

# НАУЧНЫЕ ОСНОВЫ ФИНАНСОВОЙ, КРЕДИТНО-ДЕНЕЖНОЙ И ЦЕНОВОЙ ПОЛИТИКИ

Дудник Д.В., Ермолаев К.Н., Ибратова Ф.,  
Миронов Л.В., Окюлов О., Опрышко Е.Л.,  
Рузиназаров Ш., Саламов Ф.Ф., Шер М.Л.

**КОЛЛЕКТИВНАЯ МОНОГРАФИЯ**

**НАУЧНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ  
ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ НАУКА**

**Научные основы финансовой, кредитно-  
денежной и ценовой политики**

Монография

[www.scipro.ru](http://www.scipro.ru)  
Нижний Новгород, 2021

УДК 33  
ББК 65  
Т33

**Главный редактор:** Краснова Наталья Александровна – кандидат экономических наук, доцент, руководитель НОО «Профессиональная наука»

**Технический редактор:** Канаева Ю.О.

**Рецензенты:** Бессарабов Владислав Олегович - Кандидат экономических наук. ГО ВПО «ДонНУЭТ имени Михаила Туган-Барановского»

**Авторы:**

Дудник Д.В., Ермолаев К.Н., Ибратова Ф., Миронов Л.В., Окюлов О., Опрышко Е.Л.,  
Рузиназаров Ш., Саламов Ф.Ф., Шер М.Л.

Научные основы финансовой, кредитно-денежной и ценовой политики [Электронный ресурс]: монография. – Эл. изд. - Электрон. текстовые дан. (1 файл pdf: 64 с.). - Нижний Новгород: НОО "Профессиональная наука", 2021. – Режим доступа: [http://scipro.ru/conf/monographecon\\_200921.pdf](http://scipro.ru/conf/monographecon_200921.pdf). Сист. требования: Adobe Reader; экран 10'.

ISBN 978-1-365-74588-1

Материалы монографии будут полезны преподавателям, научным работникам, специалистам предприятий, а также студентам, магистрантам и аспирантам.

При верстке электронной книги использованы материалы с ресурсов: Designed by Freepik, Canva.

ISBN 978-1-365-74588-1



© Авторский коллектив, 2021 г.

© Издательство НОО Профессиональная наука, 2021 г.

# СОДЕРЖАНИЕ

Введение .....	5
Глава 1. Научные основы финансовой и денежно-кредитной политики, нацеленной на обеспечение прорывного экономического развития Российской экономики .....	7
Глава 2. Финансово-правовой механизм регулирования инвестиционной деятельности в РФ .....	19
Глава 3. Правовые вопросы введения судебной санации и обеспечение исполнения должником обязательств.....	41
Заключение.....	56
Библиографический Список.....	57
Сведения Об Авторах.....	62

## Введение

В настоящее время во всем мире, независимо от политического устройства и уровня экономического развития того или иного государства, финансы вступили в очередной период своего развития, связанный с многозвенностью финансовых систем, высокой степенью их воздействия на экономику и большим разнообразием финансовых отношений.

На сегодня финансовая система страны находится в современной фазе рыночной трансформации, характеризуются глубокими изменениями ее содержания, внутреннего строения, целевой, критериальной направленности, институционального регулирования.

Современная финансовая система характеризуется следующими показателями, достижениями и проблемами:

- совершенствование налоговой системы выразилось в развитии электронных сервисов, предоставлении налоговой отчетности в электронной форме, а также внедрении ряда изменений, направленных на сближение бухгалтерского и налогового учетов

- сохранение суверенных кредитных рейтингов России от международных рейтинговых агентств на стабильно низком уровне,

- разработка государственной интегрированной информационной системы управления общественными финансами «Электронный бюджет»

- рост государственного внешнего долга Российской Федерации в рублевом эквиваленте в связи со значительным ростом курсов иностранных валют по отношению к рублю

- увеличение объема расходов на обслуживание государственного долга Российской Федерации, связанным со значительным ростом курсов иностранных валют по отношению к рублю.

- исчерпание Резервного фонда и активное использование средств ФНБ на покрытие дефицита федерального бюджета и бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации

- рост ликвидности в российской банковской системе

- низкая инвестиционная активность финансовых институтов, вызванная текущей макроэкономической ситуацией в стране, ограничениями, которые затронули многосторонние банки развития с участием Российской Федерации.

Монография состоит из 3-х глав.

**Первая глава «Научные основы финансовой и денежно-кредитной политики, нацеленной на обеспечение прорывного экономического развития Российской экономики»** посвящена раскрытию содержания и слагаемых экономического прорыва России, необходимого для реализации майского указа Президента РФ 2018 года. Такими слагаемыми являются переход к 6 технологическому укладу, формирование интегрального мирохозяйственного уклада, формирование институциональной системы опережающего развития и финансовый форсаж.

**Во второй главе** авторы рассматривают вопросы финансово - правового регулирования инвестиционной деятельности в Российской Федерации, раскрывают комплексный характер инвестиционных отношений, выявляют проблемы совершенствования форм и методов государственного регулирования в данной сфере. Высказывается позиция в отношении понятия инвестиций и инвестиционной деятельности, отмечаются преимущества концессионных соглашений, говорится о необходимости расширения участия представителей предпринимательского сообщества в подготовке решений органов государственной власти, связанных с регулированием инновационной сферы.

**В третьей главе** рассматриваются цели, задачи и виды санации, вопросы обеспечения исполнения должником обязательств. Делается вывод о том, что исполнение должником обязательств в соответствии с графиком погашения долга не может быть обеспечено удержанием, залогом или неустойкой.

### **Авторский коллектив:**

*Ермолаев К.Н., Саламов Ф.Ф.* (Глава 1. Научные основы финансовой и денежно-кредитной политики, нацеленной на обеспечение прорывного экономического развития Российской экономики)

*Шер М.Л., Дудник Д.В., Мионов Л.В., Опрышко Е.Л.* (Глава 2. Финансово-правовой механизм регулирования инвестиционной деятельности в РФ)

*Окулов О., Рузиназаров Ш., Ибратова Ф.* (Глава 3. Правовые вопросы введения судебной санации и обеспечение исполнения должником обязательств)

## Глава 1. Научные основы финансовой и денежно-кредитной политики, нацеленной на обеспечение прорывного экономического развития Российской экономики

Реализация майского Указа Президента РФ В.В.Путина 2018 года, нацеленного на обеспечения нового качества роста российской экономики, предполагает осуществление прорыва в формате «экономического чуда», реализация которого предполагает определение содержания и драйверов такого прорыва. Эти проблемы неоднократно обсуждались научным сообществом и получили наиболее полное отражение на III Всероссийском экономическом собрании «Российская экономика: стратегия прорыва», проведенном Вольным экономическим обществом РФ 12 ноября 2018 года.

Председатель ВЭО С.Д.Бодрунов раскрыл свое понимание стратегии экономического прорыва в формате «экономического чуда». Для этого необходима реиндустриализация экономики на новой технологической основе, а также модернизация социальной сферы на основе цифровых платформ, обеспечивающих развития человеческого капитала. Идея реиндустриализации представляет собой диалектическое переосмысление, своеобразное «отрицание отрицания» концепции Дж.К. Гэлбрейта о новом индустриальном обществе. Возникшее позднее на его основе постиндустриальное общество породило явление деиндустриализации, преодоление которой требует реиндустриализации экономики для обеспечения экономического прорыва. Концепция реиндустриализации опирается также на теорию кумулятивных эффектов в экономике Дж.М.Кейнса, а также «эндогенную» (инновационную) теорию роста Нобелевского лауреата 2018 г. Пола Ромера, которые обосновывают реальную возможность взрывного экономического роста не требующего большого прироста затрат.

Решение практических вопросов финансово-экономического и денежно-кредитного обеспечения прорывного экономического развития предполагает уточнение ряда теоретических и методологических положений.

Толкование сущности понятия «развитие» осуществлялось на основе рассмотрения его со стороны двух концепций мироздания: диалектической и метафизической. Метафизическое толкование развития проводилось еще со времен античности. Большой вклад в данный тип толкования понятия «развития» осуществили Аристотель и Старигит. Так, Аристотель искал решение данной проблемы в наблюдении за изменениями в живой природе, а Старигит рассматривал развитие, как выявление устойчивых тенденций в

чем-то и бесконечном повторении данных тенденций. Диалектическим пониманием понятия «развития» выделялись некоторые представители немецкой классической философии и материализма, в частности Гегель, считал, что развитие — это переход от количественных изменений к качественным<sup>1</sup>.

Заслуживающим внимания является диалектическое толкование понятия «развития», которое опирается на концепцию Фихте о непрерывном преобразование между так называемым «Я» и «не Я». Так, абсолютному и моральному «Я» противостоит эмпирическое, основанное на опыте «не Я», что и приводит к формированию уже «нового Я», которое синтезирует в себе свойства двух предыдущих<sup>2</sup>.

Свою трактовку развития также приводит К. Маркс. Философ, в частности, рассматривает данное понятие, как отрицание материальной действительности, что и влечет изменения, а, следовательно, и развитие этой действительности<sup>3</sup>. На основе предположение развивалась философская школа диалектического материализма, представители которого считали, что развитие возможно благодаря определенным внутренним преобразованиям в материальной действительности.

Исследование понятия «экономического развития» в научных литературных источниках осуществляется на основе пяти направлений анализа<sup>4</sup>:

- модель линейных стадий развития;
- применение теории структурных преобразований;
- использования теории внешней зависимости;
- концепция эндогенного роста, известная также, как новая теория экономического роста;
- неоклассическая теория, ключевыми категориями которой являются приватизация и свободные рынки.

Первая из названных теории экономического развития разработана американским экономистом и историком Ростоу. Данная концепция основана на предположении, что экономическое развитие можно разложить на определенную последовательность стадий, которым предшествует ее накопления сбережений<sup>5</sup>. Данная теория математически доказана

<sup>1</sup> Касьянова Н.В. Управление развитием предприятия на основе кумулятивного подхода: концепция, модели и методы: монография. / Н.В.Касьянова; НАН, Интернет-экономики промилловости. - Донецк: СПД Куприянов В.С., 2011. - С. 374

<sup>2</sup> Вышеславцев Б. П. Этика Фихте. Основы права и нравственности в системе трансцендентальной философии. – М.: Печатная Снегиревой, 1914. – С. 455.

<sup>3</sup> Маркс К. Экономическо-философские рукописи 1844 года / К. Маркс. – М.: Политиздат. – Т.42. – 1974. – С. 47-174.

<sup>4</sup> Архипов В.М. Проектирование производственного потенциала объединений (теоретические аспекты) / В.М. Архипов. – Л.: ЛГУ, 1984. – С. 257.

<sup>5</sup> Бойко Е. Промышленный потенциал региона и пути структурной перестройки / Е. Бойко, М. Горин. // Социально-экономические исследования в переходный период: ежегодник наук. пр. / НАН. ИРД. - Львов, 1996. - С. 273-283.



благодаря модели Харрода-Домара<sup>6</sup>.

Теория структурных преобразований основана на предположении, что экономическое развитие, главным образом, возможен благодаря механизмам преобразования экономики в хозяйство с уже более развитой отраслевой структурой. В рамках данной теории развивалась двухсекторная модель экономики, основателем которой считается А. Льюис, и создатели эмпирического анализа форм развития, Холлис и Чернер<sup>7</sup> [7].

Указанные модели экономического развития в рамках теории структурных преобразований характеризуются определенными различиями. Так, двухсекторная модель Льюиса характеризуется простотой и, в основном, является отражением опыта западных стран.

Неоклассическая теория построена на убеждении, что экономическое развитие возможно только при условии минимального вмешательства государства в экономику. Поэтому представители данной теории является сторонникам приватизации государственной собственности и уменьшение государственных ограничений на деятельность субъектов хозяйственной деятельности<sup>8</sup>

Теория эндогенного роста или новая теория экономического роста возникла из-за несовершенства предыдущих теории экономического развития, что вызвано их неспособностью обеспечить необходимый уровень развития странам третьего мира и странам, в чьей экономике доминируют трансформационные процессы перехода к рыночной экономике. Согласно данной теории обеспечения функционирования свободного рынка в стране не является достаточным условием экономического развития. Данное функционирования необходимо адаптировать к локальным условиям, что должно опираться на мобилизацию всех имеющихся ресурсов и использовании всех необходимых возможностей.

Анализ экономического развития возможен на основе теории внешней зависимости. Данная концепция основывается на предположении, что самым распространенным разновидностью экономической взаимодействия есть взаимодействие между центром и периферией. Так, экономическое развитие государств, бывших колоний великих империй, зависит от сотрудничества с государством, которая является главным в таких империях.

<sup>6</sup> Большая Советская Энциклопедия: в 30 т. / гл. ред.: А.М. Прохоров и др. – М.: Советская энциклопедия, 1969. – Т. 20: Плата– Проб: справ. изд., 1975. – С. 608.

<sup>7</sup> Афанасьев Н.В. Управление развитием предприятия: Монография / Н.В. Афанасьев, В.Д. Рогожин, В.И. Рудыка – Х.: Издательский Дом «ИНЖЭК», 2003. – С. 184.

<sup>8</sup> Касьянова Н.В. Управление развитием предприятия на основе кумулятивного подхода: концепция, модели и методы: монография. / Н.В.Касьянова; НАН, Интернет-экономики промилловости. - Донецк: СПД Куприянов В.С., 2011. – С73.

Поэтому, очевидным является то, что взаимоотношения между центром и периферией в глобальном эквиваленте не есть оптимально взаимовыгодными. Группа экономически наиболее развитых государств сотрудничает с менее развитыми государствами с большей выгодой для себя.

Рассмотрев существующие теории экономического роста, можно отметить, что данные концепции решают проблемы, связанные с экономическим развитием с разных сторон, по-разному актуальны в разные исторические эпохи.

Рассмотрим экономическое развитие с позиции субъектов, которые определяют его направление и темпы. Безусловно предприятия будут самым весомым элементом экономической системы определенной страны, так как от их успешности зависит успешность экономики государства в целом.

Если рассмотреть экономику определенной страны как систему, можно с уверенностью отметить, что присутствует взаимодействие между ее элементами, а, следовательно, все предприятия отдельного государства определенным образом связаны друг с другом. Характер взаимодействия между ними будет влиять на направление и темпы экономического развития. Какой же должна быть дана взаимодействие? В процессе эволюции научных достижений человечества неоднократно имели место попытки объяснения развития определенных объектов на основе их системных особенностей. Одной из первых таких попыток стал труд Т. Мальтуса «Опыт о законе народонаселения», которая увидела свет еще в 1798 году. В данной научной работе за основу любого развития определено свободную конкуренцию рыночной экономики, что является необходимым условием оптимального распределения ресурсов между участниками определенной экономической системы<sup>9</sup>.

Продолжением осмысления диалектического толкования любого развития можно рассматривать работу Ч. Дарвина «Происхождение видов путем естественного отбора». Революционным в данной работе было то, что ее автор доказал, что взаимодействие на уровне определенных сообществ или популяций, при условии существования индивидуальной изменчивости, может иметь характер селекционного давления, которое в свою очередь тоже меняется<sup>10</sup>. Таким образом, было доказано, что развитие возможно не только за счет индивидуальных изменений субъектов определенной системы, но и за счет структурных преобразований, обусловленных

<sup>9</sup> Мальтус Т. Опыт о законе народонаселения / Т. Мальтус; пер. П.А. Бибиков. — М.: Директмедиа Паблишинг, 2008. — С. 465.

<sup>10</sup> Дарвин Ч. Происхождение видов путем естественного отбора / Ч. Дарвин. — Л.: Наука, 1991. — С. 539.

«естественным отбором», который в условиях рыночной экономики может рассматриваться, как уровень способности быстро адаптироваться к изменениям во внешней среде не только конкретного субъекта, но и целой системы в которую он включается.

Указанные научные идеи нашли свое продолжение в трудах Б. Рассела, который считал, что теория Дарвина является переносом особенностей свободно конкурентной экономики, обоснованной Мальтусом, на растительный и животный мир<sup>11</sup>. Определенную аналогию указанных научных идей можно провести и с приведенными теориями экономического роста, в частности, с теорией структурных преобразований и неоклассической теорией.

Следующим шагом в эволюции научного исследования понятие «экономического развития» стала теория общественно-экономических формаций, автором которой был К. Маркс. Особенность данной теории заключалась в том, что она признает противоречивость характера взаимодействия производительных сил общества, который обуславливает последовательные смены общественно-экономических формаций. Практическая реализация приведенной концепции оказалась не способной конкурировать с свободно конкурентной экономикой, а потому отвергнута большинством ученых как основа для толкования сущности понятия «экономического развития». Известный ученый Т. Веблен комментирует крах теории общественно-экономических формаций Маркса на основе убеждения, что экономика должна быть направлена не на расходование ресурсов, а на удовлетворение потребностей конкретных потребителей<sup>12</sup>.

Перспективными можно также считать идеи Маевского, а именно его теорию экономических циклов, которая базируется на предположении что склонность экономических систем к цикличности является их внутренней особенностью и не определяется извне<sup>13</sup>. Кроме исследования и сравнения существующих теории экономического развития можно также рассмотреть толкование категории «развитие» отдельными учеными. В табл. 1. приведены некоторые определения понятия «развитие».

<sup>11</sup> Рассел Б. История западной философии и ее связи с политическими и социальными условиями от античности до наших дней: в 3 кн. / Б. Рассел; науч. ред. В.В. Целищев. – 2-е изд., испр. – Новосибирск: Изд-во Новосибирского университета, 1997. – С. 814.

<sup>12</sup> Всемирная история экономической мысли: в 6 т. / Московский государственный университет. – М.: Мысль, 1988-1990. – Том 3: Начало ленинского этапа марксистской экономической мысли. Эволюция буржуазной политической экономики (конец XIX – начало XX в.) / Е.Ф. Авдокушин, М. М. Вагина, Е.Г. Василевский и др.; под ред. Е.Г.Василевского и др.; Московский Государственный университет им. М.В. Ломоносова, 1989. – С. 608.

<sup>13</sup> Всемирная история экономической мысли: в 6 т. / Московский государственный университет. – М.: Мысль, 1988-1990. – Том 3: Начало ленинского этапа марксистской экономической мысли. Эволюция буржуазной политической экономики (конец XIX – начало XX в.) / Е.Ф. Авдокушин, М. М. Вагина, Е.Г. Василевский и др.; под ред. Е.Г.Василевского и др.; Московский Государственный университет им. М.В. Ломоносова, 1989. – С. 608.

Как видим из табл. 1 понимание сущности понятия «развитие» различными учеными существенно отличается. Однако все же можно выделить такие общие черты :

- 1) развитие – это переход от одного состояния к другому;
- 2) развитие – это изменение отдельных составляющих определенной системы;
- 3) развитие – это саморегуляция системы;
- 4) развитие – это укрепление системы или приобретения ею потенциала по укреплению в будущем.

Таблица 1

Толкование понятия «развитие» отдельными исследователями

Авторы	Толкование понятия «развитие»
Портер М.	Конкуренция – главная предпосылка развития.
Карлоф Б.	Сущность понятия «развитие предприятия» является увеличение доли на рынке, получение конкурентных преимуществ расширение клиентской базы, рост объема произведенной продукции, выход на новые рынки, взаимодействие с внешним средой, которая базируется на принципах гармонии.
Мельник Л.Г.	Под развитием понимается изменение некоторой системы, которая базируется на принципах необратимости, закономерности, целеустремленности и опирается на механизмы внутренней организации данной системы.
Акофф Р.Л.	Развитие толкуется как приобретение потенциала для улучшения, а не само улучшение.
Маслечинков Ю.С.	Под развитием рассматривается переход от одного качественного состояния к другому
Коротков Е.М.	Развитие — это совокупность изменений, вызывающих возникновение нового качества и укрепления жизнестойкости системы, ее способность оказывать сопротивление разрушительным силам окружающей среды.
Эрохин С.А.	Сущность понятия «развитие» заключается в том, что это определенный уникальный вид движения, который выражает прогрессивные свойства субъектов и объектов хозяйственной деятельности. Также, данный ученый толкует развитие, как качественное изменение связей (изменение структуры) и функционирования системы.
Табачникова М.Б.	Под развитием понимается любое изменение некоторой системы.
Тодаро М.П.	Развитие — это последовательность изменений, выраженная в форме качественных изменений в экономике и социальной сфере.
Мескон М.Х., Альберт М., Хедоури Ф.	Указанные ученые под развитием предприятия понимают реализацию долгосрочной программы, необходимой для усовершенствования возможностей решать различные проблемы путем повышения культуры управления предприятием.
Василенко В.О.	Склоняется к трактовке сущности понятия развития предприятия, как скачкообразного процесса, который преодолевает различные по глубине и охвату кризиса.

Авторы	Толкование понятия «развитие»
Раевнева О.В.	Развития предприятия осуществляется на основе предположения, что сущность данного понятия определяется, как уникальный процесс трансформации открытой системы в пространстве и времени, что вызывается изменением глобальных целей существования этого процесса, а также формированием новой структуры и переводом его в новый аттрактор функционирования.
Шубравська О.В.	Под развитием предприятия понимается процесс перехода системы от одного состояния в другое, что сопровождается изменением ее качественных и количественных характеристик.
Пономаренко В.С., Тридид О.М., Кизим М.О.	Развитие, как совокупность количественно-качественных изменений в системе, в результате чего повышается ее способность противостоять разрушительному влиянию внешней среды.
Афанасьев Н.В., Рогожин В.Д., Рудика В.И.	Сущность понятия «развитие предприятий» толкуется на основе только качественных изменений характеристик системы, что обусловлено как фундаментальными, так и отдельным особенностями функционирования определенных систем, в результате чего происходит изменение некоторых свойств системы.

*Примечание: сформировано авторами на основе результатов исследования, опубликованного в<sup>14</sup>*

Таким образом, экономическое развитие предприятия можно рассматривать, как четко измерена изменение, характеризующееся усилением позиций предприятия в конкурентной среде, ростом его доходности, успешным достижением поставленных целей и т. д.

Ученые выделяют много различных видов экономического развития предприятия. Так, в В.П. Черненький<sup>15</sup> приводит следующую классификацию:

1) по отношению к предприятию:

- внешний или экзогенное развитие предприятия (развитие предприятия, который имеет место при условии воздействия внешних факторов);
- внутренний или эндогенный развитие предприятия (развитие предприятия, который имеет место при условии влияния внутренних факторов);

2) в зависимости от среды распространения:

- общее развитие (одновременное развитие всего предприятия);
- развитие (отдельное развитие определенной части предприятия);

3) в зависимости от метода распространения:

- восходящий (развитие предприятия, который распространяется «сверху вниз»);

<sup>14</sup> Федорчак А.Е. Оценка механизмов привлечения инвестиций в контексте устойчивого развития / С.В. Князь, Е.Е. Федорчак // 3-й Международный конгресс «Защита окружающей среды. Энергосбережение. Сбалансированное природопользование». – Л., 2014. – С. 160-161.

<sup>15</sup> Федорчак А.Е. Обобщенная математическая модель эффективности использования механизмов привлечения инвестиций на предприятие / Е.Е. Федорча176к // Материалы международной научно-практической конференции «Научные достижения на пути совершенствования экономики страны». – Д.: Научная экономическая организация «Перспектива», 2015. – С.104-107.

- нисходящий (развитие предприятия, который распространяется «снизу вниз»);
  - случайный (смешанная форма развития согласно данной классификационной признаки);
- 4) в зависимости от хода развития:
- эволюционный (развитие, которое характеризуется преждевременностью, стабильностью);
  - революционный (развитие, особенностями которого является непредсказуемость).

Приведена классификации сущности понятия «развитие» характеризуется в трех аспектах его измерения: темпоральному (составляющая времени) и структурному (внутренний или внешний). Темпоральный аспект может быть представлен в форме темпов распространения и уровня влияния периодических факторов, и как определенный процесс, имеющий место на успешных предприятиях.

Классификацию, отличную от приведенной, предлагает Погорелов Ю.С.<sup>16</sup>. Данная классификация приведена в табл. 2.

Таблица 2

Виды экономического развития за Погореловым Ю.С.

Классификационный признак	Виды экономического развития предприятия
По характеру изменений	Экстенсивный (эволюционный) и интенсивный
За источником или первопричиной развития	Экзогенный и эндогенный
По масштабу или сложностью объекта	Индивидуальный и общий
По форме	Прямолинейный, поступательный, ломаный, волнообразный, спиралевидный
За вектором развития	Векторный, квази-хаотический
По количеству выделенных векторов	Одновекторный, многовекторный, передний
По количественной характеристике изменений	Прогрессия, дегрессия, пульсация и неизменность

*Примечание: построено на основе*

Таким образом можно отметить, что общие черты характера толкование понятия развития и классификации его видов связанные с направлением развитием, силой и скоростью перемен, которые его сопровождают. Следует отметить, что экономическая имплементация философской дискуссии о диалектическом или естественно-стабильном характере развития не

<sup>16</sup> Погорелов Ю.С. Развитие предприятия: понятие и виды / Ю.С. Погорелов // Культура народов Причерноморья. Проблемы материальной культуры. - Экономические науки. - 2006. - №88. - С. 75-81

была принята многими современными учеными. Много исследователей экономистов считают, что экономическое развитие можно определять и классифицировать только на основе двух его типов: эндогенный или экзогенный. Позицию данных ученых можно объяснить стремлением отграничить научные проблемы экономики от их философских корней. Самыми известными представителями экзогенной теории экономического развития являются такие исследователи, как Г. Соловьев и Т. Свон, авторы неоклассической модели экономического развития, основанной на производственной функции и учете фактора экзогенного технического прогресса. В свою очередь, такие исследователи, как П. Ромер, Г. Лукас, Е. Хелпмен и много других отстаивают предположение о эндогенном характере экономического развития. П. Ромер, Г. Лукас, Ф. Аквион, П. Ховитт считают, что темпы экономического роста зависят от эндогенной аккумуляции человеческого капитала и технического прогресса, а уже упомянутый П. Ромер и Е. Хелпмен и М. Гроссман предложили формализованный вариант данной эндогенной теории экономического роста <sup>17</sup>.

Следует отметить, что в самом общем смысле развитие можно охарактеризовать, как изменения или определенную форму этих изменений. Тем самым для более глубокого понимания сущности понятия «развития» необходимо определить нужные предпосылки возникновения определенных изменений. Конечно, определение древнегреческих философов о том, что развитие — это определенный устоявшийся процесс является не совсем подходящим, так как одним из свойств любого экономического развития является его нестабильность. Поэтому для обобщенной характеристики экономического развития целесообразно использовать иное толкование развития, основанное на предположении о диалектические особенности мироздания.

С.Д.Бодрунов указывает на осуществляющийся в современных условиях переход экономики к 6 технологическому укладу, использующему современную повышательную волну большого цикла Н.Д.Кондратьева. Основой 6 уклада составляет «знаниевость», «знаниеемкость», то есть приоритет знаний над материальными предметами, приводящий к удешевлению принципиально новых технологий. На этой основе возникает новый тип материального производства – «знаниеинтенсивное материальное производство», - основанное на нано- и биотехнологиях, геномной инженерии,

---

<sup>17</sup> Yang, X., Borland, J. (1991). "A micrieconomic mechanism for economic growth". Journal of political economy. Vol. 99, No. 31. – P. 460-461.

информационно-коммуникативно-когнитивных технологиях и их конвергенции, получившее в литературе название NBIC-конвергенции<sup>18</sup>. А на этой основе происходит коренная модернизация всех сфер материального производства.

Академик С.Ю. Глазьев дополняет и развивает концепцию экономического прорыва. Он указывает на необходимость догоняющего развития в тех сферах, где мы безнадежно отстаем, в первую очередь в области NBIC технологий. А в сфере авиастроения, где мы лишь немного отстаем от передовых позиций, необходимо динамическое наверстывание. Одновременно в сфере автомобилестроения необходимо догоняющее развитие в форме заимствования технологий. Но осуществление технологического прорыва предполагает существование благоприятной макроэкономической среды, создающей условия для резкого возрастания инвестиций в основной и человеческий капиталы. Инвестиционное кредитование в массовом масштабе авансирует экономический рост. Для этого необходимо трансформировать денежно-кредитную политику в денежно-промышленную, нацеленную на прирост инвестиций в реальный сектор экономики.

Формирование 6 технологического уклада, по мнению С.Ю.Глазьева, приводит к возникновению нового мирохозяйственного уклада, который является интегральным<sup>19</sup>, соединяющим в себе все лучшие элементы как капиталистической, так и социалистической экономик, возникновение которого предсказал полвека назад американский ученый П.Сорокин в своей теории конвергенции. Такой уклад сочетает стратегическое государственное и индикативное частное планирование, план и рынок, государственные и частные инвестиции. Этот уклад, уже сформировавшийся в ряде стран Юго-Восточной Азии (Китай, Индия, Индонезия, Вьетнам, Сингапур) обеспечил взрывной экономический рост в размере 8% в год. На этих же принципах строятся отношения в рамках таких организаций как ШОС, АТЭС, БРИКС и других. Этот мирохозяйственный уклад в перспективе приведет к трансформации глобального экономического развития от модели Вашингтонского консенсуса, усугубляющего пропасть между развитыми странами и всем остальным миром, к модели Пекинского консенсуса, обеспечивающего гармоничного развития всех стран независимо от уровня экономического развития на сегодняшний день.

<sup>18</sup> . Бодрунов С.Д. Грядущее.Новое индустриальное общество: перезагрузка/ Монография/ – Изд. 2-е, исправленное и дополненное.- СПб.:ИНИР им. С.Ю.Витте. – С.142

<sup>19</sup> Глазьев Сергей. Рынок в будущее.Россия в новых технологическом и мирохозяйственном укладах. («Коллекция Изборского клуба»).- М.:Книжный мир,2018.- 718с.



По мнению В.М.Полтеровича прорывное экономическое развитие помимо прорывов в области технологии также обязательно предполагает коренное трансформирование институциональной среды, нацеленное на опережающее экономическое развитие<sup>20/</sup> Это второе слагаемое будущего экономического прорыва.

Третьим важнейшим слагаемым экономического прорыва должен стать «финансовый форсаж». Это явление впервые было исследовано Я. М. Миркиным<sup>21</sup> и подробно раскрыто применительно к российской экономике академиком А. Г. Аганбегяном.<sup>22</sup>[22] В самом общем виде финансовый форсаж предполагает коренную перестройку финансовой системы и осуществление принципиально новой финансовой политики. Данный автор утверждает, что экономическому развитию должно соответствовать финансовое развитие. Нынешняя финансовая система России мелкая по масштабам, преимущественно бюджетная, нестимулирующая экономический рост, «чахлая», «архаичная», низкомонетизированная, характеризующаяся чрезвычайно низким уровнем инвестиция в основной и человеческий капиталы, не регулирующая финансовые активы банковского сектора и госкорпораций, не генерирующая так называемые «длинные деньги» в экономике. По образному выражению А.Г.Аганбегяна для неё характерны «бюджет стагнации» и «налоговая система торможения», также фактическое отсутствие рынка капитала. Напротив, в тех странах где был реализован финансовый форсаж (Китай, страны Юго-Восточной Азии) происходит удвоение ВВП каждые 10 лет и ежегодный экономический рост составляет 8-12%% в год. Для реализации подобных процессов в России необходимо коренное изменение роли базовых финансовых институтов. Нам нужны «Центробанк развития», «Минифин развития», «Госбюджет развития».

Финансовыми источниками взрывного развития смогут стать следующие. Можно без всяких отрицательных последствий использовать для инвестирования 30% золотвалютных резервов (\$ 150 млрд.), а это равно столько сколько нужно для реализации вышеупомянутого майского указа Президента РФ. Необходимо задействование банковских активов, которые по объему равны ВВП страны (80 трлн. руб.), из которых на сегодняшний день для инвестиционного кредитования реального сектора используется не

<sup>20</sup> В. М. Полтерович. Институты догоняющего развития (К проекту новой модели экономического развития России) Online at <https://mpra.ub.uni-muenchen.de/73447/> MPRA Paper No. 73447, posted 31 August 2016 09:45 UTC

<sup>21</sup> Финансовые стратегии модернизации экономики: мировая практика / под ред. Я.М.Миркина.- М : Магистр,2014 – С.17-54

<sup>22</sup> Аганбегян А.Г. Финансы, бюджет и банки в новой России/А. Г. Аганбегян.-М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС,2018.- 400с

более 2%. Государственные финансовые регуляторы должны активно управлять активами Сбербанка, ВТБ и Госкопораций. Все это станет финансовой основой взрывного развития.

Подводя итог, мы считаем возможным утверждать, что Россия располагает всеми необходимыми условиями для прорывного экономического развития, которое обеспечит к 2024 году ежегодные темпы роста 5% в год. Одновременно это позволит перейти от «экономики торможения и наказания» к экономике «развития и стимулирования», то есть экономике, характеризующейся не только высокими темпами, но и новым качеством роста.

## Глава 2. Финансово-правовой механизм регулирования инвестиционной деятельности в РФ

*«Деньгами надо управлять, а не служить им»  
(Луций Анней Сенека)*

*“Познание мира через финансы — очень увлекательная вещь! Гораздо более увлекательная, чем, например, делание самих денежных знаков, или их увеличение. Потому что ты не можешь вкладывать деньги в то, что ты не изучил”  
(А. Усманов).*

Эпохи сменялись постоянно, и на смену одной всегда приходила более прогрессивная. Современный мир представляет собой цифровую эпоху, которая принесла нам цифровую экономику, цифровые деньги, цифровые банки, цифровую финансовую преступность и все это способствует глобальным трансформациям всех аспектов жизни и деятельности человека. Под влиянием цифровизации всего общества фундаментально меняются рынок труда и финансовая система, где все участники имущественных отношений находятся сегодня в глобальном пространстве, которое все больше «сужается» и при достижении ими определенного уровня развития, они вынуждены выходить за рамки одной юрисдикции, что обусловлено объективными причинами, связанными с неравномерностью экономического развития различных государств.

В последние годы цифровые технологии нового поколения инициировали трансформацию моделей деятельности в бизнесе и социальной сфере и получили наименование «сквозных технологий» в силу масштабов и глубины влияния на экономику. К таким технологиям относят: большие данные, квантовые технологии, компоненты робототехники и сенсорики, нейротехнологии и искусственный интеллект, новые производственные технологии, промышленный Интернет, системы распределенного реестра, технологии беспроводной связи, технологии виртуальной и дополненной реальностей.

«С применением информационных технологий происходит трансформация во всех слоях общества, в частной жизни, изменяется уклад жизни людей. Возникает потребность в новых профессиях и инструментах взаимодействия. Возрастает роль электронных ресурсов, представляющих собой совокупность информации, информационной инфраструктуры, субъектов,

осуществляющих сбор, формирование, распространение и использование информации, а также системы регулирования возникающих при этом отношений».<sup>23</sup>

Цифровизация общества влечет за собой развитие различных инновационных технологий и это становится стратегическим ресурсом любого государства, определяющим его место в глобальном мире и поэтому, дальнейший рост российской экономики во многом определяется состоянием ее реального сектора, развитие которого требует значительных инвестиций, внедрения в производство инноваций и новейших технологий и вопросы инвестиционных вложений в российскую экономику являются в настоящий момент ключевым для всех институциональных структур.

Механизм финансового регулирования инвестиционной деятельности региона - совокупность методов и инструментов воздействия на финансирование инвестиционной деятельности, достигаемого за счет эффективного использования органами власти региона комплекса форм и методов государственного регулирования и стимулирования, направленных на мобилизацию финансовых ресурсов и их использование в целях обеспечения устойчивого социально-экономического развития региона.

«Отраслевая ориентация регионов, с позиций структуры валового регионального продукта или оборота организаций, как правило, является комплексной, например, индустриально-аграрной, аграрно-индустриально-торговой и т.д. Наряду с этим, многие регионы Российской Федерации не имеют ярко выраженных отраслевых особенностей. С другой стороны, для ряда регионов характерна специфическая специализация, например, в рамках развивающегося туристско-рекреационного сектора региональной экономики. Кроме того, важными аспектами территориального районирования и группировки регионов являются индивидуализированные характеристики социально-экономического состояния и развития»<sup>24</sup>.

Инвестиционный процесс представляет собой комплекс инвестиций разнообразных форм и уровней, причем рост производства в стране увеличивает возможности для сбережений, которые являются потенциальными инвестициями, что в свою очередь ведет к расширению производства и т.д. К источникам инвестиционного капитала можно отнести:

- ✓ собственные ресурсы кредитно - финансовых институтов;

<sup>23</sup> Андреева Г.Н., Бадалянц С.В., Богатырева Т.Г., Бородай В.А., Дудкина О.В., Зубарев А.Е., Казьмина Л.Н., Минасян Л.А., Миронов Л.В., Стрижов С.А., Шер М.Л. Развитие цифровой экономики в России как ключевой фактор экономического роста и повышения качества жизни населения. (Монография). Нижний Новгород: издательство «Профессиональная наука», Издательство Smashwords, Inc.15951 Los Gatos USA. 2018. -131с.

<sup>24</sup> Инвестиционно-финансовый потенциал устойчивого социально-экономического развития Краснодарского края: монография / Под ред. проф., д.э.н. Л.Л. Игониной. – Москва: РУСАЙНС, 2017. - 266 с.

- ✓ временно свободные денежные средства предприятий и организаций;
- ✓ средства иностранных инвесторов, государства и др.

Механизм финансового регулирования инвестиционной деятельности предполагает использование методов регулирования, т.е. способов воздействия на объект регулирования для достижения конкретных целей. Эти методы можно условно объединить в три группы: административные (организационные), экономические и правовые. На рисунке 1 представлена схема институциональной системы Российской Федерации, включающая инвестиционный климат и финансовую систему.

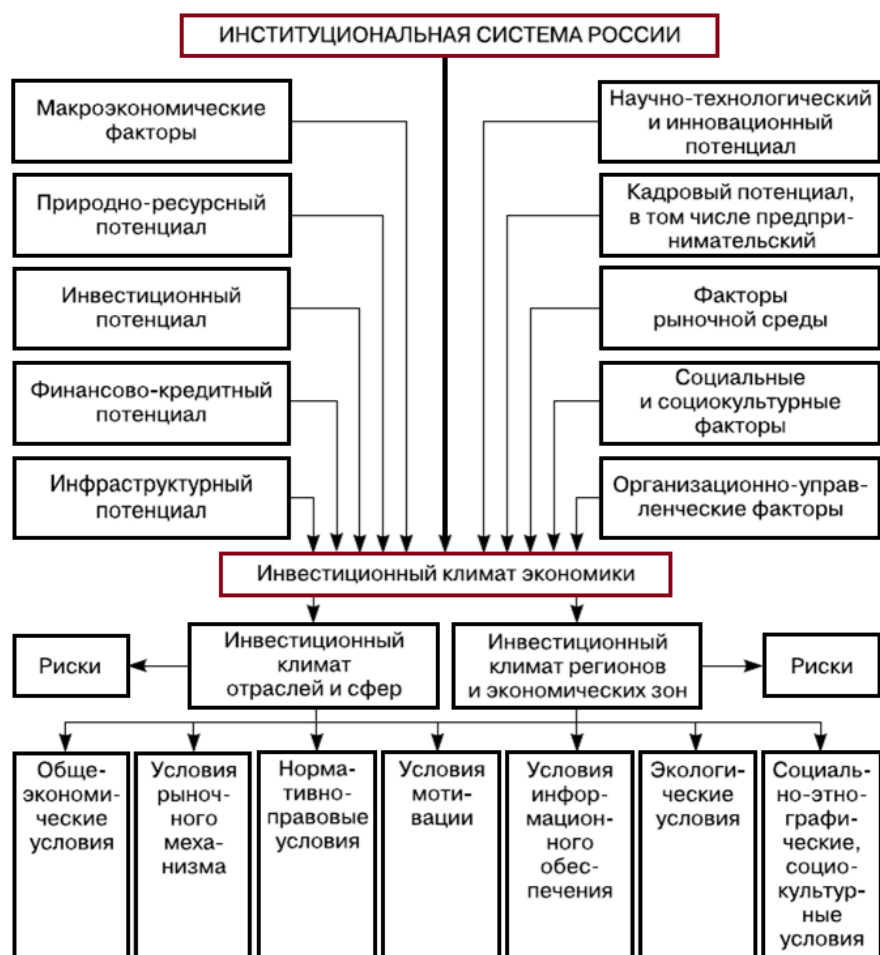


Рисунок 1. Институциональная система России

В современных условиях большое внимание уделяется разработке концептуальных основ инновационно-ориентированной инвестиционной политики регионов, где значимость данного вопроса при усилении роли региональных органов в правовом регулировании процесса реализации инвестиционной политики на местах, с момента разработки комплексных программ

до решения вопросов по инвестиционному обеспечению инновационно-ориентированных предприятий. Инвестиции, как регулятор воспроизводства основного капитала в регионах и стране в целом, позволяют формировать материальную основу инновационного процесса, подталкивают к развитию, являются средством научно обоснованной инновационной деятельности, обеспечивающей подъем технико-экономического развития страны, и как следствие, повышают качество и уровень жизни населения.

Процессы, происходящие как во всем мире, так и в России предопределяют необходимость формирования принципиально новой национальной инвестиционной политики, где государство должно выступать главным субъектом регулирования инвестиционных процессов, гарантом и организатором их осуществления, при этом являясь еще и крупнейшим собственником. Существующие разнообразные подходы к определению содержания и состава финансового механизма, а также практики его применения в отдельных регионах страны обуславливают необходимость его теоретического рассмотрения и обоснования дальнейшего развития в контексте реализации новых инвестиционных стратегий.

«Инвестирование выступает одним из основных способов государственного регулирования процесса структуризации экономики, а выбор направлений инвестиций - одним из основных методов регулирования воспроизводственного процесса наряду с налоговым и бюджетным регулированием. С помощью инвестиций решаются проблемы регионального и отраслевого развития, что обуславливает необходимость разработки и внедрения стимулирующих механизмов по наращиванию совокупной ресурсной базы инвестиционной деятельности, формированию и укреплению финансового потенциала региона»<sup>25</sup>.

Участвуя в процессах регулирования инвестиций, государство берет на себя и стимулирующую роль за счет использования различных механизмов, таких как финансовый и правовой и принимает участие как через государственный сектор экономики, так и через свои институты: органы исполнительной власти, а также различные финансово-экономические, денежно-кредитные институты. Для того, чтобы сформировалась в стране экономика с эффективной инвестиционной средой необходимо использовать системный подход регулирования инвестиционной деятельностью на всех уровнях управления, с обязательным упором на нормативно - правовую базу,

---

<sup>25</sup> Булатова Ю.И. Финансовое регулирование инвестиционной деятельности субъекта Российской Федерации // Экономические науки. № 76. 2011. С. 309-314

поскольку, грамотно составленная структура законов является рычагом к эффективному содействию в развитии экономики страны (рисунок 2).

Современное понятие инвестиций означает «целенаправленное рисковое вложение материальных и нематериальных ресурсов в развитие экономики на всех уровнях, изменяя бизнес и деловую среду в интересах инвесторов в планируемые сроки и с ожидаемыми эффектами»<sup>26</sup>.

Федеральный закон "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений" от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 08.12.2020) определяет «инвестиции - денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта»<sup>27</sup>.

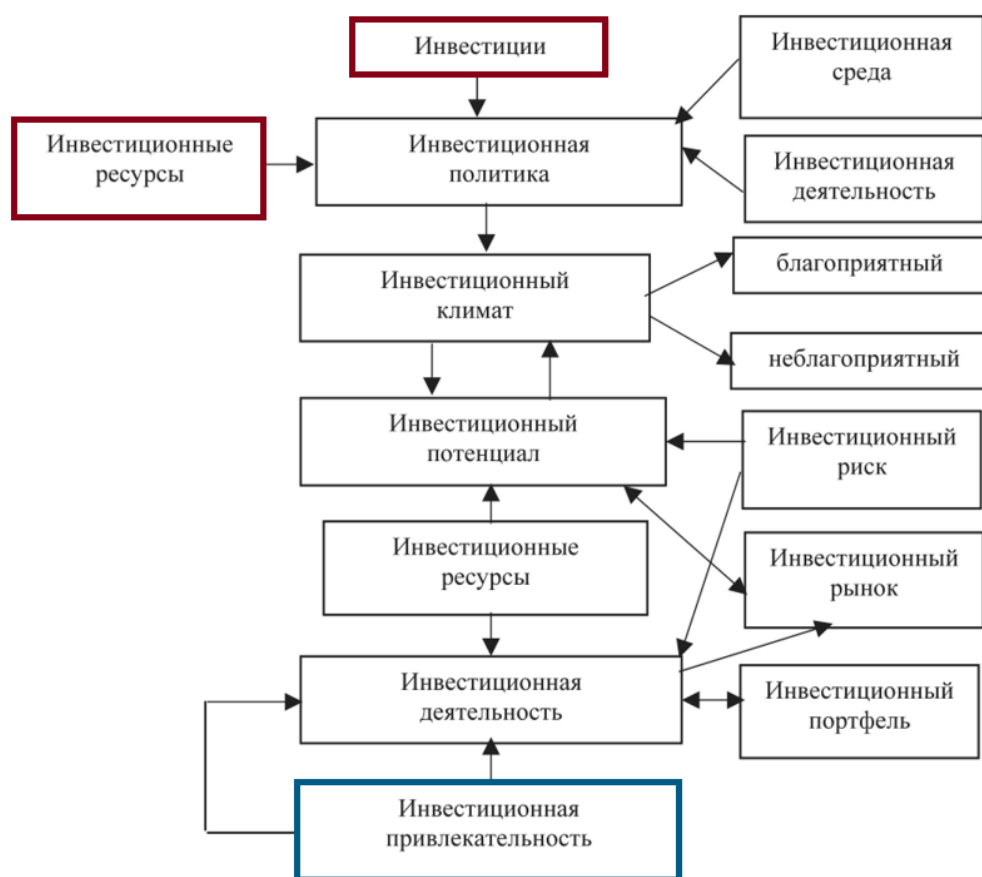


Рисунок 2. Схема инвестиционной среды

<sup>26</sup> См.: Розенберг Д. М. Инвестиции. – М.: ИНФРА-М, 2012. 372 с.

<sup>27</sup> Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 08.12.2020) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» // Собрание законодательства РФ. 01.03.1999, N 9. Ст. 1096.

Появление инновационных направлений в развитии экономики повлияло и на содержание инвестиционных отношений. В настоящее время инвестиционные отношения во многом меняются, что формирует новые особенности их содержания, что, несомненно, формирует необходимость совершенствования нормативного регулирования в этой сфере.

Своевременными можно назвать исследования нормативного регулирования инвестиционной деятельности, потому что они связаны с объективной потребностью как изучения законодательных аспектов инвестиций, так и рассмотрения судебной практики в данной сфере с целью выработки рекомендаций по совершенствованию правовых основ инвестиционной деятельности, которая основывается на нормативно - правовых актах всех уровней власти.

«Вся мировая и российская экономики оказались в достаточно затяжном кризисе, который привел многие страны к сложному состоянию экономической ситуации. Россия и остальные государства вынуждены адаптироваться к изменяющимся обстоятельствам в жестких внешних условиях, которые существенно влияют на всю экономическую и социальную ситуацию внутри страны»<sup>28</sup>.

В условиях локдауна, для поддержания инвестиционной деятельности в стране, на уровне государства принят ряд законов, которые отражают глобальные изменения в законодательство о защите и поощрении капиталовложений в России (Федеральный закон «О защите и поощрении капиталовложений в Российской Федерации» № 69-ФЗ (ред. от 30.12.2020), Федеральный закон «О внесении изменения в статью 5 части первой Налогового кодекса Российской Федерации» № 70-ФЗ от 01.04.2020 (последняя редакция) и № 71-ФЗ «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 01.04.2020 (последняя редакция)).

Вводя изменения в законодательную базу государство планирует, что это положительно скажется на инвестиционной деятельности, увеличит приток инвестиций в российскую экономику и повысит показатель инвестиционной привлекательности. «Новые положения в законодательстве об инвестиционной деятельности оказывают влияние на развитие правоприменительной практики, материалы которой нуждается в обобщении и анализе»<sup>29</sup>.

<sup>28</sup> Шер М.Л., Миронов Л.В. Вопросы государственного регулирования инвестиционно-инновационной деятельности в РФ. // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2021. № 7-1. С. 89-98. URL: [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_46381029\\_19073007.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_46381029_19073007.pdf).

<sup>29</sup> Свечников В.А. Актуальные вопросы правового регулирования инвестиционной деятельности в Российской Федерации. // ЭКОНОМИКА. ПРАВО. ОБЩЕСТВО. 2019. (1). С. 82-87.



Инвестор, вкладывая свои средства, планирует получить доход и это является основным экономическим стимулом инвестирования, но зачастую в результате инвестирования появляются инновации, внедряются новых технологий. Инвестиции имеют многогранное значение, на рисунке 3 приведена одна из классификаций инвестиций.

В поле деятельности инвестиционного права финансовые отношения приобретают ряд особенностей, поскольку инвестиции являются особым видом финансов.



Рисунок 3. Классификация инвестиций

«Рассматривая понятие государственного регулирования инвестиционной деятельности как совокупность действий государства в лице его органов по реализации государственной инвестиционной политики с использованием установленных форм и методов воздействия, можно утверждать, что совершенствование государственного регулирования инвестиционной деятельности должно осуществляться на основе баланса интересов государства и частного инвестора с использованием новых механизмов воздействия на участников инвестиционных отношений. При этом должно быть исключено дублирование в нормативных регуляторах отдельных положений, таких как объекты государственного (муниципального) частного

партнерства и объекты концессионных соглашений, которые фактически совпадают»<sup>30</sup>.

Необходимо систематизировать подходы к исследованию инвестиционных отношений, чтобы раскрыть внутренние структуры, функциональное назначение структурных элементов инвестиционной деятельности. Финансово-инвестиционную политику можно рассматривать как деятельность государства по привлечению и целенаправленному использованию инвестиций.

На представленной ниже схеме (рисунок 4) рассмотрены макро и микросреды, а также факторы и методы государственной финансовой политики.

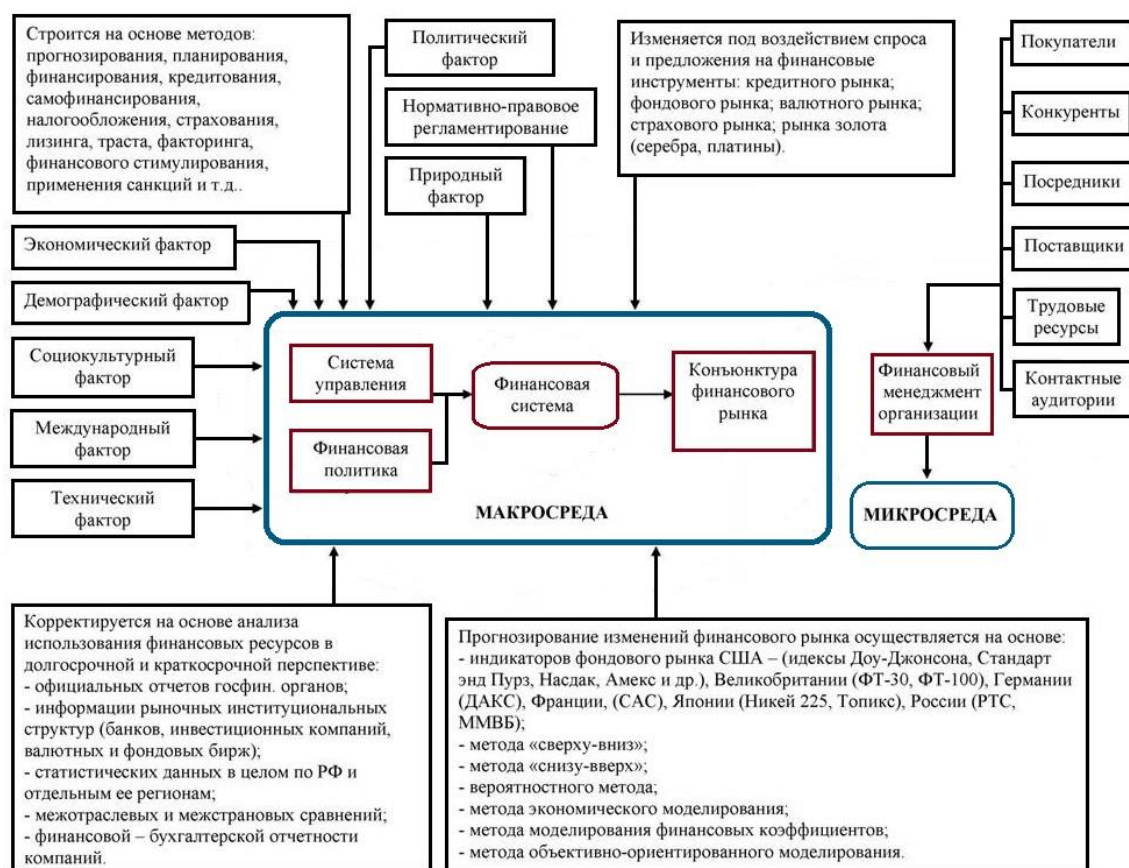


Рисунок 4. Схема государственной финансовой политика

Финансовый механизм государства обеспечивает отражение требований финансово-инвестиционной политики и состоит из трех взаимосвязанных систем:

- ✓ системы планирования,

<sup>30</sup> Свечников В.А. Актуальные вопросы правового регулирования инвестиционной деятельности в Российской Федерации. // ЭКОНОМИКА. ПРАВО. ОБЩЕСТВО. 2019. (1). С. 82-87.

- ✓ системы регулирования,
- ✓ системы страхования риска.

«Уровень эффективности инвестиционной деятельности любого предприятия, компании, организации определяется целенаправленным формированием ее инвестиционных ресурсов.

Ресурсное обеспечение инвестиционной деятельности является исходной базой, на основе которой осуществляется формирование инвестиционного механизма для реализации поставленных в конкретном проекте (бизнесе) целей. Наличие ресурсов, их органическое и техническое строение определяют возможности ведения инвестиционной деятельности»<sup>31</sup>.

Для правильного понимания инвестиционной деятельности в современных условиях хозяйствования под инвестированием необходимо понимать процесс вложения капитала в объекты гражданских прав, зависящий от различных факторов, таких как:

- ✓ инновационный потенциал существующих инновационных проектов;
- ✓ инфраструктура, выступающей связующим звеном среди всех элементов регионального развития инновационной деятельности;
- ✓ способность экономических систем различных уровней создавать, внедрять и распространять инновации.

Государственное регулирование инвестиционной деятельности может осуществляться с использованием различных форм и методов, согласно нормативно-правовых актов РФ.

Успешное развитие российской экономики невозможно без решения всего комплекса отраслевых, региональных, институциональных и инструментальных вопросов, являющихся приоритетом современной инвестиционной политики.

Совокупный потенциал страны складывается из восьми отраслевых потенциалов: трудовой, потребительский, инфраструктурный, производственный, инновационный, финансовый, институциональный, ресурсно-сырьевой.

Инвестиционная привлекательность определяется группой показателей, уровнем инвестиционного потенциала, который чем выше, тем лучше и риском инвестиционной деятельности. Инвестиционный потенциал государства состоит из основных макроэкономических характеристик:

- ✓ структура инвестиций в основной капитал;

---

<sup>31</sup> Инвестиции и инвестиционная деятельность организаций: учебное пособие / Т.К. Руткаускас [и др.]; под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. Т.К. Руткаускас. Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2019. 316 с.

- ✓ насыщенность территории факторами производства;
- ✓ потребительский спрос населения и так далее.

«Государство осуществляет регулирование инвестиционной деятельности организаций субъектов РФ, формы и методы которого (к ним относятся и информационное обеспечение инвестиционного потенциала организаций субъектов РФ) определяются действующим законодательством РФ.

Так, формы и методы государственного регулирования инвестиционной деятельности организаций субъектов РФ включают, наряду с прочим, создание благоприятных условий для развития инвестиционной деятельности организаций субъектов РФ, в частности, путем «создания и развития сети информационно-аналитических центров - рейтинговых агентств, осуществляющих регулярное проведение целевых рейтингов инвестиционного потенциала организаций субъектов РФ и публикацию целевых рейтинговых оценок субъектов инвестиционной деятельности по организациям, региону и в целом по стране»<sup>32</sup>.

При формировании механизмов, позволяющих отслеживать инновационную деятельность, государственное регулирование инвестиционной привлекательности региона сводится к управлению доступом инвестора к созданию этих механизмов и участию в контроле за их функционированием.

При расширении вовлечённости инвесторов в процесс управления - растёт и инвестиционная привлекательность объекта, поскольку это гарантирует безопасность и возвратность их вложений. Когда механизмы сформированы и отлажены, управление инвестиционной привлекательностью сводится к регулированию включенности инвестора в принятие стратегических решений и формирование финансовой политики.

Государственное регулирование инвестиционной привлекательности, на наш взгляд, тождественно понятию «управление развитием страны». Данное регулирование предполагает целенаправленное воздействие органов власти на факторы, повышающие надежность и эффективность инвестиций, включающие механизм устойчивых мотиваций к долговременному вложению средств<sup>33</sup>.

«В странах с развитой рыночной экономикой важную роль в финансировании государственных и частных инвестиционных проектов выполняет население регионов. Денежные средства населения, направляемые в

<sup>32</sup> Инвестиционно-финансовый потенциал устойчивого социально-экономического развития Краснодарского края: монография / Под ред. проф., д.э.н. Л.Л. Игониной. – Москва: РУСАЙНС, 2017. - 266 с.

<sup>33</sup> Шер М.Л. Оценка регулирующего воздействия как элемент современного цивилизованного гражданского общества. // В сборнике: Административное и финансовое право в условиях новой экономической реальности: опыт и перспективы. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Сборник статей. Ответственный редактор Е.А. Бочкарева. 2017. С. 381-383.

инвестиции, формируются за счет текущих сбережений, сбережений на приобретение товаров длительного пользования или недвижимость, сбережений на непредвиденный случай и старость.

В экономической практике существует мнение, что сбережения населения являются специфическим инвестиционным ресурсом. Данный факт объясняется тем, что потенциал привлечения денежных средств населения в большей степени определяется степенью доверия инвесторов к государственным и частным финансовым структурам, а отнюдь не финансовыми параметрами»<sup>34</sup>.

Изучение современного этапа развития инвестиционной деятельности в Российской Федерации показало, что получил активное развитие процесс укрепления внутренних инвестиций, где большое влияние оказывают и внешние факторы.

Понятия - «инвестиции» и «инвестиционная деятельность» в частном случае зависят от целей государственного регулирования, т.е. инвестиции можно рассматривать в первую очередь, как денежные средства, либо как иное имущество, которое включает в себя имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской или иной деятельности в целях получения прибыли или достижения иного полезного социального эффекта, а инвестиционную деятельность можно рассматривать как вложение инвестиций либо осуществление конкретных практических действий в целях получения прибыли или достижения иного полезного социального эффекта.

Нормативно - правовые акты, имеющие различную отраслевую направленность и принадлежность, регулируют отношения в сфере инвестиционной деятельности в тех случаях, когда образующиеся в ходе инвестирования правовые отношения испытывают на себе процессы сразу нескольких нормативных актов, например, невозможно говорить о законности сделок с акциями, не учитывая нормы и правила ФЗ № 135 «О защите конкуренции», когда происходит покупка 20% и более акций<sup>35</sup>.

Также достаточно существенную роль играют в регулировании инвестиционных отношений нормативные акты прочей, не цивилистической принадлежности, поэтому рассматривая отраслевую принадлежность, в первую

<sup>34</sup> Аджаматова Д.С., Берлин С.И., Бодрова Е.В., Волкова А.Г., Голованова Н.Б., Дыкусова А.Г., Калачева О.Н., Калинов В.В., Кольчихина В.Н., Кравченко Н.П., Кулагина Н.А., Михеенко О.В., Пайкович П.Р., Петров А.М., Солдаткин С.Н., Тажудинова Д.А., Тихалева Е.Ю., Шер М.Л., Щербань Е.Г., Янин Д.А. и др. Особенности развития финансовой системы в период рыночной трансформации национальной экономики. (Монография). Нижний Новгород: издательство НОО «Профессиональная наука», 2018. – 311 с.

<sup>35</sup> Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. от 02.07.2021) "О защите конкуренции" // Собрание законодательства РФ, 31.07.2006, N 31 (1 ч.), ст. 3434.

очередь, необходимо обращаться к нормам, имеющим административно-правовой характер.

«Правовые гарантии в инвестиционной сфере можно рассматривать в качестве нормативно установленных средств, которые призваны обеспечить действие защитных механизмов прав инвесторов.

Характеризуя государственные гарантии прав субъектов инвестиционной деятельности, можно обозначить следующие особенности данных обязательств по обеспечению инвестирования:

- ✓ государственные формы и методы по охране прав и законных интересов субъектов инвестиционной деятельности закреплены в законодательстве об инвестициях;

- ✓ регулирование механизма государственных гарантий инвестиций осуществляется как внутри государства, так и нормами международного права;

- ✓ направленность осуществления государственных гарантий на обеспечение сохранения собственности инвесторов»<sup>36</sup>.

Как уже отмечалось выше, современный инвестиционный процесс невозможно рассматривать без инноваций, поскольку нововведения являются одним из главных двигателей экономических преобразований и развития общества и в целом для технического прогресса и инновационной деятельности основополагающим являются финансы.

От присутствия финансового капитала, организации финансовых рынков напрямую зависит, как будет происходить внедрение новых технологий и формирование новых технико-экономических парадигм. Инновации, которые часто требуют крупных капиталовложений, сопряжены с неопределенностью и рисками, осложняющими мобилизацию необходимых ресурсов.

Государство может обеспечить финансирование и администрировать создание всей производственной вертикали, однако это не гарантирует экспортную эффективность производства в среднесрочной перспективе.

Одновременно с этим, привлечение частных подрядчиков пускай и решает часть проблем, но не гарантирует экспортный спрос, да и в целом поддержка льготных условий для увеличения конкурентоспособности не всегда приводит к положительным результатам, если не сформирован устойчивый рынок, или он недостаточен для самоподдерживающегося функционирования того или иного производства.

---

<sup>36</sup> Свечников В.А. Актуальные вопросы правового регулирования инвестиционной деятельности в Российской Федерации. // ЭКОНОМИКА. ПРАВО. ОБЩЕСТВО. 2019. (1). С. 82-87.

Отсутствие финансирования зачастую является серьезной преградой для инновационной деятельности предприятий (рисунок 5).

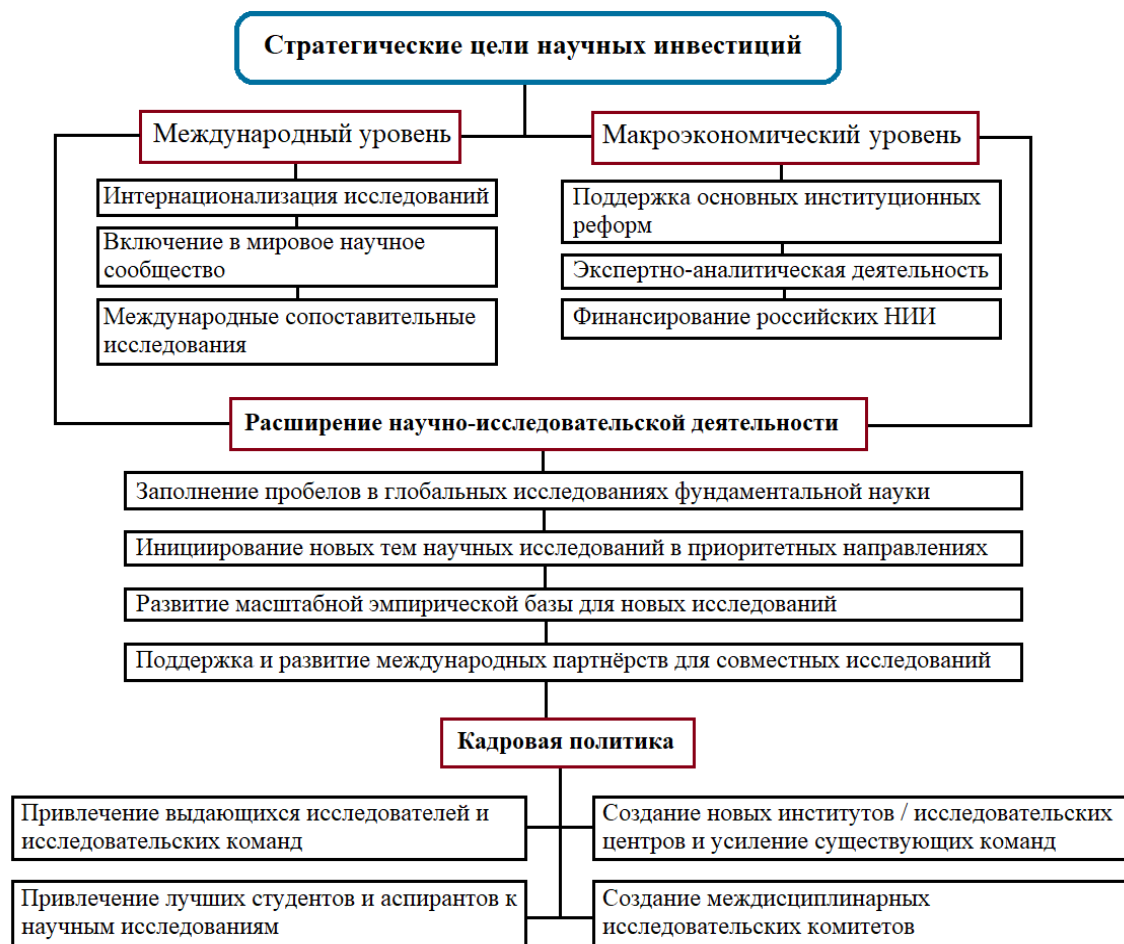


Рисунок 5. Стратегические цели инвестиций в НИОКР

«С ростом значимости наукоёмких производств и невозможности существования экономик изолированно, несмотря на противоречивость вопросов глобализации, эффективное развитие национальной экономики без инвестиционных вливаний зарубежных инвесторов становится невозможно, из-за чего существует необходимость полной интеграции в международное экономическое сообщество. Вследствие чего, в настоящее время в России необходимо развивать прозрачные инвестиционные стратегии, благодаря которым можно будет решить проблемы «ловушки средних доходов»,

предотвращение дальнейшего бегства капитала из производственной сферы, и в целом развития экономического потенциала»<sup>37</sup>.

С учетом требований современности помимо анализа показателей экономической эффективности необходимо проводить исследование по стратегическому аудиту инвестиционной привлекательности предприятий и регионов, мониторить социальную инфраструктуру и анализ связанных с ней рисков для предприятий, кроме того, нужно понимать в чем заключается актуальность аудита эффективности инвестиционной стратегии предприятия, что понимается под аудитом эффективности инвестиционной стратегии предприятия, как реализуется комплекс проверки плана инвестиций, что является главной задачей подобного аудита и как проводится самостоятельная проверка и оценка эффективности финансовых вливаний, расходов средств, а также целесообразность вы бранной инвестиционной стратегии, равно как и финансовой состоятельности предприятия<sup>38</sup>.

Благодаря нефтегазовым сверхдоходам, которые составляют основу федерального бюджета, и стратегии золотовалютного резерва, хранящего значительный объём ликвидных активов - в виде средств Фонда национального благосостояния - в России один из самых низких в мире показателей государственного долга.

Уровень долговой нагрузки имеет прямую корреляцию с уровнем риска финансирования инвестиционных проектов в ту или иную страну. По отношению госдолга к ВВП определяется место государства в рейтинге наиболее привлекательных стран для инвестирования.

Однако не стоит забывать, что любые средства должны использоваться умеренно. Накопление резервов уводит на себя ресурсы, необходимые для роста экономики, без которой инвестиционная привлекательность падает. Инвесторы закладывают определённую долю риска в обмен на доходность, и их мало интересует портфель исключительно из безопасных активов.

Правильное применение монетарной политики Банка России путём повышения и снижения ключевой ставки в ближайшие пару лет может создать ещё более привлекательные условия для притока иностранных инвесторов, при поддержании низких уровней инфляции. Кроме того, благоприятная предпринимательская среда, является сейчас одним из ключевых

<sup>37</sup> Шер М.Л., Миронов Л.В. Вопросы государственного регулирования инвестиционно-инновационной деятельности в РФ. // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2021. № 7-1. С. 89-98. URL: [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_46381029\\_19073007.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_46381029_19073007.pdf).

<sup>38</sup> См.: Шер М.Л., Опрышко Е.Л., Миронов Л.В. Пути развития инвестиционной привлекательности и стратегический аудит предприятий. // Экономика и предпринимательство. 2017. № 9-1 (86). С. 973-977.



приоритетов Правительства Российской Федерации и для этого на всех уровнях региональной власти реализуются меры в сфере финансовой и правоприменительной практики. Чтобы привлекать зарубежных инвесторов в последние годы реализуется политика совершенствования законодательства, регулирующего осуществление иностранных инвестиций в хозяйственные общества. Основные направления государственного регулирования инвестиционной деятельности систематизированы на рисунке 6.

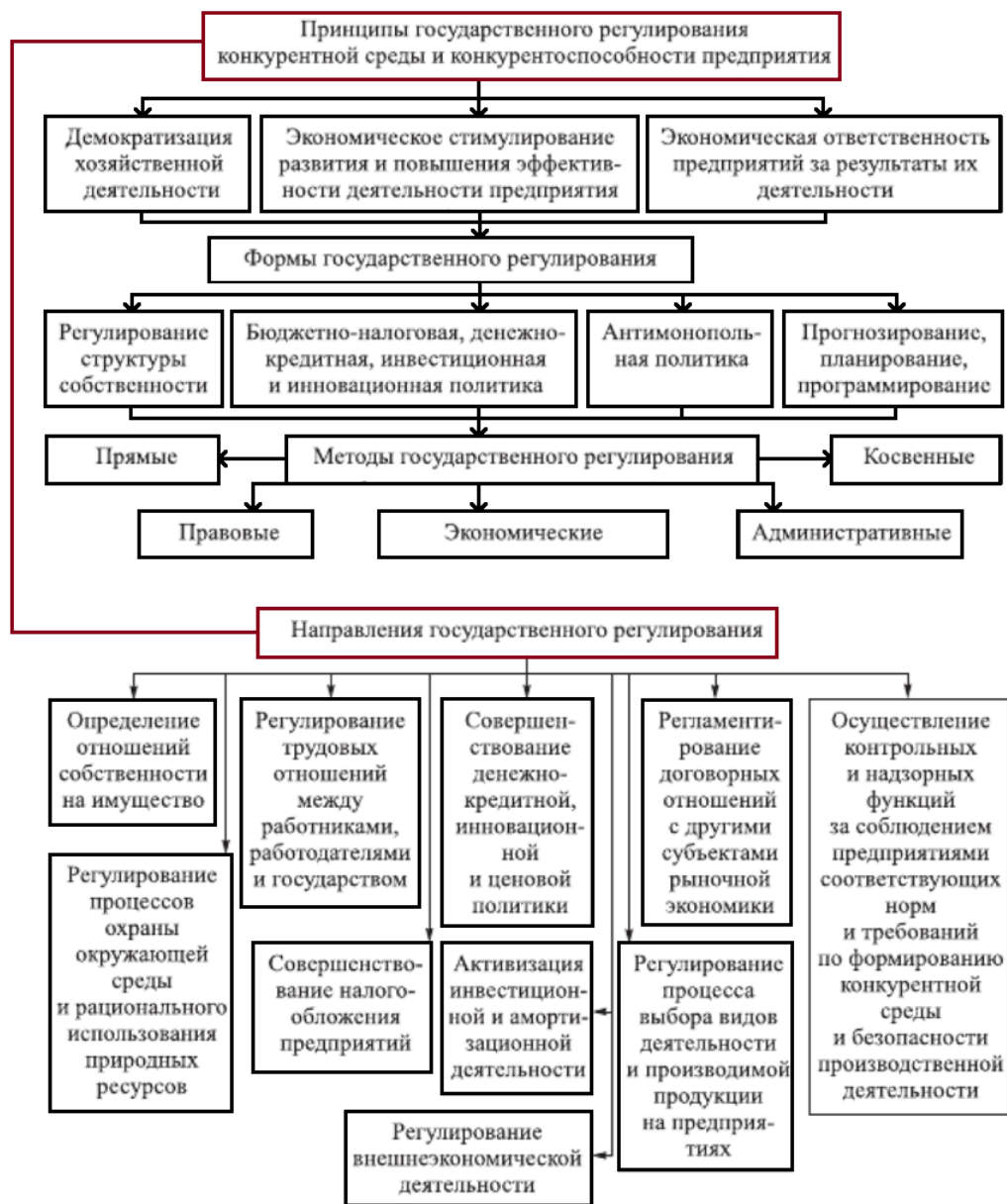


Рисунок 6. Принципы регулирования конкурентной среды

Регулирование инвестиционной деятельности на государственном уровне состоит из благоприятных условий для роста инвестиционной активности и прямого участия государства в данных процессах и инвестиционный климат страны складывается из такого климата отдельных территорий, отражающего комплекс показателей:

- ✓ социально-экономические факторы;
- ✓ природные факторы;
- ✓ экологические факторы;
- ✓ политические факторы и др. (рисунок 7).

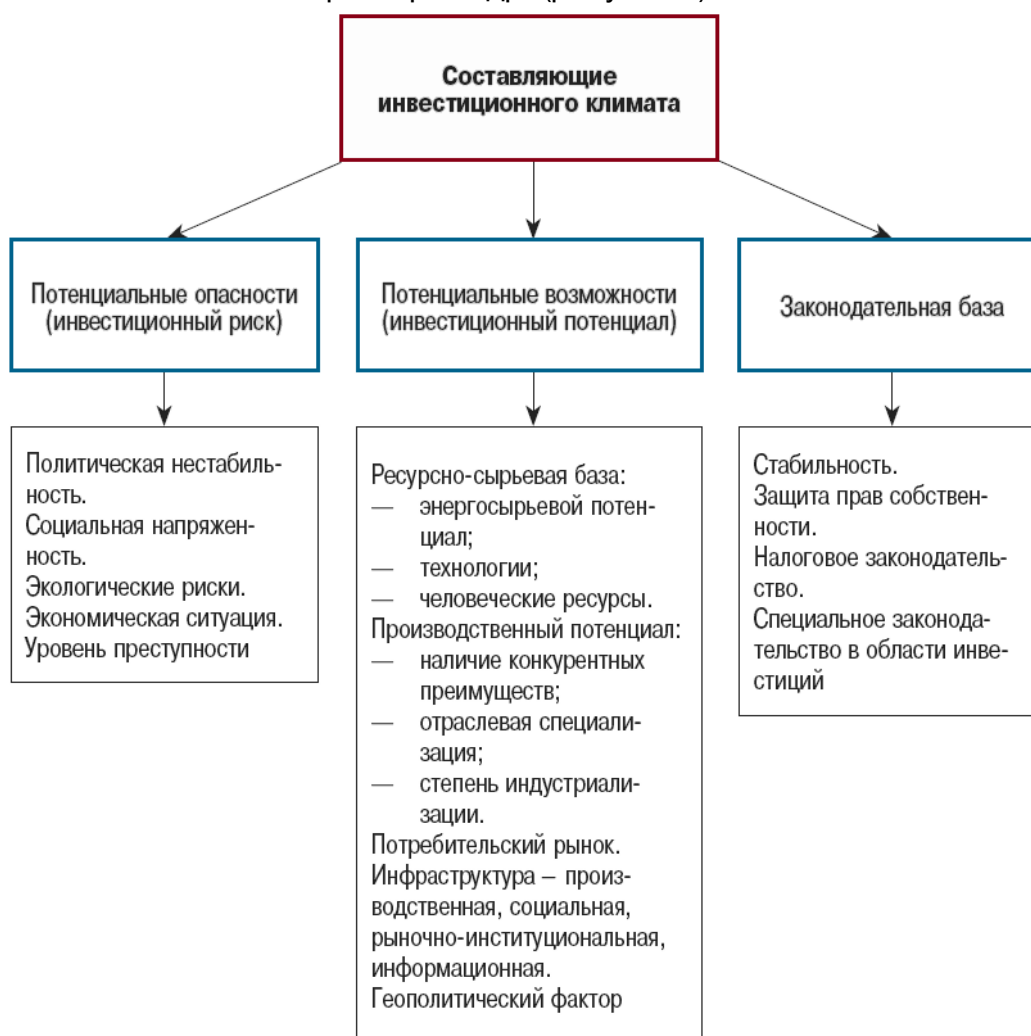


Рисунок 7. Составляющие инвестиционного климата

Инвестиционный климат (рисунок 8) формируется исходя из оценки эффективности вложения финансовых средств и учета всех рисков, которые могут привести к возможной потере этих же средств и это один из важных макроэкономических показателей любой экономической системы,

который показывает насколько эффективно и взаимосвязано работают политические и экономические институты в области привлечения инвестиций. Для оценки его состояния применяют различные виды оценивания инвестиционного климата. В России, как и во всем мире, нет эталонной системы оценивания инвестклимата, но в последние несколько лет рейтинг Агентства Стратегических Инициатив «Национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в субъектах РФ» является одним из основных.<sup>39</sup>

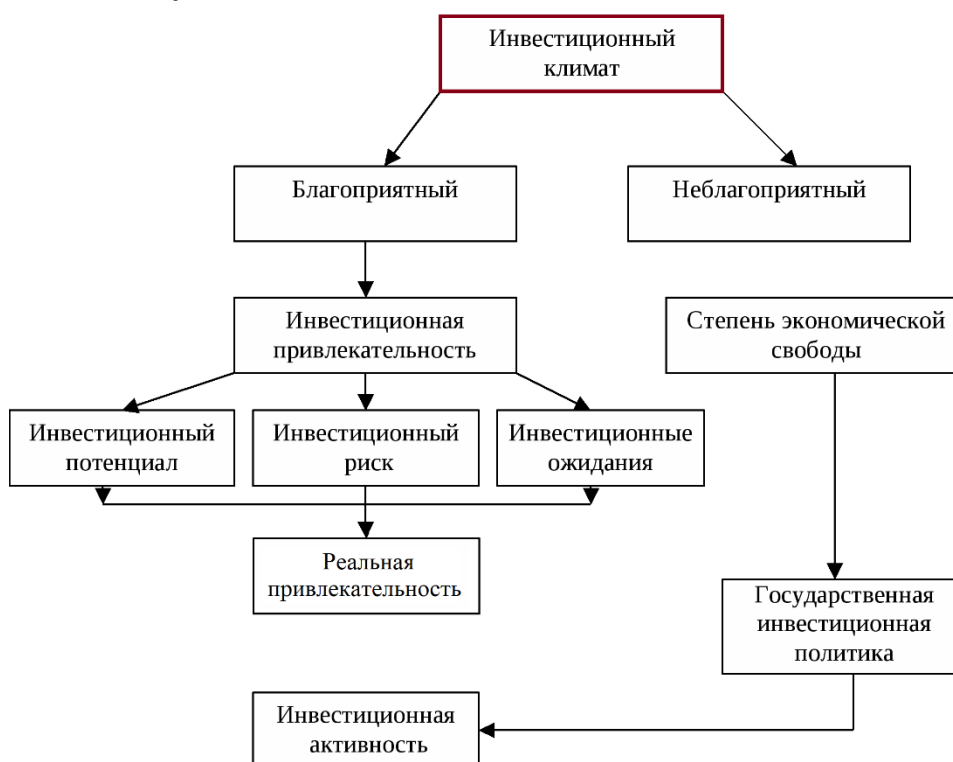


Рисунок 8. Структура инвестиционного климата

Национальный рейтинг текущего состояния инвестиционного климата показывает усилия власти территорий, насколько условия ведения бизнеса являются благоприятными, его целью является формирование комплексной и объективной оценки усилий органов власти всех уровней в регионах по улучшению состояния инвестиционного климата в субъекте Российской Федерации. Рейтинг группируется по основным направлениям: «Регуляторная среда», «Институты для бизнеса», «Инфраструктура и ресурсы», «Поддержка малого бизнеса» и рассчитывается по 44 показателям по всем субъектам Российской Федерации. Постоянный мониторинг инвестиционного климата в стране и регионах, повышают возможность привлечения

<sup>39</sup> Национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в регионах. URL: [https://asi.ru/government\\_officials/rating/](https://asi.ru/government_officials/rating/)

отечественных и зарубежных инвестиций, способствуя ускорению темпов экономического роста не только регионов, но и всей страны.

Само понятие инвестиционного климата представляет собой комплексный показатель, затрагивающий вопросы политической, экономической и социальной среды для инвестиций, поскольку для зарубежных инвесторов, например, очень важен анализ политической ситуации, вероятность национализации собственности, участие страны в международных соглашениях по различным вопросам и др.

Согласно российскому законодательству об иностранных инвестициях, зарубежные инвесторы на территории РФ в целом пользуются той же правовой защитой, что и отечественные, хотя существуют некоторые ограничения, предусмотренные для обеспечения экономической стабильности и национальной безопасности.

К механизмам финансового регулирования инвестиционной деятельности территорий относится совокупность методов и инструментов воздействия на финансирование инвестиционной деятельности. Эффективное использования органами власти региона комплекса форм и методов государственного регулирования и стимулирования, направленных на мобилизацию финансовых ресурсов и их использование в целях обеспечения устойчивого социально-экономического развития региона дает положительный эффект на всем развитии не только отдельно взятой территории, но и государства в целом.

Так же можно говорить и о прямом управлении государственными инвестициями, которая выражается в построении адаптированной к новым условиям, системе налогов с дифференцированием налоговых ставок и налоговых льгот, о финансовой помощи в виде дотаций, субсидий, бюджетных ссуд, льготных кредитов, в финансовой и кредитной политике, ценообразовании, выпуске в обращение ценных бумаг, амортизационной политике. Государство, участвуя в инвестиционной деятельности и инвестируя в различные проекты бюджетные инвестиции должны стимулировать рост частных инвестиций и способствовать развитию современной инфраструктуры инвестиционной деятельности.

Государство применяет различные методы воздействия на инвестиционные процессы путем издания и корректировки соответствующих законодательных актов и постановлений, а также путем осуществления инвестиционной политики, причем важное значение при этом имеет такое осуществление инвестиционной политики, при котором учитываются специфические условия и стремление самих регионов использовать свои сравнительные

преимущества для привлечения отечественных и иностранных инвесторов (рисунок 9).

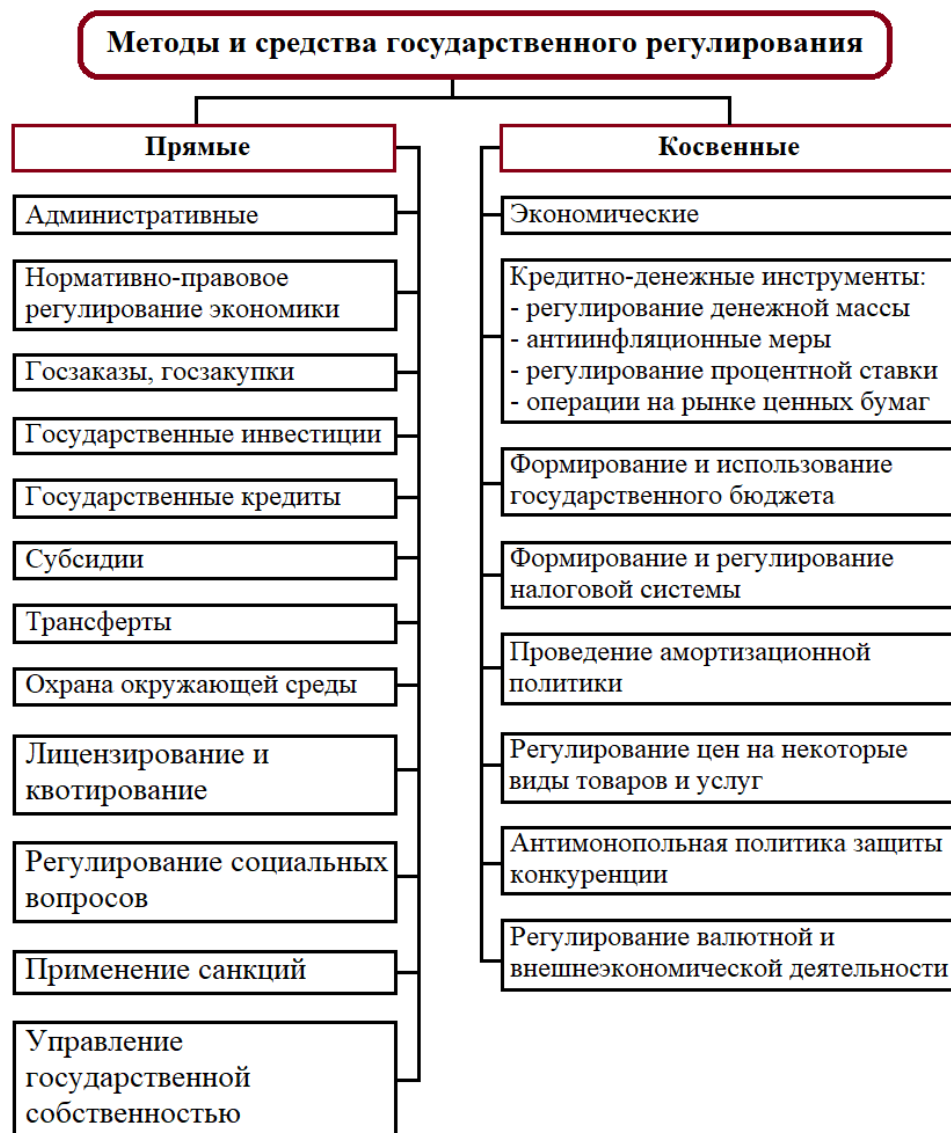


Рисунок 9. Методы государственного регулирования инвестиционной деятельности

Говоря о прямых методах, мы понимаем, что все они связаны с использованием административных средств воздействия на экономические отношения, характеризующиеся непосредственным властным воздействием государственных органов на поведение соответствующих субъектов. Их прямой характер выражается в принятии субъектом управления в рамках компетенции управленческого решения в виде правового акта управления.

Законодательные методы регулирования инвестиционной деятельности основаны на прямом воздействии, административный аппарат обладает правовой базой для осуществление принудительных изменений инвестиционного баланса между разными субъектами экономики, для чего формируются нормативно-правовые акты, регламентирующие данные изменения.

Однако методы прямого государственного управления инвестиционным процессом допускаются только в отношении объектов государственной собственности. Такие административные методы представляют из себя непосредственное воздействие на эти объекты и протекающие в них процессы со стороны уполномоченных государственных органов управления.

Что же касается экономических методов воздействия, то они косвенно воздействуют на экономику, стимулируя рост инвестиционной привлекательности, причём распространяются они на всех задействованных в регулируемой отрасли лиц, как государственных, так и частных, а сами они проявляются через стимулирование принятия инвестиционных решений как в интересах самих субъектов инвестиционной деятельности, так и в общественных интересах.

В их число входит установление ставки рефинансирования, налоговых льгот и скидок, дифференциация налоговых ставок, тарифов и ставок платежей за такие инвестиционные ресурсы как земля, природные ресурсы.

«Налоговые и таможенные методы формируют наиболее привлекательный инвестиционный климат внутри страны. Они создают финансовую основу для целесообразности вложения инвестиционных ресурсов в экономику отдельных хозяйствующих субъектов. Налоговые и таможенные методы или повышают заинтересованность субъектов предпринимательства и инвесторов во вложении капитала в объекты инвестирования, или наоборот, значительно снижают такую заинтересованность»<sup>40</sup>.

Управление инвестиционным процессом, оказываемое с помощью правил, норм и ограничений, подлежащих соблюдению в процессе осуществления инвестиционной деятельности, представляет собой косвенное регулирование со стороны государства на инвестиционную деятельность, они основываются на экономических средствах воздействия.

Методами активного вмешательства государства в инвестиционный процесс являются:

---

<sup>40</sup> Воробьева Е. И. Государственное финансовое регулирование инвестиционной деятельности в России // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. 2014. №3 (28). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennoe-finansovoe-regulirovanie-investitsionnoy-deyatelnosti-v-rossii>.

- ✓ создание благоприятных условий для деятельности частных предпринимателей;
- ✓ прямое участие государства в эффективных и значимых для страны проектах;
- ✓ участие государства в создании инфраструктурных объектов как основы эффективного частного предпринимательства.

Пассивное же регулирование, путём внедрения экономических стимулов для развития страны или отдельного её региона – имеет свои формы, в число которых входят налоговые льготы для субъектов инвестиционной деятельности или освобождение от местных налогов, защита интересов инвесторов в рамках независимой судебной системы, предоставление субъектам инвестиционной деятельности льготных условий пользования землей и другими природными ресурсами, находящимися в муниципальной собственности, расширение использования средств населения и иных внебюджетных источников финансирования жилищного строительства и строительства объектов социально-культурного назначения, прямое участие органов местного самоуправления в инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, а также проведение финансовой и кредитной политики, политики ценообразования, амортизационной политики.

Для того, чтобы сформировалась в стране экономика с эффективной инвестиционной средой необходимо использовать системный подход регулирования инвестиционной деятельностью на всех уровнях управления.

«Для национальных инвесторов и предпринимателей наибольшее значение имеют налоговые и таможенные финансовые методы регулирования инвестиционной деятельности, а также государственные гарантии и государственные закупки. Для иностранных инвесторов важное значение имеют денежно-кредитные, налоговые, таможенные финансовые методы и государственные гарантии поддержки инвесторов»<sup>41</sup>.

Инвестиционный процесс в целом представляет действенный механизм социально-экономических преобразований регионов и государства, определяет устойчивое функционирование регионов, при этом эффект от инвестиций может быть получен и в финансовой, и в нефинансовой форме (социальный, экологический эффекты). Инвестирование выступает одним из основных способов государственного регулирования процесса структуризации экономики, а выбор направлений инвестиций - одним из основных

<sup>41</sup> Воробьева Е. И. Государственное финансовое регулирование инвестиционной деятельности в России // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. 2014. №3 (28). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennoe-finansovoe-regulirovanie-investitsionnoy-deyatelnosti-v-rossii>.

методов регулирования воспроизводственного процесса наряду с налоговым и бюджетным регулированием. «Прямые международные инвестиции в экономику, опирающуюся на инновационные технологии, являются одним из важнейших инструментов обеспечения конкурентоспособности страны на мировом рынке, их значимость трудно переоценить. Внутренние инвестиции в рамках программ импортозамещения способны стабилизировать экономическое развитие, однако в отличие от иностранных инвестиций они не приводят к улучшению платёжного баланса страны на валютном рынке, но активизация процесса инвестирования становится одним из наиболее эффективных механизмов социально-экономического развития страны»<sup>42</sup>.

Подводя итогу проведенному анализу финансово-правового механизма регулирования инвестиционной деятельности в Российской Федерации, можно отметить определенные улучшения инвестиционного климата в стране, несмотря на все проблемы и трудности, стоящие не только перед Россией, но и перед всей мировой экономической системой. Необходимо и дальше выстраивать систему правового регулирования инвестиционной деятельности, учитывать опыт инвестиционной деятельности в других государствах, формировать меры административной, инфраструктурной, финансовой, тарифной поддержки инвестиций создавать благоприятные условия для развития среднего и малого бизнеса, транспортную, социально-рекреационную инфраструктуры инвестиционной деятельности. Оказывать финансовую поддержку и налоговое стимулирование инвестиций. Оказывать помощь во взаимодействии субъекта Российской Федерации с инвестиционными и венчурными фондами, банками, иностранными государственными инвестиционными агентствами, специализированными финансовыми организациями, российскими и международными институтами развития с целью использования их потенциала и возможностей по финансированию и поддержке инвестиций на территории регионов и заниматься разработкой моделей финансирования инвестиционных проектов в субъекте Российской Федерации с учетом специфики конкретного инвестиционного проекта, определение пропорций и оптимального сочетания различных источников финансирования, поскольку инвестиционная деятельность является базой для успешного функционирования экономики страны.

<sup>42</sup> Шер М.Л., Миронов Л.В. Вопросы государственного регулирования инвестиционно-инновационной деятельности в РФ. // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2021. № 7-1. С. 89-98. URL: [https://elibrary.ru/download/elibrary\\_46381029\\_88766152.pdf](https://elibrary.ru/download/elibrary_46381029_88766152.pdf).



### Глава 3. Правовые вопросы введения судебной санации и обеспечение исполнения должником обязательств

Санация (от лат. *sanatio* – оздоровление, лечение) – система разного рода мероприятий (структурная перестройка, реструктуризация кредиторской задолженности, изменение ассортимента производимой продукции, сокращение числа работающих, ликвидация излишних структурных звеньев и подразделений и т. п.), которая позволяет избежать банкротства<sup>43</sup>. Таким образом, все реабилитационные процедуры можно рассматривать как судебную санацию, так как все они направлены на спасение юридического лица от экономического кризиса.

Следовательно, этимологически понятие «санация» означает «исцеление». Б.Худойбергенов отличает реабилитацию и судебную санацию следующим образом: «реабилитация» – система финансовых, экономических, технических, производственных, организационных и правовых мер, направленных на предотвращение банкротства юридического лица-должника и восстановление его платежеспособности; «судебная санация» – процедура, направленная на восстановление платежеспособности должника в случае банкротства<sup>44</sup>.

Некоторые ученые считают, что досудебная санация также должна быть включена в судебные процедуры банкротства, как восстанавливающие платежеспособность должника<sup>45</sup>. Однако досудебная санация – это внесудебная процедура и представляет собой меры по восстановлению платежеспособности должника учредителями (участниками) должника –юридического лица, кредиторами должника и иными лицами, включая государство, в целях восстановления и предупреждения банкротства<sup>46</sup>. Согласно статье 30 Закона Республики Узбекистан от 24 апреля 2003 года №474-II «О банкротстве», в целях предотвращения банкротства учредители (участники) должника, орган управления или собственник имущества должника принимают меры по финансовому оздоровлению должника до подачи заявления о признании должника банкротом.

<sup>43</sup> Гурова В. А. К вопросу об определении сущности понятия санации //Друкерровский вестник. – 2017. – №. 1. – С. 64-73.

<sup>44</sup> Худойбергенов Б.Б. Банкротлик таомили сифатида суд санациясини такомиллаштириш. Фалсафа доктори (Doctor of Philosophy) илмий даражасини олиш учун тайёрланган диссертацияси автореферати. – Т., – 2019. – Б.20.

<sup>45</sup> Свит Ю. Восстановительные процедуры - способ предотвращения банкротства // Российская юстиция. - 1998. -№3. С. 16.

<sup>46</sup> Гаврильченко Е. В. Теоретические и практические аспекты подготовки плана досудебной и судебной санации предприятия-должника //Бизнес Информ. – 2015. – №. 1.

Согласно п.7 Положения о порядке проведения досудебной санации, утвержденной Постановлением Кабинета Министров Республики Узбекистан от 26 июля 1999 года №362 «О дополнительных мерах по реализации законодательства о банкротстве предприятий» первоочередной санации подлежат: предприятия, производящие жизненно важные продовольственные и непродовольственные товары народного потребления и лекарственные средства; предприятия, обеспечивающие поддержание обороноспособности и безопасности государства; предприятия базовых отраслей (горнодобывающей, энергетической, металлургической, химической и других отраслей), играющие определяющую роль в развитии экономики республики<sup>47</sup>; предприятия, выпускающие конкурентоспособную, экспортоориентированную и импортозамещающую продукцию; предприятия, обеспечивающие выпуск современной высокопроизводительной техники и внедрение в отрасли экономики новых прогрессивных ресурсосберегающих технологий; градообразующие и приравненные к ним предприятия; предприятия, по которым Агентством по управлению государственными активами Республики Узбекистан одобрены планы комплексных мер по реструктуризации и финансовому оздоровлению.

Досудебная санация разделяется на следующие виды: с участием или без участия государственных средств как на возмездной, так и безвозмездной основе, в том числе на конкурсной основе<sup>48</sup>, путем: организации взаимного зачета задолженностей; полного или частичного выкупа просроченных долгов; репрофилирования производства на выпуск конкурентоспособной продукции; привлечения со стороны высококвалифицированных специалистов; подготовки и переподготовки персонала; оказания финансовой помощи юридическими и физическими лицами, заинтересованными в восстановлении платежеспособности должника и продолжении его деятельности; соглашения между должником и кредитором (кредиторами), направленного на достижение договоренности между ними об отсрочке и (или) рассрочке причитающихся кредиторам платежей или скидке с долгов для продолжения деятельности должника; предоставления отсрочки и (или) рассрочки по уплате обязательных платежей и возврату кредитов, списания начисленных пени и штрафов на срок досудебной санации; реорганизации юридического

<sup>47</sup> Ibratova F., Khabibullaev D. LEGAL ISSUES OF SIGNS OF BANKRUPTCY AND THE REALIZATION OF THE RIGHTS OF WORKERS IN CASES OF BANKRUPTCY OF EMPLOYERS UNDER THE LAWS OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN //Znanstvena Misel. – 2019. – №. 11-2. – С. 55-61.

<sup>48</sup> Апоницкий С. В. Механизм реализации досудебной санации для восстановления платежеспособности должника-юридического лица: проблемы теории и практики //Современный юрист. – 2017. – №. 2. – С. 87.

лица – должника. В досудебной санации также могут быть проведены и другие меры, способствующих финансовому оздоровлению должника<sup>49</sup>.

Проведение санации с привлечением государственных средств может осуществляться в следующих формах:

- привлечение государственных средств в виде предоставления отсрочки и (или) рассрочки по уплате обязательных платежей;
- возврату ранее выделенных государственных кредитов;
- списания начисленных пени и штрафов на срок досудебной санации по решению Республиканской комиссии по сокращению просроченной дебиторской и кредиторской задолженности и укреплению дисциплины платежей в бюджет. Процедура санации с привлечением государственных средств может включать и иные меры по решениям Правительства.

Досудебная санация должника вводится на срок от двенадцати до двадцати четырех месяцев с предоставлением государственной поддержки. С предоставлением государственной поддержки должнику при проведении санации открывается в обслуживающем банке санационный сумовый и (или) валютный счет с приостановлением ранее действовавших счетов. Агентством по управлению государственными активами Республики Узбекистан и Центральным банком Республики Узбекистан определяется порядок работы санационного счета в установленном порядке.

Досудебная санация может быть прекращена в связи с окончанием срока проведения, установлением ее неэффективности, невыполнением требований Положения о порядке проведения досудебной санации, утвержденной Постановлением Кабинета Министров Республики Узбекистан от 26 июля 1999 года №362 «О дополнительных мерах по реализации законодательства о банкротстве предприятий» и другими причинами, предусмотренными действующим законодательством Республики Узбекистан. Коллегией Агентства по управлению государственными активами Республики Узбекистан принимается решение о прекращении досудебной санации с привлечением государственных средств.

Судебная санация традиционно проводится экономическим судом с целью финансового оздоровления должника и погашения долга перед кредиторами<sup>50</sup>. Судебная санация может предотвратить банкротство должника и

<sup>49</sup> Касимова Р. Э. ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ МЕХАНИЗМА ДОСУДЕБНОЙ САНАЦИИ //ББК 67.400 А 43 Ответственные редакторы: ВГ ГОЛУБЦОВ, ДН ЛАТЫПОВ. – 2018.

<sup>50</sup> Кивачук В. С. Контроль в процессе санации и экономического оздоровления //Проблеми теорії та методології бухгалтерського обліку, контролю і аналізу. – 2006. – №. 1 (4). – С. 275-284.

открытия ликвидационного производства<sup>51</sup>, что, в свою очередь, приводит к сохранению должника как субъекта хозяйствования.

По словам Х.Азизова, судебная санация в процессе банкротства в Узбекистане стал одним из наиболее эффективных средств управления экономикой<sup>52</sup>. Институт банкротства – один из существующих механизмов укрепления экономики за счет санации экономически неплатежеспособных предприятий с возможностью восстановления их платежеспособности путем финансового оздоровления или экономического освобождения от бесперспективных хозяйствующих субъектов<sup>53</sup> [356].

Часть первая статьи 76 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве» определяет круг лиц, которым представлено право обращения с ходатайством в экономический суд о введении судебной санации. Так, должник, учредители (участники) или собственник имущества должника, а также третье лицо (лица) в ходе наблюдения вправе обратиться к первому собранию кредиторов с ходатайством об обращении в экономический суд о введении судебной санации или непосредственно в экономический суд с ходатайством о введении судебной санации. Судебная санация вводится на срок не более двадцати четырех месяцев.

Согласно статьи 78 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве» судебная санация вводится экономическим судом на основании решения собрания кредиторов, за исключением случаев, предусмотренных частью третьей статьи 75 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве». Часть третья статьи 75 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве» устанавливает, что если первым собранием кредиторов принято решение об обращении в экономический суд с ходатайством о признании должника банкротом и открытии ликвидационного производства либо в экономический суд не представлено ни одного из его решений, то экономический суд вправе вынести определение о введении судебной санации по ходатайству учредителей или собственника имущества должника, государственного органа по делам о банкротстве, а также третьего лица при условии предоставления заявителем обеспечения исполнения обязательств должника согласно с графиком погашения задолженности.

<sup>51</sup> Ibratova F. Problems of a settlement in bankruptcy cases in economic courts //Norwegian Journal of Development of the International Science. – 2019. – №. 28-3.

<sup>52</sup> Азизов Х. Тадбиркорлик субъектларининг банкротлиги ва унинг ҳуқуқий асосларини такомиллаштириш масалалари // “Молия” илмий журнали. 2/2013. – Б.112.

<sup>53</sup> Мелех Л. В., Круць К. И. Санации должника как судебная процедура по делу о банкротстве //Вісник Національного університету «Львівська політехніка». Серія: Юридичні науки. – 2015. – №. 827 (8).

Б.Худойбергенов полагает, что необходимо получить согласие кредиторов и снизить инициативу суда во введении судебной санации<sup>54</sup>. Соглашаясь с этим предложением предлагается часть третью статьи 75 Закона РУ «О банкротстве» внести изменения о том, что **судебная санация необходимо рассмотреть в собрании кредиторов и только после одобрения или отказа кредиторов следует обратиться в экономический суд с ходатайством о введении судебной санации**, так как экономический суд должен сохранять свою беспристрастность при применении процедуры банкротства.

Следует отметить, что при обращении должника к собранию кредиторов с ходатайством об обращении в экономический суд о введении судебной санации, к ходатайству должника должны быть приложены план судебной санации, с указанием предварительного срока и график погашения задолженности<sup>55</sup>. К ходатайству учредителей (участников) или собственника имущества должника о введении судебной санации должны быть приложены следующие документы: план судебной санации, график погашения задолженности, протокол общего собрания учредителей должника с указанием перечня его учредителей, голосовавших за обращение к собранию кредиторов с ходатайством о введении судебной санации, и документы об обеспечении этими лицами исполнения должником графика погашения задолженности.

В целях предоставления кредиторам возможность ознакомиться с всеми документами, лицам, которым представлено право обратиться к собранию кредиторов с ходатайством об обращении в экономический суд о введении судебной санации, обязаны предоставить ходатайство и прилагаемые к нему документы не позднее чем за две недели до даты проведения собрания кредиторов. Как утверждает И.К.Солиев, предоставление ходатайства и приложенные к нему документов позднее указанного двухнедельного срока не лишает кредиторов возможности обсудить данное ходатайство на собрании кредиторов. Собрание кредиторов может быть отложено на более поздний срок при необходимости дополнительного времени для изучения представленных документов и ходатайство<sup>56</sup>.

<sup>54</sup> Худайбергенов Б. Б. ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СУДЕБНОЙ САНАЦИИ КАК ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН //Журнал Правовых исследований ISSN. – 2017. – Т. 2181. – С. 9130.

<sup>55</sup>Шишмарева Т. П. Санация несостоятельных должников в России и Германии //Актуальные проблемы российского права. – 2016. – №. 7. – С. 207-210.

<sup>56</sup> Комментарий к Закону Республики Узбекистан «О банкротстве» / Авт. Коллектив: М.К.Азимов и др. – Ташкент: 2007. – С.238.

В соответствии части первой статьи 77 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве» исполнение обязательств в соответствии с графиком погашения задолженности может быть обеспечено способами, предусмотренными законодательством. По мнению И.К.Солиева, в Законе Республики Узбекистан «О банкротстве» отсутствует детальная регламентация указанных способов, поскольку они подробно урегулированы в главе 22 Гражданского кодекса Республики Узбекистан.

Действительно, часть первая статьи 259 Гражданского кодекса Республики Узбекистан устанавливает, что исполнение обязательства может обеспечиваться неустойкой, залогом, удержанием имущества должника, поручительством, гарантией, задатком и другими способами, предусмотренными законодательством или договором. Однако, обеспечение неустойкой и задатком, а также удержанием не допускается, так как неустойка и задаток предусматривают исполнение за счет имущества должника в случае неисполнения должником обязательств, а удержание представляет собой обеспечение исполнения обязательств путем удержания имущества самого должника.

Залог, поручительство, гарантия, а также другие способы, предусмотренные законодательством и договором, допускаются как способ обеспечения исполнения обязательства в соответствии с графиком погашения долга. Поскольку эти методы не должны противоречить требованиям закона и характеру, регулируемых законодательством отношений, статью 77 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве» предлагается дополнить частями следующего содержания:

**«Исполнение обязательств должником в соответствии с графиком погашения может быть обеспечено залогом (ипотекой), поручительством и другими способами, предусмотренными законодательством и договором.**

**Исполнение должником обязательств в соответствии с графиком погашения долга не может быть обеспечено удержанием, залогом или неустойкой».**

Официальным (процессуальным) основанием для введения судебной санации в отношении должника-юридического лица является определение экономического суда, которое, в свою очередь, принимается на основании решения собрания кредиторов<sup>57</sup>.

<sup>57</sup> Барышова, М. В., Белый, В. С., Глушенко, В. М., Ибратова, Ф. Б., Новиков, А. Н., & Пронькин, Н. Н. (2019). Социальное предпринимательство: научные исследования и практика.

Материальным основанием процедуры судебной санации могут быть обстоятельства и факты, позволяющие экономическому суду принять определение о введении данной процедуры банкротства. К таким фактам относятся реальная возможность взыскания с должника, а также наличие третьих сторон или способность должника произвести платеж в соответствии с графиком погашения долга должника<sup>58</sup>.

При вынесении определения о введении судебной санации экономический суд рассматривает законность предлагаемых сделок по обеспечению исполнения обязательств. Если предлагаемое обеспечение нарушает права и охраняемые законом интересы третьих лиц или не соответствует требованиям законодательства, суд не вправе вынести определение о введении судебной санации.

Права и обязанности лиц, предоставивших обеспечение, возникают не с момента заключения соглашения, а с даты вынесения экономическим судом определения о судебной санации. Это оправданно, поскольку обеспечение предоставляется в целях введения судебной санации.

Согласно части третьей статьи 77 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве», соглашение между должником и лицами, предоставляющими обеспечение, заключается в письменном виде, если иное не установлено законом.

Следует отметить, что не допускается составление письменного соглашения после вынесения определения о введении судебной санации<sup>59</sup>. Так как, в соответствии с частью третьей статьи 75 и частями четвертой и пятой статьи 76 одним из оснований для вынесения определения о введении судебной санации является ходатайство третьего лица (или лиц), при условии предоставления обеспечения исполнения обязательств должника в соответствии с графиком погашения задолженности, доказательством которого является уже подписанное соглашение, можно сделать вывод о том, что соглашение должно быть подписано только до принятия экономическим судом определения о введении судебной санации.

Соглашение подписывается со стороны кредиторов представителем собрания (комитета) кредиторов. В случае, когда судебная санация была введена по инициативе экономического суда по части третьей статьи 75 Закона Республики Узбекистан, соглашение подписывает временный управляющий.

<sup>58</sup>Ibratova F., Esenbekova F. GENESIS AND EVOLUTION OF LEGISLATION ON CONCEPTIONAL PROCEDURES IN THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN //Polish Journal of Science. – 2021. – №. 38-2. – С. 20-24.

<sup>59</sup> Ибратова Ф. Б. Банкротство ликвидируемого субъекта предпринимательства: проблемы и решения //Norwegian Journal of Development of the International Science. – 2021. – №. 58-2.

С другой стороны, соглашение подписывает лица, предоставляющие обеспечение. Подписание соглашения самим должником не требуется<sup>60</sup>.

В связи с чем части третьей статьи 77 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве» следует изложить в следующей редакции: **«Соглашение об обеспечении обязательств должника в соответствии с графиком погашения задолженности заключается в письменной форме до дня принятия определения экономическим судом о введении судебной санации и подписывается лицом или лицами, предоставившими обеспечение, а также временным управляющим в интересах кредиторов»**.

Следует отметить, что экономический суд при рассмотрении ходатайства третьего лица и других лиц, которым предоставлено такое право, как предъявление ходатайства о введении в отношении должника судебной санации обязан проверить наличие подписанного соглашения об обеспечении исполнения обязательств должника<sup>61</sup>, а при отсутствии такого отказать в удовлетворении ходатайства этих лиц.

Размер предоставленного обеспечения исполнения обязательств должен превышать размер обязательств должника, отраженных в балансе на последнюю отчетную дату перед проведением собрания кредиторов по вопросу о введении судебной санации, не менее чем на 20 процентов.

Как отмечает И.К.Солиев, поскольку лица, предоставившие обеспечение, ручаются не за свои собственные действия, а за исполнение обязательства другим лицом – должником, то и отвечать они должны не всем своим имуществом, а лишь в пределах, взятых на себя обязательств, т.е. в пределах стоимости имущества или имущественных прав, предоставленных в качестве обеспечения. Лица, предоставившие обеспечение, становятся гарантами того, что в результате судебной санации платежеспособность должника будет восстановлена, а все требования кредиторов – удовлетворены в соответствии с графиком погашения задолженности. При не достижении таких результатов указанных лица будут нести ответственность, установленную соответствующим соглашением<sup>62</sup>.

Согласно части второй статьи 293 Гражданского кодекса Республики Узбекистан поручитель отвечает перед кредитором в том же объеме, как и должник, включая уплату процентов, возмещение судебных издержек по взысканию долга и других убытков кредитора, вызванных неисполнением

<sup>60</sup> Esenbekova, F. T., Okyulov, O., Sh, R., & Ibratova, F. B. (2021). Features of the approval of the world agreement by the economic court: practice and theory. *International Journal of Professional Science*, (5), 90-96.

<sup>61</sup> Ibratova, F. B., Kirillova, E. A., Smoleń, R., Bondarenko, N. G., Shebzuhova, T. A., & Vartumyan, A. A. (2017). Special features of modern legal systems: cases and collisions.

<sup>62</sup> Комментарий к Закону Республики Узбекистан «О банкротстве» / Авт. Коллектив: М.К.Азимов и др. – Ташкент: 2007. – С.245.



или ненадлежащим исполнением обязательств должником, если иное не предусмотрено договором поручительства<sup>63</sup>. По части третьей статьи 293 Гражданского кодекса Республики Узбекистан лица, совместно давшие поручительство, отвечают перед кредитором солидарно, если иное не предусмотрено договором поручительства.

Неисполнение принципалом его обязательства перед бенефициаром дает право последнему предъявить гаранту требование об уплате денежной суммы по банковской гарантии (ст.ст. 299, 300, 305 Гражданского кодекса Республики Узбекистан).

Кроме того, saniрующий управляющий на основании статьи 14 Гражданского кодекса Республики Узбекистан вправе предъявить лицу, предоставившему обеспечение и не исполнившему своих обязательств, требование о возмещении причиненных такими действиями убытков<sup>64</sup>.

Как утверждает И.К.Солиев, правило, согласно которому лицо, предоставившее обеспечение исполнения должником обязательств в соответствии с графиком погашения задолженности, несет ответственность за неисполнение должником указанных обязательств в пределах стоимости имущества и имущественных прав, предоставленных в качестве обеспечения, в данном случае применяться не будет<sup>65</sup>.

Введение процедуры судебной санации преследует две основные цели: первая – восстановить платежеспособность должника и выплатить долги кредиторам в соответствии с графиком погашения долга. Первая цель этой процедуры судебного разбирательства характерна почти для всех процедур взыскания (полностью соответствует подходу системы льгот в отношении должников в Законе РУз «О банкротстве»), в то время как вторая цель отражает особый характер судебного процесса, что, в свою очередь, приближает его нейтральная система законодательства о банкротстве<sup>66</sup>.

Для этих целей основными документами процесса судебной санации являются план судебной санации, направленный на восстановление платежеспособности должника, и график погашения долга, который помогает обеспечить возврат долгов кредиторам.

<sup>63</sup> Ibratova, F. TERMS IN CIVIL LAW AND THEIR APPLICATION IN LEGAL PROTECTION OF CITIZENS IN THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN.

<sup>64</sup> Есенбекова, Ф. Т., Эсанова, З. Н., & Ибратова, Ф. Б. (2021). ПРАВОВЫЕ ОСОБЕННОСТИ УТВЕРЖДЕНИЯ МИРОВОГО СОГЛАШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИМ СУДОМ В УЗБЕКИСТАНЕ. In *НАУКА И СОВРЕМЕННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ* (pp. 156-158).

<sup>65</sup> Комментарий к Закону Республики Узбекистан «О банкротстве» / Авт. Коллектив: М.К.Азимов и др. – Ташкент: 2007. – С.246.

<sup>66</sup> Ibratova, F. B., Khabibullaev, D. Y., Esanova, Z. N., Egamberdiev, D. A., & Hakberdiev, A. A. (2019). Legal Issues of Observation-Bankruptcy Procedures Applicable by the Economic Court of Uzbekistan. *J. Advanced Res. L. & Econ.*, 10, 187.

В соответствии со статьей 83 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве» план судебной санации должен предусматривать способы получения средств, необходимых должнику в ходе судебной санации, в соответствии с графиком погашения долга. Эти требования к плану судебной санации направлены на достижение только одной из целей рассматриваемого судебного разбирательства – цели выплаты долга<sup>67</sup>.

На наш взгляд, следует конкретизировать меры, направленные на восстановление платежеспособности должника, что является основной целью плана судебной санации.

По мнению Б.Худойбергенова, к мерам по восстановлению платежеспособности должника при судебной санации относятся:

- реорганизация (передача бизнеса должника полностью или частично одному, или нескольким юридическим лицам, продажа части или всего имущества должника, применение форм реорганизации юридических лиц);
- экономическая реабилитация (перепрофилирование производства, закрытие нерентабельных производств);
- организационная реабилитация (смена главы должника, приостановление его деятельности, расширение функций saniрующего управляющего);
- реабилитация правовыми средствами (взыскание дебиторской задолженности, признание недействительными сделок, заключенных против интересов должника, обеспечение продолжения договоров должника, отказ от требования должника в пользу другого, исполнение обязательств должника третьими лицами, размещение дополнительных акции)<sup>68</sup> [317, 20-б.].

В данном случае мы считаем, что требования к плану внешнего управления, указанные в статье 106 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве» должны быть включены в план судебной санации, поскольку одной из основных целей внешнего управления является восстановление платежеспособности должника, как и судебная санация. Поэтому меры по восстановлению платежеспособности должника, перечисленные в статье 109 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве», также могут помочь в выполнении функций судебной санации. Таким образом, в действующем Законе Республики Узбекистан «О банкротстве» отсутствуют нормы, регулирующие процедуру судебной санации, и отсутствуют ссылочные нормы в Законе Республики Узбекистан «О банкротстве», которые предусматривают

<sup>67</sup> Ibratova F., Narzullaev O. LEGAL NATURE OF LEGAL RELATIONSHIP IN BANKRUPTCY //Norwegian Journal of Development of the International Science. – 2021. – №. 64. – С. 24-26.

<sup>68</sup> Худойбергенов Б.Б. Банкротлик таомили сифатида суд санациясини такомиллаштириш. Фалсафа доктори (Doctor of Philosophy) илмий даражасини олиш учун тайёрланган диссертацияси автореферати. – Т., – 2019. – Б.20.

возможность применения ряда положений о внешнем управлении. Полагаем, что отсутствие таких отсылочных норм не позволяют реализовать процедуру судебной санации и эффективность ее реализации будет очень низкой<sup>69</sup>.

Несомненно, при проведении судебной санации органы управления должника осуществляют свои полномочия с ограничениями, установленными статьей 79 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве». Так, кредиторы (участники) или собственник имущества должника не вправе без согласия собрания кредиторов или комитета кредиторов принимать решения о реорганизации (слиянии, присоединении, разделении, выделении, преобразовании) и ликвидации должника, а должник совершать сделки:

- связанные с передачей недвижимого имущества в аренду, залог, с внесением указанного имущества в качестве вклада в уставный фонд (уставный капитал) хозяйственных товариществ и обществ с ограниченной и дополнительной ответственностью или с распоряжением таким имуществом иным способом;

- связанные с распоряжением имуществом должника, балансовая стоимость которого составляет более 10 процентов балансовой стоимости активов должника;

- связанные с получением и выдачей займов (кредитов), выдачей поручительств и гарантий, уступкой прав требований, переводом долга, а также с заключением договора доверительного управления имуществом должника;

- в совершении которых имеется заинтересованность санирующего управляющего или кредиторов в порядке, установленном законодательством (ч.5 ст.79 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве»).

Как отмечалось выше, успешное проведение судебной санации исходит и от исполнения своих обязанностей санирующего управляющего<sup>70</sup>, которые указаны в статье 81 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве». Однако анализ прав и обязанностей санирующего управляющего показывает, что деятельность санирующего управляющего, в первую очередь заключается в выполнении организационных и надзорных функций по отношению к неплатежеспособному должнику. При этом органы управления должника играют ключевую роль в достижении целей судебной санации процедуры<sup>71</sup> [91, стр. 12].

<sup>69</sup> Ibratova F. Bankrotlik to 'g 'risidagi ishlarda prokuror ishtiroki.

<sup>70</sup> Ибратова Ф. Б. Гражданско-правовые проблемы признания банкротами индивидуальных предпринимателей в Республике Узбекистан // Вопросы современной юриспруденции. – 2015. – №. 5-6 (47).

<sup>71</sup> Витрянский В.В. Новое в правовом регулировании несостоятельности (банкротства) // Хозяйство и право.

Термин «органы управления юридического лица» уже давно используется в национальном законодательстве и юридической литературе. В гражданском праве под органами юридического лица обычно понимается субъект, который руководит деятельностью юридического лица, с независимым волеизъявлением одного лица (единый орган) или группы лиц (коллегиальный орган). Поскольку орган юридического лица является составной частью юридического лица, все действия, совершаемые в пределах его компетенции, являются действиями юридического лица и создают его соответствующие права и обязанности.

Традиционно термины «органы юридического лица» и «органы управления юридического лица» понимаются в одном и том же смысле. При этом выделяются различия в понятиях этой категории, которая, в свою очередь, основана на отделении гражданских прав от структуры всех прав юридического лица. Орган управления рассматривается как межотраслевая правовая категория, а орган юридического лица рассматривается только как часть гражданского права. Не все высшие руководящие органы организации имеют право действовать независимо. Отделение органа управления от органа юридического лица осуществляется в правоприменительной практике, хотя в законодательстве этого не существует<sup>72</sup> [294, стр. 14]. Поскольку национальные законодатели и юристы считают понятия «орган юридического лица» и «руководящий орган юридического лица» одинаковыми, именно органы юридического лица–должника выполняют основные функции в процессе судебной санации: принимают конкретные меры по восстановлению платежеспособности должника, выполняют текущие требования должника, обязательства в соответствии с графиком погашения долга и управляют текущей деятельностью должника<sup>73</sup>.

Вопросы, связанные с завершением судебной санации, также важны при анализе судебной санации.

По общему правилу, завершение данной процедуры определяется истечением срока судебной санации. Однако судебная санация может быть завершена досрочно, а это, в свою очередь, можно разделить на две части. Во-первых, согласно статье 85 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве», в случае погашения всех требований кредиторов, предусмотренных графиком погашения задолженности, до истечения, установленного

-2003. - №1. - С. 12.

<sup>72</sup> Милькова Л.Ф. Органы юридического лица: Автореф. дис. ...канд. юрид. наук. - Свердловск, 1986. - С. 14.

<sup>73</sup> Окюлов О. Конституционные нормы о формах собственности как составная часть доктринальных основ в новом Гражданском кодексе Республики Узбекистан //Review of law sciences. – 2020. – Т. 2. – №. Спецвыпуск.

экономическим судом срока судебной санации руководитель должника представляет в экономический суд отчет о досрочном окончании судебной санации.

Основаниями досрочного прекращения судебной санации, в отличие от досрочного окончания судебной санации, установленные в статье 86 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве» являются: неоднократное либо существенное (на срок более одного месяца) нарушение должником в ходе судебной санации сроков погашения требований кредиторов, установленных графиком погашения задолженности; наличие обстоятельств, очевидно свидетельствующих о том, что должник не в состоянии исполнить график погашения задолженности.

Следует отметить, что в общем лексическом смысле термины «окончание» и «прекращение» используются в одном и том же смысле: окончание – это конец чего-либо; прекращение – предел чего-либо.

Однако в отношении окончания судебной санации эти концепции нельзя рассматривать в одном и том же смысле, поскольку «окончание» означает, что процесс завершения связан с достижением целей судебной санации, а «прекращение» понимается как процесс завершения без целей судебной санации.

Однако это относится только к процессу досрочного окончания судебной санации, потому что, если судебная санация завершена по истечении срока, то в законодательстве используется только один термин «окончание» и суд в случае отказа в утверждении отчета руководителя должника выносит определение о введении внешнего управления или решение о признании должника банкротом и открытии ликвидационного производства.

Дополняя мнение Б.Худойбергенова, следует отметить, что задача представления в суд отчета о результатах проведения судебной санации при окончании судебной санации или о досрочном окончании судебной санации должна быть возложена на санирующего управляющего, а не руководителя должника<sup>74</sup> [317, стр. 21].

В связи с анализом вопросов завершения судебной санации, на наш взгляд, важна проблема перехода к внешнему управлению по результатам судебной санации<sup>75</sup>.

<sup>74</sup> Худойбергенов Б.Б. Банкротлик таомили сифатида суд санациясини такомиллаштириш. Фалсафа доктори (Doctor of Philosophy) илмий даражасини олиш учун тайёрланган диссертацияси автореферати. – Т., – 2019. – Б.18, 20, 21.

<sup>75</sup> Yunusova M., Ibratova F. LEGAL ISSUES OF THE WORLD AGREEMENT IN BANKRUPTCY AS A PROCEDURAL INSTITUTE //Norwegian Journal of Development of the International Science. – 2021. – №. 62-2. – С. 10-14.

Согласно статье 91 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве», внешнее управление вводится экономическим судом на основании ходатайства собрания кредиторов, заявления государственного органа по делам о банкротстве по предприятиям, в уставном фонде которых имеется доля государства, если установлена реальная возможность восстановления платежеспособности должника.

В заключение следует отметить, что положения Закона Республики Узбекистан «О банкротстве» имеют первостепенное значение по взысканию должника, поскольку законодательство позволяет должнику восстанавливать свою платежеспособность до процесса ликвидации. Однако часть пятая статьи 91 Закона Республики Узбекистан «О банкротстве» ограничивает переход от судебной санации к внешнему управлению: совокупный срок судебной санации и внешнего управления не может превышать тридцати месяцев.

В целом такое ограничение оправдано, поскольку длительные процессы взыскания могут привести не к фактическому финансовому оздоровлению должника, а к затягиванию процесса банкротства и, как следствие, к невозможности удовлетворения требований кредиторов.

Однако мы считаем, что ограничение процесса судебной санации определенным периодом (до двадцати четырех месяцев) неверно и не позволит должнику восстановить платежеспособность, поскольку такого периода может быть недостаточно для достижения целей этих процедур, особенно для крупных предприятий. Однако в случае выявления реальной возможности восстановления платежеспособности должника переход от процедуры судебной санации к процедуре внешнего управления<sup>76</sup> представляется нелогичным, поскольку одной из целей судебной санации является восстановление платежеспособности.

По мнению Б.Худойбергенова, отсутствие отдельных целей внешнего управления и судебной санации, целесообразно их объединения в единую процедуру, в свою очередь, это может снизить нормы права и упростить процессуальные процессы<sup>77</sup>.

При этом, как отмечалось выше, законодательство отдает приоритет судебной санации, которая является одной из восстановительных процедур. Поэтому мы считаем, что нет необходимости переходить к внешнему

<sup>76</sup> Худойбергенов Б.Б. Банкротлик таомили сифатида суд санациясини такомиллаштириш. Фалсафа доктори (Doctor of Philosophy) илмий даражасини олиш учун тайёрланган диссертацияси автореферати. – Т., – 2019. – Б.21.

<sup>77</sup> Худайбергенов Б. Б. ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СУДЕБНОЙ САНАЦИИ КАК ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН //Журнал Правовых исследований ISSN. – 2017. – Т. 2181. – С. 9130.

управлению по результатам судебной санации, если будет определена реальная возможность восстановления платежеспособности должника. В таких случаях переход к внешнему управлению может быть оправдан только в том случае, если судебная санация была проведена в краткосрочной перспективе и в процессе внешнего управления могут быть приняты конкретные меры.

В заключение исследования процедуры судебной санации мы хотели бы остановиться на эффективности применения этой процедуры. Учитывая законные цели судебной реформы, можно утверждать, что этот процесс связан с реабилитацией и, в целом, что законодательство о банкротстве согласуется с подходом системы льгот для должников. Однако, в отличие от внешнего управления, судебная санация требует выплаты долга в соответствии с графиком погашения долга, что само по себе означает, что интересы кредиторов защищены в процессе судебной санации.

Однако, несмотря на такой вывод, защита интересов кредиторов не является важной задачей, поскольку при невозможности проведения процедуры судебной санации можно перейти к процедуре внешнего управления.

В процессе банкротства суд приводит к ряду положительных результатов, применяя реабилитационную процедуру. В случае восстановления деятельности должника в связи с применением судебной санации: во-первых, средства по обязательным платежам продолжают поступать в государственный бюджет; во-вторых, все кредиторы смогут удовлетворить свои требования; в-третьих, предотвращается возникновение безработицы<sup>78</sup>; в-четвертых, если должником является организация с макроэкономическими показателями, восстановление ее экономического статуса положительно скажется на развитии государства и общества.

---

<sup>78</sup> Глухова И. В. Оптимизация численности работников при проведении санации организации. – 2018.

## Заключение

Монография «Научные основы финансовой, кредитно-денежной и ценовой политики» разработана на основе результатов научных исследований авторов.

Результаты выполненных исследований показали актуальность и своевременность для российской экономики рассматриваемых вопросов.

В целом, работа отражает научные взгляды на современное состояние и развитие финансовой системы. Она представляет интерес как для специалистов в области проведения научных исследований, так и специалистов практиков.



## Библиографический список

1. Аганбегян А.Г. Финансы, бюджет и банки в новой России/А. Г. Аганбегян.-М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС,2018.- 400с.
2. Аджаматова Д.С., Берлин С.И., Бодрова Е.В., Волкова А.Г., Голованова Н.Б., Дыкусова А.Г., Калачева О.Н., Калинов В.В., Кольчихина В.Н., Кравченко Н.П., Кулагина Н.А., Михеенко О.В., Пайкович П.Р., Петров А.М., Солдаткин С.Н., Тажудинова Д.А., Тихалева Е.Ю., Шер М.Л., Щербань Е.Г., Янин Д.А. и др. Особенности развития финансовой системы в период рыночной трансформации национальной экономики. (Монография). Нижний Новгород: издательство НОО «Профессиональная наука», 2018. – 311 с.
3. Азизов Х. Тадбиркорлик субъектларининг банкротлиги ва унинг ҳуқуқий асосларини такомиллаштириш масалалари // “Молия” илмий журнали. 2/2013. – Б.112.
4. Андреева Г.Н., Бадалянц С.В., Богатырева Т.Г., Бородай В.А., Дудкина О.В., Зубарев А.Е., Казьмина Л.Н., Минасян Л.А., Миронов Л.В., Стрижов С.А., Шер М.Л. Развитие цифровой экономики в России как ключевой фактор экономического роста и повышения качества жизни населения. (Монография). Нижний Новгород: издательство НОО «Профессиональная наука», Издательство Smashwords, Inc.15951 Los Gatos USA. 2018. -131с.
5. Апоницкий С. В. Механизм реализации досудебной санации для восстановления платежеспособности должника-юридического лица: проблемы теории и практики //Современный юрист. – 2017. – №. 2. – С. 87.
6. Архипов В.М. Проектирование производственного потенциала объединений (теоретические аспекты) / В.М. Архипов. – Л.: ЛГУ, 1984. – С. 257.
7. Афанасьев Н.В. Управление развитием предприятия: Монография / Н.В. Афанасьев, В.Д. Рогожин, В.И. Рудыка – Х.: Издательский Дом «ИНЖЭК», 2003. – С. 184.
8. Барышова, М. В., Белый, В. С., Глущенко, В. М., Ибратова, Ф. Б., Новиков, А. Н., & Пронькин, Н. Н. (2019). Социальное предпринимательство: научные исследования и практика.
9. Бодронов С.Д. Грядущее.Новое индустриальное общество: перезагрузка/ Монография/ – Изд. 2-е, исправленное и дополненное.- СПб.:ИНИР им. С.Ю.Витте. – С.142.
10. Бойко Е. Промышленный потенциал региона и пути структурной перестройки / Е. Бойко, М. Горин. // Социально-экономические исследования в переходный период: ежегодник наук. пр. / НАН. ИРД. - Львов, 1996. - С. 273-283.
11. Большая Советская Энциклопедия: в 30 т. / гл. ред.: А.М. Прохоров и др. – М.: Советская энциклопедия, 1969. – Т. 20: Плата– Проб: справ. изд., 1975. – С. 608.
12. Булатова Ю.И. Финансовое регулирование инвестиционной деятельности субъекта Российской Федерации // Экономические науки. № 76. 2011. С. 309-314.
13. Витрянский В.В. Новое в правовом регулировании несостоятельности (банкротства) // Хозяйство и право. -2003. - №1. - С.12.

14. Воробьева Е. И. Государственное финансовое регулирование инвестиционной деятельности в России // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. 2014. №3 (28). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennoe-finansovoe-regulirovanie-investitsionnoy-deyatelnosti-v-rossii>.
15. Всемирная история экономической мысли: в 6 т. / Московский государственный университет. – М.: Мысль, 1988-1990. – Том 3: Начало ленинского этапа марксистской экономической мысли. Эволюция буржуазной политической экономии (конец XIX – начало XX в.) / Е.Ф. Авдокушин, М. М. Вагина, Е.Г. Василевский и др.; под ред. Е.Г.Василевского и др.; Московский Государственный университет им. М.В. Ломоносова, 1989. – С. 608.
16. Вышеславцев Б. П. Этика Фихте. Основы права и нравственности в системе трансцендентальной философии. – М.: Печатная Снегиревой, 1914. – С. 455.
17. Гаврильченко Е. В. Теоретические и практические аспекты подготовки плана досудебной и судебной санации предприятия-должника //Бизнес Информ. – 2015. – №. 1.
18. Глазьев Сергей. Рывок в будущее.Россия в новых технологическом и мирохозяйственном укладах. («Коллекция Изборского клуба»).- М.:Книжный мир,2018.- 718с.
19. Глухова И. В. Оптимизация численности работников при проведении санации организации. – 2018.
20. Гурова В. А. К вопросу об определении сущности понятия санации //Друкеровский вестник. – 2017. – №. 1. – С. 64-73.
21. Дарвин Ч. Происхождение видов путем естественного отбора / Ч. Дарвин. – Л.: Наука, 1991. – С. 539.
22. Есенбекова, Ф. Т., Эсанова, З. Н., & Ибратова, Ф. Б. (2021). ПРАВОВЫЕ ОСОБЕННОСТИ УТВЕРЖДЕНИЯ МИРОВОГО СОГЛАШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИМ СУДОМ В УЗБЕКИСТАНЕ. In НАУКА И СОВРЕМЕННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ (pp. 156-158).
23. Ибратова Ф. Б. Банкротство ликвидируемого субъекта предпринимательства: проблемы и решения //Norwegian Journal of Development of the International Science. – 2021. – №. 58-2.
24. Ибратова Ф. Б. Гражданско-правовые проблемы признания банкротами индивидуальных предпринимателей в Республике Узбекистан //Вопросы современной юриспруденции. – 2015. – №. 5-6 (47).
25. Инвестиции и инвестиционная деятельность организаций: учебное пособие / Т.К. Руткаускас [и др.]; под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. Т.К. Руткаускас. Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2019. 316 с.
26. Инвестиционно-финансовый потенциал устойчивого социально-экономического развития Краснодарского края: монография / Под ред. проф., д.э.н. Л.Л. Игониной. – Москва: РУСАЙНС, 2017. - 266 с.
27. Касимова Р. Э. ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ МЕХАНИЗМА ДОСУДЕБНОЙ САНАЦИИ //ББК 67.400 А 43 Ответственные редакторы: ВГ ГОЛУБЦОВ, ДН ЛАТЫПОВ. – 2018.
28. Касьянова Н.В. Управление развитием предприятия на основе кумулятивного подхода: концепция, модели и методы: монография. / Н.В.Касьянова;

НАН, Интернет-экономики промиловости. - Донецк: СПД Куприянов В.С. , 2011. - С. 374

29. Касьянова Н.В. Управление развитием предприятия на основе кумулятивного подхода: концепция, модели и методы: монография. / Н.В.Касьянова; НАН, Интернет-экономики промиловости. - Донецк: СПД Куприянов В.С. , 2011. - С. 374.

30. Кивачук В. С. Контроль в процессе санации и экономического оздоровления //Проблеми теорії та методології бухгалтерського обліку, контролю і аналізу. – 2006. – №. 1 (4). – С. 275-284.

31. Комментарий к Закону Республики Узбекистан «О банкротстве» / Авт. Коллектив: М.К.Азимов и др. – Ташкент: 2007. – С.245.

32. Львов Д.С. Экономика развития / Д.С. Л.. – М.: Экзамен, 2002. – С. 478.

33. Мальтус Т. Опыт о законе народонаселения / Т. Мальтус; пер. П.А. Бибинов. — М.: Директмедиа Паблишинг, 2008. — С. 465.

34. Маркс К. Экономическо-философские рукописи 1844 года / К. Маркс. – М.: Политиздат. – Т.42. – 1974. – С. 47-174.

35. Мелех Л. В., Круць К. И. Санации должника как судебная процедура по делу о банкротстве //Вісник Національного університету «Львівська політехніка». Серія: Юридичні науки. – 2015. – №. 827 (8).

36. Милькова Л.Ф. Органы юридического лица: Автореф. дис. ...канд. юрид. наук. - Свердловск, 1986. - С.14.

37. Национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в регионах. URL: [https://asi.ru/government\\_officials/rating/](https://asi.ru/government_officials/rating/).

38. Окюлов О. Конституционные нормы о формах собственности как составная часть доктринальных основ в новом Гражданском кодексе Республики Узбекистан //Review of law sciences. – 2020. – Т. 2. – №. Спецвыпуск.

39. Погорелов Ю.С. Развитие предприятия: понятие и виды / Ю.С. Погорелов // Культура народов Причерноморья. Проблемы материальной культуры. - Экономические науки. - 2006. - №88. - С. 75-81

40. Полтерович В. М. . Институты догоняющего развития (К проекту новой модели экономического развития России) Online at <https://mpira.ub.uni-tuebingen.de/73447/> MPRA Paper No. 73447, posted 31 August 2016 09:45 UTC

41. Рассел Б. История западной философии и ее связи с политическими и социальными условиями от античности до наших дней: в 3 кн. / Б. Рассел; науч. ред. В.В. Целищев. – 2-е изд., испр. – Новосибирск: Изд-во Новосибирского университета, 1997. – С. 814.

42. Розенберг Д. М. Инвестиции. – М.: ИНФРА-М, 2012. 372 с.

43. Свечников В.А. Актуальные вопросы правового регулирования инвестиционной деятельности в Российской Федерации. // ЭКОНОМИКА. ПРАВО. ОБЩЕСТВО. 2019. (1). С. 82-87.

44. Свит Ю. Восстановительные процедуры - способ предотвращения банкротства // Российская юстиция. - 1998. -№3. С. 16.

45. Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 08.12.2020) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме

капитальных вложений» // Собрание законодательства РФ. 01.03.1999, N 9. Ст. 1096.

46. Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. от 02.07.2021) "О защите конкуренции" // Собрание законодательства РФ", 31.07.2006, N 31 (1 ч.), ст. 3434.

47. Федорчак А.Е. Обобщенная математическая модель эффективности использования механизмов привлечения инвестиций на предприятие / Е.Е. Федорча176к // Материалы международной научно-практической конференции «Научные достижения на пути совершенствования экономики страны». – Д.: Научная экономическая организация «Перспектива», 2015. – С.104-107.

48. Федорчак А.Е. Оценка механизмов привлечения инвестиций в контексте устойчивого развития / С.В. Князь, Е.Е. Федорчак // 3-й Международный конгресс «Защита окружающей среды. Энергосбережение. Сбалансированное природопользование». – Л., 2014. – С. 160-161.

49. Финансовые стратегии модернизации экономики: мировая практика / под ред. Я.М.Миркина.- М : Магистр,2014 – С.17-54

50. Худайбергенов Б. Б. ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СУДЕБНОЙ САНАЦИИ КАК ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН //Журнал Правовых исследований ISSN. – 2017. – Т. 2181. – С. 9130.

51. Худойбергенов Б.Б. Банкротлик таомили сифатида суд санациясини такомиллаштириш. Фалсафа доктори (Doctor of Philosophy) илмий даражасини олиш учун тайёрланган диссертацияси автореферати. – Т., – 2019. – Б.20.

52. Цифровая экономика России. Сайт министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций. [Электронный ресурс]URL: <https://digital.gov.ru/ru/activity/directions/858/>.

53. Шер М.Л. Оценка регулирующего воздействия как элемент современного цивилизованного гражданского общества. // В сборнике: Административное и финансовое право в условиях новой экономической реальности: опыт и перспективы. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Сборник статей. Ответственный редактор Е.А. Бочкарева. 2017. С. 381-383.

54. Шер М.Л., Миронов Л.В. Вопросы государственного регулирования инвестиционно-инновационной деятельности в РФ. // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2021. № 7-1. С. 89-98. URL: [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_46381029\\_19073007.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_46381029_19073007.pdf).

55. Шер М.Л., Опышко Е.Л., Миронов Л.В. Пути развития инвестиционной привлекательности и стратегический аудит предприятий. // Экономика и предпринимательство. 2017. № 9-1 (86). С. 973-977.

56. Шишмарева Т. П. Санация несостоятельных должников в России и Германии //Актуальные проблемы российского права. – 2016. – №. 7. – С. 207-210.

57. Esenbekova, F. T., Okyulov, O., Sh, R., & Ibratova, F. B. (2021). Features of the approval of the world agreement by the economic court: practice and theory. International Journal of Professional Science, (5), 90-96.

58. Ibratova F. Bankrotlik to 'g 'risidagi ishlarda prokuror ishtiroki.

59. Ibratova F. Problems of a settlement in bankruptcy cases in economic courts //Norwegian Journal of Development of the International Science. – 2019. – №. 28-3.

60. Ibratova F., Esenbekova F. GENESIS AND EVOLUTION OF LEGISLATION ON CONCEPTIONAL PROCEDURES IN THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN //Polish Journal of Science. – 2021. – №. 38-2. – С. 20-24.

61. Ibratova F., Khabibullaev D. LEGAL ISSUES OF SIGNS OF BANKRUPTCY AND THE REALIZATION OF THE RIGHTS OF WORKERS IN CASES OF BANKRUPTCY OF EMPLOYERS UNDER THE LAWS OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN //Znanstvena Misel. – 2019. – №. 11-2. – С. 55-61.

62. Ibratova F., Narzullaev O. LEGAL NATURE OF LEGAL RELATIONSHIP IN BANKRUPTCY //Norwegian Journal of Development of the International Science. – 2021. – №. 64. – С. 24-26.

63. Ibratova, F. B., Khabibullaev, D. Y., Esanova, Z. N., Egamberdiev, D. A., & Hakberdiev, A. A. (2019). Legal Issues of Observation-Bankruptcy Procedures Applicable by the Economic Court of Uzbekistan. J. Advanced Res. L. & Econ., 10, 187.

64. Ibratova, F. B., Kirillova, E. A., Smoleń, R., Bondarenko, N. G., Shebzuhova, T. A., & Vartumyan, A. A. (2017). Special features of modern legal systems: cases and collisions.

65. Ibratova, F. TERMS IN CIVIL LAW AND THEIR APPLICATION IN LEGAL PROTECTION OF CITIZENS IN THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN.

66. Yang, X., Borland, J. (1991). "A micrieconomic mechanism for economic growth". Journal of political economy. Vol. 99, No. 31. – P. 460-461.

67. Yunusova M., Ibratova F. LEGAL ISSUES OF THE WORLD AGREEMENT IN BANKRUPTCY AS A PROCEDURAL INSTITUTE //Norwegian Journal of Development of the International Science. – 2021. – №. 62-2. – С. 10-14.

## Сведения об авторах

*Дудник Данил Владимирович*

доцент, к.э.н. зав. кафедрой экономики,  
СКФ ФГБОУ ВО «Российский  
государственный университет  
правосудия»

*Ермолаев Константин Николаевич*

д.э.н., профессор Самарского  
государственного экономического  
университета

*Ибратова Феруза*

к.ю.н., доцент Ташкентского  
государственного юридического  
университета

*Мионов Леонид Валерьевич*

старший преподаватель кафедры  
отраслевого и проектного менеджмента  
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный  
технологический университет»

*Окюлов Омонбой*

д.ю.н., профессор Ташкентского  
государственного юридического  
университета

*Опрышко Елена Леонидовна*

к.э.н. доцент кафедры экономики,  
экономики СКФ ФГБОУ ВО «Российский  
государственный университет  
правосудия»

*Рузиназаров Шухрат*

д.ю.н., профессор Ташкентского  
государственного юридического  
университета

*Саламов Фаррух Фаттоевич*

аспирант Самарского государственного  
экономического университета

*Шер Марина Леонидовна*

доцент, к.э.н. доцент кафедры экономики,  
с.н.с. (кандидат наук) кафедры экономики  
СКФ ФГБОУ ВО «Российский  
государственный университет  
правосудия»; доцент кафедры  
предпринимательства и технологии  
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный  
университет»

Электронное научное издание  
сетевого распространения

**Научные основы финансовой,  
кредитно-денежной и ценовой политики**  
**монография**

По вопросам и замечаниям к изданию, а также предложениям к сотрудничеству обращаться по электронной почте [mail@scipro.ru](mailto:mail@scipro.ru)

Подготовлено с авторских оригиналов



ISBN 978-1-365-74588-1



9 781365 745881

Усл. печ. л. 3,1.

Объем 2,7 МВ

Оформление электронного издания: НОО

Профессиональная наука, [mail@scipro.ru](mailto:mail@scipro.ru)

Дата размещения: 28.09.2021г.

URL: [http://scipro.ru/conf/monographecon\\_20092021.pdf](http://scipro.ru/conf/monographecon_20092021.pdf).