

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ**

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«КУБАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
(ФГБОУ ВО «КубГУ»)

Институт географии, геологии, туризма и сервиса
Кафедра международного туризма и менеджмента

КУРСОВАЯ РАБОТА

Организационная структура ВТО

Работу выполнила _____ А.А. Деревянко

Направление подготовки 43.03.01 «Сервис», 3 курс ЗФО

Направленность (профиль) Социально-культурный сервис

Научный руководитель
канд. экон. наук _____ В.В. Горецкий

Нормоконтролер
канд. экон. наук _____ В.В. Горецкий

Краснодар
2021

Содержание

Введение.....	3
1. Сущность и цели создания Всемирной торговой организации (ВТО).....	5
1.1. Цели и принципы ВТО.....	5
1.2. Преимущества всемирной торговой системы.....	14
2. Структура ВТО.....	24
2.1. Министерская конференция.....	24
2.2. Генеральный совет.....	25
2.3. Секретариат ВТО.....	26
3. Россия и Всемирная торговая организация.....	28
3.1. Особенности вступления России в ВТО.....	28
3.2. Нормативно-правовая база деятельности ВТО.....	33
Заключение.....	38
Список использованных источников.....	40

ВВЕДЕНИЕ

Всемирная торговая организация (ВТО) представляет собой организационно-правовую основу системы международной торговли. Ее документы определяют те ключевые договорные обязательства, которыми должны руководствоваться правительства при создании и практическом применении национальных законодательных и нормативных актов в сфере торговли. Кроме того, она является тем форумом, где формируются торговые отношения между странами в процессе коллективных обсуждений, переговоров и примирения разногласий.

В настоящее время для России одно из главных мест занимает вопрос о вступлении нашей страны во всемирную торговую организацию (ВТО), поэтому тема является актуальной.

При всем своем масштабном потенциале современная российская экономика может эффективно развиваться лишь при активном взаимодействии с мировым рынком товаров и услуг. Того же требуют проводимые в стране рыночные преобразования. В свою очередь, правила игры на мировом рынке в условиях глобализации определяются ныне странами коллективно, при решающей роли в этом Всемирной торговой организации (ВТО), объединяющей более 150 государств и покрывающей свыше 95% оборота мировой торговли.

В настоящее время для России одно из главных мест занимает вопрос о вступлении нашей страны во всемирную торговую организацию (ВТО), поэтому тема является актуальной.

В итоге длительных и сложных переговоров присоединение нашего государства к ВТО стало лишь вопросом времени. На место политизированных дискуссий «за» и «против» постепенно приходит конкретная подготовка бизнеса и власти к работе в условиях членства в этой

организации и адаптации к ним. В стратегической перспективе Россия должна присоединиться к ВТО. Только таким может быть и конечный выбор российского бизнеса в целом. Однако нормы и правила ВТО создают для него принципиально новую организационно-правовую среду функционирования, а это вызывает в стране неоднозначную реакцию.

Поэтому требуется развернутая и целевая подготовка России к членству в ВТО без ущерба для экономической безопасности страны с учетом мнений и интересов российского бизнеса.

Целью данной работы является рассмотрение функций и структуры Всемирной торговой организации, а так же возможные социальные и экономические последствия присоединения России.

В рамках работы были поставлены следующие задачи:

1. Сущность и цели создания Всемирной торговой организации (ВТО).
2. Структура ВТО
3. Россия и Всемирная торговая организация

Объект исследования - изучение Всемирной торговой организации.

Предметом является функции, структура и присоединение России к ВТО.

1. Сущность и цели создания Всемирной торговой организации (ВТО).

1.1.Цели и принципы ВТО.

Всемирная торговая организация (ВТО), являющаяся преемницей действовавшего с 1947 г. Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), начала свою деятельность с 1 января 1995 г. ВТО призвана регулировать торгово-политические отношения участников Организации на основе пакета Соглашений Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (1986-1994 гг.). Эти документы являются правовым базисом современной международной торговли.

Соглашение об учреждении ВТО предусматривает создание постоянно действующего форума стран-членов для урегулирования проблем, оказывающих влияние на их многосторонние торговые отношения, и контроля за реализацией соглашений и договоренностей Уругвайского раунда. ВТО функционирует во многом так же, как и ГАТТ, но при этом осуществляет контроль за более широким спектром торговых соглашений (включая торговлю услугами и вопросы торговых аспектов прав интеллектуальной собственности) и имеет гораздо большие полномочия в связи с совершенствованием процедур принятия решений и их выполнения членами организации. Неотъемлемой частью ВТО является уникальный механизм разрешения торговых споров.

С 1947 г. обсуждение глобальных проблем либерализации и перспектив развития мировой торговли проходит в рамках многосторонних торговых переговоров (МТП) под эгидой ГАТТ. К настоящему времени проведено 8 раундов МТП, включая Уругвайский, и продолжается девятый. Главная цель ВТО состоит в дальнейшей либерализация мировой торговли и обеспечении справедливых условий конкуренции.

Основополагающими принципами и правилами ГАТТ/ВТО являются:

- взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования (РНБ) в торговле;
- взаимное предоставление национального режима (НР) товарам и услугам иностранного происхождения;
- регулирование торговли преимущественно тарифными методами;
- отказ от использования количественных и иных ограничений;
- транспарентность торговой политики;
- разрешение торговых споров путем консультаций и переговоров и др.

Важнейшими функциями ВТО являются:

- контроль за выполнением соглашений и договоренностей пакета документов Уругвайского раунда;
- проведение многосторонних торговых переговоров между заинтересованными странами-членами;
- разрешение торговых споров;
- мониторинг национальной торговой политики стран-членов;
- техническое содействие развивающимся государствам в рамках компетенции ВТО;
- сотрудничество с международными специализированными организациями.

Общие преимущества от членства в ВТО можно суммировать следующим образом:

- получение более благоприятных условий доступа на мировые рынки товаров и услуг на основе предсказуемости и стабильности развития торговых отношений со странами-членами ВТО, включая транспарентность их внешнеэкономической политики;
- устранение дискриминации в торговле путем доступа к механизму ВТО по разрешению споров, обеспечивающему защиту национальных интересов в случае, если они ущемляются партнерами;

- возможность реализации своих текущих и стратегических торгово-экономических интересов путем эффективного участия в МТП при выработке новых правил международной торговли.

Система развивалась в процессе проведения в рамках ГАТТ серий торговых переговоров (раундов). На первых раундах в основном обсуждались вопросы сокращения тарифов, но позднее переговоры охватили другие области, такие как антидемпинг и нетарифные меры. Последний раунд – 1986-1994гг., т.н. “Уругвайский раунд”, - привел к созданию ВТО, которая значительно расширила сферу действия ГАТТ, распространив ее на торговлю услугами и торговые аспекты прав интеллектуальной собственности. Таким образом, механизм ГАТТ был усовершенствован и адаптирован к современному этапу развития торговли. Кроме того, система ГАТТ, фактически, будучи международной организацией, формально таковой не являлась; ВТО же получила юридический статус специализированного учреждения системы ООН.

На ряду с ГАТТ правовой основой ВТО являются Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) и Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Сюда же входят несколько десятков соглашений, договоренностей, решений, протоколов и деклараций, имеющих одинаковую силу для стран-членов. Некоторые документы ВТО уточняют и дополняют статьи ГАТТ, сохранившие свое главенствующее положение среди всех документов ВТО.

ВТО призвана регулировать торгово-политические отношения участников Организации на основе пакета Соглашений Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (1986-1994 гг.). Эти документы являются правовым базисом современной международной торговли. Соглашение об учреждении ВТО предусматривает создание постоянно действующего форума стран-членов для урегулирования проблем, оказывающих влияние на их многосторонние торговые отношения, и контроля за реализацией соглашений и договоренностей Уругвайского

раунда. ВТО функционирует во многом так же, как и ГАТТ, но при этом осуществляет контроль за более широким спектром торговых соглашений и имеет гораздо большие полномочия в связи с совершенствованием процедур принятия решений и их выполнения членами организации. Неотъемлемой частью ВТО является уникальный механизм разрешения торговых споров.

Соглашения ВТО являются основой современной системы многостороннего регулирования международной торговли, которая была создана в результате переговоров Уругвайского раунда. Соглашение об учреждении Всемирной торговой организации (ВТО) составляет основу этой системы и соответствующей системы норм, правил, обязательств и процедур. Весь пакет Уругвайского раунда включает Соглашение об учреждении ВТО с приложениями: заявления и решения на уровне министров и договоренности об обязательствах в области финансовых услуг, всего более 50 документов. При присоединении к ВТО страна-кандидат принимает на себя определенные обязательства. Можно выделить два главных направления этих обязательств. Во-первых, это обязательства, связанные с необходимостью приведения национального законодательства и практики его применения в соответствие с нормами и правилами ВТО. Во-вторых, это согласование в ходе переговоров индивидуальных обязательств - условий либерализации доступа на рынок товаров и услуг. Именно с этими направлениями принятия обязательств могут быть связаны и основные экономические последствия присоединения страны к ВТО.

Поскольку тексты соглашений составляются и подписываются большим количеством стран, участвующих во внешнеторговых отношениях, они часто вызывают дебаты и споры. Кроме того, соглашения и контракты (включая те из них, которые были заключены после длительных переговоров при посредничестве ВТО) часто нуждаются в последующем толковании. Поэтому одна из основных задач ВТО заключается именно в том, чтобы служить своеобразным посредником в торговых переговорах, способствовать урегулированию споров.

Практика международных экономических конфликтов показала, что спорные вопросы лучше всего решать в установленном ВТО порядке, основанном на взаимно согласованной юридической базе и обеспечивающим сторонам равные права и возможности. Именно с этой целью в тексты соглашений, подписанных в рамках ВТО, обязательно включают пункт о правилах урегулирования споров. Как гласит текст договоренности по правилам и процедурам урегулирования споров, «система урегулирования споров в рамках ВТО является ключевым элементом в обеспечении безопасности и предсказуемости мировой системы торговли».

Члены ВТО берут на себя обязательство не предпринимать в одностороннем порядке действий против возможных нарушений правил торговли. Более того, они обязуются разрешать спорные вопросы в рамках многосторонней системы урегулирования споров и подчиняться ее правилам и решениям. Решения по спорным вопросам принимаются всеми государствами-участниками обычно методом консенсуса, что является дополнительным стимулом к укреплению согласия в рядах ВТО.

Основные принципы ВТО отражены в многосторонних торговых соглашениях, которые затрагивают торговлю товарами и услугами, а также торговые аспекты прав интеллектуальной собственности, разрешение споров и механизм обзора торговой политики. Ключевые принципы ВТО были впервые сформулированы в ГАТТ 1947 года.

ГАТТ в новой редакции 1994 года сейчас является основным сводом правил ВТО по торговле товарами. Его дополняют соглашения, касающиеся специфических секторов, таких как сельское хозяйство и текстиль, а также отдельных тем, например, государственной торговли, стандартов на различную продукцию, субсидий и действий, предпринимаемых против демпинга.

Два фундаментальных принципа ГАТТ – это недискриминация и обеспечение доступа на рынок.

Принцип недискриминации реализуется через применение режима наиболее благоприятствуемой нации (РНБ), при котором страна обеспечивает одинаковые условия торговли для всех участников ВТО, и национального режима, при котором импортированные товары не могут подвергаться дискриминации на внутреннем рынке.

Доступ на рынок обеспечивается, помимо применения РНБ и национального режима, также путем отмены количественных ограничений импорта в пользу таможенных тарифов, которые являются более эффективным средством регулирования товарооборота, а также гласностью и прозрачностью в вопросах торговых режимов стран-участниц.

Принципы более свободного экспорта и импорта услуг, независимо от способа их поставки, будь то трансграничная торговля, потребление услуг за рубежом, коммерческое присутствие или присутствие физических лиц, - были впервые документально закреплены в новом Генеральном соглашении о торговле услугами (ГАТС). Однако в силу специфики торговли услугами режим наибольшего благоприятствования и национальный режим применяются здесь со значительными исключениями, которые индивидуальны для каждой страны. Аналогично, отмена количественных квот носит выборочный характер, решения о ней принимаются в ходе переговоров.

Члены ВТО берут на себя индивидуальные обязательства в рамках ГАТС, в которых они заявляют, какие из секторов услуг и в какой степени они готовы открыть для иностранной конкуренции.

Соглашение ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) представляет собой свод правил по торговле и инвестициям в идеи и творческую деятельность, в которых оговаривается, как интеллектуальная собственность должна быть защищена в процессе осуществления торговых операций. Под “интеллектуальной собственностью” понимаются авторские права, торговые марки, географические названия, используемые для наименования товаров, промышленные образцы

(дизайны), топологии интегральных микросхем и нераскрытая информация, например, торговые секреты.

Соглашение о правилах и процедурах, регулирующих разрешение споров, предусматривает создание системы, в которой страны могли бы урегулировать свои разногласия в ходе консультаций. Если это не удастся, они могут следовать четко отлаженной поэтапной процедуре, которая предусматривает возможность решения вопросов группой экспертов и дает возможность подавать апелляцию на данные решения с соответствующим правовым обоснованием. О доверии к данной системе свидетельствует количество споров, которые выносились в ВТО: 167 дел к марту 1999 г. в сравнении с 300 делами, которые были рассмотрены в течение всего периода существования ГАТТ (1947-94 гг.)

Задача механизма обзора торговой политики заключается в усилении прозрачности, в разъяснении торговой политики тех или иных стран, и в оценке последствий ее проведения. Политика всех стран-членов ВТО подвергается регулярному “рассмотрению”; в каждом обзоре содержатся отчеты соответствующей страны и Секретариата ВТО. С 1995 года был произведен обзор политики 45 стран – членов организации.

Главная цель ВТО состоит в дальнейшей либерализация мировой торговли и обеспечении справедливых условий конкуренции.

Таким образом, основополагающими принципами и правилами ГАТТ/ВТО являются:

- взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования (РНБ) в торговле;
- взаимное предоставление национального режима (НР) товарам и услугам иностранного происхождения;
- регулирование торговли преимущественно тарифными методами;
- отказ от использования количественных и иных ограничений;
- транспарентность торговой политики;
- разрешение торговых споров путем консультаций и переговоров.

Несмотря на это, существуют противоречия между странами-членами ВТО. Хотя устав ВТО декларирует равноправие всех стран-участниц, внутри этой организации существуют сильные объективные противоречия между развитыми и развивающимися странами.

Развивающиеся страны обладают дешевой, но не слишком квалифицированной рабочей силой. Поэтому государства «третьего мира» могут импортировать в основном традиционные товары – прежде всего, ткани и одежду, сельскохозяйственную продукцию. Развитые страны, защищая свою текстильную промышленность и агробизнес, ограничивают импорт из развивающихся стран, налагая на импортные товары высокие таможенные пошлины. Свои протекционистские меры они обычно обосновывают тем, будто развивающиеся страны применяют политику демпинга. В свою очередь, развитые страны лидируют на рынках высокотехнологичных товаров, и теперь уже развивающиеся страны используют против них меры протекционистской защиты.

Таким образом, к протекционистской защите прибегают в той или иной степени практически все страны. Поэтому взаимное снижение протекционистских барьеров становится довольно трудным процессом.

Либерализация мировой торговли затрудняется также тем, что развитые и развивающиеся страны сильно различаются по экономической силе. Асимметричность взаимоотношений развитых и развивающихся стран наиболее четко прослеживается в вопросе о защите интеллектуальных прав собственности. Речь идет, прежде всего, о борьбе с подделкой – главным образом в странах «третьего мира» – торговых марок известных фирм развитых стран.

Либерализация мировой торговли все же объективно выгодна как развитым, так и развивающимся странам. Известно, например, что вступление развивающихся стран в ВТО резко повышает приток в них иностранных инвестиций. Поэтому страны-члены ВТО ищут и находят компромиссные решения трудных проблем.

Стратегией развития ВТО стало постепенное привлечение в нее все новых и новых стран, но при этом, чем менее развитой является экономика страны, тем более длительный период предоставляется ей для полной реализации принципов свободной торговли.

Важнейшими функциями ВТО являются:

1. Контроль за выполнением многосторонних торговых переговоров между членами ВТО.
2. Организация и обеспечение торговых переговоров между членами ВТО
3. Сотрудничество с другими международными организациями
4. Прием новых членов
5. Разрешение торговых споров между членами.

Так же функциями является: мониторинг национальной торговой политики стран-членов; техническое содействие развивающимся государствам по вопросам, касающимся компетенции ВТО.

Практически все члены имеют в Женеве свои представительства при ВТО. На долю Всемирной торговой организации приходится более 95 % мировой торговли товарами и услугами.

Главная задача ВТО – содействовать беспрепятственной международной торговле, либерализация международной торговли, обеспечение ее справедливости и предсказуемости, способствование экономическому росту и повышению экономического благосостояния людей. Развитые страны, по инициативе которых создана ВТО, полагают, что именно экономическая свобода в международной торговле способствует экономическому росту и повышению экономического благосостояния людей, либерализация международной торговли, обеспечение ее справедливости и предсказуемости, способствование экономическому росту и повышению экономического благосостояния людей. Страны-члены ВТО решают эти задачи путем контроля за выполнением многосторонних соглашений, проведения торговых переговоров, урегулирования торговых в соответствии

с механизмом ВТО, а также оказания помощи развивающимся странам и проведения обзора национальной экономической политики государств.

1.2. Преимущества всемирной торговой системы.

1. Система помогает укреплять мир

Это может показаться несколько претенциозным, и было бы некорректно ожидать слишком много. Тем не менее, система действительно способствует международному миру, и если мы понимаем причины, у нас есть четкое представление о том, что система делает на самом деле.

Мир отчасти является результатом функционирования двух наиболее фундаментальных принципов торговой системы: беспрепятственное движение торговых потоков и предоставление странам конструктивной и справедливой платформы для рассмотрения споров по вопросам торговли. Это также результат международного доверия и сотрудничества, порождаемых и укрепляемых системой.

История изобилует примерами превращения торговых споров в войну. Одним из самых ярких является торговая война 1930-х годов, когда страны конкурировали в деле возведения торговых барьеров, чтобы защитить отечественных производителей, и принятия ответных мер в отношении барьеров конкурентов. Это усугубилось Великой депрессией и в конечном итоге сыграло свою роль в развязывании Второй мировой войны.

Два события сразу после Второй мировой войны помогли избежать повторения довоенной напряженности в области торговли. В Европе развивалось международное сотрудничество в области добычи угля и железной руды, а также производства стали. А на глобальном уровне было создано Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ).

Оба направления успешно эволюционировали, и в настоящее время они существенно дополнены и значительно расширены — одно из них сформировалось в Европейский союз, а другое превратилось во Всемирную торговую организацию (ВТО).

Торговая система ВТО играет важную роль в создании и укреплении доверия к принципам свободной торговли. Особенно важен такой элемент, как переговоры, ведущие к соглашению на основе консенсуса с акцентом на неукоснительное соблюдение правил.

Продавцы, как правило, не хотят вступать в противоречия со своими клиентами — клиент всегда прав. Другими словами, если торговые потоки текут плавно и участники к взаимной выгоде и добровольно поддерживают здоровые коммерческие отношения, то политическая конфронтация практически исключена.

Кроме того, хорошо организованные торговые отношения также содействуют повышению всеобщего благосостояния на глобальном уровне. Также представляется маловероятным, что население процветающих и благополучных стран склонно к агрессии и развязыванию военных конфликтов.

2. Система позволяет найти конструктивный подход к разрешению торговых споров

С ростом торговых объемов, расширением ассортимента товаров, а также увеличением числа стран и торговых компаний, есть определенная вероятность того, что споры все же будут возникать. Система ВТО помогает разрешать споры мирным и конструктивным путем.

Участвующие в спорах страны всегда стремятся действовать в рамках действующих соглашений.

Однако существует и обратная сторона процессов либерализации и расширения торговли. Расширение торговых потоков означает большую вероятность возникновения споров. Пущенные на самотек, эти споры могут привести к серьезному конфликту. Но на самом деле, эскалации напряженности в области международной торговли удастся избежать, потому что страны могут обращаться к различным организациям, в частности ВТО, чтобы урегулировать свои торговые споры.

Когда «спорщики» обращаются в ВТО, процедуры ВТО фокусируют их внимание на правилах. После того, как принято решение, страны стараются сосредоточиться на соблюдении правил и, возможно, последующем пересмотре правил, а не на объявлении войны друг другу.

3. Система, основанная на правилах, а не на силе упрощает жизнь для всех

ВТО не может претендовать на то, чтобы сделать все страны равными. Но Организация сглаживает некоторые шероховатости с точки зрения равенства, предоставляя малым странам более широкие возможности для отстаивания своих позиций, и в то же время, освобождая крупные державы от необходимости ведения переговоров по торговым соглашениям с каждым из своих многочисленных торговых партнеров.

Решения в ВТО принимаются на основе консенсуса. Соглашения ВТО были согласованы всеми членами, были приняты консенсусом и были ратифицированы парламентами всех государств-членов. Соглашения распространяются на всех. Богатые и бедные страны имеют равные возможности оспаривать свое право в рамках процедур ВТО по урегулированию споров.

Принцип недискриминации, прописанный в соглашениях ВТО, позволяет избежать ненужных осложнений. Тот факт, что существует единый свод правил, применимый ко всем членам, значительно упрощает весь режим торговли. И эти согласованные правила дают правительствам четкое представление о том, какое из направлений торговой политики является наиболее приемлемым.

4. Либерализация условий торговли повышает уровень жизни

Мы все потребители, и цены, которые мы платим за еду и одежду, предметы необходимости и роскоши зависят от торговой политики.

По имеющимся данным, потребители и правительства богатых стран расходуют 350 млрд. долл. в год на поддержку сельского хозяйства. Этой

суммы достаточно, чтобы оплатить полтора кругосветных авиaperелета первым классом для всего их 41-миллионного поголовья дойных коров.

Протекционизм стоит дорого: он повышает цены. Глобальная система ВТО снижает барьеры в торговле через посредство проведения переговоров, а также за счет применения принципа недискриминации. В результате сокращаются производственные издержки (так как импорт, используемый в производстве дешевле), а также цена готовой продукции и услуг, что, в конечном счете, снижает прожиточный минимум.

5. Более широкий ассортимент продукции более высокого качества

Представьте себе весь ассортимент импортных товаров: фрукты и овощи, продукты питания, одежда и другие продукты, которые ранее считались экзотическими, свежие цветы из любого уголка мира, всевозможные товары для дома, книги, музыка, фильмы и так далее.

А теперь представьте себе также те товары, которые люди в других странах могут получать, экспортируя их из вашей и других стран. Импорт позволяет нам расширить выбор, как товаров, так и услуг, плюс обеспечить более высокое их качество. Даже качество местных товаров может улучшиться из-за конкуренции со стороны импорта.

Понятие широкого выбора не сводится лишь к вопросу о покупке импортной готовой продукции. Импорт используется в качестве сырьевых материалов, комплектующих и оборудования для промышленного производства.

Он расширяет спектр конечных продуктов и услуг, которые производятся отечественными производителями, а это увеличивает диапазон технологий, которые они могут использовать. Например, когда появились мобильные телефоны, соответствующие услуги возникли даже в тех странах, которые не производят оборудования.

6. Торговля содействует росту доходов

Снижение торговых барьеров позволяет увеличить торговые объемы, что в свою очередь приносит дополнительный доход, как на национальном, так и индивидуальном уровне. Однако нужны некоторые корректировки.

Факт наличия дополнительного дохода означает, что у правительств имеются подлежащие перераспределению ресурсы.

Экономисты подсчитали, что снижение торговых барьеров в сельском хозяйстве, обрабатывающей промышленности и сфере услуг на треть будет способствовать росту мировой экономики на 613 миллиардов долларов.

7. Торговля стимулирует экономический рост, что благоприятно воздействует на положение в области занятости

Торговля, вне всякого сомнения, обладает потенциалом в области создания рабочих мест. На практике часто имеются фактические доказательства того, что снижение торговых барьеров оказывает благоприятное воздействие на ситуацию в области занятости. Но картина осложняется рядом факторов. Плюс, якобы, имеющаяся альтернатива - протекционизм — явно не является адекватным решением проблем занятости.

Это сложный вопрос и подход к его решению должен быть соответствующим. Существуют убедительные доказательства того, что торговля способствует экономическому росту, и что экономический рост содействует созданию новых рабочих мест. Верно также и то, что некоторые рабочие места будут потеряны даже тогда, когда торговля расширяется. Но тщательный анализ этого предполагает наличие, по крайней мере, двух проблем.

Во-первых, существуют и другие факторы. Например, технический прогресс также оказывает мощное воздействие на занятость и производительность, создавая одни и ликвидируя другие рабочие места.

Во-вторых, хотя торговля четко содействует росту национального дохода (и процветанию), это не всегда сопряжено с созданием новых рабочих

мест, особенно для тех, кто потерял работу в результате конкуренции со стороны импорта.

Картина неоднозначная в разных странах мира. Средняя продолжительность времени, затрачиваемая на поиск новой работы в одной стране, может быть гораздо больше, чем для аналогичного рабочего в другой стране, причем в тех же условиях.

Другими словами, некоторые страны адаптируются лучше, нежели другие. Это отчасти потому, что в некоторых странах работают более эффективные и гибкие политические регуляторы. У кого их нет - теряют реальные возможности.

Факты также свидетельствуют о том, что протекционизм вредит занятости. Например, в автомобильной промышленности США: торговые барьеры, предназначенные для защиты рабочих мест в США за счет ограничения импорта из Японии, в итоге сделали автомобили более дорогими в США. Соответственно объем продаж сократился, и рабочие места были потеряны.

Другими словами, попытка решения проблемы в краткосрочной перспективе за счет ограничения торговли превратилась в большую проблему в долгосрочной перспективе.

Даже тогда, когда страна испытывает трудности в период адаптации, протекционизм в качестве альтернативы просто ухудшает ситуацию.

8. Основные принципы повышают экономическую эффективность системы и содействуют сокращению издержек

Многие из преимуществ торговой системы довольно сложно представить в цифрах, но это не умаляет их достоинств. Они вытекают из ключевых принципов системы, упрощая жизнь как для непосредственно участвующих в торговле предпринимателей, так и для производителей товаров и услуг.

Дискриминация затрудняет торговлю

Торговля позволяет странам осуществлять разделение труда, а также более разумно и эффективно использовать производственные ресурсы. Что касается торговой системы ВТО, то она предлагает еще более весомые преимущества. Благодаря, лежащим в основе системы важным принципам, она помогает еще больше повысить эффективность и сократить расходы.

Принцип недискриминации является одним из ключевых принципов торговой системы ВТО. Помимо него существует целый ряд других:

- транспарентность (политика, нормы и правила);
- рост доверия к условиям торговли (обязательства по снижению торговых барьеров и расширению доступа других стран на свои рынки имеют действенную юридическую силу);
- упрощение и стандартизация таможенных процедур, устранение бюрократии, централизованные базы данных, а также другие меры, направленные на «упрощение процедур торговли».

Вместе эти факторы не только содействуют упрощению торговых процедур, но также сокращают издержки компаний и стимулируют чувство уверенности в завтрашнем дне. Это, в свою очередь, также означает возникновение большего числа рабочих мест и улучшение качества товаров и услуг.

9. Система помогает правительствам в борьбе с лоббированием

Сформировавшаяся во второй половине 20-го века система ГАТТ-ВТО помогает правительствам найти более сбалансированный подход в области торговой политики. У правительств появляется набор более веских аргументов в борьбе с лоббистами всех мастей, позволяя сосредоточить внимание на компромиссах в интересах всех участников экономических процессов в стране.

Одним из уроков политики протекционизма, доминировавшей в первые десятилетия 20-го века, представляется ущерб, который был нанесен в результате того, что узкоотраслевым интересам удалось получить несбалансированную долю политического влияния. Это еще более

ужесточило ограничительную политику, которая превратилась в торговую войну, не имевшую победителей, а только побежденных.

На первый взгляд, ограничение импорта выглядит как эффективный способ поддержки экономического сектора. Но это означает экономическую несбалансированность в отношении других секторов, которые не должны страдать. Например, если вы пытаетесь защитить свою легкую промышленность, то всем остальным приходится платить за более дорогую одежду, а это оказывает давление на уровень заработной платы во всех секторах.

Эскалация протекционизма возможна по мере того, как другие страны предпринимают ответные меры через посредство повышения своих торговых барьеров. Именно это произошло в 1920-30-х годах, приведя к катастрофическими последствиями. В конечном итоге все обернулось потерями даже для тех секторов, в отношении которых принимались протекционистские меры.

Правительства должны уметь противостоять давлению отдельных лоббирующих свои узкие интересы групп, и система ВТО может в этом помочь.

Система ГАТТ-ВТО охватывает широкий спектр отраслей. Поэтому, если во время торговых переговоров в рамках ГАТТ-ВТО какая-то группа, активно лоббирует свои интересы, требуя, чтобы правительство предоставило им особые права, то правительство может отвергнуть это, сославшись на необходимость широкомасштабного соглашения в интересах всех секторов экономики. Правительства на регулярной основе прибегают к такому варианту.

10. Система поощряет эффективное управление

В соответствии с правилами ВТО, как только обязательство в отношении либерализации сектора торговли принимается, то повернуть вспять становится практически невозможно. Правила также препятствуют принятию целого ряда неадекватных политических решений. Для бизнеса это

означает большую определенность и ясность в отношении условий торговли. Для правительства это часто может означать завидную последовательность в этих вопросах.

Наличие правил создает эффективные препятствия на пути коррупции.

Правила включают обязательства по недопущению принятия неадекватных политических решений. Политика протекционизма, как мы уже видели, в целом представляется именно таким неадекватным вариантом по причине наносимого ею как на национальном, так и международном уровнях вреда.

Некоторые из видов торговых барьеров приносят элемент дополнительного негатива, поскольку сопряжены с неограниченными возможностями в плане разгула коррупции и другими формами неэффективного управления.

Одним из примеров такого вида торговых барьеров, с которыми ВТО пытается бороться является, например, квота, ограничивающая ежегодные минимальные или максимальные объемы импорта или экспорта.

Ограничивая объемы поставок, квоты искусственно повышают цены, создавая аномально большую прибыль (экономисты говорят о «квотной ренте»). Эта прибыль, оседая в карманах лоббистов, может использоваться для воздействия на политическом рынке.

Она также может стать питательной средой для коррупции, например, при распределении квот среди трейдеров. Примеров тому во всем мире имеется множество.

Другими словами, квоты являются абсолютно неадекватным инструментом с точки зрения ограничения торговли. Правительства в рамках правил ВТО договорились, что их использование поощрять не следует.

Тем не менее, квоты различных типов продолжают использоваться в большинстве стран, и правительства утверждают, что они им просто необходимы. Правда, они находятся под контролем соглашений ВТО, и

имеется ряд соглашений по сокращению или ликвидации многих из них, в частности, это касается текстильной промышленности.

Соглашения ВТО касаются целого ряда других областей, что также может помочь в борьбе с коррупцией и неэффективными методами управления.

Транспарентность (например, доведение до общественности всей информации о торговых правилах), другие аспекты «либерализации условий торговли», более четкие критерии для правил, касающихся безопасности и стандартизации продукции, а также недискриминация могут помочь в деле ликвидации «лазеек» для волюнтаристских решений и мошенничества.

Довольно часто, правительства прибегают к помощи ВТО в качестве одного из вариантов позитивного внешнего ограничителя своей собственной политики: «мы не можем сделать этого потому, что это нарушает соглашения ВТО».

Десять мифов:

- ВТО диктует политику
- ВТО ратует за свободную торговлю любой ценой
- Коммерческие интересы имеют приоритет над развитием ...
- И над экологией
- И над здравоохранением и безопасностью
- ВТО мешает созданию рабочих мест, ухудшая положение в области бедности
- Малые страны не имеют в ВТО реальной силы
- ВТО является инструментом мощного лобби
- Более слабые страны заставляют вступать в ВТО
- ВТО — недемократическая организация

2. Структура ВТО

2.1. Министерская конференция

Высшим директивным органом ВТО является Конференция министров, которая обычно собирается раз в два года. Он объединяет всех членов ВТО, которые являются странами или таможенными союзами. Конференция министров может принимать решения по всем вопросам в рамках любого из многосторонних торговых соглашений.

Решения на высшем уровне в ВТО принимает Министерская конференция, которая собирается раз в два года. Первая конференция в Сингапуре в декабре 1996 г. подтвердила курс стран-участниц на либерализацию торговли и добавила к существующей организационной структуре ВТО три новые рабочие группы, занимающиеся вопросами соотношения между торговлей и инвестициями, взаимодействия между торговлей и политикой конкуренции, а также прозрачностью в области государственных закупок. Вторая конференция, проведенная в 1998 г. в Женеве, была посвящена 50-летию ГАТТ\ВТО; кроме того, на ней члены ВТО договорились об изучении вопросов мировой электронной торговли. Третья конференция, которая была созвана в декабре 1999 года в Сиэтле (США) и должна была принять решение о начале нового раунда торговых переговоров, закончилась фактически безрезультатно. Затем были конференции в Дохе, 9–13 ноября 2001 года, Канкуне, 10–14 сентября 2003 года, Гонконге, 13–18 декабря 2005 года и Женеве, осенью 2009 года. Восьмая министерская конференция была проведена в Женеве, Швейцария, с 15 по 17 декабря 2011 года. Параллельно пленарной сессии были проведены

три рабочих заседания «Важность многосторонней торговой системы и ВТО», «Торговля и развитие» и «Дохинская повестка дня в области развития». Конференция одобрила присоединение России, Самоа и Черногории.

2.2. Генеральный совет.

Генеральный совет - это высший руководящий орган ВТО в Женеве, который регулярно собирается для выполнения функций ВТО. В его состав входят представители (обычно послы или эквивалентные лица) от всех правительств стран-членов, и он имеет право действовать от имени конференции министров, которая собирается примерно раз в два года. В настоящее время председательствует посол Дасио КАСТИЛЬО (Гондурас).

Генеральный совет также собирается по разным правилам в качестве органа по разрешению споров и органа по обзору торговой политики.

В подчинении Министерской конференции находится Генеральный совет, который отвечает за выполнение текущей работы и собирается несколько раз в год в штаб-квартире в Женеве в составе послов и глав делегаций стран-участниц.

В ведении Генерального совета также находятся два специальных органа: по анализу торговой политики и по разрешению споров.

Кроме того, Генеральному совету подотчетны комитеты по торговле и развитию; по ограничениям, связанным с торговым балансом; по бюджету, финансам и административным вопросам.

Генеральный совет делегирует функции трем советам, находящимся на следующем уровне структуры ВТО: Совету по торговле товарами, Совету по торговле услугами и Совету по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.

Совет по торговле товарами, в свою очередь, руководит деятельностью специализированных комитетов, контролирующих соблюдение принципов ВТО и выполнение соглашений ГАТТ-1994 в сфере торговли товарами.

Совет по торговле услугами следит за выполнением соглашения ГАТС. В его составе находятся Комитет по торговле финансовыми услугами и Рабочая группа по профессиональным услугам.

Совет по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности, помимо контроля выполнения соглашения ТРИПС, занимается также вопросами предотвращения возникновения конфликтов, связанных с международной торговлей поддельными товарами.

Многочисленные специализированные комитеты и рабочие группы занимаются отдельными соглашениями системы ВТО и решением вопросов в таких областях, как защита окружающей среды, проблемы развивающихся стран, процедура присоединения к ВТО и региональные торговые соглашения.

2.3. Секретариат ВТО.

Общая цель секретариата

Ответственность Секретариата ВТО заключается в предоставлении высококачественной независимой поддержки правительствам стран-членов ВТО по всем видам деятельности, осуществляемой Организацией, а также в обслуживании ВТО профессионально, беспристрастно и добросовестно.

Секретариат - это многонациональная команда высококвалифицированных специалистов, обладающих широким спектром навыков, знаний и опыта, необходимых для выполнения обязанностей Секретариата и совместной работы в качестве эффективной и усердной международной гражданской службы.

Роль Секретариата

Секретариат ВТО, офисы которого находятся только в Женеве, насчитывает 625 штатных сотрудников и возглавляется Генеральным директором. Поскольку решения принимаются только членами, Секретариат

не имеет полномочий принимать решения. В его основные обязанности входит оказание технической и профессиональной поддержки различным советам и комитетам, оказание технической помощи развивающимся странам, мониторинг и анализ событий в мировой торговле, предоставление информации общественности и средствам массовой информации и организация конференций на уровне министров. Секретариат также предоставляет некоторые формы правовой помощи в процессе урегулирования споров и консультирует правительства, желающие стать членами ВТО.

В состав Секретариата входят лица, представляющие около 83 национальностей. Профессиональный персонал состоит в основном из экономистов, юристов и других специалистов, специализирующихся в области международной торговой политики. Также имеется значительное количество сотрудников, работающих в службах поддержки, включая информатику, финансы, человеческие ресурсы и лингвистические службы. Общая численность персонала почти поровну состоит из мужчин и женщин. Рабочие языки ВТО - английский, французский и испанский.

Апелляционный орган был учрежден «Пониманием правил и процедур, регулирующих разрешение споров» для рассмотрения апелляций на решения комиссий по разрешению споров. Апелляционный орган имеет свой секретариат. Апелляционный орган, состоящий из семи человек, состоит из лиц с признанным авторитетом в области права и международной торговли. Они назначаются на четырехлетний срок и могут быть назначены повторно один раз.

3. Россия и Всемирная торговая организация

3.1. Особенности вступления России в ВТО.

Можно сказать, что существовал ряд проблем по вступлению России в организацию. Россия подала заявку на вступление во Всемирную торговую организацию в июне 1993 г., а вступила лишь в 2011 г. Это обусловлено многими факторами. Одним из них является то, что, по правилам данной организации, Россия обязана договориться о своем членстве в этой международной организации со всеми странами-участницами. Именно из-за этого процесс вступления России во Всемирную торговую организацию занял так много времени.

Помимо названной проблемы можно выделить еще одну. Суть ее заключается в том, что Россия должна была снять ограничения на поставки товаров из-за рубежа, в каком-то смысле ограничений на конкуренцию со стороны иностранных компаний. Привести это может к тому, что российские товары окажутся неконкурентоспособными как с очень качественной западной продукцией, так и с очень дешевой китайской.

Говоря о взаимоотношениях России и Всемирной торговой организации, надо сказать, что наиболее трудные переговоры велись с США, Евросоюзом и Китаем. После того как Россия поддержала Киотский протокол, разногласия с Евросоюзом удалось урегулировать. А вот переговоры с США в свою очередь велись в течение 6 лет. Существовали разногласия, но основные из них касались:

– финансовых рынков;

- поставок в РФ сельскохозяйственной продукции;
- защиты прав интеллектуальной собственности.

В рамках сессии Азиатско-Тихоокеанского форума в Ханое Россия и США подписали протокол о присоединении РФ к ВТО 20 ноября 2006 г. На 2008 г. Грузия оставалась единственной страной, препятствующей вступлению России в ВТО, но в августе 2008-го вступление России в ВТО было отложено на неопределенный срок в связи с обострением ситуации на Кавказе. Также одним из осложнений вступления стал мировой кризис, который заставил задуматься множество стран не о свободной торговле, а о жестком регулировании своей экономики. В июне 2009 г. на заседании межгосударственного совета ЕврАзЭС в Москве премьер-министр России В.В. Путин сделал официальное заявление о прекращении индивидуальных переговоров по присоединению России к ВТО. Также он объявил, что в переговорах по вступлению в ВТО с 1 января 2010 г. Россия будет участвовать в рамках Единого таможенного союза России, Беларуси и Казахстана. Таможенный союз являлся большим препятствием по вступлению, так как в ВТО могут вступать только страны, а не союзы. На следующих этапах переговоров опять возникли конфликты с Грузией по вступлению России в ВТО.

В конце января 2011 г. Паскаль Лами заявлял о том, что у России есть шансы вступить в ВТО в 2011 г. Для этого необходимо было решить проблему с Грузией, и существовало два способа:

- России необходимо было набрать голоса двух третей участников организации для вступления в ВТО;
- те страны, с которыми у России уже имеются договоренности о вступлении в ВТО, могут оказать давление на Грузию о положительном решении вопроса.

Проблема решилась осенью 2011 г., когда под нажимом Евросоюза и при посредничестве Швейцарии Грузия согласилась пустить Россию в организацию. 18 ноября 2011 г. президент Грузии утвердил соответствующие

соглашения, и последнее препятствие на пути вступления России в ВТО было снято.

16 декабря 2011 г. председатель правительства России Владимир Путин подписал протокол о присоединении России в ВТО, после чего Министерская конференция в Женеве окончательно одобрила вступление страны в ВТО.

Нельзя не обратить внимания на то, что Россия много лет пыталась вступить во Всемирную торговую организацию. Но ввиду различных причин и из-за различных конфликтов и недоговоренностей не могла это сделать. В 2011 г. Россия стала членом Всемирной торговой организации, на чем взаимоотношения с ВТО из стадии вступления перешли на новый этап сотрудничества.

Одной из важных проблем для России является субсидирование ее сельского хозяйства. Согласно правилам Всемирной торговой организации, субсидирование должно быть отменено, но с учетом тяжелого положения отечественного сельского хозяйства это может привести к нежелательным последствиям. Сельское хозяйство является довольно конкурентоспособной отраслью России, которая играет большую роль в стране.

Многие считают, что вступление России в ВТО окажет важное влияние на многие аспекты российской экономики. Ряд последствий вступления России в ВТО существует на макроуровне. Вступление России в ВТО принесет существенные выгоды, которые будут воплощены за счет:

- увеличения прямых иностранных инвестиций (ПИИ), производимых многонациональными поставщиками услуг, благодаря принятым обязательствам по либерализации сферы услуг для иностранных инвесторов;
- повышения производительности благодаря притоку импортных технологий в результате снижения российских тарифов;
- улучшения режима в отношении российских экспортеров при рассмотрении случаев антидемпинга.

Ключевой проблемой вступления является также вопрос доступа иностранных поставщиков на российский рынок телекоммуникационных, финансовых и транспортных услуг. Россия гарантирует определенный уровень доступа иностранных поставщиков услуг на российский рынок 2/3 секторов. Это означает, что Россия оставляет за собой право после присоединения в ВТО вводить любые ограничения доступа на свой рынок.

В результате вступления в ВТО Россия получит три ключевых изменения:

- либерализацию барьеров для прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в сфере бизнес-услуг;
- снижение тарифов в товарных отраслях;
- улучшение доступа к рынку для российских экспортеров в отраслях, на которые распространяется антидемпинг.

Также существуют совокупные выгоды от вступления во Всемирную торговую организацию. Первой из них является либерализация барьеров для ПИИ в сфере услуг. Этот источник – самый значительный. Либерализация барьеров для многонациональных поставщиков услуг увеличит расчетное потребление. Яркими примерами барьеров можно назвать:

- монополию «Ростелекома» на услуги международной телефонной связи;
- квоты, устанавливаемые для многонациональных поставщиков услуг страхования.

Обязательства, взятые Россией перед многонациональными поставщиками услуг, создали бы стимул для большего притока ПИИ в Россию. Это дало бы российскому бизнесу лучший доступ к услугам многонациональных поставщиков услуг в таких отраслях, как связь, банковское дело, страхование и транспортные перевозки, и должно снизить издержки, связанные с ведением бизнеса, а также привести к увеличению производительности фирм, пользующихся такими услугами.

Следующим источником является снижение тарифов, которое приведет к значительным выгодам, хотя и не является самым важным источником выгод от вступления во Всемирную торговую организацию.

Нельзя не обратить внимания на такие аспекты. Вступление в ВТО будет иметь и другие многочисленные влияния, к примеру вступление в ВТО стимулирует модернизацию стандартов и процедур таможенной очистки, потребует принятия закона об интеллектуальной собственности, внедрения единого таможенного режима в России, на который не влияют барьеры, существующие в российских регионах. Являясь членом ВТО, Россия станет принимать участие в выработке правил ВТО в будущем. По нашим оценкам, эти прочие аспекты будут в целом позитивны для России. Следовательно, мы не считаем, что переоцениваем выгоды для России от вступления во Всемирную торговую организацию.

Россия может использовать Всемирную торговую организацию как эффективный инструмент развития экономики. Ведь переход от автаркии к свободной торговле улучшает благосостояние страны. В России в условиях автаркии потребители могут покупать только отечественные товары, а производители – поставлять свою продукцию только местным потребителям. Внутренние цены и количества определяются внутренним спросом и предложением.

Нельзя не обратить внимания на то, что есть риск для нашей страны в рамках Всемирной торговой организации снизить экономический уровень в некоторых отраслях и стать неконкурентоспособными. Это возможно из-за поступления качественной продукции с Запада и дешевой продукции из Китая. Но основной причиной неконкурентоспособности нашей страны в некоторых отраслях является неправильное распределение полезных ископаемых или ресурсов.

Проанализировав проблемы вступления России в ВТО, возможные недостатки и последствия вступления, мы можем сделать вывод: при наличии в запасе большого количества ресурсов и ископаемых Россия имеет

огромные перспективы в рамках Всемирной торговой организации и должна использовать их с максимальной для себя выгодой.

3.2. Преимущества и недостатки вступления России в ВТО.

Вступление России в ВТО, к которому страна шла ни много ни мало 18 лет, является именно таким шагом – учитывая основные положения мировых экономических процессов, она не могла принять их всецело, что обусловлено рядом национальных особенностей. К тому же на нашем пути к присоединению к Всемирной торговой организации стояло немало препон – как политического, так и экономического, а также социального характера. Состоялась даже попытка провести референдум против вступления России в ВТО, впрочем, не увенчавшаяся успехом.

Итак, 22 августа 2012 года можно считать отправной точкой нового этапа развития Российской Федерации – она стала официальным членом ВТО, 156-м. На льготных условиях. Кстати, сделала она это последней из «большой двадцатки». Однако споры по данному вопросу не утихают. Попробуем разобраться, какие преимущества получит наша страна в результате этого шага, а также уточним, существуют ли минусы присоединения России к Всемирной торговой организации.

Бесспорно, вступление России в ВТО не является синонимом ее светлого экономического будущего, поскольку любой процесс имеет как положительные, так и отрицательные стороны. Обратимся к мнению экспертов в данном вопросе.

1. Плюсы присоединения России к ВТО.

1.1 Улучшение имиджа страны в качестве равноправного участника мировой торговли.

1.2 Снижение барьеров на пути к международному торговому рынку.

1.3 Свободный доступ к сложившимся международным схемам разрешения споров в области торговли (в составе ВТО действует Комиссия по урегулированию споров). Более широкие возможности участия в экономиках стран – членов ВТО для российских инвесторов.

1.4 Увеличение конкуренции в финансовой сфере. Результатом может стать снижение кредитных ставок для населения, а также предприятий малого и среднего бизнеса. Модернизация отечественной экономики в соответствии с требованиями современного этапа развития торгово-экономических отношений. Многие российские производители для выхода на мировой рынок будут вынуждены особое внимание обратить на качество своей продукции, дабы обеспечить ей высокую конкурентоспособность.

1.5 Снижение импортных пошлин на ряд товаров (лекарства, продукты, одежда, IT-продукция и пр.). От этого выиграют потребители, но могут проиграть производители.

1.6 Снижение экспортных пошлин. Здесь четко видны плюсы для предприятий, работающих в сырьевом сегменте.

1.7 Прозрачность торгового законодательства участников ВТО. Выстраивать торгово-экономические отношения, безусловно, всегда проще при четком понимании позиции сторон, отсутствии подводных камней.

Поддержка торгово-экономических интересов страны в процессе принятия новых законодательных актов в области международной торговли.

2. Минусы присоединения России к ВТО

2.1 Угроза роста безработицы в случае, если российские предприятия не выдержат конкуренции с иностранными производителями. Особенно может обостриться ситуация в моногородах с единственным градообразующим предприятием.

2.2 Снижение импортных пошлин может привести к тому, что целый ряд товаров станет невыгодно производить в России. Наибольший риск

существует для аграрного сектора экономики (как растениеводства, так и животноводства).

2.3 Снижение пошлин на импорт негативно может отразиться и на отечественном автопроме – наплыв поддержанных импортных автомобилей является прямой угрозой для российских автопроизводителей. (Пример: таможенная пошлина за ввоз автомобилей б/у до недавнего времени составляла более 40 тыс. евро. После присоединения России к ВТО она упадет более чем в 4 раза.).

2.4 Снижение экспортных пошлин. От этого процесса в убытке окажется бюджет страны, что может привести к увеличению государственного долга. Во-первых, принятый в цивилизованном мире инновационный путь экономического развития невозможен без приобщения к высоким технологиям. Их стандарты задает система ВТО, стимулируя, таким образом, не столько товарообмен, сколько технический прогресс. Находясь вне системы, Россия обрекает себя на самоизоляцию, техническую отсталость, усиление сырьевой ориентации, сохранение форм хозяйствования, непригодных в рыночных условиях.

Притом, что национальная безопасность все более зависит от безопасности технологической. Она же, в свою очередь, определяется состоянием экономики в целом, а не только военно-промышленного комплекса.

Во-вторых, со вступлением в ВТО повышается инвестиционная привлекательность страны за счет введения в национальное законодательство общепринятых норм внешнеэкономического регулирования.

В-третьих, ВТО выступает в роли верховного арбитра в многочисленных международных хозяйственных спорах. Членство в ВТО автоматически избавит нас от американской поправки Джексона-Вэника, с 1974 года ограничивавшей номенклатуру импорта в нашу страну – из-за тогдашних проблем с еврейской эмиграцией.

В-четвертых, ВТО защищает права на интеллектуальную собственность, в частности, регулирует острую для России проблему “утечки мозгов”.

В-пятых, адаптация страны к нормам ВТО предполагает уступки ей со стороны международного сообщества – в виде удовлетворения ряда встречных требований по “чувствительным” позициям экспорта.

Минусы.

Первый: на мировом рынке Россия представлена главным образом сырьем – объем и номенклатура экспорта высокотехнологичных товаров невелики. Поэтому нет смысла вступать в ВТО прежде, чем повысится их конкурентоспособность. Иными словами, нам поставят то, что захотят и сколько захотят, а мы – то, что всегда.

Второе: защита прав на интеллектуальную собственность на практике обращена в пользу сильнейшего. К тому же это далеко не основная функция Всемирной торговой организации.

Третье: членство в ВТО негативно повлияет на внутренний рынок страны, лишит экономику социально и исторически обусловленной самостоятельности.

При “открытых дверях”, а это – один из главных принципов ВТО, дело может закончиться полным вытеснением российского малого бизнеса из освоенных им секторов экономики. Отмена импортных пошлин, сокращение госсубсидий, допуск иностранных компаний к конкурсам на государственные закупки, в конечном счете, обернется ростом безработицы с ожидаемыми последствиями для небогатой части населения.

В наибольшей степени это затронет интересы авиа- и автостроителей, производителей лекарств, мебели, текстиля, одежды, но главное – сельхозпроизводителей.

Четвертое: интересы национальной безопасности требуют снижения зависимости от импорта высокотехнологичных товаров. Тем более нельзя

допустить захвата иностранным капиталом ключевых позиций в стратегически важных сегментах российского рынка.

Пятое: ВТО строит свою политику в смычке с Международным Валютным Фондом – известным лоббистом интересов США. “Внедряясь” в “американоцентричную” мировую экономику, мы разделяем не только ее проблемы (например, далеко не гармоничные отношения между долларом, евро, иеной, в будущем и юанем), но и ответственность за политическую составляющую макроэкономических процессов.

Сторонники и противники членства в ВТО сходятся в одном: России так и так придется согласиться, как минимум, на экспортные уступки.

В практическом плане уже согласованы пошлины примерно на 70 – 80 процентов импортируемых товаров. Что касается свободного доступа к нам иностранных банков – фактических регуляторов экономического развития страны, то пока вопрос так не ставится.

Зато квота зарубежного капитала на российском банковском рынке будет увеличена с 25 до 50 процентов, а пошлины на импорт иномарок до 2014 года снизятся с 25 до 15 процентов.

Россия согласилась на присутствие на нашем рынке компаний со стопроцентным иностранным капиталом в производстве компьютерной техники, дистрибуции товаров и сфере бизнес-услуг.

Таким образом, целесообразность присоединения России к ВТО остается спорным. Заведомо кабальные условия поставили предприятия несырьевого сектора на грань вымирания. По итогам полугодия инвестиционная активность в РФ показала отрицательный рост, а ВВП увеличился всего на 1,7%. Эксперты полагают, что экономика сейчас балансирует на грани кризиса. В этих условиях особенно обостряется международная конкуренция. Таким образом, Россия начала свое движение по ВТО на кризисной точке.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Подводя итог курсовой работе можно сделать следующие выводы и предложения.

Вступив в ВТО, Россия обязалась соблюдать правила и принципы этой организации, как предусмотрено ее Протоколом о присоединении к ВТО и прилагаемыми к нему Перечнями обязательств по товарам и услугам. Эти правила действуют на взаимной основе, и другие члены ВТО, в свою очередь, обязаны соблюдать их во взаимоотношениях с Россией. Более того, в случае несоблюдения партнерами по ВТО этих правил у России будет право обратиться в Комиссию ВТО по урегулированию споров. При этом и другие члены ВТО смогут к этому прибегнуть, чтобы добиться выполнения Россией взятых на себя обязательств. Такой механизм разрешения споров обеспечивает исполнение обязательств, согласованных в рамках ВТО, и дает членам ВТО уверенность в том, что достигнутые соглашения и договоренности будут соблюдаться.

ВТО вводит правила, регулирующие применение антидемпинговых, антисубсидиарных и защитных мер, известных как «защитные меры в торговле», согласно которым могут быть временно повышены действующие пошлины на импорт определенных товаров из определенных стран.

Соблюдение санитарно-гигиенических норм и технических стандартов также строго регулируется.

Правила ВТО выходят за рамки торговли и касаются процедур таможенного оформления, лицензирования, сертификации, защиты интеллектуальной собственности и государственных закупок.

Российским компаниям, после вступления в ВТО пришлось столкнуться с более серьезной конкуренцией со стороны иностранных компаний на внутреннем рынке. Вступление России в ВТО открыло международным компаниям более широкий доступ на российский рынок, так как Россия должна снизить импортные пошлины и рационализировать свою тарифную систему.

Характер конкретных перемен может сильно различаться в зависимости от сектора экономики. В некоторых отраслях самым существенным может стать не снижение пошлин как таковое, а наличие фиксированных тарифных ставок, поскольку в прошлом тарифные изменения часто использовались в качестве механизма защиты российской промышленности от нежелательной конкуренции.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Зенкин, И. В. Право Всемирной торговой организации / И. В. Зенкин. – М. : Междунар. отношения, 2014.
2. ВТО: угрозы и возможности в условиях выхода на международный рынок / под общей редакцией С.Ф. Сутырина. М.: Эксмо, 2008.
3. Горбунова О.А., Минченкова И.В. ВТО. Основы функционирования и проблемы присоединения России. Учебное пособие. М.: Дашков и Ко, 2008.
4. Лисоволик Я.Д. Конкурентная Россия в мире «конкурентной либерализации». Монография. М.: Экономика, 2007.
5. Минкова К.В. Международная многосторонняя торговля: от античности до ВТО. СПб.: Издательство Санкт-Петербургского университета, 2006.
6. Роль Всемирной торговой организации в глобальном управлении / Под ред. Гэри П. Сэмпсона. М.: издательство «Весь Мир», 2004.
7. Всемирная торговая организация [Электронный ресурс]: https://ru.m.wikipedia.org/wiki/Всемирная_торговая_организация. – Дата обращения 10.04.2021г.
8. Всемирная торговая организация (справочная информация) [Электронный ресурс]: https://www.mid.ru/vsemirnaa-torgovaa-organizaciya-vto/-/asset_publisher/km9HkaXMTium/content/id/77166. – Дата обращения 10.04.2021г.