МИНИСТЕРСТВО НАУКИ и высшего ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение

высшего образования

 **«КУБАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

**(ФГБОУ ВО «КубГУ»)**

**Факультет экономический**

**Кафедра теоретической экономики**

**КУРСОВАЯ РАБОТА**

по дисциплине «Общая экономическая теория»

**Многообразие форм собственности и типов предприятий в рыночной экономике.**

Работу выполнила ­­­­­­­­­­­­­­­­­­\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Е.Ю. Гусакова

(подпись, дата)

Направление подготовки 38.05.01 – Экономическая безопасность курс 1 ОФО

Научный руководитель

канд. экон. наук, доцент \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ А.В. Болик

(подпись, дата)

Нормоконтроллер

канд. экон. наук, доцент \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ А.В. Болик

(подпись, дата)

Краснодар

2024

**Содержание**

ВВЕДЕНИЕ………………………………………………………………………..3

1 Теоретические аспекты собственности в рыночной экономике ……………...5

 1.1 История возникновения собственности …………………..……………...5

 1.2 Классификация форм собственности ……………………………….…....7

2 Развитие предпринимательства в многообразии форм собственности……11

 2.1 Типы предприятий в рыночной экономике……………………………11

 2.2 перспективы развития предприятия в кризисный период РФ………..11

3 Влияние форм собственности и типов предприятий на экономическое развитие………………………………………...…………………………….......20

ЗАКЛЮЧЕНИЕ……………………………………………………………….…23

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ……………………………25

**ВВЕДЕНИЕ**

*Актуальность* темы заключается в том, что различные отрасли и секторы экономики могут требовать различных форм собственности и типов предприятий для эффективной работы. Наличие разнообразных форм собственности способствует конкуренции, поскольку различные предприятия могут предлагать разнообразные подходы к производству, инновациям, ценообразованию и качеству товаров и услуг, также позволяет удовлетворять различные социальные и экономические потребности общества.

*Цель* исследования является рассмотрение форм собственности и типов предприятий, определение их роли в рыночной экономике.

Для достижения поставленной цели, необходимо решить следующие  *задачи*:

1. Изучение теоретических аспектов собственности.
2. Выявить роль собственности в рыночной экономике.
3. Рассмотреть перспективы развития предприятия в рыночной.

 *Объектом* исследования является собственность и типы предприятий.

*Предметом исследования* является роль собственности и типов предприятий, их сущность в рыночной экономике и перспективы развития.

Для решения поставленных задач были использованы следующие *методы*: системный и сравнительный анализ, синтез, анализ статистических данных, дедукция.

 Информационной базой исследования послужили официальные статистические данные, законодательные акты, такие как, например, федеральный закон.

В первой главе будут рассмотрены теоретические вопросы, связанные с изучением типов собственности, рассмотрение зарождения собственности, а также определение основных ее целей и сущности. Во второй главе будут рассмотрены предприятия, их типы и перспективы развития. Третья глава имеет практический характер. В ней рассматриваются влияние форм собственности и типов предприятий на экономическое развитие.

Курсовая работа состоит из введения, в котором отражается актуальность работы, предмета, объекта, цели и задачи работы, трёх глав, раскрывающих сущность работы, а также заключения и списка использованных источников.

1. **Теоретические аспекты собственности в рыночной экономике.**
	1. **История возникновения собственности**

 В первобытнообщинном строе собственность характеризовалась как коллективная власть рода, племени, которая распространялась на средства производства, орудия труда и территории. Постепенно повышалась производительность труда и развитие отношений собственности.

Понятие собственности "частной" наиболее полно можно проследить на примере античного периода в Риме. Римляне не дали научного и точного определения собственности, но разработали своего рода учение о правомочиях, которые составляют понятие собственность (владение, пользование, распоряжение). Развитие учения о собственности в то время следует искать в рабовладении. Именно собственность на раба - это та модель, по которой строились все отношения в античном мире, ведь раб считался ни чем иным как вещью, и соответственно он не имел никаких прав.

В феодальный период на первый план вышла собственность на землю, как на основной объект производства в феодальном обществе. Но именно тогда оформилось отношение ограниченной собственности, когда так называемый подчиненный собственник имел возможность владения и пользования вещью лишь в определенных пределах. И именно в этот период в России окончательно оформились и начали использоваться в законодательстве термины "собственность" и "право собственности". Об этом свидетельствует Манифест Екатерины II от 1782 "О подтверждении права собственности дворян на землю"

Вот еще один пример -  декларация прав человека и гражданина Франции 1789 провозглашала собственность естественным и неотчуждаемым правом. Каждый человек объявлялся хозяином своего имущества, могущим распоряжаться им по своему усмотрению. Уже начиная с 60-х годов XIXв. именно частная собственность нового класса - буржуазии стала толчком к экономическому развитию России.

В советский период в нашей стране законодательно насаждалось негативное отношение к частной собственности как к пережитку прошлого капиталистического развития.

С распадом Союза и либерализацией российской экономики государство провозгласило равноправие государственной, муниципальной и частной форм собственности и поддерживало инициативу к занятию предпринимательством.

Таким образом, главные задачи создания полноценной российской рыночной банковской системы состояли в следующем:

1) обеспечение порядка и стабильности. Четкое определение прав собственности позволяет избежать конфликтов и споров по поводу владения и использования ресурсов;

2) управление ресурсами. Права собственности на природные ресурсы способствуют их рациональному использованию и охране;

3) четкое определение прав собственности создаёт основу для функционирования рыночной экономики, позволяя людям свободно покупать, продавать и обменивать собственность.

**1.2 Классификация форм собственности**

 В экономической практике формы присвоения воплощаются в конкретных формах собственности. Формой собственности называют ее вид, характеризуемый по признаку субъекта собственности. Форма собственности определяет принадлежность объектов собственности субъекту единой природы. От характера утвердившихся форм собственности зависят формы распределения, обмена, потребления, а также характер использования ресурсов, факторов производства, результативность общественного производства, положение отдельных социальных групп и слоев.

На первый взгляд можно выделить столько форм собственности, сколько имеется в наличии субъектов собственности, то есть различать личную, семейную, групповую, коллективную, территориальную, народную, управленческую собственность и другие. В действительности часто выделяют более узкую их совокупность, иногда даже ограничивая ее двумя формами – частной и общественной.

Частная собственность – одна из форм собственности, предполагающая абсолютное, защищенное законом право физического или юридического лица на конкретное имущество, в том числе средства производства. Она появилась в следствие развития производительных сил и товарного производства. Частная собственность на средства производства является мощным экономическим стимулом для их эффективного использования. Частный собственник заинтересован в эффективном хозяйствовании, сохранении и приумножении собственности. Экономическая самостоятельность и независимость дают возможность субъектам гибко и быстро реагировать на изменения рынка и достичь цели. Частный собственник поступает со своей собственностью по личному усмотрению без согласования с публичными властями. Выделяют следующие формы частной собственности.

1. индивидуальная частная собственность – форма присвоения вещественных факторов и результатов производства одним лицом. Индивидуальная частная собственность, чаще всего, представлена в малом бизнесе. В условиях рыночной экономики предприятия, находящиеся в индивидуальной частной собственности, более распространены;
2. семейная собственность – олицетворяется с имуществом, которое принадлежит на общих началах членам семьи и представляет одну из разновидностей частной собственности;
3. собственность фермерского хозяйства – собственность, принадлежащая его членам на праве совместной собственности. К объектам совместной собственности фермерского хозяйства можно отнести земельный участок, оборудование, транспортные средства, инвентарь;
4. партнерская собственность предполагает объединение в той или иной форме имущества, капитала нескольких юридических или физических лиц с целью реализации общей предпринимательской деятельности, то есть образование предприятия на основе паевых взносов учредителей.

К преимуществам частной собственности можно отнести стимулирование экономической активности и предприимчивости, эффективное и рациональное ведение хозяйства, гарант свободы и независимости личности. Товарное производство, товарный обмен, рынок не существует без частной собственности.

Недостатки частной собственности: обуславливает социальное неравенство, является причиной расслоения общества, порождает стремление к личной выгоде одних членов в обществе в ущерб интересам других членов.

Общественная собственность – собственность, находящаяся во владении, распоряжении и пользовании обществом, выступающим как коллективный субъект. В отличии от частной собственности, где собственник распоряжается ею самостоятельно, общественная собственность используется на благо обществу. Исторически общественная собственность появилась раньше частной и впоследствии трансформировалась в коллективную, государственную и интернациональную.

1. коллективная собственность – форма собственности, при которой все члены коллектива обладают равными правами на её владение и использование, а также на полноправное участие в распоряжении результатами труда.

К преимуществам коллективной собственности можно отнести расширение масштаба функционирования, специализацию партнеров, большой приток идей и специалистов.

Недостатки коллективной собственности: низкая оперативность при принятии решений, разногласие коллективизма и прибыли, участники ответственны за деятельность других. Наиболее распространенными формами коллективной собственности являются кооперативная, корпоративная, совместная собственность хозяйственных и религиозных товариществ и обществ. Кооперативная собственность – это собственность лиц, соединивших свои средства для ведения совместной деятельности. Кооперативная собственность возникает на основе денежных и иных имущественных взносов членов кооператива, доходов, полученных от реализации продукции. Корпоративная собственность – это групповая собственность, образованная посредством выпуска и реализации ценных бумаг (акций и облигаций). К объектам совместной собственности хозяйственных и религиозных товариществ и обществ относят имущество, переданное в качестве вкладов или взносов, а также произведенное или приобретенное по другим основаниям, например, от размещения акций и иных ценных бумаг.

1. государственная собственность – имущество, включая средства и результаты производства, относящиеся государству полностью или на основе долевой и совместной собственности. Широко распространена в современных наукоемких отраслях, в отраслях производственной и социальной инфраструктуры. Имущество, находящееся в государственной собственности, закрепляется за государственными предприятиями и организациями во владение, пользование и распоряжение. Государственная собственность в Российской Федерации подразделяется на федеральную собственность и собственность субъектов федерации. Федеральная собственность – имущество, принадлежащее на праве собственности Российской Федерации. Региональная собственность – имущество, принадлежащее на правах собственности субъектам Российской Федерации. Объекты, формирующие основу национального богатства страны, объекты оборонного производства, объекты, обеспечивающие действия федеральных органов власти и управления являются федеральной собственностью.

К достоинствам государственной собственности можно отнести создание условий для осуществления государственных интересов и потребностей, увеличение возможности воздействия на инфляцию издержек, рационализацию использования инфраструктурных сетей.

 Недостатками являются увеличение монопольной власти государства, ограниченность финансовых возможностей, монопольное давление на потребителей общественно значимых благ.

1. интернациональная собственность предполагает коллективное владение, распоряжение и пользование неделимого имущества, которое находится в собственности резидентов различных государств. Интернациональную собственность подразделяют на межгосударственную собственность, собственность международных организаций, совместную собственность межнациональных компаний. Муниципальная собственность – имущество, относящееся на правах собственности городским и сельским поселениям и другим муниципальным образованиям. Объектом муниципальной собственности является имущество органов местного самоуправления, средства местного бюджета и муниципальных внебюджетных фондов, жилищных фондов, объекты инженерной инфраструктуры и другие. Смешанная собственность является общей собственностью участников хозяйственной деятельности. Смешанные формы собственности отличаются своим многообразием. Смешанная российская собственность – это общая собственность субъектов, которые представляют разные отечественные формы собственности; смешанная российская и иностранная собственность – общая собственность субъектов, демонстрирующих отечественные и иностранные формы собственности. Интеллектуальная собственность – временное исключительное право, закреплённое законом, а также личные неимущественные права авторов на продукт интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации. Всемирная организация интеллектуальной собственности рассматривает права, связанные с литературными, художественными и научными произведениями, изобретениями во всех сферах человеческой деятельности. Промышленная собственность – вид интеллектуальной собственности, объекты которой связаны с промышленным производством. К примерам промышленной собственности можно отнести патенты на изобретения, товарные знаки и знаки обслуживания, промышленные образцы, коммерческие обозначения.

 Таким образом, многообразие форм собственности является условием функционирования рыночной экономики. Это многообразие позволяет более эффективно использовать преимущества той или иной формы собственности и в то же время корректировать возможные отрицательные социально-экономические последствия.

**2 Развитие предпринимательства в многообразии форм собственности**

**2.1 Типы предприятий в рыночной экономике**

Согласно Гражданскому кодексу РФ все предприятия в зависимости от основной цели деятельности подразделяются на: некоммерческие и коммерческие.

Некоммерческие предприятия отличаются от коммерческих тем, что извлечение прибыли у них не основная цель и они не распределяют ее между участниками. Примером таких предприятий являются различные потребительские кооперативы, общественные или религиозные организации.

Коммерческие предприятия в соответствии с их организационно-правовыми формами можно классифицировать по нескольким признакам:

1) хозяйственные товарищества и общества

-полное товарищество;

-ООО;

-Акционерное общество;

- товарищество на вере;

- Общество с дополнительной ответственностью.

2) личные (индивидуальные) предприятия

3) производственные кооперативы

4) государственные и муниципальные унитарные предприятия.

Хозяйственными товариществами и обществами признаются коммерческие организации (предприятия) с разделенным на доли (вклады) учредителей уставным (складочным) капиталом.

Товарищества представляют собой объединение лиц, а общества - объединение капиталов. Основное отличие между объединениями лиц и капиталов состоит в степени ответственности учредителей перед кредиторами.

Хозяйственные товарищества и общества могут создаваться как полные товарищества, с ограниченной ответственностью и товарищества на вере.

Полное товарищество отличается двумя основными признаками: предпринимательская деятельность его участников считается деятельностью самого товарищества, а по его обязательствам любой из участников отвечает всем своим имуществом, в том числе и не переданным товариществу в качестве вклада. Этим обусловлены и особенности правового положения данной формы предприятия и ее участников.

Товарищество на вере отличается тем, что оно состоит из двух групп участников. Одни из них осуществляют предпринимательскую деятельность от имени всего товарищества и при этом несут дополнительную неограниченную ответственность своим личным имуществом по его обязательствам. Другие - не несут такой ответственности, поскольку их вклады становятся собственностью товарищества. Они несут лишь риск утраты вкладов.

Общество с ограниченной ответственностью - это разновидность объединения капиталов, не требующих личного участия своих членов в делах общества. Характерными признаками этой формы предприятий является деление его уставного капитала на доли участников и отсутствие ответственности последних по долгам общества. Имущество общества, включая его уставный капитал, принадлежащий ему самому как юридическому лицу, не образует объекта долевой собственности участников. Участники общества с ограниченной ответственностью не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости внесенных ими вкладов.

Основная отличительная черта акционерного общества заключается в том, что его уставный капитал делится на определенное число одинаковых долей, а каждая из них выражена ценной бумагой - акцией. Поэтому акции одного выпуска должны иметь одинаковую номинальную стоимость. Акционеры-обладатели акций - не отвечают по обязательствам общества, а несут лишь риск убытков - утраты стоимости принадлежащих им акций.

Производственные кооперативы создаются на основе добровольного объединения граждан для совместной производственной, хозяйственной или иной деятельности, не противоречащей законодательству, основанной на личном трудовом или ином участии. В производственном кооперативе всем участникам предоставляются равные права в управлении делами кооператива независимо от размера имущественного взноса.

Унитарное предприятие - коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней имущество. Имущество передается собственником в хозяйственное ведение. Оно является неделимым и не может быть распределено по вкладам (паям), в том числе между работниками предприятия.

Казенное предприятие создается по решению Правительства Российской Федерации. Оно же утверждает устав и принимает решение о его ликвидации. Субсидиарную ответственность по обязательствам казенного предприятия несет Российская Федерация.

Малые предприятия в рыночной экономике занимают особое место. Во многих странах с развитой рыночной экономикой результаты деятельности малых предприятий определяют темпы экономического роста, структуру и качество валового национального продукта (ВНП), занимая до 60-70% его общего объема.

Государственное или муниципальное учреждение может быть бюджетным или автономным учреждением.

Автономное учреждение отвечает по своим обязательствам всем закрепленным за ним имуществом, за исключением недвижимого имущества и особо ценного движимого имущества, закрепленных за автономным учреждением собственником этого имущества или приобретенных автономным учреждением за счет выделенных таким собственником средств. Автономным учреждением признается некоммерческая организация, созданная Российской Федерацией, субъектом Российской Федерации или муниципальным образованием для выполнения работ, оказания услуг в целях осуществления предусмотренных законодательством Российской Федерации полномочий органов государственной власти, полномочий органов местного самоуправления в сферах науки, образования, здравоохранения, культуры, социальной защиты, занятости населения, физической культуры и спорта и в других сферах. Такие учреждение в установленном порядке вправе открывать счета в кредитных организациях. Доходы автономного учреждения поступают в его самостоятельное распоряжение и используются им для достижения целей, ради которых оно создано, если иное не предусмотрено настоящим Федеральным законом.

**2.2 Перспективы развития предприятия в кризисный период Российской Федерации**

В условиях резкого падения спроса и ограниченного доступа к внешнему финансированию круг возможностей обеспечения устойчивого функционирования и развития бизнеса значительно сужается. Предприниматели встают перед необходимостью поиска альтернативных источников развития.

Первое, что рекомендуют специалисты и с чего предприятия начинают реформирование бизнеса в условиях кризиса - поиск источников сокращения затрат и возможностей стабилизации финансового состояния предприятия. К основным направлениям повышения платежеспособности и финансовой устойчивости, к которым прибегают предприятия, можно отнести попытки реструктуризации и пролонгации кредитов, снижение сроков предоставления товарного кредита покупателям, распродажу товарных запасов, продажу или сдачу в аренду части неиспользуемых внеоборотных активов (оборудования, офисных и складских площадей), реструктуризацию кредиторской задолженности, сокращение операционных затрат. Однако в реальности возможности компании ограничены: банки не дают долгосрочных кредитов, спрос на продукцию падает, задолженность покупателей растет, а поставщики не только не дают товарных кредитов, но и ужесточают условия оплаты и повышают цены. В условиях роста цен на сырье и материалы, повышения тарифов естественных монополий, возможности сокращения затрат также весьма ограничены. В первую очередь компании отказываются от «необязательных» статей затрат: представительские и коммерческие расходы, рекламные бюджеты, расходы на консалтинг, программы обучения персонала.

Одним из инструментов, позволяющих уменьшить постоянные затраты, может стать развитие аутсорсинга. Аутсорсинг предполагает передачу определенных производственных функций или бизнес-процессов другим организациям, специализирующимся в данной области. Применение аутсорсинга позволяет организации высвободить финансовые, человеческие и организационные ресурсы и сконцентрироваться на направления своей ключевой компетенции. Кроме того, в условиях высокой волатильности спроса компания, применяющая аутсорсинг, может гибко регулировать объем производства и, соответственно, затраты исходя из потребностей текущей рыночной ситуации.

Затраты на персонал в компании любого размера и профиля входят в топ самых крупных статей расходов и, конечно, в условиях кризиса компании стремятся к их сокращению. Как правило, компании используют две основные возможности: уменьшение уровня зарплат (в том числе отказ от премий, уменьшение окладов, отказ от индексации заработной платы) и сокращение количества персонала. Однако такие действия могут привести к негативным последствиям, таким как увеличение нагрузки на персонал, падение мотивации, падение качества выполнения заказов. Кроме того, в условиях нестабильного спроса компания испытывает трудности с планированием человеческих ресурсов: увольнение специалистов может привести к сбоям в производстве в случае, если поступит крупный заказ. Выходом для компании может стать изменение структуры персонала: перевод части сотрудников на удаленную занятость и неполный рабочий день, применение принципов проектной работы, когда сотрудники привлекаются для работы по конкретному проекту, а после завершения проекта команда распускается.

В условиях кризиса необходимость развиваться, искать перспективные направления развития, реализовывать инвестиционные проекты сочетается с отсутствием возможностей финансирования, ограниченным доступом к инвестициям. Решением может стать межфирменная кооперация и развитие сетевых организационных структур. Выделяют стабильные и динамические сетевые структуры. Сетевые структуры стабильного типа могут образовываться в традиционных отраслях за счет передачи части работ на аутсорсинг другим компаниям. Такое объединение носит долгосрочный характер и позволяет организациям использовать ресурсы участников сети и выводить на рынок новые продукты без значительных инвестиционных затрат. Динамические сети представляют собой временное объединение компаний для реализации конкретных проектов. В этом случае изменения состава участников сети осуществляется практически постоянно, а структура мгновенно перестраивается в ответ на изменения рынка. Сетевые структуры даже в условиях кризиса и резкого сокращения финансовых потоков могут реализовывать новые проекты и развивать перспективные направления деятельности за счет комбинирования и оптимизации ресурсов участников сети.

Традиционно в период кризиса наибольшее внимание уделяется таким аспектам деятельности предприятия как производство, финансы, маркетинг. Однако зачастую, руководство организации забывает, что основу успеха предприятия, в первую очередь, составляют квалифицированные кадры. Длительный кризис формирует у сотрудников чувство незащищенности, отсутствия стабильности. В условиях боязни увольнения и сокращения доходов персонал становится демотивированным. Предприятие же, в свою очередь, вынуждено снижать затраты на персонал, сокращать его численность. Кроме того, растет и просроченная задолженность по заработной плате, связанная с отсутствием у предприятий оборотных средств.

Достаточно часто экономия затрат на предприятии сопровождается сокращением фиксированной части заработной платы. Для сохранения мотивации сотрудников в этом случае необходим переход от фиксированной заработной платы к сдельной оплате. Таким образом, персонал будет заинтересован в повышении производительности труда и росте качества продукции. При этом сотрудники должны четко понимать, каким образом формируется их доход, какова будет его величина и в какие сроки он будет выплачен. Кроме того, важными составляющими эффективности материальной мотивации в условиях кризиса является осуществление постоянного контроля за достижением поставленных целей и наличие обратной связи, обеспечивающей прозрачность стимулирующих выплат. Однако, как показывают исследования, материальная мотивация в определенный момент достигает пика своей эффективности. Далее срабатывает эффект привыкания, и сила мотивации снижается. В этом случае на первый план выходит нематериальная мотивация, которая при грамотном применении может позволить повысить лояльность сотрудников, создать у них чувство стабильности и уверенности в завтрашнем дне, приведет к росту профессионального уровня сотрудников. В условиях кризиса для обеспечения эффективности нематериальной мотивации возможно применения индивидуального подхода или подхода, основанного на выявлении мотивационных профилей сотрудников. Эти подходы предполагают выделение потребностей разного уровня и их ранжирование по степени важности для каждого конкретного сотрудника. Это позволяет сохранить мотивацию и лояльность ключевых сотрудников без осуществления высоких материальных затрат. Так, например, реализуя потребность сотрудников в свободном времени, можно организовать мобильный офис или систему удаленной работы.

Таким образом, даже в период кризиса компания имеет широкий диапазон возможностей оптимизации и повышения эффективности своей деятельности. Однако мероприятия по совершенствованию структур, процессов и методов управления не должны осуществляться бессистемно. Представляется целесообразной разработка комплексной программы антикризисного развития предприятия, включающей совокупность следующих этапов:

1. комплексная диагностика состояния предприятия (включающая анализ финансово-хозяйственной деятельности, анализ системы управления, выявление сильных и слабых сторон организации в условиях внешней среды);
2. разработка антикризисной стратегии (включающей общую стратегию компании, стратегии бизнес-единиц и функциональные стратегии в области финансов, маркетинга, управления персоналом и др.);
3. совершенствование организационной структуры организации (оптимизация структуры производственных и управленческих звеньев, оптимизация численности и состава персонала, форм занятости) и информационной системы (коммуникации, информационные потоки, частичная виртуализация структуры);
4. оптимизация управления финансами (контроль за расходами, сокращение затрат, системы финансового планирования и учета, кредитная и инвестиционная политика);
5. совершенствование маркетинга, сбыта и производства (стимулирование продаж, поиск новых каналов сбыта, поиск возможностей кооперации, аутсорсинга и сетизации, сокращение затрат на закупки, хранение и реализацию продукции);
6. изменение подходов к мотивации персонала и формированию организационной культуры. Системное переосмысление и реформирование системы управления, организационной структуры, бизнес-процессов, информационных потоков и организационной культуры может открыть для компании новые перспективы. Возможно, именно кризис станет тем толчком, который позволит компании выйти на новый уровень развития, сформировать более эффективную модель управления, повысить конкурентоспособность в долгосрочной перспективе.

**3. Влияние форм собственности типов предприятий на экономическое развитие**

В России формы собственности и типы предприятий имеют значительное влияние на экономическое развитие. В период после распада Советского Союза российская экономика пережила значительные изменения в структуре собственности и типах предприятий.

Государственные предприятия, которые ранее играли доминирующую роль во многих отраслях, были приватизированы или реорганизованы. Это привело к возникновению частных предприятий и смешанных форм собственности. Однако государственное вмешательство все еще остается значительным в некоторых стратегически важных отраслях, таких как энергетика и транспорт.

Частные предприятия в России стали играть все более важную роль в экономике, особенно в сферах торговли, услуг, информационных технологий и производства. Они способствуют конкуренции, инновациям и привлечению инвестиций.

Смешанные формы собственности также имеют место в российской экономике, особенно в контексте государственных корпораций и компаний с участием иностранных инвестиций.

Одним из ключевых аспектов, влияющих на экономическое развитие в России, является баланс между государственным управлением и частной инициативой. Это связано с необходимостью создания благоприятной для бизнеса среды, борьбой с коррупцией и улучшением правовой защиты частной собственности.

Таким образом, формы собственности и типы предприятий оказывают значительное влияние на экономическое развитие в России, и эффективное управление этими аспектами играет важную роль в формировании стабильной и конкурентоспособной экономики.

Типы предприятий имеют значительное влияние на экономическое развитие. Различные типы предприятий могут способствовать инновациям и развитию новых технологий. Например, высокотехнологичные стартапы часто являются источником новых идей и технологий, которые могут стимулировать экономический рост.

 Типы предприятий могут иметь разный уровень доступа к капиталу и различные стратегии инвестирования, крупные корпорации могут иметь доступ к большим объемам капитала для масштабных инвестиций, в то время как небольшие предприятия могут полагаться на инвестиции от частных лиц или венчурных капиталистов.

Разнообразие типов предприятий способствует конкуренции, что может стимулировать эффективность производства, инновации и улучшение качества товаров и услуг. Конкуренция также может способствовать снижению цен и повышению потребительского выбора.

Также появляются рабочие места, что способствует социальной стабильности в обществе. Некоторые типы предприятий могут оказывать значительное влияние на окружающую среду. Развитие экологически устойчивых предприятий и технологий может способствовать более устойчивому экономическому развитию.

Таким образом, типы предприятий играют важную роль в формировании экономической среды, определяют направления инноваций, инвестиций и конкуренции, а также влияют на занятость, социальное развитие и экологическую устойчивость общества.

**ЗАКЛЮЧЕНИЕ**

По итогам первой главы можно сделать вывод, что банковская система играет ключевую роль в экономике, обеспечивая механизмы для сбережения, инвестирования и кредитования. Центральный банк является ключевым игроком в банковской системе и отвечает за монетарную политику, регулирование финансового рынка и обеспечение финансовой стабильности. Регулирование и надзор за банковской системой имеет ключевое значение для обеспечения её стабильности, защиты интересов вкладчиков и предотвращения финансовых кризисов.

Таким образом, изучение теоретических аспектов банковской системы и её уровней помогает понять её функционирование, значение для экономики и необходимость правильного регулирования.

Рассмотрев роль коммерческих банков в банковской системе можно сделать вывод, что коммерческие банки являются ключевыми участниками банковской системы, поскольку они предоставляют широкий спектр финансовых услуг для клиентов, таких как сберегательные и текущие счета, кредиты, ипотеки, инвестиции и другие. Также коммерческие банки играют роль посредника между вкладчиками, которые размещают свои средства в банке, и заемщиками, которые берут кредиты для финансирования своих потребностей. Эти банки также способствуют развитию экономики, предоставляя кредиты предприятиям для расширения бизнеса, потребителям для приобретения товаров и услуг, а также инвесторам для размещения капитала.

По итогам третьей главы можно сделать вывод, что технологические инновации будут играть ключевую роль в развитии банковской системы. Цифровизация банковских услуг, развитие онлайн-банкинга, мобильных приложений и использование новых технологий изменят способы взаимодействия клиентов с банками. Банки будут активно работать над улучшением качества обслуживания клиентов, персонализацией услуг и предложением инновационных продуктов для удовлетворения потребностей современного потребителя. Следовательно, анализ перспектив развития банковской системы позволяет предположить, что банки будут стремиться к инновациям, улучшению сервиса, адаптации к изменяющимся условиям рынка и повышению эффективности своей деятельности.

Таким образом, анализ банковской системы государства и роли коммерческих банков позволяет понять их важность для экономики, необходимость регулирования и важность соблюдения высоких стандартов работы для обеспечения устойчивого развития финансовой системы.

**СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ**

1 Андреева Е.В. Развитие банковской системы в условиях цифровизации экономики // Экономика и управление. - 2019. - №5. - С. 23-29.

2 Афанасьева О.Н, Корниенко С.Л, О.И. Лаврушин Банковское дело: современная система кредитования. - 8 изд. - М.: 2021. - 360 с.

3 Белоглазова Г.Н., Кроливецкая Л.П. Банковское дело. Организация деятельности коммерческого банка. - М.: Юрайт, 2020. - 654 с.

4 В.А. Боровковой Банковское дело. - 1 изд. - СПб.: 2021. - 528 с.

5 Гулин В.М. Банковская система в наши дни / В.М. Гулин // Академическая публицистика. - 2022. - №6-2. С. 113-115.

6 Жуков Е.Ф., Эриашвили Н.Д. Банковское дело. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2019. - 687 с.

7 Звонова Е.А. Деньги, кредит, банки: учебник и практикум для вузов. - 2 изд. - М.: 2020. - 455 с

8 Ибрагимов К.Х Российская банковская система: ретроспектива развития и современные тенденции / К.Х Ибрагимов // Вестник евразийской науки. - 2021. - №6.

9 Иван Михайлович Байдаков Рождение Банковской системы в Российской Федерации в 1991-1995 годах/ Иван Михайлович Байдаков // История экономики. — 2023. — № 4. — С. 36-57.

10 М. С. Марамыгин, Е. Г. Шатковская Банковское дело и банковские операции/ учебник - 1-е изд. - Екатеринбург: Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Уральский государственный экономический университет. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2021. – 567 с.

11 Мартинес. Л Регулирование и надзор за коммерческими банками в банковской системе государства // Экономическая политика. - 2021. - №25. - С. 56-58.

12 Меркулова Н.С., Шаптала А.Р. Перспективы развития современной банковской системы РФ // Научное обозрение. Экономические науки. - 2021. - №4. - С. 10-14.

13 Митюченко Л.С.. Банковская система в условиях развития цифровой коммуникации / Л. С. Митюченко // Экономика. Социология. Право. - 2022. - №2 (26). - С. 19-25.

 14 Моисеенко Д.В. Банковская система России: современное состояние и перспективы развития // Экономика и управление в социальных системах. - 2020. - №7. - С. 116-120.

15 Наточеева, Н. Н. Банковское дело : учебник для бакалавров / Под ред. д. э. н. , проф. Н. Н. Наточеевой. - 2-е изд. , перераб. и доп. - Москва : Дашков и К, 2019. - 270 с

16 Официальный сайт ПС Консультант Плюс. URL: www.consultant.ru (дата обращения: 02.06.2024).

17 Официальный сайт Центрального банка Российской федерации [Электронный ресурс]. URL: https://www.cbr.ru/ (дата обращения 02.06.2024).

18 Прокофьева А.А. Банковский сектор в России: история развития, текущее состояние и перспективы развития // Электронный научный журнал. - 2023. - №3. - С. 3-6.

19 Развитие банковской системы в России // Платформа для создания и управления документами – Режим доступа - URL: https://doczilla.pro/ru/blog/banks-in-russia/ (Дата обращения 02.06.2024).

20 Тавасиев А.М. Банковское дело: управление и технологии. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2021. - 671 с.

21 Тосунян Г.А., Викулин А.Ю. Банковское право Российской Федерации. - М.: Юрайт, 2020. - 548 с.

22 Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» в редакции законов № 106-ФЗ от 21.07.2005

23 Фетисов Г.Г., Лаврушин О.И., Мамонова И.Д. Организация деятельности центрального банка. - М.: КноРус, 2019. - 400 с.

24 Челноков В.А. Банки и банковские операции. - М.: Юрайт, 2021. - 530 с.

25 Янова С.Ю. Деньги, кредит, банки. Финансовые рынки: учебник для вузов / С. Ю. Янова. - М.: Юрайт, 2023. С. 51-57

