СОДЕРЖАНИЕ

[ВВЕДЕНИЕ 3](#_Toc481573190)

[1. Теоретико – методические аспекты исследования производственного потенциала предприятия 7](#_Toc481573191)

[1.1 Сравнительный обзор теорий производственного потенциала 7](#_Toc481573192)

[1.2 Методические подходы к определению и формированию производственного потенциала предприятия 14](#_Toc481573193)

[2 Анализ и оценка производственного потенциала ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» 22](#_Toc481573194)

[2.1 Общая характеристика деятельности ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» 22](#_Toc481573195)

[2.2 Анализ и оценка определения и формирования производственного потенциала ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» 26](#_Toc481573196)

[3. Пути повышения эффективности использования производственного потенциала предприятия 35](#_Toc481573197)

[3.1 Основные направления повышения эффективности определения, формирования и использования производственного потенциала ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» 35](#_Toc481573198)

[3.2 Мероприятия по повышению эффективности использования производственного потенциала ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» 41](#_Toc481573199)

[ЗАКЛЮЧЕНИЕ 46](#_Toc481573200)

[СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ 48](#_Toc481573201)

[ПРИЛОЖЕНИЕ А 51](#_Toc481573202)

[ПРИЛОЖЕНИЕ Б 53](#_Toc481573203)

[ПРИЛОЖЕНИЕ В 55](#_Toc481573204)

# ВВЕДЕНИЕ

Являясь главным звеном хозяйственного комплекса, предприятие концентрирует внутри себя все ресурсы производства, где происходят ключевые финансовые процессы, создается и приумножается этническое достояние, складывается государственный достаток сообщества, поддерживается решение финансовых и социальных задач, складываются производственные и общественные дела. В связи с данным справедливая оценка производственных способностей фирм, и еще характеристик и черт их производственного потенциала имеют не приходящее значение для принятия решений.

Производственным потенциалом можно считать совокупность ресурсов, предоставленных в их указание для созидательной деятельности. Количественные и высококачественные характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта.

Ключевое значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, создающую стоимость и прибавочную стоимость.

То есть когда состав и свойства деталей производственного потенциала отвечают и ориентируются параметрами изготовляемой продукции. В этом случае все составляющие производственного потенциала служат одной единой цели, стоящей перед предприятием. Но непосредственно то, что и место и функции каждой составляющей ориентируются требованиями, предъявляемыми к совокупности составляющих в целом, и определяют их упорядоченность. С другой стороны, исполнение совокупностью составляющих единой для производственного потенциала сложности значит, что они взаимосвязаны и взаимодействуют меж собой. Таковым образом, производственный потенциал отвечает требованиям, предъявляемым к системам.

Как основная проблема производственного потенциала она содержится в производстве продукции - в ее воспроизводстве. Для того, чтоб производственный потенциал сумел совершить данный непрерывный и неустанно возобновляющийся процесс, он лично кроме того обязан постоянно и неустанно воспроизводиться. Производственный потенциал должен владеть возможностью к самовоспроизводству.

На практике данная способность подтверждается рядом тенденций: системой ремонтов и модернизацией главных фондов фирмы. Стоит отметить и иную форму проявления воспроизводственной возможности производственного потенциала, как техническое перевооружение и переустройство производства. Производственный потенциал может работать как чертой самих больших систем, так и маленьких, локальных. Но при всем этом производственный потенциал каждый из подсистем не действует изолировано и замкнуто ввиду процесса взаимопроникновения потенциалов, «обмен» их отдельными составляющими.

При этом в качестве роли и значения производственного потенциала фирмы в публичном производстве нельзя рассматривать какие-то постоянные величины, так как производственный потенциал предприятий считается материальным посылом ускорения научно-технического прогресса с присутствием определенной связи, выражающейся в зависимости технико-экономического уровня потенциала и степени применения со степенью силы базы – материально-технической, научно-технической. При этом есть вероятность расширения горизонтов внедрения его достижений, увеличения способностей для улучшения и увеличения размеров деталей производственного потенциала промышленной компании. Они взаимно улучшают и развивают друг друга.

Актуальность темы курсовой работы содержится в том, что каждое предприятие, владея собственностью, устремляется ее преувеличить. Итог применения принадлежности имеет в виду действенное применение потенциала предприятий. Принцип работающего предприятия представляет непрерывность деятельности, которая может быть обеспечена наличием и неуклонным подъемом потенциала фирмы. Значит, перед управляющим стоит цель не лишь не разрешить регресса и разорения, но и обеспечить прирост потенциала.

Цель курсовой работы: изучить производственный потенциал ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» и создать точные предложения по увеличению производительности применения производственного потенциала предприятия.

В согласовании с целью курсовой работы поставлены и решены последующие задачи:

- ознакомление с теоретическими качествами производственного потенциала предприятия;

- обсуждение анализа денежного состояния этого предприятия;

- разработка рекомендации по увеличению производительности производственного потенциала предприятия.

Объектом исследования считается ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО»

Предмет исследования - производственный потенциал фирмы и пути их повышения.

Способы исследования: вертикальный и горизонтальный анализ отчетности, анализ текущей деятельности предприятия.

Главные эффекты исследования. В курсовой работе осмотрены теоритические нюансы производственного потенциала фирмы их виды сущность. Проведен тест предприятий по грядущим направлениям: анализ имущественного положения фирмы, анализ платежеспособности на базе признаков ликвидности, анализ текущей деятельности, анализ рентабельности. Разработаны точные предложения по увеличению производительности применения производственного потенциала предприятия.

# 1 Теоретико – методические аспекты исследования производственного потенциала предприятия

# 1.1 Сравнительный обзор теорий производственного потенциала

На современном этапе слово "потенциал" может быть использовано для обозначения средств, запасов и источников, имеющихся в наличии и способных быть использованными для достижения конкретной цели, решения некоторой сложности, также полномочий отдельного лица, сообщества, страны в некоторой области.

Выделяют такие "ресурсные" позиции:

- производственный потенциал представляет из себя совокупность ресурсов без учета их связи и участия в ходе производства.

- производственный потенциал рассматривается как совокупность ресурсов, способных создавать явное число материальных благ.

В одном ряду с ресурсным раскладом к определению сущности производственного потенциала встречаются и др. дефиниции.

Согласно мнению Ю. Ю. Донец - производственный потенциал синонимом производственной мощности фирмы, соединения и потому считает вероятным характеризовать их как "максимально вероятный годовой, суточный, часовой или же отнесенный к другой временной единице размер выпуска продукции, понятие носит территориальный характер и распространяется на совокупность производств, известных на явной территории». Исходя из данных концепций, в производственный потенциал включаются всевозможные ресурсы: время от времени к ним относят лишь производственные фонды и мощности, порой в производственный потенциал включают производственные фонды и квалифицированные кадры рабочих, от случая к случаю в производственный потенциал вводят производственные фонды, ресурсы управления и организации производства, кадры, научно-техническую информацию.

Анализ вышеизложенного приводит к выводу, что производственный потенциал хозяйствующей системы есть совокупность ресурсов, предоставленных в ее указание для созидательной деятельности. Количественные и высококачественные характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность хозяйственного звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. [11, с.135]

|  |
| --- |
| Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче.  Ведущее значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать как стоимость, создающую цена и прибавочную стоимость. |

То есть когда состав и свойства деталей производственного потенциала подходят и ориентируются параметрами изготовляемой продукции. В этом случае все составляющие производственного потенциала работают одной совокупной цели, стоящей перед предприятием. Но непосредственно то, что и место и функции каждого составляющего ориентируются требованиями, предъявляемыми к совокупности деталей в целом, и описывают их упорядоченность.

С другой стороны, исполнение совокупностью деталей единой для производственного потенциала сложности значит, что они взаимосвязаны и взаимодействуют меж собой. Таковым образом, производственный потенциал отвечает притязаниям, предъявляемым к системам.

Основная миссия производственного потенциала содержится в производстве продукции, другими словами в ее воспроизводстве. Бесспорно, для того, чтоб производственный потенциал сумел выполнить данный непрерывный и многократно возобновляющийся процесс, он лично кроме того обязан постоянно и многократно воспроизводиться. Производственный потенциал обязан владеть возможностью к самовоспроизводству.

На практике данная способность подтверждается рядом тенденций: системой ремонтов и модернизацией главных фондов компании. Другой формой практической реализации возможности производственного потенциала к самовоспроизводству надлежит считать повышение в структуре индустрии числа групповых фирм (включающих непрофильные производства).

Следует отметить и иную форму проявления воспроизводственной возможности производственного потенциала, как техническое перевооружение и переустройство производства.

Целостность.

Она значит, что все составляющие потенциала работают единой цели стоящей перед системой. Целостность потенциала поддерживается реализацией в ходе управления их формированием и применением последующих принципов: общности и единства целевой функции для производственного потенциала и каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. [6, с.183]

Сложность.

Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей содержат рабочие машины и оборудование, в собственную очередь, главное технологическое оборудование. А последнее включает в себя металлорежущие станки, имеющие токарные станки и т.д. Помимо того, в системе существуют обратные материально-вещественные и информационные взаимосвязи меж деталями потенциала.

Взаимозаменяемость, альтернативность его деталей.

Ее не стоит сознавать чисто автоматически, хотя в ее базе и лежат тех. и технологические особенности производства (например, замещение живого труда машинным). В следствии этого в роли одной из форм взаимозаменяемости частей производственного потенциала надлежит осматривать сохранение производственных ресурсов в следствии внедрения инновационного оборудования, технологии, энергии, информационных ресурсов и способов организации управления и производства.

При данном степень альтернативности не постоянна и находится в зависимости от финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт хозяйственной системы. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов.

Связь и взаимодействие их частей.

Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема отдачи производственного потенциала. Наивысшая отдача потенциала вероятна лишь при одновременной модернизации всех ее элементов.

Способность к восприятию в роли составляющих достижений научно-технического прогресса, способность к развитию методом конкретного и регулярного применения новых технологических мыслей.

Производства с более высочайшей научно-технической емкостью более эффективны и имеют более широкие возможности развития.

Упругость.

Свидетельствует о способностях переориентации производственной системы на выпуск новой продукции, внедрение иных видов материалов и т.д., без коренной конфигурации ее материально-технической базы. Притязание к увеличению эластичности производственного потенциала особо актуально в условиях непостоянности рыночной обстановки, возрастания потрясений размера и текстуры спроса, резкого ускорения темпов научно-технического прогресса в промышленном производстве. [23, с.98]

Классовый нрав.

Этим качеством в солидной степени ориентируются его масштабы и структура. Так, цели модернизации производства содержатся в стремлении денег уйти от решения общественных задач, получить свежий устойчивый источник сверхприбыли, действенное средство давления на рабочий класс и орудие борьбы со профсоюзами.

Таким образом, нужно отметить очередную характеристику производственного потенциала - ее мощность.

Мощность представляет собой количественную оценку производительной возможности потенциала предприятий.

Мощность потенциала, будучи беспристрастно определена, демонстрирует место точного домашнего подразделения в отраслевом и народно-хозяйственном потенциалах. Она работает актуальным связывающим звеном меж производственным потенциалом, научно-техническими и финансовым потенциалом общества. Все отличительные черты производственного потенциала промышленной фирмы вполне возможно обозначать по ряду признаков: внутренние средства и особенности текстуры, высококачественные данные, социально-экономические различия.

К структурным отличительным чертам надлежит отнести целостность, сложность, взаимозаменяемость частей, их связь и взаимодействие. Высококачественными данными вполне возможно считать способность составляющих потенциала к восприятию достижения научно-технического прогресса, упругость мощность производственного потенциала. Социально-экономические различия содержатся в классовом нраве и возможности владеть мощностью.

В зависимости от масштабов хозяйственной системы различаются производственные потенциалы этнического хозяйства, секторы экономики, района, фирмы (объединения). По воззрению Анчишкина А.И., производственный потенциал этнического хозяйства определяют "производственные ресурсы, их размер, структура, тех. уровень и качество. При данном под производственными ресурсами им понимались средства производства, трудовые ресурсы, и еще природные ресурсы, вовлеченные в финансовый оборот. В представлении Шевченко Д. К., производственный потенциал державы, республики и всякого иного района обязан включать: производственный потенциал, сельскохозяйственный потенциал, потенциал иных отраслей, приравненных к производственной сфере, и строительный потенциал.

Из этого вполне возможно сделать решение о том, что производственные потенциалы различных уровней хозяйствования различаются друг от друга объемами обособления ресурсов, что в собственную очередь ориентируются этими необыкновенностями производственных систем, как масштабность, нрав замкнутости и особенности деятельности. От этого зависти не лишь значение производственного потенциала, но и структура ее ресурсов, а еще динамичность и подвижность последней. [20, с.226]

Так, этническое хозяйство и индустрия считаются крупномасштабными хозяйственными системами с высочайшей степенью замкнутости. Они, особенно этническое хозяйство, владеют солидной воспроизводственной возможностью в отношении всех деталей производственного потенциала. В следствии этого структура ресурсов заключительных будет включать в себя 1 набор материально-духовных элементов.

Фирмы и соединения имеют гораздо наименьший размах деятельности. Их воспроизводственная способность ограничена возмещением, обновлением и расширением главных фондов, и еще возмещением в установленных пределах рабочей силы (подготовка трудящихся кадров, повышении их квалификации). У них существенно ниже возможности в претворении в жизнь научно - технических разработок. Поэтом, структура ресурсов производственного потенциала этого уровня управления будет на немало проще.

Производственный потенциал промышленной предприятий описывает собой ресурсы, обособившиеся в масштабах ключевого хозяйственного звена, потому он меньше производственного потенциала сектора экономики и этнического хозяйства, и считается их составным составляющим являясь частью целого. Перечисленные потенциала пребывают в зависимости, так, производственный потенциал сектора экономики ориентируется как сумма производственных потенциалов входящих в нее фирм соединений, а потенциал этнического хозяйства - сложением потенциалов отраслей.

Производственный потенциал может работать как чертой самих больших систем, так и маленьких, локальных. Но при всем этом производственный потенциал каждый из дезагрегированных подсистем не работает изолировано, замкнуто. Имеется процесс взаимопроникновения потенциалов, "обмен" их отдельными составляющими.

|  |
| --- |
| Высококачественные характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Главное значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Потенциала считается сложность. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Хозяйственной системы. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Считается связь и взаимодействие их частей. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается.  Роль и значение производственного потенциала предприятий в социальном производстве не остаются постоянными. Производственный потенциал предприятий считается материальным посылом ускорения научно-технического прогресса. Между ними присутствует связь - чем выше технико-экономический уровень составляющих потенциала и степень их применения, тем сильнее база (материально - техническая) научно - тех. прогресса, тем шире горизонты внедрения ее достижений, больше полномочий для улучшения и увеличения размеров частей производственного потенциала промышленной фирмы. Они взаимно улучшают и развивают друг друга. [3, с.47] |

При данном производственный потенциал промышленной фирмы на прямую связан с темпами социально-экономического становления державы. Совершенствование ее применения вызовет рост производства инвестиционных ресурсов и продуктов этнического употребления при 1 и таких же расходах социального труда. А высококачественные ее данные характеризуют степень удовлетворения материальных и духовных необходимостей народа и само качество финансового и общественного роста.

Усиление негативных тенденций же применения производственного потенциала увеличивает едино кратковременные инвестиции и текущие издержки на каждый рубль прироста государственного дохода, так как для обеспечивания устойчивых темпов рота экономики становится достаточным отвлекать все вырастающую часть государственного дохода на наращивание производственного потенциала для компенсации ее снижающейся отдачи.

В прогрессивных финансовых условиях данный путь ограничен, т.к. ускорение научно-технического прогресса, расширение и поддержание сырьевых и энергетических баз индустрии в следствии ухудшающихся горно-геологических критерий и отдаленности источников, в собственную очередь требуют вырастающих добавочных расходов. Этим образом, падение уровня применения производственного потенциала напрямик убавляет потенции социально-экономического становления общества.

## 1.2 Методические подходы к определению и формированию производственного потенциала предприятия

Пятиблочная система анализа

Для анализа влияния технического потенциала предприятия на результаты его деятельности предлагается методика, состоящая из пяти блоков.

Блок 1 «Сбор и группировка исходной информации». Предварительная обработка исходной информации.

Для проведения анализа необходима информация за определенный ряд лет, характеризующая технический потенциал и результаты деятельности совокупности предприятий, функционирующих в примерно одинаковых условиях. В качестве исходной информации необходимы численные значения следующих показателей по каждому предприятию:

1.1. Средний разряд рабочих предприятия.

1.2. Удельный вес служащих, имеющих высшее или среднее специальное образование в общей численности служащих (доля от единицы).

1.3. Средний стаж работы по специальности руководителей и специалистов предприятия, лет.

1.4. Объем произведенной продукции или выполненной работы, тыс. руб.

1.5. Среднесписочная численность работающих, чел.

2.1. Стоимость ОПФ, тыс. руб.

2.2. Коэффициент физического износа ОПФ (доля от единицы).

2.3. Фондоотдача основных фондов.

2.4. Доля активной части основных фондов (доля от единицы).

3.1. Реальные финансовые ресурсы предприятия, тыс. руб.

3.2. Доля финансовых ресурсов, инвестируемых в оборотный капитал (доля от единицы).

3.3. Коэффициент достаточности оборотного капитала.

4.1. Запас ресурсов (годовой) на участках предприятия, тыс. кбм.

5.1. Доля затрат на инновации в общей величине затрат предприятия (доля от единицы).

5.2. Доля незавершенных инноваций на начало отчетного периода (доля от единицы).

Блок 2 «Количественная оценка потенциала предприятия». Количественная оценка компонент технического потенциала предприятия.

На основе показателей 1.1–1.5 по формуле (1.1) оценивается трудовой потенциал предприятия, по показателям 2.1–2.4 и формуле (1.2) оценивается производственно-имущественный потенциал, по показателям 3.1–3.3 и 2.3 на основе формулы (1.3) оценивается финансовый потенциал, по показателям 5.1, 5.2. и 3.1 рассчитывается значение инновационного потенциала предприятия.

Блок 3 «Сравнительная оценка тех. потенциала предприятия». Сравнительный анализ по любой составляющей потенциала по всей совокупности рассматриваемых фирм и изучается динамика компонент потенциала фирмы по годам.

Рассчитываются (в процентах) отличия для каждой фирмы от среднего значения подходящей составляющие тех. потенциала по кругу фирм. Компаниям присваиваются ранги по любой составляющей тех. потенциала в порядке их убывания, и ориентируется единый ранг для потенциала.

Блок 4 «Определение ценностей компонент тех. потенциала предприятия» изучается действие компонент тех. потенциала фирмы на их размер производства. Употребляется производственная функция вида:

Y = A \* X1a1 \* X2a2 \* X3a3 \* X4a4 \* X5a5 (6) (1.1)

где Y – объем произведенной продукции, а Xi – i‑я компонента потенциала предприятия, А больше и равно 0,? i больше и равно 0 для всех i – параметры, которые определяются с помощью метода наименьших квадратов, на основе вычисленных в блоке 2 данной методики оценок компонент технического потенциала исследуемой совокупности предприятий.

Блок 5 «Определение «узких» мест в техническом потенциале предприятия» для конкретного предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы.

По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительный анализ по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается «узким» местом, плохо влияющим на становление предприятия.

В общем же имеющиеся в финансовой литературе предложения по оценке уровня применения потенциала вполне возможно свести к трем подходам: [14, с.247]

– оценка потенциала одной обобщающим показателем,

– выражение уровня применения единым интегральным показателем, состоящим из комплекта всевозможных признаков, отражающих всевозможные подсистемы предприятия,

– использование системы признаков, любой из которых отображает состояние подходящей подсистемы.

В базе предлагаемого методического подхода к оценке потенциала компании лежит классификация моментов, отражающих полноту применения потенциала любой из выделенных подсистем: природной, технологической, тех., организационной, социально-экономической и экономической. При формировании системы характеристик, оценивающих уровень применения потенциала, создатель управлялся последующими принципами, что обусловлены целью исследования и нравом исследуемого объекта:

* причинность, т.е. присутствие конкретно воплощенной взаимосвязи меж моментом и потенциалом;
* самостоятельность существования, т.е. объективность;
* пропорциональность воздействия, т.е. присутствие прямой линейной взаимосвязи меж факторами и потенциалом;
* ровная количественная измеримость, другими словами возможность математического выражения причин и присутствие информации;
* исчерпаемость, другими словами конечность факторов;
* неимение мультиколлинеарности меж факторами.

Расчет интегрального показателя уровня применения общего потенциала осуществляется с учетом дополняемости и замещаемости частей и двухуровневой высокофункциональной их структуры: 1-ый уровень – производственный потенциал, 2 уровень – экономический потенциал. В части реализации первого уровня оценки были отобраны последующие характеристики, удовлетворяющие названным выше аспектам (табл. 2.).

Интегральный показатель уровня применения производственного потенциала системы в общем учетом границ взаимозаменяемости частей потенциала вполне возможно найти по формуле:

JPP = JL – (JK×IK+JN×IN+JP×IP+JR×IR)/100 (1.2)

Где JL – уровень использования природного потенциала, JK – уровень использования технологического потенциала, JN – уровень использования технического потенциала, JP – уровень использования организационного потенциала, JR – уровень использования социально-экономического потенциала, Ii – коэффициент интенсивности замещения i‑го элемента потенциала. Финансовое содержание коэффициента интенсивности замещения содержится в том, что он отображает не лишь силу, но и тенденцию структурных сдвигов в системе. Так, положительное значение этого показателя говорит о том, что прирост уровня применения точного вида потенциала более значителен, чем прирост уровня применения предыдущего либо дальнейшего, а значит, есть лишние потери, не способствующего подъему производительности.

Если же значение коэффициента отрицательное, значит часть ресурсов, потраченных для увеличения уровня применения точного вида потенциала, была помимо прочего ориентирована на компенсацию недостающего подъема уровня применения дальнейшего либо предыдущего. Уровень применения общего потенциала надлежит рассчитывать так же по формуле:

IPS=JPP-JF×IF/100 (1.3)

где JF – уровень использования финансового потенциала, IF – коэффициент интенсивности использования финансового потенциала.

Делая упор на это нами определение потенциала и полагая целью функционирования производственной системы достижение наибольшего уровня рентабельности денег, потенциал фирмы вполне возможно найти как отношение вероятного уровня этого показателя по предприятию к наиболее достигнутому в секторе экономики.

Тогда уже, принимая во внимание уровень применения потенциала и полагая, что он есть отношение фактического значения рентабельности денег к наиболее вероятному, вполне возможно найти вероятную рентабельность денег компании и их потенциал (Р):

P=Rфi /R×Jpp (1.4)

где Rфi – фактически достигнутое значение рентабельности капитала по предприятию, R – максимально-возможное значение рентабельности капитала в отрасли.

Анализ плюсов и минусов методик оценки технического потенциала

Анализ существующих подходов к оценке технического потенциала показал, что в целом их можно разделить на три основных авторских направления:

1. Часть исследователей относят к производственному потенциалу предприятия только с точки зрения основные фонды предприятия.

2. Вторая часть включает в него основные производственные фонды, оборотные средства и трудовые ресурсы.

3. Третья часть авторов пытается включить кроме основных ресурсов множество дополнительных составляющих, которые являются относительно второстепенными факторами производственных процессов.

Если обобщить все современные исследования в области «теории потенциала», то необходимо констатировать, что в отечественной науке исторически сложилось 2 подхода к решению фундаментального вопроса теории потенциала:

- со стороны ресурсов предприятия;

- со стороны результатов использования ресурсов предприятием.

Что не является хорошим анализом. Мы предлагаем новый концептуальный подход к оценке потенциала предприятия, который использует как ресурсный, так и результатный методы оценки. [15, с.113]

Ресурсный подход в данном случае предполагает два самостоятельных направления:

1. Оценка производственного потенциала предприятия на основе комплексного анализа основных производственных фондов и трудовых ресурсов.

2. Оценка производственного потенциала предприятия на основе комплексного анализа производственной мощности.

Результатный подход в данном случае основан также на двух направлениях:

1. Оценка эффективности использования ресурсов предприятия (основных производственных средств и трудовых ресурсов).

2. Оценка эффективности использования производственной мощности предприятия.

# 2 Анализ и оценка производственного потенциала ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО»

# 2.1 Общая характеристика деятельности ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО»

Адрес*:*Г КРАСНОДАР, УЛ. СЕЛЕЗНЕВА, 70

Индекс: 350075

Юридический адрес: 350059, г Краснодар, ул. Уральская, д 144, офис 19

ИНН: 2312097760

КПП: 231201001

ОКПО: 2998800

ОГРН: 1032307171104

ОКФС: 16 - Частная собственность

ОКОГУ: 4210014 - Организации, учрежденные юридическими лицами или гражданами, или юридическими лицами и гражданами совместно

ОКОПФ: 12300

ОКТМО: 03701000

ОКАТО: 03401372 - Краснодарский край, Города краевого подчинения Краснодарского края, Краснодар, Округа г Краснодара, Карасунский

Основной вид деятельности (по коду ОКВЭД): 45.11.2 - Производство земляных работ. Дополнительные виды деятельности указаны в таблице 1

Таблица 1. Дополнительные виды деятельности

|  |  |
| --- | --- |
| 45.21.1 | Главное значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Высококачественные характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Потенциала считается сложность. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Хозяйственной системы. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Считается связь и взаимодействие их частей. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема.  Производство общестроительных работ по возведению зданий |
| 45.25.3 | Производство бетонных и железобетонных работ |
| 45.25.5 | Производство каменных работ |
| 45.31 | Производство электромонтажных работ |
| 45.32 | Производство изоляционных работ |
| 45.33 | Производство санитарно-технических работ |
| 45.34 | Монтаж прочего инженерного оборудования |
| 45.41 | Производство штукатурных работ |
| 45.50 | Аренда строительных машин и оборудования с оператором |

Продолжение таблицы 1

|  |  |
| --- | --- |
| 51.53 | Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Считается связь и взаимодействие их частей. Значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Хозяйственной системы. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости.  Оптовая торговля лесоматериалами, строительными материалами и санитарно-техническим оборудованием |
| 51.53.21 | Оптовая торговля санитарно-техническим оборудованием |
| 51.65.5 | оптовая торговля производственным электрическим и электронным оборудованием, включая оборудование электросвязи |
| 51.65.6 | Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче.  Ведущее значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Связь и взаимодействие их частей. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительный анализ по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается «узким» местом, плохо влияющим на становление предприятия. В общем же имеющиеся в финансовой литературе предложения по оценке уровня применения потенциала вполне возможно свести к трем подходам. 45.21.1 взаимодействие их частей. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Производство общестроительных работ по возведению зданий 45.25.3 Производство бетонных и железобетонных работ 45.25.5 Производство каменных. Аренда строительных машин и оборудования с оператором 51.53 ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Хозяйственной системы. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Оптовая торговля лесоматериалами, строительными материалами и санитарно-техническим оборудованием 51.53.21 Оптовая торговля санитарно-техническим оборудованием Продолжение таблицы 51.65.5 оптовая торговля производственным электрическим и электронным оборудованием, включая оборудование электросвязи 51.65.6 производственные фонды, что посреди иных деталей. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. потенциала, соразмерных их­ малой и предельной отдаче. Оптовая торговля прочими машинами, приборами, оборудованием общепромышленного и специального назначения материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Хозяйственной системы. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Высококачественные характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Постоянными клиентами ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Считается связь и взаимодействие их частей. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Миссия ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Цели организации - одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается.  Хозяйственной системы. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Главное значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Считается связь и взаимодействие их частей. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных,­ личностных и невещественных причин производства. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Главное значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Потенциала считается сложность. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации,­ уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Считается связь и взаимодействие их частей. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения­ ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления­ составляющих и самого потенциала в целом. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Главное значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Потенциала считается сложность. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей Высококачественные характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Главное значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться­ к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Хозяйственной системы. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент­ тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Хозяйственной системы. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует­ предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться­ к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Хозяйственной системы. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент­ тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие­ обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала­ владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче.  Оптовая торговля прочими машинами, приборами, оборудованием общепромышленного и специального назначения |

Структура ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО»:

Директор фирмы: Крамарь Олег Иванович.

Главный инженер: Коробов Владимир Иванович

Главный бухгалтер: Бреусов Анатолий Викторович

Старший менеджер ОМИП: Степанчук Ирина Сергеевна

Главный энергетик: Милакин Анатолий Николаевич

Функции, задачи и обязанности сотрудников ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» .

Директор руководит в соответствии с действующим законодательством производственно-хозяйственной и финансово экономической деятельностью предприятия, организует работу и эффективное взаимодействие всех структурных подразделений, ведение переговоров с крупными поставщиками и клиентами.

Бухгалтерия, главный бухгалтер занимается ведением бухгалтерского учета и отчетности; контролирует и анализирует финансовое состояние фирмы. Осуществляет организацию бухгалтерского учета хозяйственно-финансовой деятельности предприятия и контроль над экономным использованием материальных, трудовых и финансовых ресурсов, сохранностью собственности предприятия. Формирует в соответствии с законодательством о бухгалтерском учете учетную политику, исходя из структуры и особенностей деятельности предприятия, необходимости обеспечения его финансовой устойчивости.

Главный инженер обеспечивает руководство техническими службами, координацию подразделений по разработке технического развития предприятия, отвечает за обеспечение систематического повышения эффективности производства, производительности труда.

Менеджер по продажам ОМИП проводит работу по изучению конъюнктуры рынка, разработке плана реализации продукции, разработка плана целевой стратегии, подготовка и заключение договоров. Разрабатывает и организует проведение предпродажных мероприятий по созданию условий для планомерной продажи товаров, удовлетворения спроса покупателей на товары; выявляет потенциальных перспективных покупателей товаров (оптовых и розничных торговых предприятий, иных посредников) и устанавливает деловые контакты. Проводит переговоры по продажам с покупателями по следующим направлениям: представление общих сведений о товарах и их свойствах; введение значимых для продажи критериев оценки товаров; устранение сомнений в невыгодных свойствах товаров; информирование о спросе на товары и отзывах потребителей о товарах; выявление потенциальных потребностей покупателей продукции. Руководит организацией работ по доставке или отгрузке товаров покупателям по заключенным договорам, организует сбор информации от покупателей о требованиях к качественным характеристикам товаров (сроке службы, правилах пользования, упаковке и т.д.), а так же о требованиях к послепродажному обслуживанию, создает и обеспечивает постоянное обновление информационных баз о покупателях (организационно-правовые формы, адреса, реквизиты, номера телефонов, фамилии руководителей и ведущих специалистов, финансовое состояние, объемы закупок, объемы продаж, своевременность и полнота исполнения обязательств); поддерживает контакт с постоянными клиентами, перезаключает договора с ними; анализирует объемы продаж и подготавливает отчеты по результатам анализа для представления высшему должностному лицу.

Весь персонал ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» классифицируется по признакам:

- профессия - род трудовой деятельности (занятий) человека, владеющего комплексом специальных теоретических знаний и практических навыков, приобретённых в результате специальной подготовки, опыта и стажа работы;

- специальность - комплекс приобретённых путём специальной подготовки и опыта работы знаний, умений и навыков, необходимых для определённого вида деятельности в рамках той или иной профессии;

- квалификация работника - это степень его профессиональной обученности, т.е. уровень подготовки, опыта, знаний, навыков, необходимых для выполнения конкретного вида работы. Устанавливается в виде разряда или категории (например, инженер по труду 2-й, 1-й категории, ведущий инженер и т.д.);

- должность - служебное положение работника, определяющее круг его полномочий и ответственности; может быть занимаемой постоянно и замещаемой, занимаемой временно, а также замещаемой периодически.

В настоящее время ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» значительно расширило спектр услуг оказываемых своим клиентам, а по нескольким позициям перешли на более высокий уровень обслуживания путем внедрения новых технологий и использования в работе импортного оборудования очень высокого качества которое поставляется из Германии, Дании, Финляндии, России, Италии.

|  |
| --- |
| В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Считается связь и взаимодействие их частей. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Главное значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Потенциала считается сложность. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей  Миссия ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» состоит в удовлетворении потребностей всех отраслей промышленности конкурентоспособными средствами измерения, контроля и регулирования технологических процессов, безопасными для общества и окружающей среды; обслуживанием и предоставлением качественных услуг государственным коммунальным предприятиям, учреждениям, департаментам и населению. Благодаря эффективности и бесперебойности функционирования подобных учреждений зависит не только успех деятельности отдельных хозяйственных и производственных единиц, но и темпы экономического и научно-технического развития города и области в целом. |

Ниже перечислены приоритетные цели ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО»:

- Увеличение объемов продаж;

- конкурентоспособность цен;

- увеличение качества и ассортимента продукции;

- продвижение на рынок новинок;

- увеличение качества предоставляемых услуг и др.

## 2.2 Анализ и оценка определения и формирования производственного потенциала ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО»

Деятельность предприятия и его результаты отражаются в экономических показателях, под которыми понимают количественную и качественную оценку исследуемого явления, процесса, результата.

Оценка производственного потенциала - это многоступенчатый измерение составляющих производственного потенциала на основе системы экономических показателей. Проблема измерения величины производственного потенциала весьма важна как в теоретическом, так и практическом плане. Знание производственных потенциалов предприятий позволяет определить суммарный потенциал отрасли и народного хозяйства, создает основу для обеспечения сопряженности смежных предприятий и производств. Значение производственных потенциалов предприятий необходимые для выявления затрат производственных ресурсов (величин его элементов), которые требуются для оптимизации национально-хозяйственных или отраслевых темпов и пропорций развития, определение направлений инвестиционной политики. Величина производственного потенциала представляет собой характеристику материальных условий обновления продукции и повышения ее качества и может быть основой для прогнозирования объемов промышленного производства. [24, с.173]

|  |
| --- |
| Каждой составляющей ориентируются требованиями, предъявляемыми к совокупности составляющих в целом, и определяют их упорядоченность. С другой стороны, исполнение совокупностью составляющих единой. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Считается связь и взаимодействие их частей. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Главное значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Потенциала считается сложность. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей  Под производственным потенциалом понимается тот объем работ в приведенных единицах измерения затрат труда (нормо-часа), что может быть выполнен в течение некоторого периода времени основными производственными рабочими на базе имеющихся производственных фондов при двух - трехсменном режиме работы и оптимальной организации труда и производства, то есть производственный потенциал является динамической и сложной системой и зависит от движения его составляющих |

Одним из простейших подходов к моделированию процессов производства является ресурсная модель, которая имеет следующий вид [20, с.147]:

P=f (Ф,R,Pпр) (1.5)

где **P -** производственный потенциал, нормо-часов за год;

Ф - нормативный годовой фонд рабочего времени, час; R - численность основных рабочих, чел.;

Рпр - уровень эффективности их труда и его фондовооруженность, доли единицы.

Итак, структурная модель формирования потенциала предприятия показывает, что потенциал любого уровня возникает как результат взаимодействия ресурсов, что его обеспечивают, и компетенций.

Другими словами, производственный потенциал - это технически, организационно, экономически и социально обоснованная норма эффективного рабочего времени основного производственного персонала предприятия за определенный период календарного времени.

Знание производственного потенциала даст возможность выстроить систему всех других оценок производственной и экономической мощи предприятия. При этом тому же показателю производственный потенциал, в зависимости от условий его использования, может соответствовать множество значений показателя потенциальной мощности.

|  |
| --- |
| Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Главное значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Потенциала считается сложность. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Хозяйственной системы. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Считается связь и взаимодействие их частей. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающиебольшое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается.  Производственный потенциал как показатель ресурсного потенциала играет большую информативную роль. С помощью такого рода комплексных показателей устраняются противоречия, возникающие при оценке равноускоренного или разнонаправленного движения составляющих его элементов. Соотнесение величины потенциала с конечными результатами функционирования дает комплексное знание о степени использования производственных ресурсов и резервах повышения эффективности производства. При наличии указанных данных появляется возможность более объективно определять направления оптимизации структуры потенциала и пути его дальнейшего наращивания. |

Задача определения величины производственного потенциала является сложным, поскольку не существует единой методики расчета. Одним из наиболее распространенных методов считается групповой, который объединяет три составляющие: ресурсную, процессно-ориентированную, затратную. При этом рассчитывают систему показателей состояния и эффективности использования основных средств. К показателям, которые характеризуют обеспеченность предприятия основными средствами и используют для характеристики ресурсной составляющей, относятся: фондоемкость, фондовооруженность, коэффициент реальной стоимости основных средств в имуществе предприятия.

Фондоемкость является обратной величиной фондоотдачи. Этот показатель дает возможность определить стоимость основных средств на один рубль произведенной продукции и характеризует обеспеченность предприятия основными средствами. При нормальных условиях фондоотдача должна иметь тенденцию к увеличению, а фондоемкость - к снижению.

|  |
| --- |
| Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Хозяйственной системы. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов.. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается.  Процессно-ориентированная составляющая рассчитана на определение и поддержание условий нормального течения производственного процесса. Необходимыми условиями нормального протекания производственного процесса на предприятии является: поддержание в рабочем состоянии машин и оборудования; своевременное обеспечение рабочих мест сырьем, материалами, инструментами; питание агрегатов энергией, выполнения транспортных операций. На предприятии для обозначения всех этих процессов в совокупности используется понятие - система технического обслуживания производства. [11, с.315] |

Коэффициент реальной стоимости основных средств в имуществе предприятия определяется как отношение стоимости основных производственных средств (за вычетом суммы их износа) к стоимости имущества предприятия. Если коэффициент реальной стоимости основных средств в имуществе предприятия достигает критической отметки (0,2-0,3), то реальный производственный потенциал предприятия будет низким и надо срочно искать средства для исправления положения. Состояние основных средств характеризуют через следующие коэффициенты: износа основных средств; годности; обновления; выбытия (прироста) основных средств.

Коэффициент износа характеризует долю стоимости основных средств, ее списана на затраты производства в предыдущих периодах. Коэффициент износа определяется отношением суммы износа основных средств к балансовой стоимости основных средств:

Кз=Зо/Фк (1.6)

где Кз - коэффициент износа основных средств; Зо - сумма износа основных средств; Фк - балансовая стоимость основных средств.

Показатель износа основных средств может определяться также в процентах на начало и на конец отчетного периода и позволяет оценить состояние основных средств.

Коэффициент годности основных средств рассчитывается по формулам:

Кп=1-Кз,либо Кп=100%-Кз (1.7)

где Кп - коэффициент годности основных средств; Кз - коэффициент износа основных средств.

Коэффициент годности показывает, какая часть основных средств пригодна для эксплуатации в процессе хозяйственной деятельности.

Коэффициенты обновления и выбытия рассчитываются по формулам:

Ко=Фу/Фк; Кв=Фв/Фк (1,8)

где Ко - коэффициент обновления основных средств;

Фу - стоимость введенных основных средств за отчетный период;

Кв - коэффициент выбытия основных средств;

Фв - стоимость выведенных основных средств за отчетный период.

Коэффициент обновления основных средств характеризует интенсивность ввода в действие новых основных средств. Он показывает долю введенных основных средств за определенный период в общей стоимости основных средств на конец отчетного периода. [9, с.93] Коэффициент выбытия показывает интенсивность выбытия основных средств, т.е. степень выбытия тех основных средств, которые либо морально устарели, либо изношенные и непригодные для дальнейшего использования. Положительным в деятельности предприятия является ситуация, когда стоимость введенных в действие основных средств превышает стоимость выбывших основных средств.

Для этого рассчитывается коэффициент прироста основных средств:

Кр=(Фу-Фв)/Фк (1.9)

До показателей, которые характеризуют эффективность использования основных средств и используются при анализе затратной составляющей, относятся: фондоотдача, рентабельность основных средств, сумма прибыли на одну гривну основных средств.

Наиболее общим показателем, который характеризует эффективность использования основных средств, является фондоотдача:

Фв=Вн/Фк (2.1)

где Фо - фондоотдача основных средств;

Оп - стоимость произведенной продукции за отчетный период;

Фк - балансовая стоимость основных средств на конец отчетного периода.

Относительным показателем эффективности использования основных средств является рентабельность. Этот показатель определяется по формуле:

Рф=(Пз/Фк)×100% (2.2)

где Рф - рентабельность основных средств; По - общая прибыль за отчетный период;

Фк - балансовая стоимость основных средств на конец отчетного периода.

К показателям эффективности использования основных средств можно также отнести показатель удельного веса активной части основных средств в их общей сумме [11, с.100].

Кроме выше приведенного, существуют другие методы расчета производственного потенциала предприятия (см. Приложения Б, В).

Каждый из приведенных методов имеет определенные преимущества и недостатки.

Как видим, каждый из этих методов имеет недостатки и недостаточно полно оценивает производственный потенциал, поэтому ниже приведена методика оценки производственного потенциала, которая соединила в себе показатели этих методов, исходя из особенностей исследуемого предприятия и применение их на практике. Процесс производства осуществляется эффективно при условии сочетания активности действия рабочей силы и эффективного использования средств производства, поэтому оценка производственного потенциала предприятия включает оценку основных средств, материальных и трудовых ресурсов (таблица 1,2).

Система показателей оценки основных средств включает показатели, которые характеризуют динамику движения основных средств, техническое состояние основных средств, показатели, характеризующие эффективность использования основных средств.

Анализ материальных ресурсов проводится на основе расчета таких показателей как: прибыль на гривну материальных затрат,материалоотдача, материалоемкость и удельный вес материальных затрат в себестоимости продукции, расчет которых представлен (таблица 2).

Система показателей оценки трудовых ресурсов включает показатели движения рабочей силы и показатели производительности труда (таблица 3).

**Таблица 2.Показатели эффективности использования материальных ресурсов**

|  |  |
| --- | --- |
| **Показатели** | **Методика расчета** |
| **Прибыль на рубль материальных затрат** | **Сумма полученной прибыли от основной деятельности / Сумма материальных затрат** |
| **Материалоотдача** | **Стоимость произведенной продукции / Сумма материальных затрат** |
| **Материалоемкость продукции** | **Сумма материальных затрат / Стоимость произведенной продукции** |
| **Удельный вес материальных затрат в себестоимости продукции, %** | **Сумма материальных затрат / Полная себестоимость произведенной продукции** |

**Таблица 3. Система показателей оценки трудовых ресурсов**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Группа показателей | Показатели | Методика расчета |
| Показатели движения рабочей силы | Коэффициент оборота по приему  Коэффициент оборота по выбытию | Количество принятого на работу персонала / Среднесписочная численность персонала  Коэффициент работников, уволившихся / Среднесписочная численность населения |
|  | Коэффициент постоянства состава персонала предприятия | Количество работников, проработавших весь год / Среднесписочная численность персонала |
| Показатели производительности труда | Выработка продукции на одного рабочего | Объем произведенной продукции / Среднесписочная численность работников |
|  | Трудоемкость единицы продукции | Фонд рабочего времени на изготовление продукции / Объем производства продукции |

Так как элементы производственного потенциала предприятия всегда "работают" вместе, то в принципе возможно, как их совместное измерения, так и обособленное. Общая оценка элементов сразу же позволяет определить величину потенциала. Наиболее унифицированным и универсальным измерителем элементов производственного потенциала, практика это подтверждает, является их цена или стоимость. Сопоставимость показателей потенциала в денежной оценке во времени и пространстве позволяет выявить динамику и структуру производственных потенциалов предприятий и территориальных образований, различия и тенденции их дифференциации по этому показателю, а также за эффективностью использования производственного потенциала.

В этом случае сумма стоимостей элементов будет характеризовать величину всего производственного потенциала предприятия. Таким образом, определение величины потенциала связано прежде всего с оценкой стоимости его элементов. Имея стоимость каждого элемента производственного потенциала предприятия, общую его величину можно рассчитать следующим образом:

П=Воф+Вм+ФОП (2.3)

где П - величина производственного потенциала предприятия; Воф- стоимость основных фондов;

Вм - годовые расходы на материальные затраты; ФОТ - фонд оплаты труда.

# 3 Пути повышения эффективности использования производственного потенциала предприятия

# 3.1 Основные направления повышения эффективности определения, формирования и использования производственного потенциала ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО»

Главная цель производственного предприятия в современных условиях - получение максимальной прибыли, что невозможно без эффективного управления капиталом. Поиски резервов для увеличения прибыльности предприятия составляют основную задачу.

Вторая глава содержит информацию, отражающую составление отчета и анализ прогноза некоторых основных тенденций развития предприятия.

Произведенные расчеты оборачиваемости элементов текущих активов привели к выводу, что руководство предприятия не в достаточной мере использует имеющиеся резервы, т.к. изменение скорости оборота не отражает повышения производственно-технического потенциала предприятия. Для стабилизации финансового состояния предприятия предлагается провести следующие мероприятия:

- реализация основных средств (инвентаризация основных средств и последующие действия по оценке и реализации ненужного оборудования)

- изыскивать резервы по снижению затрат на производство;

|  |
| --- |
| Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени.  Представленные мероприятия позволяют достичь главной задачи предприятия, которая заключается в повышении эффективности производственного потенциала предприятия. Решение этой задачи означает увеличение производства путем планирования развития бизнеса, которое заключается в разработке мероприятий по использованию имеющегося потенциала, то есть: увеличение выпуска продукции, повышение отдачи созданного производственного потенциала и более полное удовлетворение потребностей населения, снижение себестоимости продукции, рост рентабельности производства и использование его всех ресурсов в полную мощность. |
| Высококачественные характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Главное значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Хозяйственной системы. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается.  Принцип действующего предприятия предполагает непрерывность деятельности, которая может быть обеспечена наличием и неуклонным ростом потенциала предприятия. Следовательно, перед руководством стоит задача не только не допустить спада и банкротства, но и обеспечить прирост потенциала. |

На данное время организация обладает такими материальными ресурсами как:

1. Здания и сооружения — 1 единица.

2. Парк оборудования:

- токарно-винторезный станок модели 1М61П;

- вертикально-сверлильный станок модели 2А-125;

- трубогибочная машина модели ГСТМ-21М;

- сварочный аппарат модели АДД-3112У1;

- ножницы кривошипные листовые с наклонным ножом модели НД3312Б;

- фрезерный станок модели МГ3-12С.

3. Автотранспорт — Иж 2715 (2 машины 1982г.в.), Газ 31021 (1996), ЗиЛ 130 (бортовой 1986), УАЗ 31519 (2 штуки 2001), УАЗ 3909 (1998).

4. Трудовые ресурсы.

На балансе ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» находиться кирпичное двухэтажное здание с пристройкой. Так же на территории находятся одноэтажные складские не отапливаемые помещения.

На первом этаже располагается токарный цех, электросварочная мастерская, гараж, помещение для ремонта автомобилей, которое в данный момент используется на 30 процентов. На втором этаже здания располагаются офисы администрации предприятия, лаборатория по поверки приборов, диспетчерский пункт (прием заявок, обработка информации, распределение автотранспорта), подсобные помещения (раздевалка, душевые кабины), электромастерская.

1. Следует рассмотреть вариант эффективного использования помещения для ремонта автомобилей (СТО) и оборудования находящегося в нем.

В помещении СТО располагаются 2 электрических автоподъемника, пункт для диагностики электрооборудования, гидравлический пресс, инструмент. В помещении СТО производится мелкий ремонт автотранспорта ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» силами водителей, закрепленных за этими машинами. Водители не обладают соответствующими знаниями и навыками ремонта автомобилей, поэтому простой автотранспорта затягивается на несколько суток, что непосредственно ведет к экономическим потерям. Капитальный ремонт двигателя, ходовой части и трансмиссии приходится производить в специализированных СТО сотрудниками соответствующей квалификации, что ведет к большой потере времени и значительным финансовым затратам.

Проанализировав данную ситуацию, можно предложить повысить эффективность использования помещения СТО путем следующих мероприятий:

- прием на конкурсной основе опытного квалифицированного автослесаря, что позволит нам сократить время простоев автотранспорта и улучшить качество ремонта.

- создание график проведения ТО-1 (техническое обслуживание), ТО-2. Своевременное, качественное техническое обслуживание позволит увеличить срок службы деталей и механизмов и уменьшить количество ремонтов.

- в свободное от ремонта и обслуживания автотранспорта время прием заявок на ремонт автомобилей от населения.

Эффективность принимаемых мер рассмотрим на следующем примере:

- заработная плата автослесаря составляет - 35-40000 руб.

- капитальный ремонт двигателя — 40-50000 руб.

- ремонт трансмиссии — 25-30000 руб.

- ремонт ходовой части и подвески автомобиля — 20-25000 руб.

- ТО-1, ТО-2 — 8-10000 руб.

- мелкосрочный ремонт - 3-5000 руб.

Из приведенных выше цен мы видим, что целесообразнее в экономическом плане выплачивать заработную плату 35-40000 руб. автослесарю, чем ежемесячно тратить 80-100.000 на ремонт в автомастерских.

Тем более что автослесарь будет получать определенный процент от ремонта машин населения, а ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» за счет получения прибыли сократит расходы на ремонт автомобилей.

2. В связи с тем, что помещение в 2-х этажной пристройке к зданию на данный момент пустуют можно использовать эти площади для получения дополнительной прибыли. На сегодняшний день аренда 1 м2 составляет 800-1000 руб. В пристройке расположено 6 помещений общей площадью 132 м2 . Соответственно если произвести ремонт помещений с соответствующей меблировкой и сдать в аренду эти площади, путем несложного подсчета получаем следующие результаты:

- ремонт — 500.000 руб..

- доход от аренды помещения — приблизительно 130.000 в месяц.

130000х12=1560000 (в год)

1560000-500000=1060000 (доход предприятия)

Данные денежные средства, полученные от аренды помещений, мы можем использовать для обучения персонала, повышения его квалификации, создания нового склада для оборудования, подачи рекламы фирмы в СМИ.

3. Дополнительную финансовую прибыль можно получить, если реорганизовать работу менеджеров по поставкам оборудования от иностранных партнеров.

На данный момент предприятие работает с заказчиками без создания склада материалов по схеме: получение предоплаты от заказчика — полной оплаты поставщикам — срок выполнения заявки в течении 5-10 недель. На сегодняшний день возникла необходимость иметь определенный запас оборудования на складе, так как многих заказчиков не устраивают сроки поставки оборудования, а это ведет к большим финансовым затратам. Если выполнить приведенные выше мероприятия по улучшению работы фирмы, мы сможем полученные дополнительные средства на закупку необходимого оборудования, создания склада и работать с заказчиком по системе: деньги — товар. Такая схема работы позволяет повысить товарооборот, сократить время поставок и увеличить количество материалов на складе.

4. Не используется в полную мощность парк оборудования фирмы, а именно:

- токарно-винторезный станок модели 1М61П.

- трубогибочная машина модели ГСТМ-21М.

- вертикально-сверлильный станок модели 2А-125.

Оборудование используется на 50 процентов рабочего времени, основная масса сырья и материалов при оказании сантехнических услуг приобретается и заказывается на стороне в специализированных фирмах и магазинах, хотя может производиться собственными силами фирмы. Это существенно увеличивает материальные затраты, а так же рабочее время инженера МТС и автопарка предприятия.

Проанализировав сложившуюся ситуацию на фирме и проведя необходимые расчеты, можно найти способы решения обеспечения материалами по более низкой цене за счет собственного производства.

Если произвести технические и организационные мероприятия, направленные на повышение производительности труда и использования производственных мощностей на 100 процентов можно достичь значительных результатов в повышении производственного потенциала ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО». Использование мощности токарно-винторезного станка модели 1М61П, вертикально-сверлильный станок модели 2А-125 и фрезерного станка модели МГ3-12С. На этих производственных станках можно производить детали производственного и бытового назначения.

5. Так же у предприятия есть резерв для улучшения качества предоставляемых сантехнических услуг в использовании новых материалов и технологий.

На данный момент трубные разводки для подачи тепла и воды в квартиры, офисы и административные здания выполнены из стальных водогазопроводных труб, срок службы которых 10-15 лет, после чего они требуют полной замены. В течении последних 5 лет на рынке услуг появились новые материалы, такие как трубы, из полипропилена, медные трубы у которых срок службы увеличился до 40-50 лет и стоимость монтажа значительно ниже по сравнению с стальными трубами, экологически безопасными. Чтобы получить необходимый экономический эффект от внедрения этих новых технологий за счет увеличения объемов работ необходимо:

- проводить широкую рекламную акцию в СМИ для получения населением полной информации о выгодной возможности использования в ремонте новых материалов;

- провести обучение персонала по работе с новым оборудованием и материалами;

- повысить требования к качеству выполнения работ за счет материального стимулирования (премии за высокое качество).

При вложении определенных финансовых средств экономический эффект можно получить в течении 12 месяцев.

## 3.2 Мероприятия по повышению эффективности использования производственного потенциала ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО»

Динамика рыночных отношений, глобализация международного бизнеса и ресурсные ограничения приводят к существенному возрастанию скорости материальных, финансовых и информационных потоков, сокращению числа посредников в логистических цепях, уменьшению устойчивости и надежности их функционирования. Поэтому достижение стратегических целей предприятий становится возможным при трансформации существующих логистических систем в интегрированные логистические сети.

|  |
| --- |
| Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени.  Работа предприятий в составе логистических сетей определяет целый ряд преимуществ, связанных с объединением независимых рисков, т.е. уменьшением числа «колебаний» в системе, а также существенным снижением затрат и повышением качества функционирования всей системы. Основная причина их создания кроется в том, что успех фирмы зависит не только от наличия собственных ресурсов, но и умения привлекать ресурсы и конкурентные возможности других участников. Интегрированной логистике свойственны черты движения экономических ресурсов, которые обеспечивают функционирование любого делового предприятия. |
| Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Большое значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Хозяйственной системы. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом.  Интегрированная логистика позволяет наиболее эффективно реализовать цели бизнеса и государства. На максимизацию прибыли будут влиять такие факторы, как конкурентная позиция (позиционирование), конкурентная цена, низкие издержки и структура отрасли. Интегральная ответственность за уровень издержек связана в этом случае не то только внутрифирменными затратами. Она также включает в себя ответственность за эффективность и своевременность поставок, выбор между производством продукции и ее приобретением у поставщиков.  Управление базируется на методе вовлечения отдельных взаимосвязанных элементов в интегрированный процесс (интегрированную логистику) с целью предотвращения нерациональных потерь материальных и других ресурсов. Однако, большинство российских предприятий управляется на основе традиционных методов и не приспособлено к извлечению дополнительного эффекта от логистики.  Таким образом, логистику предприятия можно рассматривать как интегрированный процесс по обеспечению создания потребительной стоимости с наименьшими затратами. До недавнего времени основным фактором успеха считалась исключительно рыночная ориентация. Однако, для обеспечения стабильной рентабельности предприятия должны правильно выбирать и комбинировать ресурсы. Концепция ресурсной ориентации, которая сформировалась в 80-х годах в экономически развитых странах, неизбежно приводит нас к переосмыслению роли интегрированной логистики. С этой точки зрения интегрированная логистика имеет следующие особенности, которые оказывают прямое воздействие на эффективность:  формирование и использование ключевых компетенций, что предполагает особо эффективное сочетание ресурсов, которыми конкуренты не располагают;  сохранение стабильных ключевых компетенций в долгосрочной стратегической перспективе;  возможность клиентов извлекать выгоды для себя, готовность оплачивать дополнительные услуги.  Существующий экономический механизм на предприятиях сосредотачивает внимание преимущественно на процессах, происходящих внутри предприятия. Его цель – доведение до максимума разницы в цене между закупками и реализацией. Интегрированный логистический подход, использующий «цепочку ценностей», ориентирован на всех участников. |

Цепочки ценностей (логистические цепочки) содержат пять областей эффективности:

- связь с поставщиками;

- вязь с потребителями – технологические процессы внутри одного подразделения;

- логистические процессы между подразделениями внутри предприятия;

- логистические связи между предприятиями в логистической цепочке.

Системы предприятий, построенные по этому типу, нацелены на существенное снижение затрат за счет ускорения оборачиваемости капитала, сокращения времени выполнения заказов, координацию работы с сетью поставщиков. С точки зрения интегрированной логистики модель функционирования предприятия, построенная по критерию «В2В» («бизнес для бизнеса») будет выглядеть следующим образом:

Анализ приведенных схем позволяет выделить ключевые сферы компетентности логистики, обеспечивающие конкурентоспособность предприятия или группы предпрятий Компании мирового класса обычно демонстрируют результаты выше среднеотраслевых во всех важных сферах компетентности, но стремятся к особым достижениям лишь в нескольких очерченных руководством ключевых областях. Сферами компетенции логистической системы, внедряемой на предприятии, должны являться управление запасами, транспортировка, логистическая информация, логистическая инфраструктура, складское хозяйство, грузопереработка и упаковка.

|  |
| --- |
| Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче.  Логистика направлена на достижение высокого качества обслуживания потребителей на основе интеграции ключевых компетенций. Это позволяет выработать современные технологии логистического менеджмента и добиться высокого уровня конкурентоспособности. Успехи в каждой из указанных сфер имеют смысл только в том случае, если они обеспечивают повышение общей эффективности интегрированной логистической системы. Особо следует выделить логистическую информацию, которая составляет важнейший стратегический ресурс логистики. |

Использование электроники позволяет снизить издержки логистики благодаря более эффективному управлению информационными потоками, увеличению их скорости и координации. Классики интегрированной логистики Д. Бауэрсокс и Д. Клосс справедливо подчеркивают: «Фирмы с передовыми логистическими системами считают, что дешевле с помощью информации искать оптимальные решения, чем осуществлять неоптимальные перемещения запасов». Информационные ресурсы интегрированной логистики мы представляем в виде своеобразного «дерева», состоящего из 12 базовых элементов. Система контроля, разработанная на базе «Pro Shipper Data» позволяет полностью отслеживать последовательность контрольных событий, обусловленных географическим перемещением груза и изменением его состояния, начиная от отправки всей поставки поставщиком и заканчивая получением отдельной партии товара заказчиком. Кроме того, система позволяет отслеживать финансовую информацию по товару: учитывается не только стоимость товара, но и связанные с ним дополнительные расходы.

Именно инструментарий интегрированной логистики наиболее полно обеспечивает стабильность предприятия в рыночной среде, обеспечивая эффективный выбор и комбинацию ключевых компетенций.

Таким образом, достижение стратегических целей современного предприятия возможно только при интеграции функций логистики. В настоящее время в России наиболее разработанной, исследованной и обоснованной является система «точно вовремя», поэтому наиболее эффективной возможностью является внедрение именно этой системы в настоящее время. Кроме того, так как у предприятия недостаточен спрос на продукцию, необходимо больше внимания обратить на рекламную деятельность. Наиболее эффективной (но и дорогой) является реклама по телевидению. В целях рекламы наиболее удобным использовать время с 18 до 22 часов по местному телевидению, так как при использовании центральных каналов, большая часть рекламных затрат уходит «в никуда», так как рекламные сообщения получают потребители, географически находящиеся очень далеко от фирмы.

Следующим по эффективности воздействия на потребителя является использование рекламных радио-сообщений. Принципы размещения этой рекламы совпадают с рекламой по телевидению. Кроме этого необходимо использовать и рекламные сообщения в местной прессе, щитовую рекламу. Эффективным методом воздействия на потребителей является организация выставок, ярмарок, различных конкурсов. Данный метод рекламной деятельности не требует очень больших затрат, однако позволяет привлечь достаточно большое количество новых потребителей. Организация активной целенаправленной рекламной кампании позволит фирме вернуть себе утерянную долю рынка, а возможно, и захватить большую.

# ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Результаты проведенного исследования позволили прийти к следующим выводам:

Производственный потенциал предприятия - сложная система, включающая основные фонды, трудовые ресурсы, технологию, энергетические ресурсы и информацию, находящиеся в распоряжении организации для созидательной деятельности. Ему присущ ряд специфических характеристик. Прежде всего, целостность, означающая, что только при наличии всех элементов потенциала возможно достижение конечного результата его функционирования - выпуск продукции. А также такие особенности как: взаимозаменяемость, взаимосвязь элементов, способность к достижению новейших достижений НТП, гибкость и адаптивность к продукции, к изменяющимся экономическим и производственно-техническим условиям. Изучение этих механизмов становится инструментом управления эффективностью производства, способствует качественному рывку в обновлении производства, выявлению механизма гибкости, что позволяет снизить затратоемкость общественного производства и повысить возможности общества, в удовлетворении потребностей.

|  |
| --- |
| Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче.  Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче.  На данный момент ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» обладая всеми не обходимыми ресурсами не использует их в полную мощность, в следствии этого на предприятии происходят простои оборудования, потеря времени и в следствии этого теряется качество выполняемых работ и услуг. |

Для выхода из сложившейся ситуации необходимо разработать программу повышения эффективности использования производственного потенциала предприятия, содержащую следующие направления:

1. Эффективное использование помещения для ремонта автомобилей (СТО) и оборудования находящегося в нем, так же сдавать пустующие площади под аренду.

2.Реорганизация работы менеджеров по поставкам оборудования от иностранных партнеров.

3. Использование в полную мощность парка оборудования фирмы (сокращение простоев оборудования, своевременное обеспечение основного производства сырьем, материалами, обеспечения производства рабочей силой).

|  |
| --- |
| Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов.  4. Использование резерва для улучшения качества предоставляемых сантехнических услуг в использовании новых материалов и технологий (проведение широкой рекламной акции в СМИ для получения населением полной информации о выгодной возможности использования в ремонте новых материалов, проведение обучения персонала по работе с новым оборудованием и материалами, повышение требования к качеству выполнения работ за счет материального стимулирования).  Становится понятным, что совершенствование лишь одного составляющего нельзя достигнуть немаловажного подъема. Предприятий выявляются компоненты приоритетных компонент тех. потенциала, отрицательно оказывающие55большое влияние на эффективность применения потенциала фирмы. По любой составляющей компоненты тех. потенциала размер подходящего ресурса, качество ресурса и эффективность применения ресурса ведется сравнительное анализированные по рассматриваемой совокупности фирм, который дает возможность квалифицировать какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей. Характеристики данных ресурсов, и еще их интеграция характеризуют производственную способность домашнего звена. Но, производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Главное значение производственного потенциала предприятий содержится в творении новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к притязаниям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их компонент делают их способным работать. Финансовой ситуации, уровня становления производственного потенциала, отличительных черт. Кроме того важно взять в толк, что теоретически составляющие имеют все шансы заменять друг друга неограниченно, но присутствует предел взаимозаменяемости. Помимо того, это процесс периодический по собственным количественным чертам и по времени. В целом благодаря данной характеристике составляющие потенциала владеют возможностью достигать сбалансированного баланса элементов. Она представляет из себя высококачественную и количественную связь, воплощенную мерой соотношения и пропорции вещественных, личностных и невещественных причин производства. Интегральное действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче. |

# СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1 Райзберг Б. А., Лозовский Л. Ш., Стародубцева Е. Б.Современный экономический словарь. 5-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М,2013. - 495 с.

2 О.П. Коробейников, Д.В. Хавин, В.В. Ноздрин Экономика предприятия. Учебное пособие. Нижний Новгород, 2013 г.

3 И. В. Гелета, И. С. Калинская, А. А. Кофанов Экономика организации (предприятия). Учебное пособие. 2010 г.

4 Борисов А.Б. Большой экономический словарь. — М.: Книжный мир, 2013. — 895 с.

5 Словарь «Борисов А.Б. Большой экономический словарь. — М.: Книжный мир, 2013. — 895 с.

6 Ковалев В. В. Финансовый анализ: методы и процедуры. - М.: Финансы и статистика, 2014. – 560 с.

7 Ревуцкий Л.Д. Потенциал и стоимость предприятия. - 2 изд., доп. - М.: Финансы и статистика, 2012. - 208 с.

8 Бердникова Т. Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие – М.: ИНФРА, 2012. -215с.

9 Мерзликина Е.М. Оценка эффективности деятельности организации: Монография. - М.: МГУП, 2015. - 93 с.

10 Анчишкин А.И, Прогнозирование роста экономики.-М.: Экономика, 2016.-98 с.

11 Борисов Е.Ф. Экономическая теория // М, Юрист, 2014, с.205.

12 Аяпова Ж.М.,Арынов Е.М. Русско-казахский толковый экономический словарь предпринимателя //Алматы, «Инкар», «Тұлға»,2013, с.235

13 Половинкин П.Д., Савченко В.В. Экономическая сущность и содержание предпринимательства// М.: экономика, 2015.- 15 с.

14 Плешков Б., Новикова С, Шустова В. Бизнес-план или как повысить доходность вашего предприятия // М., Анкил,2012,с.8О.

15 Мельников В.Д., Основы финансов.Алматы,2016.

16 Мамыров Н.К., Ихданов Ж. Государственное регулирование экономики в условиях Казахстана //Алматы, Экономика, 2014, с.45, с.54

17 Малое предпринимательство: теория: мировой опыт и Россия. Под ред. д.э.н., проф. Жатканбаева Е.Б. // Алматы, 2015.

18 Идрисова Э.К. Налоговое регулирование предпринимательской деятельности в сфере малого и среднего бизнеса //Алматы, Каржы-Каражат, 2013,с.22-40.

19 Донец Ю.Ю. Эффективность использования производственного потенциала. Киев.: Знание, 2014. - 123 с.

20 Нгуен Т. Т. Ханг. Производственный потенциал предприятия и эффективность его использования в условиях рынка// диссертация на соискание ученой степени к.э.н. -М., 2013.

21 Абрютина М.С., Грачев А.В. Экспресс-анализ финансово-экономической устойчивости предприятия // Менеджмент в России и за рубежом. – 2013. - №4. – с. 135-138.

22 Балабанов И.Т. Финансовый анализ. –М.: Финансы и статистика, 2013. – 379 с.

23 Бернстайн Л.А. Анализ финансовой отчетности: Пер. с англ. – М.: Финансы и статистика, 2012. – 178 с.

24 Коласс Б. Управление финансовой деятельностью предприятия. Проблемы, концепции и методы: Учебное пособие / пер. с франц. под ред. проф. Я.В.Соколова. – М.: Финансы, ЮНИТИ, 2013.– 576 с.

25 Бердникова Т. Б. Анализ и диагностика финансово – хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие. М.: ИНФРА – М. 2013. – 215 с.

26 Волков О.И. Экономика предприятий (фирмы): Учебное пособие / О.И. Волков, О.В. Девяткин; - М.: ИНФРА –М, 2012. - 601 с.

27 Басовский Л. Е. Теория экономического анализа: Учеб. Пособие для вузов.- М.: ИНФРА – М. 2013. – 222 с.

28 Шевченко Д.К. Проблемы эффективности использования потенциала.- М.: КНОРУС, 2015.

29 Крейнина М.Н. « Финансовое состояние предприятия. Методы оценки» - М. ЦКЗ « ДИС», 2013г.

30 Документация ООО «ЭНТРАНСЭНЕРГО» по использованию основных фондов за 2014-2015гг.

# ПРИЛОЖЕНИЕ А

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатели | 2015  год | 2016  год | 2017  год |
| 1 | 2 | 3 | 4 |
| Коэффициент абсолютной ликвидности | 0,0004 | 0,0006 | 0,0001 |
| Коэффициент быстр ликвидности | 0,15 | 0,38 | 0,96 |
| Коэффициент текущей ликвидности | 0,74 | 0,86 | 0,98 |
| Коэффициент собственной платежеспоспособности | -0,10 | -0,14 | -0,02 |
| Коэффициент реальной стоимости основных средств | 0,10 | 0,19 | 0,08 |
| Коэффициент материального оснащения | 0,10 | 0,19 | 0,08 |
| Коэффициент автономии | 0,05 | 0,06 | 0,06 |
| Коэффициент финансовой зависимости | 16,86 | 16,71 | 16,59 |
| Коэффициент соотношения привлеч. и собств. средств | 0,94 | 0,94 | 0,94 |
| Коэффициент обеспеченности внеобор активов собств средствами | 4,15 | 3,23 | 1,34 |
| Коэффициент обеспеченности обор активов собств средствами | -0,25 | -0,17 | -0,02 |
| Коэффициент маневренности | -3,21 | -2,23 | -0,34 |
| Коэффициент маневренности функционирующего капитала | 0,00 | 0,00 | -0,01 |
| Коэффициент соотношения собственных оборотных  Средств и влож. капитала | -0,10 | -0,13 | -0,02 |
| Коэффициент автономии | -0,25 | -0,30 | -1,20 |
| Коэффициент соотнош деб. и кред. задолженности | 0,25 | 0,38 | 0,96 |

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ А

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Коэффициент отдачи всех активов | 2,41 | 2,69 | 2,52 |
| Коэффициент отдачи внеоборотных активов | 10,21 | 13,92 | 31,18 |
| Коэффициент отдачи основных средств | 0,22 | 1,99 | 4,45 |
| Коэффициент отдачи собственных средств | 46,74 | 44,93 | 41,75 |
| Коэффициент отдачи затрат | 1,02 | 1,02 | 1,02 |
| Коэффициент оборачиваемости обор активов | 3,64 | 3,33 | 2,74 |
| Коэффициент оборачиваемости дебит задолж | 7,15 | 7,51 | 2,79 |
| Коэффициент оборачиваемости запасов | 5,00 | 6,00 | 147,24 |
| Коэффициент оборачиваемости активов | 0,75 | 0,81 | 0,92 |
| Коэффициент рентаб. реализованной продукции | 0,02 | 0,02 | 0,02 |
| Коэффициент рентаб оборота | 0,02 | 0,02 | 0,02 |
| Коэффициент фондорентабельности | 0,12 | 0,30 | 0,73 |
| Коэффициент рентабельности | 0,01 | 0,01 | 0,02 |
| Коэффициент доходности | 0,02 | 0,02 | 0,02 |
| Коэффициент рентаб основной деятельности | 0,02 | 0,02 | 0,02 |

# **ПРИЛОЖЕНИЕ Б**

**Методы и показатели оценки производственного потенциала предприятия**

|  |  |
| --- | --- |
| Ведущее значение  на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче.  **Метод оценки производственного потенциала предприятия** | **Система показателей** |
| Групповой метод | Хозяйственной действие составляющих наводит на идею о наличии текстур производственного потенциала, соразмерных их малой и предельной отдаче.  Коэффициент износа, коэффициент годности основных средств, коэффициент обновления и выбытия, коэффициент прироста ОС, фондоотдача, фондоемкость, фондовооруженность, коэффициент реальной стоимости ОФ в имуществе предприятия, рентабельность ОС [11, с.100] |
| Оценка производственного потенциала за подходом Козаченко | Коэффициент физического износа по сроку эксплуатации, коэффициент физического износа по показателям качества продукции, моральный износ оборудования, коэффициент удовлетворения потребности в ресурсах, коэффициент удовлетворения потребности в трудовых ресурсах, коэффициент соответствия квалификации управленческого персонала, коэффициент единомыслия, коэффициент сплоченности, удельный вес оборудования, находящегося в отличном состоянии [15, с190-197] |
| Оценка производственного потенциала предприятия на основании анализа уровня эффективного использования структурных рабочих мест (СРМ) | Коэффициент резервирования производственного потенциала данного СРМ, среднее значение нормативных коэффициентов эффективного использования рабочего места, потенциал участков, незадействованный в основном производстве производственный потенциал [20, с.147] |
| Измерения величины производственного потенциала предприятия на базе по-элементного подхода | Производственный потенциал, определяя возможность выпуска материальных удобств и услуг, не имеет возможности работать мерой нужного эффекта. Главное значение производственного потенциала фирмы содержится в существе новых стоимостей, а их составляющие обязаны преднамеренно приспособиться к требованиям изготовляемой продукции. Это свое назначение у него появится возможность выполнить, в случае если принятая им вещественно естественная форма и количественное соответствие их основополагающих делают их способным работать как цена, каждой его составляющей, общности критериев производительности функционирования и становления составляющих и самого потенциала в целом. Потенциала считается сложность. Она имеет место быть в наличии нескольких основополагающих деталей, любая из которых являет из себя совокупность отдельных частей. К примеру, производственный потенциал фирмы включает в себя главные производственные фонды, что посреди иных деталей  Потенциал основных фондов, потенциал промышленно-производственного персонала, стоимость энергетических ресурсов, стоимость технологии [20, с.155] |

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ Б

|  |  |
| --- | --- |
| Оценка эффективности использования основных элементов производственного потенциала предприятия | Высококачественные какая из основополагающих составляющих тех. потенциала этого компании считается.  Фондоотдача, коэффициенты сменности машинного парка, сменности работы, отдачи примененных ОФ, сменности рабочей силы, отдача затрат на модернизацию ОФ, производительность труда, отдача полной заработной платы, энергоотдача, эффективность технологии производства, технологическая оснащенность производства, отдача информационных ресурсов, эффективность информационных ресурсов, интегральный показатель отдачи производственного потенциала [20, с.164] |

# ПРИЛОЖЕНИЕ В

Анализ методов оценки производственного потенциала

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Метод** | **Преимущества** | **Недостатки** |
| Групповой метод | Такой подход не только утверждает, что потенциал представляет собой совокупность производственных ресурсов целевого назначения, но и делает очевидной методику оценки его величины как сумму физических значений составляющих элементов | Не достаточно полно характеризует производственный потенциал, ведь не учитываются такие составляющие как технология и информированность.  Не дает представление о размерах отдельных его элементов и тем самым лишает возможностей повысить эффективность формирования и использования производственного потенциала за счет маневрирования его структурой |
| Оценка производственного потенциала за подходом Козаченко | Дает комплексную характеристику уровня производственного потенциала предприятия | Сложность расчетов, громоздкость формул и большое количество данных.  Агрегирование различных качественных характеристик становится возможным лишь в том случае, если удается найти какой-либо общий принцип оценки, измерения, что позволяет одновременно выразить всевозможные качества |
| Оценка производственного потенциала предприятия на основании анализа уровня эффективного использования структурных рабочих мест | Дает возможность сравнить производственные потенциалы участков, цехов, подразделений. | Необходимость расчета потенциалов участков и структурных рабочих мест, что усложняет процесс оценки производственного потенциала..  Громоздкость расчетов |
| Измерения величины производственного потенциала предприятия на базе по-элементного подхода | Определение величины потенциала основывается на оценке стоимости его элементов, что является наиболее унифицированным и универсальным методом.  Простота расчетов. | Не достаточно полно характеризует производственный потенциал, ведь не учитываются материальная составляющая.  Невозможность оценить с помощью одного количественного показателя состав и качество каждого элемента. |

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ В

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Показывает производственный потенциал каждого элемента.  Дает возможность более объективно определить направления оптимизации структуры потенциала и пути его дальнейшего наращивания | Возможность погрешности в оценке значений элементов, обусловленная наличием взаимосвязей между ними. |
| Оценка эффективности использования основных элементов производственного потенциала предприятия | Простота расчетов.  Дает возможность более объективно определить направления оптимизации структуры потенциала и пути его дальнейшего наращивания | Не достаточно полно характеризует производственный потенциал, ведь не учитывается материальная составляющая.  Использование натуральных показателей достаточно затруднено. |