2017 по 2020 сохраняет положительную динамику, увеличившись на 4,26 единиц.

Рисунок 2.10 – Динамика индекса добавленной стоимости продукции сельского хозяйства Ирака, 2013 – 2020 г. г. [22]

Развитие внешнеторгового сектора в Ираке является одной из важнейших задач для местного правительства. Иракский экспорт излишне завязан на продаже сырой нефти: на ее долю приходится более 95% стоимости всего экспорта страны в течение последних 15 лет. В связи с нестабильностью цен на мировом рынке на сырьевые продукты, в частности на нефть, реструктуризация экспорта страны является критическим.

При этом Ирак обладает потенциалом для развития других направлений экспорта. К товарам, которые можно экспортировать на мировой рынок из Ирака, относятся [30]:

* табак;
* хлопок;
* растения, семена;
* зерно (ячмень, отруби);
* продукты обрабатывающей промышленности;
* машины и оборудования;
* химикаты;
* керамика.

Наряду с данным фактом стоит обратиться к внешнеторговым отношениям Ирака и России, в частности, изучить импортные операции из Республики, которые характеризуются минимальными масштабами по меркам мировой экономики. В подтверждение данного факта предлагаем обратиться к рисунку 2.11, на котором представлена динамика импортных операций России из Ирака. Как видно на диаграмме, в 2020 году наблюдался существенный рост объема ввоза, однако данный показатель по-прежнему несопоставим с объемами торговли с другими странами Ближнего Востока, лишь 391 тыс. долл. за год. Кроме того, в 2021 году объем импорта вновь снизился до крайне низких показателей – 49,1 тыс. долл. Тем самым, стоит отметить перспективы расширения импортных операций между РФ и Ираком.

Рисунок 2.11 – Динамика импорта совокупной продукции Российской Федерации из Ирака, 2019 – 2021 г. г. [47 – 49]

Что касается товаров, которые поставлялись из Ирака в Российскую Федерацию с 2019 года, то их структура и объемы поставок представлены на рисунке 2.12. Как видно на диаграмме, наиболее востребованным товаром было минеральное топливо, нефть и нефтепродукты, объем импорта которых составил 320 тыс. долл. за 3 года. Также Россия импортировала из Ирака фрукты, орехи, кожуру цитрусовых плодов в размере 123,12 тыс. долл. 21,87 тыс. долл. было потрачено на иранские ядерные реакторы, котлы и оборудование. Существенно меньший объем поставок был отмечен в приобретении инструментов и оптических аппаратов, фото и кинематографических аппаратов, медицинских инструментов; изделий из черных металлов, меди и изделий из нее; а также электрических машин и оборудования, аппаратуры звукозаписи, телеаппаратуры. Суммарно на данные товарные номенклатуры за 3 последних года было потрачено лишь 11,51 тыс. долл. При этом в 2021 году Российская Федерация полностью отказалась от импорта иракской нефти, а основной объем импорта пришелся на ввоз фруктов, орехов и кожуры – 39,47 тыс. долл. за год, что составляет 80,39% от общего объема импорта из Ирака в отчетном периоде. Таким образом, фрукты, орехи и кожура являются приоритетным направлением для развития в отношении импортных операций между РФ и Ираком, поскольку другие товарные накладные закупаются нерегулярно. Особенно актуальным вопрос развития продажи фруктов и орехов в Россию становится для Ирака ввиду необходимости диверсификации экспортной системы в стране и снижения зависимости от цены на нефть.

Рисунок 2.12 – Структура импорта по ТНВЭД РФ из Ирака, 2019 – 2021 г. г. [47 – 49]

Здесь важно отметить, что импорт фруктов из Ирака занимает лишь 0,007% от общего объема ввоза данной товарной номенклатуры в Россию. Так, крупнейшими поставщиками фруктов и орехов являются Турция (19,38%) и Эквадор (17,75%). Также многочисленные поставки фруктов и орехов приходят из Ирана (6,35%) и Азербайджана (5,79%). Таким образом, стабильность поставок от указанных поставщиков существенно зависит от политической ситуации в мире: в силу санкций, принятых против Российской Федерации в марте 2022 года, построение логистических цепочек усложнилось, что привело к увеличению импортных цен. Так, Турция, являющаяся членом НАТО может ограничить поставки продовольствия в РФ, что может спровоцировать дефицит. Торговое сообщение с Эквадором осложняется географическими аспектами – страна находится на другом континенте, а стоимость поставок достаточно высока. В связи с этим поддержка экспортеров Ирака в формате наращивания поставок из данной страны может послужить на пользу как Ираку, так и России.

Что касается экспорта, то, как мы уже рассмотрели выше, его объемы существенно превышают импорт. Обратимся к рисунку 2.12, на котором представлена динамика экспортных операций в Ирак в 2019–2021 гг. На графике наблюдается снижение объема поставок в Ирак из РФ в 2020 году, чему поспособствовала пандемия коронавируса и мировой экономический кризис на ее фоне [9]. После стабилизации ситуации в мире объемы экспорта вернулись к прежней отметки, достигнув 282,39 млн. долл., что на 6,9% больше, чем в 2019 году. Таким образом, объем поставок из России в Ирак имеет тенденцию роста, стимулируя развитие внешнеэкономических связей двух держав.

Рисунок 2.12 – Динамика экспорта РФ в Ирак, 2019 – 2021 г. г. [47 – 49]

Однако, в сравнении с объемом экспортных операций с другими странами ближневосточного региона, данный показатель является низким. Так на долю экспорта в Ирак приходится лишь 0,662% от общего объема вывоза на Ближний Восток. Безусловно, львиную долю товара из РФ приобретает Турция, являясь основным торговым партнером из данного региона (около 62% от всего объема экспорта) [49].

Чтобы провести оценку товаров, поставляемых в Ирак, обратимся к структуре экспорта России в Иракскую Республику в 2021 году с разбивкой по товарным номенклатурам внешнеэкономической деятельности, представленной на рисунке 2.13. Как видно на диаграмме, наибольший удельный вес имеют минеральное топливо, нефть и продукты их перегонки; древесина, древесные изделия и древесный уголь; а также черные металлы. На их долю приходится 45,96%, 19,24% и 8,07% от общего объема экспорта в Ирак соответственно. Также существенный объем поставок организован в отношении злаков, табака, средств наземного транспорта, какао, ядерных реакторов и котлов. На долю всех остальных номенклатур приходится менее 10% объема экспорта.

Рисунок 2.13 – Экспортные поставки РФ по ТНВЭД в Ирак, 2021 г. [49]

Таким образом, внешнеэкономические отношения с Ираком как одной из стран Ближнего Востока в области международной торговли недостаточно развиты. Российская Федерация экспортирует в Ирак преимущественно топливо и нефтепродукты, черные металлы и злаки, достигая оборота в 282,39 млн. долл., что составляет лишь 0,662% от общего объема экспортных операций со странами Ближнего Востока. Особенную стагнацию отмечаем в структуре импорта из Ирака, объем которого едва достигает отметки в 49 тыс. долл. Основными продуктами на ввоз из Ирака являются нефтепродукты и топливо, а также фрукты и орехи, однако в 2021 году Россия воздержалась от импорта нефти из Республики. Таким образом, основную долю в структуре импорта заняли продовольственные товары под товарной номенклатурой фруктов, орехов и кожуры. Учитывая необходимость становления конкурентоспособного на мировом рынке сельского хозяйства и диверсификации экспорта Ирака, развитие отношений в области закупки продовольственных товаров считаем перспективным направлением. Данная гипотеза также подтверждается сильной зависимостью России от объема закупок и поставок из Турции, которая является основным торговым партнером РФ в ближневосточном регионе. В силу влияния на Российскую Федерацию нового пакета санкций со стороны западных стран, необходимо определить перспективные направления развития внешнеэкономических отношений со странами Ближнего Востока и организовать выполнение представленных рекомендаций в ближайшие годы.

В ходе проведения анализа развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока нами были сделаны следующие выводы:

1. в 2021 году объем экспорта на Ближний Восток вырос на 22% по отношению к объемам 2019 года, достигнув отметки в 42 млрд. долл. Таким образом, объем поставок в изучаемый регион в последние 3 года растет, что является положительной составляющей для развития внешнеэкономических отношений.
2. объем импорта из стран Ближнего Востока в 2021 году достиг отметки в 8775 млн. долл., увеличившись на 22,1% по сравнению с предыдущим отчетным периодом.
3. превалирующим направлением во внешнеторговых отношениях России и стран Ближнего Востока является экспорт, поскольку в 2021 году его доля в платежном балансе составила 82,94%. В 2019 и 2021 году структура имела схожий вид: экспорт занимал 83,49% и 79,81% соответственно.
4. наиболее значимым экспортируемым товаром из России в страны Ближнего Востока является минеральное топливо нефть и нефтепродукты, в том числе битуминозные вещества и воски. Удельный вес данной товарной номенклатуры составляет 39,81%. На втором месте располагаются злаки, объем экспорта – 5531 млн. долл. за 2021 год (12,97%). Также существенна для национальной экономики продажа черных металлов в страны Ближнего Востока (11,72%). Также следует отметить экспорт природного жемчуга, жиров и масел животного или растительного происхождения, меди, алюминия, древесины и древесного угля, а также изделий из них
5. основным потребителем российских нефтепродуктов является Турция, которая импортировала 78,65% от всего объема экспортированной на Ближний Восток продукции под указанной ТНВЭД, что составляет 13356 млн. долл. за год. Вторыми по объему потребления нефтепродуктов из России в данном регионе являются Объединенные Арабские Эмираты (11,75%). Также значительный объем нефтепродуктов приобрели Саудовская Аравия (5,32%), Ливан (2,18%) и Израиль (1,81%)
6. наиболее востребованным товаром в России 2021 г. стали фрукты и орехи, кожура цитрусовых плодов, корки дыни и т. п., на долю которых пришлось 17,10% от общего объема ввоза продукции из ближневосточных стран. Существенное место в структуре импорта из стран Ближнего Востока занимают ядерные реакторы, котлы, оборудование и запчасти к ним – на них в 2021 году было потрачено свыше 1083 млн. долл., 12,34% от общего объема импорта из региона. Большими объемами ввозят пластмассы и изделия из них; средства наземного транспорта и запчасти к ним; овощи и съедобные корнеплоды; электрические машины и оборудование, звукозаписывающая техника, телевизионная техника; суда и лодки; предметы одежды, морепродукты и изделия из черных металлов. Суммарно на указанные товарные номенклатуры было потрачено более 6147 млн. долл.
7. по информации Федеральной Таможенной службы больше всего товаров ввозится из Турции – 6511 млн. долл., что составляет 74,2% от общего объема импорта стран Ближнего Востока. Также значимыми партнерами России являются Израиль (846,1 млн. долл.), Египет (591,54 млн. долл.), Саудовская Аравия (335,27 млн. долл.) и ОАЭ (275,9 млн. долл.)
8. иракский экспорт излишне завязан на продаже сырой нефти: на ее долю приходится более 95% стоимости всего экспорта страны в течение последних 15 лет. В связи с нестабильностью цен на мировом рынке на сырьевые продукты, в частности на нефть, реструктуризация экспорта страны является критическим.
9. главным импортером российских товаров остается Турция, которая приобрела продукции у России на 26425,54 млн. долл. за предыдущий год, что составляет 61,95% от общего объема экспорта в ближневосточный регион. Также отметим Объединенные Арабские Эмираты, Египет, Саудовская Аравия и Израиль, которые импортировали продукции на 5080,7 млн. долл., 4177,02 млн. долл., 1916,34 млн. долл. и 1735,49 млн. долл. соответственно.
10. внешнеэкономические отношения с Ираком как одной из стран Ближнего Востока в области международной торговли недостаточно развиты. Российская Федерация экспортирует в Ирак преимущественно топливо и нефтепродукты, черные металлы и злаки, достигая оборота в 282,39 млн. долл., что составляет лишь 0,662% от общего объема экспортных операций со странами Ближнего Востока.
11. особая стагнация в торговых отношениях России и Ирака заключается в структуре импорта, объем которого едва достигает отметки в 49 тыс. долл. за год

**3 Разработка предложений по оптимизации внешнеторгового сотрудничества России и Ирака**

**3.1 Перспективные направления развития внешнеторгового сотрудничества России со странами Ближнего Востока до 2030 г.**

Проведя анализ экспортно-импортных отношений, можно выделить основных партнеров России среди стран Ближнего Востока. В первую очередь к ним стоит причислять Турцию, которая является главным импортером российских товаров в регионе и крупнейшим экспортером в направлении Российской Федерации. Также налажены продуктивные торговые связи с ОАЭ, Саудовской Аравией, Египтом, Израилем, Суданом и Ираком.

В общем и целом, внешнеэкономические отношения с Турцией носят продуктивный характер: объем торговых операций между странами за последние 3 года вырос на 25,9%. Турция является надежным партнером для Российской Федерации и развитие отношений с которой является приоритетной задачей. Однако темпы прироста объемов торговли с Турцией с 2019 года является не самым динамичным. Наибольший прирост продемонстрировали торговые связи с Объединенными Арабскими Эмиратами (+192,18%), Катаром (+113,33%) и Сирией (+98,59%). Взглянув на рисунок 3.1, можно также увидеть, что сокращение торговых операций за последние три года произошло с такими странами Ближнего Востока как Кипр (–65,36%), Бахрейн (–38,35%), Оман (–28,65%) и Египет (–23,68). Совокупный объем экспортно-импортных операцией между Российской Федерацией и Ближним Востоком к концу 2021 года вырос на 22% по отношению к аналогичному показателю в 2019 году. Таким образом, наблюдается положительная динамика развития торговых отношений с регионом, позволяя России переориентировать направления своих внешнеэкономических отношений под влиянием санкционных ограничений.

Рисунок 3.1 – Динамика внешнеэкономических торговых отношений России и стран Ближнего востока, 2019 – 2021 г. г. [47 – 49]

Напомним, что объем импорта товаров из ближневосточного региона значительно уступает экспортным поставкам из России – на долю ввоза продукции приходится лишь 17,06% в 2021 году. Данная ситуация возникает в силу схожести экспортной корзины большинства представителей региона и Российской Федерации, поскольку она представлена преимущественно сырьевыми товарами, в частности нефтегазовым сектором.

Для торговли России со странами Ближнего Востока характерна высокая доля сырьевых товаров, в частности минерального топлива, нефтепродуктов и черных металлов, на которые приходится 39,81% и 11,72% соответственно. Помимо этого, ввиду обострения геополитической ситуации на Ближнем Востоке и развития террористических движений объем поставки продукции военно-промышленного комплекса и секретных товаров из России в страны Ближнего Востока существенно увеличился. В частности, лидирующими импортерами такого типа товаров являются Турция, Ирак и Иран [37, 44].

Также ближневосточные государства проявляют повышенный интерес к российским злакам, жемчугу, меди, алюминию, жирам и маслам, продуктам неорганической химии, древесине, ядерной промышленности, электрооборудованию. На долю экспорта данных товаров приходится от 0,75% до 4,75% от общего объема поставок Российской Федерации в 2021 году в страны Ближнего Востока.

На данный момент наиболее востребованными товарами, импортируемыми РФ из стран БВ помимо сырья, являются пластмассы, наземный транспорт, фрукты и орехи, электрооборудования, фармацевтику и ядерные реакторы [49].

Предполагаемый экономический эффект переориентации торговых связей на Восток, развития несырьевого сектора торговли со странами БВ и развития торговли продовольственными товарами должен привести к росту объема экспорта несырьевой продукции в страны БВ на 30%, росту объема экспорта продовольственных товаров в страны БВ на 60% и рост объема импорта продовольственных продуктов на 20% к 2030 г.

Однако наиболее значимым ресурсов во владении России и стран Ближнего Востока является запас природных энергоресурсов. Объединение мощностей стран носит огромный синергетический потенциал, позволяющий привести пользу для экономики каждой державы. Помимо природных запасов Российская Федерация обладает дефицитным для ближневосточных стран ресурсов, человеческим капиталом. Налаженная система образования и здравоохранения, заложившая фундамент для крепкого социального сектора, позволяет воспитывать качественные кадры для работы на национальном производстве и международных рынках. Ввиду политических и милитаристских проблем в регионе большая часть изучаемых стран не обладает таким преимуществом. Формирование объединения стран Ближнего Востока и России с целью достижения общей выгоды мог бы составить конкуренцию передовым экономикам мира, в том числе США, Китаю и развитым странам Европы [19].

Положительная динамика во внешнеторговых отношениях России и стран Ближнего востока является благоприятным условием для укрепления внешнеэкономического партнерства стран. Также это является достаточной предпосылкой для создания экономического союза, способного качественно использовать сосредоточение стратегических ресурсов.

Однако развитию союзных и торговых отношений препятствуют объективные проблемы. Среди наиболее существенных валютных рисков, связанные со снижением покупательной способности национальной валюты по отношению к доллару; политическая нестабильность в странах Ближнего Востока, политико-экономическое противостояние РФ и стран Запада; террористическая опасность. Кроме того, повышение курса доллара (резервной валюты, используемой для расчетов в международной торговле) привело к обесценению национальных валют и ослаблению национального сектора экономики большинства стран Ближнего Востока.

В связи с этим предлагаем рассмотреть вариант с переходом на расчет в национальной валюте. После начала политической нестабильности на Украине в феврале 2022 году и внедрения новых санкций против России, ответной мерой стало заявление о намерении перейти на расчеты за экспорт стратегических ресурсов в рублях. Развитие данного направления в торговле с восточными странами может также укрепить положение России на мировом рынке, а также снизит зависимость ближневосточного региона от курса доллара [15].

Предполагаемый экономический эффект от формирования геополитических союзов и перехода на расчеты в национальной валюте должен привести к росту объемов международной торговли между РФ и странами БВ на 40% до начала 2030 г.

Важно отметить и тот факт, что Ближний Восток является одним из наиболее милитаризированных регионов мира, что обуславливает специфику работы с местными странами. Военно-техническое сотрудничество также является важным этапом в налаживании внешнеэкономических отношений. В качестве яркого примера можно вспомнить военные действия против террористов на территории Сирии. Существенный вклад российских военных сил в освобождение Сирии послужил предпосылкой для развития торговых отношений между двумя государствами и сохранению налаженных связей. Поддержка политического режима стран Ближнего Востока, налаженная поставка продукции ВПК и милитаризированная помощь в урегулировании военных конфликтов является необходимой составляющей для сохранения и развития внешнеэкономических отношений с ближневосточными странами [16].

Возвращаясь к основной проблеме большинства стран Ближнего Востока, не диверсифицированному экспорту, хочется отметить отсутствие объективных предпосылок для коренного изменения позиции стран на мировом рынке. Сырьевая направленность может стать предпосылкой для снижения экономического потенциала многих стран, особенно под влиянием колебаний на мировом рынке нефтепродуктов. Над созданием высокотехнологичной продукции работают лишь некоторые представители региона: Турция, Израиль и Иран. Для прочих стран во главе угла стоят торговля сырьевыми материалами, ВПК, туризм и в меньшей степени сельское хозяйство [25].

Предполагаемый экономический эффект от поддержки политического режима стран БВ, экспорта продукции ВПК, содействия в борьбе с терроризмом и сдерживания экстремистских движений должен привести к снижению волатильности валюты стран БВ на 70%, а также росту объема экспорта продукции ВПК РФ на 20% до 2030 г.

Необходимость развития НИОКР на Ближнем Востоке видна невооруженным взглядом. Используя сложившуюся ситуацию, Российская Федерация может оказать содействие в становлении и развитии высокотехнологичных производств на территории стран Ближнего Востока. Фактором поддержки данного направления станет дешевая рабочая сила и низкая стоимость земли как фактора производства. Инвестируя в Ближний Восток, Россия получит стабильных торговых партнеров [46].

Предполагаемый экономический эффект от инвестирования в развития высокотехнологичного производства на территории стран Ближнего Востока и формирования собственных производств на их территории должен привести к росту удельного веса высокотехнологичного экспорта в структуре экспорта в страны БВ на 8% к началу 2030 г.

Рост производства наукоемкой продукции на 15%.

Таким образом разработанная нами система развития внешнеэкономических отношений выглядит следующим образом (рисунок 3.2).

Рисунок 3.2 – Перспективные направления развития ВЭО России со странами БВ (предложено автором)

Совокупность разработанных нами мер по определению перспективных направлений развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока до 2030 г. выглядит следующим образом (таблица 4).

Таблица 4 – Стратегия развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока до 2030 г.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Наименование направления | Характеристика | Ожидаемый прогнозируемый эффект к 2030 г. |
| Организация международного сотрудничества | Формирование региональных долгосрочных геополитических и торговых союзов.  Переход на расчеты в национальной валюте. | Увеличение объемов международной торговли между РФ и странами БВ на 40% |
| Развитие торговых отношений | Переориентация торговых связей РФ на Восточное направление.  Развитие несырьевого сектора торговли со странами БВ.  Развитие торговли продовольственными товарами со странами БВ. | Рост объема экспорта несырьевой продукции в страны БВ на 30%  Роста объема экспорта продовольственных товаров в страны БВ на 60%.  Рост объема импорта продовольственных продуктов на 20%. |
| Развитие промышленности | Инвестирование в развитие высокотехнологичного производства на территории стран Ближнего Востока.  Формирование собственных производств в странах БВ. | Рост удельного объема высокотехнологичного экспорта в структуре экспорта в страны БВ на 8%.  Рост производства наукоемкой продукции на 15%. |
| Политическое взаимодействие | Поддержка политического режима местного правительства.  Наращивание объемов экспорта продукции ВПК.  Содействие в борьбе с терроризмом.  Сдерживание экстремистских движений в странах БВ. | Снижение волатильности валюты стран БВ на 70%.  Рост объема экспорта продукции ВПК РФ на 20%. |

Таким образом, перспективными направления развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока являются формирование долгосрочных геополитических и торговых союзов, переход на расчеты в национальной валюте, инвестирование в развитие высокотехнологичного производства на территории стран Ближнего Востока, развитие не сырьевого сектора внешней торговли, наращивание объемов экспортно-импортных операций продовольственных товаров, а также поддержка политического режима местного правительства, экспорт военно-промышленных товаров, оказание помощи в борьбе с терроризмом и сдерживании терроризма.

Одной из тех стран, кому действительна необходима политико-экономическая поддержка, является Ирак, обладающий массой проблем в экономической, политической и социальной сферах. В связи этим разработка предложений по совершенствованию инструментов развития внешнеэкономических отношений России и Ирака является актуальной задачей исследования и обладает практической значимостью.

**3.2 Разработка предложений по совершенствованию форм и методов развития внешнеторгового сотрудничества России и Ирака**

Внешнеэкономические отношения Российской Федерации и Ирака в области торговли носят однонаправленный характер. Ирак импортирует российские товары, а на экспорт может предложить лишь незначительное количество продукции [5]. Как уже было сказано вышей, одной из главных причин возникновения данной проблемы является сходство в структуре экспортной корзины двух государств и преобладание в структуре экспорта Ирака нефтепродуктов [50].

Экономическая система Ирака в последние годы нацелена на развитие путем совершенствования национальных производственных систем, а также открытости для иностранных экспортеров и импортеров [32]. Одним из перспективных направлений является сельское хозяйство, на долю которого приходится лишь 3,5% ВВП страны, однако этот сектор также является важным для трудоустройства граждан [24].

При этом инвестирование в сельское хозяйство и организация стабильных поставок из Ирака в Россию может стать выгодной экономической сделкой для обеих сторон [26]. Россия приобретет нового торгового партнера, диверсифицирует свой портфель по импорту продовольствия, уменьшив удельный вес Турции в данной структуре. При этом Ирак подготавливает почву для развития экспорта продовольственных товаров. На рисунке 3.3 представлена динамика производства продуктов растениеводства в Ираке в 2018–2020 гг. Как видно на графике существенно выросли объемы производства зерновых культур, а именно на 247% за 3 года, что составляет прирост в 6462 тыс. тонн. В большей степени это произошло за счет увеличения производства пшеницы на 186%. На 38% сельскохозяйственный сектор нарастил производство фруктов, а также овощей на 46%. Перспективными товарами для импорта в Россию станут пшеница, финики, виноград, помидоры и картофель – данные товарные позиции наращивают темпы производства в Ираке в последние несколько лет, позволяя реализовывать излишек на международном рынке.

Рисунок 3.3 – Динамика в сфере растениеводства Ирака, 2018 – 2020 г. г. [35]

Аналогичная ситуация отмечается в секторе животноводства: объем производства яиц за последние три года вырос на 30%, молока – на 2,3% (рисунок 3.4). К сожалению, мясные и рыбные заготовки напротив потеряли в объеме производства, что отражает необходимость развития данного сектора сельского хозяйства. Учитывая большую территориальную площадь Ирака, подходящую для развития сельского хозяйства, возможна организация новых фермерских хозяйств на средства иностранных инвесторов, в частности, российских [3]. Содействие в организации животноводческих хозяйств могут оказать многочисленные плодородные субъекты РФ, такие как Ставропольский край, Краснодарский край и др. В то же время это позволит еще больше увеличить объемы производства и поставок яиц и молока, открыв возможности расширения экспорта на мировой рынок. Эти мероприятия позволят снизить удельный вес нефтепродуктов в структуре экспорта Иракской Республики и снизят зависимость государственного бюджета от мировых цен на нефть [1]. Особенно перспективным данное направление может стать благодаря удобству организации логистических цепочек в Африканские страны и другие континенты через Персидский залив.

Рисунок 3.4 – Динамика производства продуктов животноводства в Ираке, 2018 – 2020 г. г. [35]

Что касается торговли, то для упрощения и развития коммерческих отношений между Россией и Ираком, мы предлагаем организовать сотрудничество с Ираком посредством вступления последнего в ЕАЭС. Данный региональный торговый союз направлен на совершенствование и объединение национальных экономик для повышения конкурентоспособности и создания благоприятных условий развития стран-участников, что так необходимо экономике Ирака на данный момент. Участниками объединения являются Армения, Белоруссия, Казахстан, Киргизия и Россия. Также преимуществом вступления в ЕАЭС для Ирака станет ЕАЭС заключение торговых соглашений через данное объединение с Вьетнамом, Китаем, Ираном, Сербией и Сингапуром. Один лишь Китай является крупнейшим потребителем нефтепродуктов и продовольственных товаров, поэтому упрощение условий торговли с ним будет одним из ключевых преимуществ при присоединении к ЕАЭС [43].

Полезность соглашения с ЕАЭС можно оценить на опыте соседа Ирака, Ирана, продлившего соглашение об образовании зоны свободной торговли в марте 2022 года. Это позволило ЕАЭС снизить среднюю ставку пошлин для промышленных товаров с 6,9% до 2,7%, а Иран по той же группе товаров – с 17,7% до 13,2%. По сельскохозяйственным товарам страны ЕАЭС снизили среднюю ставку пошли с 9,4% до 4,4%, а Иран – с 23,4% до 12%. Снижение таможенных пошлин позволяет снизить цену на экспортные и импортные товары, повышая их конкурентоспособность на международном рынке [27].

Также польза сотрудничества с Россией и ЕАЭС отражается на примере Ирана, против которого США ввели экономические санкции. Учитывая тот факт, что Ирак также подвергается санкционному воздействию, переориентация на рынок России и стран СНГ может стать «глотком свежего воздуха» для внешнеэкономической деятельности страны.

Заключительной мерой поддержки иранской экономики со стороны России мы считаем содействие в цифровизации экономики. После введения нового пакета санкций против РФ в марте 2022 года, Россия приняла меры поддержки национальной IT-отрасли, стремясь сохранить ценные кадры. Работа с неинтегрированной в IT экономической системой Ирака может стать отличным проектом для становления новых качественных кадров и оказать синергетический эффект для обеих стран. Так, например, экономика Ирака нуждается в укреплении системы мобильного банкинга, который хорошо работает в России со стороны крупнейших коммерческих банков; организация удаленного обслуживания физических лиц банками; создании крупных баз данных и др. Включение экономических субъектов Ирака в digital-среду позволит оптимизировать издержки на проведение многих операций и повысит конкурентоспособность национального продукта, а также упростит экономическое взаимодействие РФ и Ирака [42].

Таким образом разработанный нами комплекс инструментов развития внешнеэкономических отношений России и Ирака выглядит следующим образом (рисунок 3.5).

Рисунок 3.5 – Инструменты развития ВЭО России с Ираком (предложено автором)

Таким образом, в ходе разработки предложений по оптимизации внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока, мы сформировали следующие рекомендации:

1. для развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока необходимо обратиться к:

* формированию долгосрочных геополитических и торговых союзов;
* переходу на расчеты в национальной валюте;
* инвестированию в развитие высокотехнологичного производства на территории стран Ближнего Востока;
* развитию не сырьевого сектора внешней торговли со странами Ближнего Востока;
* наращиванию объемов экспортно-импортных операций продовольственных товаров;
* поддержке политического режима местного правительства;
* оказанию помощи в борьбе с терроризмом и сдерживании терроризма.
* экспорту военно-промышленных товаров.

1. к инструментам развития внешнеэкономических отношений России и Ирака мы отнесли:

* увеличение импорта из Ирака в Россию пшеницы, фиников, винограда, помидора, картофеля, яиц и молока для диверсификации поставщиков продукции растениеводства и животноводства;
* содействие в организации и инвестирование новых фермерских хозяйств на территории Ирака с целью увеличения объемов производства мяса птицы, баранины, говядины и морепродуктов для расширения торговых связи в области животноводства;
* организацию вступления Ирака в ЕАЭС с целью упрощения проведения международных торговых сделок, снижения таможенных пошлин, повышения конкурентоспособности продукции Ирака, поддержки экспортеров и стабилизации экономики Ирака;
* помощь в цифровизации экономики путем привлечения человеческого капитала в России в работу над внедрением экономических отраслей Ирака в digital сферу. Целью мероприятия является снижение экономических издержек бизнес-структур Иракской Республики, упрощения торгового и финансового взаимодействия стран и повышения конкурентоспособности Ирака на мировом рынке.

**ЗАКЛЮЧЕНИЕ**

Россия, начиная с 90-х годов активно развивает международное экономическое сотрудничество с зарубежными странами всего мира. Однако, санкционное давление со стороны США заставило Россию, начиная с 2014 года, переориентироваться на Восточноазиатское направление международного взаимодействия, в рамках которого странам Ближнего Востока отводится значительная роль. В ходе исследования инструментов развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока была достигнута поставленная цель и решены следующие задачи:

– исследована экономическая сущность и специфика развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока;

– изучены инструменты и методы формирования внешнеэкономических отношений России со странами БВ;

– проведена оценка состояния развития внешнеэкономических торговых отношений России и стран Ближнего Востока и, в частности, России и Ирака;

– проанализирован внешнеэкономический потенциал Ирака в контексте внешнеэкономических отношений с Россией;

– выделены направления внешнеторгового сотрудничества России в Ближневосточном регионе;

– разработаны предложения по оптимизации внешнеторгового сотрудничества России со странами БВ.

Проведенный в данной работе анализ проблемы позволил сделать следующие выводы:

1. внешнеэкономические отношения – это совокупность методов и инструментов торгово-экономического, научно-технического сотрудничества, денежно-кредитных отношений с зарубежными странами.
2. на международном рынке Россия выступает в роли одного из главных экспортеров углеводородного сырья (угля, нефти и газа), металлургической продукции, военной техники, сельскохозяйственной продукции.
3. торгово-экономическое сотрудничество между Россией и странами Ближнего Востока развивается и требует особого внимания со стороны государств, как один из вариантов валютно-кредитных отношений на современном этапе экономического развития мира и стран в целом.
4. в 2021 году объем экспорта на Ближний Восток вырос на 22% по отношению к объемам 2019 года, достигнув отметки в 42 млрд. долл. Таким образом, объем поставок в изучаемый регион в последние 3 года растет, что основой развития внешнеэкономических отношений.
5. объем импорта из стран Ближнего Востока в 2021 году достиг отметки в 8775 млн. долл., увеличившись на 22,1% по сравнению с предыдущим отчетным периодом.
6. превалирующим направлением во внешнеторговых отношениях России и стран Ближнего Востока является экспорт, поскольку в 2021 году его доля в платежном балансе составила 82,94%. В 2019 и 2021 году структура имела схожий вид: экспорт занимал 83,49% и 79,81% соответственно.
7. наиболее значимым экспортируемым товаром из России в страны Ближнего Востока является минеральное топливо нефть и нефтепродукты, в том числе битуминозные вещества и воски. Удельный вес данной товарной номенклатуры составляет 39,81%. На втором месте располагаются злаки, объем экспорта – 5531 млн. долл. за 2021 год (12,97%). Также существенна для национальной экономики продажа черных металлов в страны Ближнего Востока (11,72%). Также следует отметить экспорт природного жемчуга, жиров и масел животного или растительного происхождения, меди, алюминия, древесины и древесного угля, а также изделий из них.
8. наиболее востребованными товарами из стран Ближнего Востока в России 2021 г. стали фрукты и орехи, кожура цитрусовых плодов, корки дыни и т.п.; ядерные реакторы, котлы, оборудование и запчасти к ним; пластмассы и изделия из них; средства наземного транспорта и запчасти к ним; овощи и съедобные корнеплоды; электрические машины и оборудование, звукозаписывающая техника, телевизионная техника; суда и лодки; предметы одежды, морепродукты и изделия из черных металлов.
9. по информации Федеральной Таможенной службы больше всего товаров ввозится из Турции (74,2% от общего объема импорта стран Ближнего Востока). Также значимыми партнерами России являются Израиль, Египет, Саудовская Аравия и ОАЭ.
10. иракский экспорт излишне завязан на продаже сырой нефти: на ее долю приходится более 95% стоимости всего экспорта страны в течение последних 15 лет. В связи с нестабильностью цен на мировом рынке на сырьевые продукты, в частности на нефть, реструктуризация экспорта страны является критическим.
11. внешнеэкономические отношения с Ираком в области международной торговли недостаточно развиты. Российская Федерация экспортирует в Ирак преимущественно топливо и нефтепродукты, черные металлы и злаки, достигая оборота в 282,39 млн. долл., что составляет лишь 0,662% от общего объема экспортных операций со странами Ближнего Востока.
12. особая стагнация в торговых отношениях России и Ирака заключается в структуре импорта, объем которого едва достигает отметки в 49 тыс. долл. за год.
13. для развития внешнеэкономических отношений России со странами Ближнего Востока необходимо обратиться к:

* формированию долгосрочных геополитических и торговых союзов;
* переходу на расчеты в национальной валюте;
* инвестированию в развитие высокотехнологичного производства на территории стран Ближнего Востока;
* развитию не сырьевого сектора внешней торговли со странами Ближнего Востока;
* наращиванию объемов экспортно-импортных операций продовольственных товаров;
* поддержке политического режима местного правительства;
* оказанию помощи в борьбе с терроризмом и сдерживании терроризма.
* экспорту военно-промышленных товаров.

1. к инструментам развития внешнеэкономических отношений России и Ирака мы отнесли:

* увеличение импорта из Ирака в Россию пшеницы, фиников, винограда, помидора, картофеля, яиц и молока для диверсификации поставщиков продукции растениеводства и животноводства;
* содействие в организации и инвестирование новых фермерских хозяйств на территории Ирака с целью увеличения объемов производства мяса птицы, баранины, говядины и морепродуктов для расширения торговых связи в области животноводства;
* организацию вступления Ирака в ЕАЭС с целью упрощения проведения международных торговых сделок, снижения таможенных пошлин, повышения конкурентоспособности продукции Ирака, поддержки экспортеров и стабилизации экономики Ирака;
* помощь в цифровизации экономики путем привлечения человеческого капитала в России в работу над внедрением экономических отраслей Ирака в digital сферу. Целью мероприятия является снижение экономических издержек бизнес-структур Иракской Республики, упрощения торгового и финансового взаимодействия стран и повышения конкурентоспособности Ирака на мировом рынке.

Таким образом, в процессе написания данной работы была выполнена поставленная цель – разработаны предложений по оптимизации внешнеторгового сотрудничества России со странами Ближнего Востока.

**СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ**

1. Абиди, Х. Л. Иракская нефть и нефтяная политика в Ираке и в регионе в свете американской оккупации: в 3 т. / Х. Л. Аз–Забиди. – Багдад: Иракский Центр исследований, 2017. – С. 23.
2. Аветисян, Э. Г. Политика России на Ближнем Востоке и ее влияние на международный имидж государства / Э.Г. Аветисян // Материалы IX Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум» Режим доступа: <https://scienceforum.ru/2017/article/2017037855> (дата обращения: 21.05.2022).
3. Азиз, Х.С. Анализ влияния прямых иностранных инвестиций на развитие нефтегазового комплекса Республики Ирак: дис. канд. экон. наук: 08.00.12 / Азиз Хайдер Салх. – М., 2017. – 145с.
4. Арапова, Е.Я. Основы внешнеторговой политики России: оценка потенциального влияния тарифного регулирования на динамику импорта / Е.Я. Арапова, Е.С. Хмаренко // Нац. интересы: приоритеты и безопасность. – 2017. – Т.13, N 4. – С.631–646.
5. Артемкина, Л.Р. деятельность российских нефтегазовых компаний на ближнем востоке / Л.Р. Артемкина // Инновации и инвестиции. – 2020. – №10. Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/deyatelnost-rossiyskih-neftegazovyh-kompaniy-na-blizhnem-vostoke (дата обращения: 02.06.2022).
6. Баринов, В. А. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник / В.А. Баринов. – М.: Форум, 2018. – 192 с.
7. Бартенев, С.А. Участие России в международной торговле продовольствием / С.А. Бартенев, В.А. Буренин, В.А. Орешкин, Г.А. Орлова и др. // Российский внешнеэкономический вестник. – 2018. – №10. Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/uchastie-rossii-v-mezhdunarodnoy-torgovle-prodovolstviem (дата обращения: 02.05.2022).
8. Белов, А.Г. Основы внешнеэкономической деятельности: учебное пособие / А.Г. Белов // АНО ВПО ЦС РФ «Российский ун-т кооп.» Чебоксарский кооп. ин-т. – Чебоксары : РИО ЧКИ РУК, 2019. – 353 с.
9. Богачева, А.С. Ближний Восток в условиях второй волны коронакризиса / А.С. Богачева, И.Э. Ибрагимов, Н.А. Кожанов, С.О. Лазовский и др. // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право. – 2020. – №5. Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/blizhniy-vostok-v-usloviyah-vtoroy-volny-koronakrizisa (дата обращения: 02.06.2022).
10. Боровкова, Е.Г. Внешнеэкономическая деятельность. Учебник и практикум / Люберцы: Юрайт, 2018 – 254с.
11. Булатов А.С. Мировая экономика и международные экономические отношения. полный курс (для бакалавров) / А.С. Булатов и др. – М.: КноРус, 2018. – 352 c.
12. Внешняя торговля (по методологии платежного баланса). Портал государственной статистики ЕМИСС [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.fedstat.ru/indicator/60588> (дата обращения 19.05.2022).
13. Гладков, И.С. Внешняя торговля Российской Федерации: тренды 2020 года / И.С. Гладков // Власть. – 2021. – Т.29, N 2. – С.218–224.
14. Гладков, И. С. Мировая экономика и международные экономические отношения / И.С. Гладков. – М.: Бином. Лаборатория знаний, 2019. – 344 c.
15. Горбатенко, Е.Ю. Внешняя торговля Евросоюза и РФ в период санкций / Е.Ю. Горбатенко/ Власть. – 2017. – N 9. – С.44–46.
16. Горкина, Т.И. Нефтяная промышленность Ближнего Востока в системе глобальной энергетики // Географический вестник. – 2019. – №4. Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/neftyanaya-promyshlennost-blizhnego-vostoka-v-sisteme-globalnoy-energetiki (дата обращения: 02.06.2022).
17. Гущин, В. В. Российское предпринимательское право / В.В. Гущин, Ю.А. Дмитриев. – М.: Эксмо, 2005. – 736 с.
18. Джабиев, А. Ш. Основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности России. Учебник / А.Ш. Гущин. – М.: Экономика, 2019. – 480 с.
19. Ергин, Д. В поисках энергии: Ресурсные войны, новые технологии и будущее энергетики / Д.В. Ергин; пер. с англ. – М. : Альпина Паблишер, 2017. – 720 с.
20. Заидан, О.И. Реальность и проблемы дефицита бюджета Ирака / О.И. Заидан // Инновации и инвестиции. – 2022. – №4. – С. 1–3. Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/realnost-i-problemy-defitsita-byudzheta-iraka (дата обращения: 02.06.2022).
21. Зубенко, В.В. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник и практикум / В.В. Зубенко, О.В. Игнатова, Н.Л. Орлова. – Люберцы: Юрайт, 2018. – 409 c.
22. Ирак – Добавленная стоимость сельского хозяйства. Информационный экономический портал TheGlobal Economy [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://ru.theglobaleconomy.com/Iraq/value\_added\_agriculture\_dollars/ дата обращения (24.02.2022).
23. Карикова, Н.Г. Теоретические подходы к определению понятия внешнеэкономической деятельности у отечественных исследователей / Н.Г. Карикова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2018. – №7. Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-podhody-k-opredeleniyu-ponyatiya-vneshneekonomicheskoy-deyatelnosti-u-otechestvennyh-issledovateley (дата обращения: 02.06.2022).
24. Касаев, Э.О. Россия и Ирак: перспективные сферы экономического сотрудничества / Э.О. Касаев // Институт Ближнего Востока. – 2017. – №1. – Режим доступа: <http://www.iimes.ru/?p=28280> (дата обращения 23.05.2022).
25. Керимова, Л.Д. Оптимизация внешнеторгового сотрудничества России со странами Ближнего Востока / Л.Д. Керимова, И.Н. Буценко / Научные труды Вольного экономического общества России. – 2018. – №4. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/optimizatsiya-vneshnetorgovogo-sotrudnichestva-rossii-so-stranami-blizhnego-vostoka> (дата обращения: 21.05.2022).
26. Мамедов, Р.Ш. После «Халифата»: перспективы российско-иракских отношений / Р.Ш. Мамедов // Рабочая тетрадь. – 2018. – № 46. – М.: НП РСМД, 2018. – 20 с.
27. Мартиросян, С. А. Иран – ЕАЭС: перспективы сотрудничества обнадеживают / С.А. Мартиросян // Информационный портал Ритм Евразии [электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.ritmeurasia.org/news--2022-04-28--iran-eaes-perspektivy-sotrudnichestva-obnadezhivajut-59614> (дата обращения 20.05.2022).
28. Международные экономические отношения в глобальной экономике: учебник для вузов / И. Н. Платонова [и др.] ; под общей редакцией И. Н. Платоновой. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 528 с.
29. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / под ред. В. К. Поспелова.  – Москва: ИНФРА–М, 2021.  – 370 с.
30. Мохаммед, И. М. Деятельность нефтяных компаний Ирака и их роль в мировой экономике / И.М. Мохаммед // Управление. – 2019. – №3. Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/deyatelnost-neftyanyh-kompaniy-iraka-i-ih-rol-v-mirovoy-ekonomike (дата обращения: 02.06.2022).
31. Мусин, В. А. Гражданский процесс / В.А. Мусин, Н.А. Чечина, Д.М. Чечота. – М.: Проспект; Издание 2-е, 2018. – 472 с.
32. Надир, А. Внешняя торговля Ирака и ее современные особенности / А. Надир // Российский внешнеэкономический вестник. – 2022. – №2. Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/vneshnyaya-torgovlya-iraka-i-ee-sovremennye-osobennosti (дата обращения: 02.06.2022).
33. Новиков, В.Д. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость. Учебник / В.Д. Новиков, В.Я. Ревин, М.Э. Цветинский. – М.: Бином. Лаборатория знаний, 2019. – 328 с.
34. Норина, В. Н. Ирак. Экономико-географическое положение, природные условия и ресурсы / В.Н. Норина // Информацинный портал Справочник Режим доступа: <https://spravochnick.ru/geografiya/irak_ekonomiko-geograficheskoe_polozhenie_prirodnye_usloviya_i_resursy/> (дата обращения 18.05.2022).
35. Обзор ВЭД Ирака. Агроэкспорт. Аналитический отчет [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://clck.ru/pcrsc> (дата обращения 22.05.2022).
36. Платежный баланс, международная инвестиционная позиция и внешний долг Российской Федерации // Вестник Банка России. – №87. – 2021. Режим доступа: [https://cbr.ru/Queries/XsltBlock/File/117713/0/2327–2328 (дата](https://cbr.ru/Queries/XsltBlock/File/117713/0/2327-2328%20(дата) обращения 21.05.2022).
37. Показатели внешней торговли Российской Федерации услугами по основным странам-партнерам. Портал государственной статистики ЕМИСС [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.fedstat.ru/indicator/60989> (дата обращения 19.05.2022).
38. Покровская, В.В. Внешнеэкономическая деятельность. Учебник / В.В. Покровская. – М.: Юрайт, 2021. – 305 c.
39. Портал внешнеэкономической информации. Показатели экономического развития. Режим доступа: <http://www.ved.gov.ru> (дата обращения 22.05.2022).
40. Постоленко, М.Э. Управление внешнеэкономической деятельностью в России. Учебник / М.Э. Постоленко. – М.: Форум, 2019. – 480 с.
41. Раджабова, З.К. Мировая экономика: учебник / З.К. Раджабова.  – 5–е изд., перераб. и доп.  – Москва: ИНФРА–М, 2019.  – 369 с.
42. Руденко, Л.Н. Перспективы цифровой трансформации экономики арабских стран / Л.Н. Руденко // Российский внешнеэкономический вестник. – 2019. – №5. Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/perspektivy-tsifrovoy-transformatsii-ekonomiki-arabskih-stran (дата обращения: 02.05.2022).
43. Руденко, Л.Н. Состояние и перспективы экономики и внешнеэкономических связей Ирака / Л.Н. Руденко // Российский внешнеэкономический вестник. – 2021. – №1. Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/sostoyanie-i-perspektivy-ekonomiki-i-vneshneekonomicheskih-svyazey-iraka (дата обращения: 25.05.2022).
44. Симионов, Ю. Ф. Международная экономика и международные экономические отношения / Ю.Ф. Симионов, О.А. Лыкова. – М.: Феникс, 2018. – 192 c.
45. Смитиенко, Б.М. Международные экономические отношения: Учебник / Б.М. Смитиенко. – М.: Инфра–М, 2018. – 312 c.
46. Софронова, И.А. Анализ состояния и развития внешней торговли Российской Федерации со странами Ближнего Востока товарами / И.А. Софронова // Информационный портал Справочник 24. Режим доступа: <https://spravochnick.ru/vneshneekonomicheskaya_deyatelnost/analiz_sostoyaniya_i_razvitiya_vneshney_torgovli_rossiyskoy_federacii_so_stranami_blizhnego_vostoka/> (дата обращения 23.05.2022).
47. Статистический отчет о международной торговле России со странами Ближнего Востока в 2019 году. Официальный Федеральной таможенной службы [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://stat.customs.ru/analysis> (дата обращения 20.05.2022).
48. Статистический отчет о международной торговле России со странами Ближнего Востока в 2020 году. Официальный Федеральной таможенной службы [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://stat.customs.ru/analysis> (дата обращения 20.05.2022).
49. Статистический отчет о международной торговле России со странами Ближнего Востока в 2021 году. Официальный Федеральной таможенной службы [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://stat.customs.ru/analysis> (дата обращения 20.05.2022).
50. Субханкулова, Р. Р. О нефтегазовой отрасли Ирака / Р. Р. Субханкулова. – М.: Институт Ближнего Востока, 2016. – 97 с.
51. Тихий, В. И. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебное пособие / В. И. Тихий, О. В. Корева. – Москва: РИОР : ИНФРА–М, 2021.  – 259 с.
52. Хасбулатов, Р. И. Международные экономические отношения в 3 ч. Часть 2: учебник для вузов / Р. И. Хасбулатов. – 3–е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 358 с.
53. Черенков, В. И. Внешнеэкономическая деятельность. Основные операции / В.И. Черенков. – М.: Феникс, 2018. – 395 c.